

选题：淡人做销售的顶级心法：不闲聊，只谈钱

正文

{}(语气淡定，带着一丝反差的自信)}

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 12:10 **内容:** {}(其实)我是个淡人，我是个 i 人，所以每一次社交对我来讲是一个很大的消耗。

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 12:10 **内容:** {}(比如)我有时候出去签单，或者是我出去见了客，见了招募，我回到家之后我是不想说话的。

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 12:10 **内容:** {}(真的，)已经是榨干了我的这个所有的这个能量。

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 12:10 **内容:** {}(但我老公会问)这个怎么样啊？今天怎么样啊？我觉得特别累，因为我不想说话了。

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 00:06 **内容:** {}(很多人以为销售都要很能聊，但)我是那种有事就聊，然后我可以跟你打半个小时一个小时电话都没问题，但如果没什么事，没什么特别的事情，我也不会没话找话说的那种。

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 00:06 **内容:** {}(你会发现，)淡人吸引淡人。

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 13:03 **内容:** {}(而且)我团队几个人都是这样子的，懒得要死，他们，我们跟我，跟他们沟通也这样子的。

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 13:03 **内容:** 没事不要找我，没事大家不要找对方，有事就打电话夸夸，解决掉了好了，然后各干各的。

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 13:03 **内容:** {}(这种状态就是：)你不要管我，我也不要管你。

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 12:10 **内容:** {}(虽然我是i人，)我是喜欢跟人一对一的，比较深层次的去接触的。

素材: 素材-淡人社交策略.txt **时间:** 12:10 **内容:** {}(但)如果说这个不是工作所需的话，我是不愿意去一些，又不乐意{}(的无效社交)。