Министерство образования и науки Российской Федерации Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Воронежский государственный лесотехнический университет имени Г.Ф. Морозова»

РАЗДАТОЧНЫЙ МАТЕРИАЛ ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ На тему:

«Разработка распределенной информационной системы, поддерживающей автоматизированный анализ данных»

Выполнил:

студент группы ИС2-211-ОБ

Злобин Е. А.

Руководитель:

к.т.н., доцент

Кравченко А. С.

Актуальность выполненной задачи

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что стремительное развитие электронной коммерции и возросшие требования к интеграции оплаты, логистики и аналитики вызывают острую потребность в отечественных маркетплейсах с оптимизационными модулями, обеспечивающими стабильность, масштабируемость и персонализированный сервис.

Поставновка цели и задач

Целью данной выпускной квалификационной работы является разработка маркетплейса с модулем аналитики продаж и модулем оптимизации производства на основе Симплекс-метода.

Задачи:

- ✓ Оценить преимущества и недостатки существующих программ;
- ✓ На основе сравнения аналогов принять решение о том, что необходимо улучшить;
- ✓ Реализовать программный продукт с выбранным функционалом.

Анализ маркетплейсов

Критерий	Марке	тплейс
	Wildberries	Ozon
Наличие системы	Да	Да
рекомендаций		
Открытый исходный код	Нет	Нет
Высокие требования к	Да	Да
оформлению товара		
Комиссия	От 5% до	От 5% до 15%
	20%	
Наличие встроенного метода	Нет	Нет
оптимизации производства		
для расчета оптимального		
плана производства изделий		

Анализ маркетплейсов

Критерий	Маркетплейс		
	Wildberries	Ozon	
Наличие возможности	Нет	Нет	
посмотреть отчет по			
покупкам по дням с			
информацией о			
потраченной сумме за			
конкретный день и на			
конкретный товар			
Наличие возможности	Нет	Нет	
выгрузить отчет по своим			
покупкам в Excel файл			

Результаты анализа

На основе проведенного сравнительного анализа можно сделать вывод о том, что необходимо разработать собственный маркетплейс. Это позволит:

- > Продавать собственные товары без комиссии;
- Просматривать и выгружать в Excel файл отчет по продажам за конкретный период, по конкретному товару, по конкретному продавцу и покупателю;
- ➤ Использовать любое оформление товара;
- Использовать алгоритм оптимизации производства непосредственно в самом маркетплейсе для определения оптимального плана производства товаров.

Пример отчета

Отчёт по заказам

Даты		Итого	Расходы			
	102; Видеокарта KFA2 GeForce RTX 3050 X Black	92; Процессор Intel Core i5-12400F OEM	96; Материнская плата MSI B650 GAMING PLUS	91; Процессор AMD Ryzen 7 7700 OEM		
11.06.2025	4	3	1	1	9	147 400
Итого	4	3	1	1		
Расходы	86 000	29 400	17 000	15 000		

Экспорт в Excel

Сбросить отчёт

Исходные данные для расчета Симплекс-методом

Pus nocunca		Общее количество				
Вид ресурса	Котел		Шкаф		ресурса	
раска	2,2	3,5	3,5		160	
таль	48	20	20 26		2200	
Электроды	1,2	0,9		0,2	34	
	ажи каждого изделия		Наименовані	ия изделий		
е дите доход с прод о		Я	Наименовані Сей		Шкаф	
	ажи каждого изделия	Я			Шкаф	

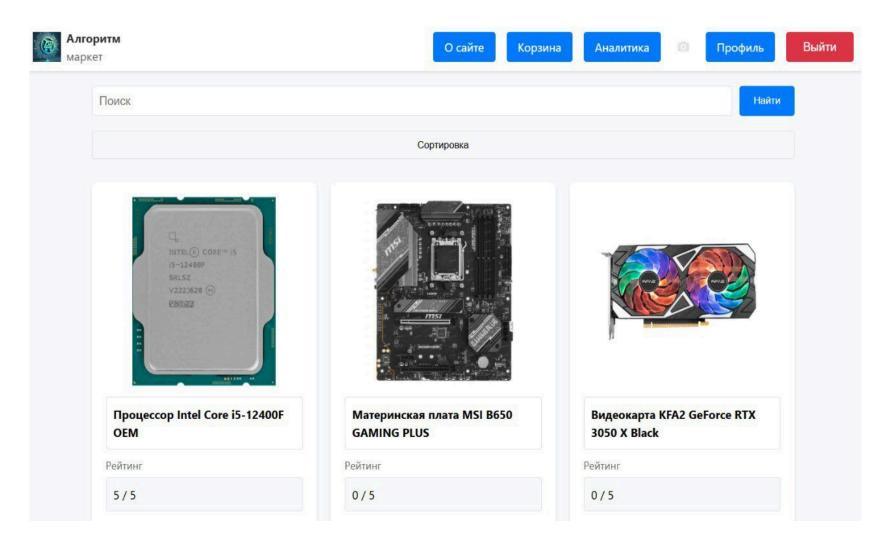
Результаты расчета Симплекс-методом

Вид ресурса	Ha	Осталось		
	Котел	Сейф	Шкаф	ресурса
Краска	0.0	77.0	26.8	56.2
Сталь	0.0	440.0	1742.0	18.0
Электроды	0.0	19.8	13.4	0.8
Произвести изделий	0	22	67	
Прибыль	0	3410	6231	
Суммарная прибыль				9641

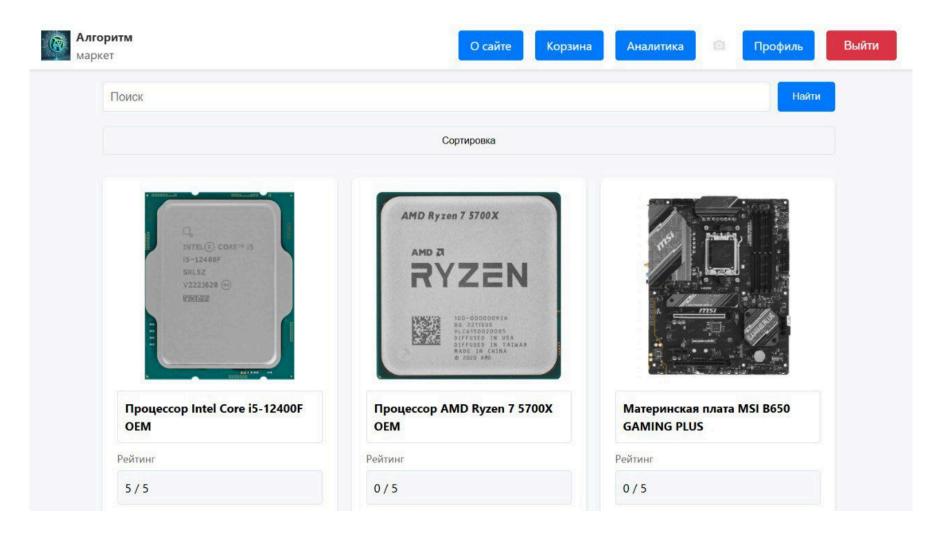
Экспорт в Excel

Сброс расчёта

Рекомендации конкретного покупателя до поиска процессора AMD



Рекомендации конкретного покупателя после поиска процессора AMD



Заключение

- ✓ Провел анализ существующих маркетплейсов;
- ✓ На основе анализа составил план по разработке маркетплейса с новым функционалом;
- ✓ Разработал сайт маркетплейса с возможностью получения отчетов и методом оптимизации производства.

Спасибо за внимание