Activité 1- Les leviers du Marketing Digital

MARQUE: PUMA

PAID MEDIA

	Oui: o	Liens, type de contenus,
	Non:x	remarques,
SEA	0	-Facebook
		-Google
Annonce sur le moteur de recherche	o	PUMA - la marque de sport la plus rapide au monde. Vêtements, chaussures et accessoires pour femmes, hommes et enfants.
Display	0	-Vêtement -Chaussure -sac -casquette
Article sponsorisé		

OWNED MEDIA

Site Internet de la marque	0	https://eu.puma.com/fr/fr/home
Blog de la marque	Х	
Réseaux sociaux : Facebook,	0	Texte, photo, vidéo
Instagram, Messenger		
Newsletter/emailing		
Vidéo		

EARNED MEDIA

Influenceurs	0	Footballeurs
Mention sur les réseaux	0	Facebook, Messenger
sociaux		
Lien ou mention sur un blog	x	
Avis de consommateurs		
Article de presse		

Activité 2- Mise en place d'une stratégie d'Inbound Marketing

1. Cibles : -cœur : sportifs, aime le déodorant et le bio, aime les produits de marque, tolère les composants du déodorant ;

 $-primaire: sportifs, aime \ le \ d\'eodorant, tol\`ere \ les \ composants \ du \ produit\ ;$

• Personae: âge: 18-30 ans

Sexe : masculin et féminin

Métier: sportif

Mode de vie : aime le sport, l'hygiène Utilise l'internet et les réseaux sociaux

Habite au alentours du point de vente et partout dans le monde

Ose la qualité

-secondaire : les gens qui aiment le déodorant.

- 2. création d'un site, page Facebook, pour attirer les cibles. Proposer une meilleure accueille aux visiteurs pour qu'ils deviennent des prospects ou des leads.
- 3. Objectifs : avoir 1000 abonnées sportifs : plus on des abonnés plus on est visible, les abonnés sportifs sont le plus conseiller car ils peuvent devenir un ambassadeur après.
 - 4. Facebook, Instagram, twitter car la plupart des cibles sont tous sur ses réseaux ;

Site web pour mieux aborder le produit, pour pouvoir convertir le client;

Télévision, affichage car ce sont des médias traditionnels très efficace.

5. Facebook, Instagram : texte, image, vidéo

Site web: image, vidéo, texte

Télévision : vidéo