

Locus de contrôle, identité sociale et endettement en Inde du Sud

Arnaud Natal, Christophe Jalil Nordman

DANS **REVUE D'ÉCONOMIE DU DÉVELOPPEMENT** 2022/2 (VOL. 31), PAGES 95 À 101
ÉDITIONS **DE BOECK SUPÉRIEUR**

ISSN 1245-4060

ISBN 9782807394957

DOI 10.3917/edd.362.0095

Article disponible en ligne à l'adresse

<https://www.cairn.info/revue-d-economie-du-developpement-2022-2-page-95.htm>



CAIRN.INFO
MATIÈRES À RÉFLEXION

Découvrir le sommaire de ce numéro, suivre la revue par email, s'abonner...

Flashez ce QR Code pour accéder à la page de ce numéro sur Cairn.info.



Distribution électronique Cairn.info pour De Boeck Supérieur.

La reproduction ou représentation de cet article, notamment par photocopie, n'est autorisée que dans les limites des conditions générales d'utilisation du site ou, le cas échéant, des conditions générales de la licence souscrite par votre établissement. Toute autre reproduction ou représentation, en tout ou partie, sous quelque forme et de quelque manière que ce soit, est interdite sauf accord préalable et écrit de l'éditeur, en dehors des cas prévus par la législation en vigueur en France. Il est précisé que son stockage dans une base de données est également interdit.

Locus de contrôle, identité sociale et endettement en Inde du Sud¹

Arnaud Natal*

Christophe Jalil Nordman**

À partir de données originales sur 1635 individus d'Inde rurale du Sud, nous analysons la corrélation entre l'endettement, le locus de contrôle (LOC) et l'identité sociale (genre et caste) des emprunteurs. Tandis que le LOC est corrélé avec la négociation de la dette, nous observons que c'est pour les hommes non-dalits (castes moyennes et élevées) que la relation est la plus forte. Ce résultat suggère qu'un LOC plus interne est un atout supplémentaire dans la négociation pour les individus ayant une position sociale déjà favorable.

Mots-clés : genre, caste, personnalité.

Codes JEL : D14, D91.

* Université de Bordeaux, BSE, UMR 6060 et Institut Français de Pondichéry. ORCID : 0000-0003-1301-2281. Auteur correspondant. Courriel: arnaud.natal@u-bordeaux.fr

** LEDa-DIAL, IRD, Université PSL et Institut Français de Pondichéry. Courriel : jalil.nordman@ird.fr

¹ Nous remercions Elena Reboul et Léa Rouanet pour leurs commentaires sur une version antérieure. Financement : CHALLINEQ project: "Challenging Inequalities: A Indo-European Perspective", 2018-2022, ANR-18-EQUI-0003.

1 INTRODUCTION

L'étude des traits de personnalité en économie connaît un intérêt grandissant depuis les années 2000, notamment dans le champ de l'économie du travail. Toutefois, pour les pays en développement, peu de travaux se sont intéressés à leurs relations avec les finances des ménages alors que cette littérature est en plein essor.

En prenant le cas de l'Inde, nous comblons cette lacune en nous concentrant sur l'endettement, et en analysant sa relation avec le locus de contrôle (LOC). Né des travaux de Rotter (1966), le LOC représente le degré auquel une personne perçoit un résultat le concernant comme dépendant de ses propres actions ou de celles de forces externes. Les personnes ayant un LOC interne pensent que ce sont leurs propres actions qui déterminent les événements de leur vie. Ceux ayant un LOC externe pensent que ce sont des forces extérieures (chance, destin) qui agissent sur les événements les concernant. Ce concept semble pertinent en Inde étant donné la singularité de la représentation de l'individu dans les formes traditionnelles de ses religions, comme l'hindouisme. Montaut (2014, p. 256) décrit les difficultés de l'ego adulte en Inde "à se constituer en tant que 'sujet séparé': responsable, autonome, critique", "où de nombreuses fonctions du moi sont transférées [...] aux institutions sociales (caste, clan par exemple)".

Aussi, l'Inde est un contexte intéressant car le recours à la dette y est élevé et segmenté selon la caste et le sexe. De plus, une importante proportion de la dette est négociable : les emprunteurs doivent parfois offrir des services (*shopping*, travaux domestiques), qui peuvent se révéler chronophages. Ces derniers sont continuellement négociés entre prêteurs et emprunteurs, ce qui peut ouvrir la voie à l'expression des compétences psychologiques individuelles, comme le LOC.

En utilisant des probits, nous explorons la relation entre le recours à la dette, sa négociation et le LOC, du point de vue de l'emprunteur. L'analyse est segmentée par caste ("dalits" ex-"intouchables" – et non-dalits) et par sexe afin de capter le poids de l'identité sociale. Cette analyse complète celle de Natal et Nordman (2022) qui s'intéresse à la relation entre traits de personnalité du *Big-5* (extraversion, stabilité émotionnelle, ouverture, agréabilité et conscienciosité), compétences cognitives et endettement, dans le même contexte de l'Inde rurale du Sud.

2 MÉTHODOLOGIE

2.1 Données

Cette recherche s'appuie sur l'enquête *Networks, Employment, dEbt, Mobilities and Skills in India Survey*² (NEEMSIS), qui fournit des données longitudinales (2016-2017 et 2020-2021) sur 485 ménages de 10 villages du Tamil Nadu.

Nous utilisons uniquement la vague 2020-2021, qui comprend 614 ménages et observons trois membres de chaque ménage, appelés *egos* (souvent le chef de ménage et deux autres adultes, sélectionnés aléatoirement), qui ont la particularité d'avoir répondu directement à un questionnaire individuel mesurant, entre autres, le LOC. Pour un aperçu de la population étudiée, voir Nordman *et al.* (2022) et Natal et Nordman (2022).

2.2 Locus de contrôle

En nous basant sur l'échelle de Kovaleva (2012), le LOC est mesuré à partir de six questions :

- 1) J'aime prendre des responsabilités.
- 2) Je trouve préférable de prendre des décisions par moi-même plutôt que de m'en remettre au destin.
- 3) Lorsque je rencontre des problèmes ou des oppositions, je trouve généralement les moyens de les surmonter.
- 4) Le succès dépend souvent plus de la chance que de l'effort.
- 5) J'ai souvent le sentiment d'avoir peu d'influence sur ce qui m'arrive.
- 6) Lorsque je prends des décisions importantes, je regarde souvent ce que les autres ont fait.

Les individus enquêtés répondent à ces questions sur une échelle de Likert en cinq points allant de "1 – S'applique à moi dans une très large mesure" à "5 – Ne s'applique pas du tout à moi".

Afin que les modalités des six questions aillent dans la même direction, nous inversons l'échelle de réponse aux questions 4 à 6. Le score au LOC est ensuite construit en faisant la moyenne des six questions. Ainsi, plus

² <https://neemsis.hypotheses.org/>

le score est faible, plus l'individu a un LOC interne, plus le score est élevé, plus il a un LOC externe (moyenne de 2,95 sur 5).

La qualité de notre mesure du LOC se reflète à travers une cohérence interne satisfaisante (ω de McDonald (1999) égal à 0.81).

2.3 Recours et négociation de la dette

Nous nous intéressons à deux aspects de l'endettement : son recours et sa négociation.

Respectivement, il s'agit d'une variable binaire qui prend 1 si l'individu, au moment de l'enquête, a au moins un prêt en cours contracté en son nom (2/3 des individus), 0 sinon ; une variable binaire qui prend 1 si l'emprunteur n'a pas besoin de fournir de services en échange du prêt (42 % des individus), 0 s'il doit en fournir un. Une bonne capacité de négociation est représentée par la valeur 1, car les services, négociables, rendus par l'emprunteur représentent un manque à gagner pour ce dernier (temps de travail en moins par exemple). Cette variable concerne uniquement les individus ayant un prêt principal³.

2.4 Cadre économétrique

Nous analysons la relation entre le recours à la dette, sa négociation et le LOC en utilisant un probit, puis nous ajoutons une interaction entre le sexe, la caste et le LOC pour tenir compte de l'identité sociale.

Nos variables de contrôle sont similaires à celles de Natal et Nordman (2022). Les écarts-types sont corrigés du *cluster* au niveau du ménage. Pour interpréter les résultats, nous calculons l'effet marginal du LOC pour *l'individu moyen*, puis, grâce à l'interaction, pour *l'homme non-dalit moyen*, pour *l'homme dalit moyen*, pour *la femme non-dalit moyenne*, puis pour *la femme dalit moyenne*. Pour plus de détails sur l'interprétation, voir Natal et Nordman (2022).

³ Il s'agit des trois plus gros prêts informels du ménage, pour lesquels nous avons un ensemble de questions détaillées.

3 RÉSULTATS

Les tableaux 1 et 2 présentent les effets marginaux.

Nous observons une absence de corrélation entre le recours à la dette et le LOC quel que soit l'individu moyen considéré (tableau 1). Ce résultat concorde avec une partie de la littérature sur les pays développés (Lea, Webley et Walker, 1995). De plus, il est en accord avec Natal et Nordman (2022), qui montrent que les traits de personnalité du *Big-5* ne sont pas corrélés avec le recours à la dette en Inde rurale du Sud.

Concernant la négociation de la dette (tableau 2), *ceteris paribus*, lorsque le score au LOC augmente d'un point, la probabilité prédite de devoir fournir un service augmente de 16 points de pourcentage pour l'individu moyen, à un risque d'erreur de 5 %. Autrement dit, plus le LOC est externe, plus la probabilité de bien négocier sa dette diminue. Ce résultat est en accord avec Ng et Feldman (2011) qui observent que les travailleurs ayant un LOC interne sont plus aptes à négocier leur contrat. D'après les auteurs, ces individus sont plus susceptibles de croire que l'obtention de conditions optimales dépend plus largement de leurs propres efforts. Ce raisonnement s'applique pour la négociation des conditions de la dette : les individus ayant un LOC plus interne croient plus aisément en leur pouvoir de négociation et ainsi défendent mieux leurs intérêts. Aussi, les personnes ayant un LOC plus interne sont plus assertives que les autres (Cooley et Nowicki, 1984), ce qui représente un avantage clé dans le processus de négociation (Ma et Jaeger, 2010).

De plus, nous observons que cette relation est accentuée pour l'homme non-dalit moyen : *ceteris paribus*, lorsque le score au LOC augmente d'un point, la probabilité prédite de devoir fournir un service augmente de 34 points de pourcentage, à un risque d'erreur de 1 %. Ce résultat signifierait que, contrairement aux *Big-5* et aux compétences cognitives, un LOC plus interne est un atout supplémentaire à une identité sociale déjà favorable. En effet, Natal et Nordman (2022) trouvent que les traits de personnalité s'expriment plus facilement pour les femmes non-dalits, suggérant l'utilisation de ces traits comme moyen de surmonter le poids de l'identité sociale. Ici, le résultat semble plutôt refléter la superposition de l'identité sociale et du LOC : le LOC distingue les individus à condition qu'ils soient déjà dans une position sociale favorable (homme et non-dalit).

Tableau 1 : *Effets marginaux du LOC sur la probabilité de recourir à la dette*

	(1)	(2)			
	Total	H. non-dalit	H. dalit	F. non-dalit	F. dalit
LOC	0,00 (0,05)	0,03 (0,11)	0,04 (0,11)	-0,01 (0,08)	-0,03 (0,08)
N	1635		1635		
Pseudo R2	0,38		0,38		
Khi 2	524,22		525,37		
valeur p	0,00		0,00		

Note : *** p<0,01, ** p<0,05, * p<0,1.
Source : NEEMSIS-2 (2020-2021), calculs des auteurs.

Tableau 2 : *Effets marginaux du LOC sur la probabilité de ne pas fournir de service au prêteur*

	(1)	(2)			
	Total	H. non-dalit	H. dalit	F. non-dalit	F. dalit
LOC	-0,16** (0,07)	-0,34*** (0,13)	0,12 (0,14)	-0,22* (0,12)	-0,04 (0,10)
N	701		701		
Pseudo R2	0,14		0,15		
Khi 2	114,21		126,65		
valeur p	0,00		0,00		

Note : *** p<0,01, ** p<0,05, * p<0,1.
Source : NEEMSIS-2 (2020-2021), calculs des auteurs.

4 CONCLUSION

Bien que descriptive, cette analyse souligne l'importance des caractéristiques psychologiques individuelles (LOC) et de l'identité sociale (genre et caste) dans le processus de négociation de la dette en Inde rurale du Sud.

Ce travail ouvre la voie à des analyses complémentaires afin de préciser la relation entre dette et LOC. Notamment, il pourrait s'agir d'étudier

d'autres aspects de la dette (gestion) ou d'autres aspects de la personnalité (compétences socio-émotionnelles), tout en essayant de pallier les limites d'une analyse purement descriptive.

RÉFÉRENCES

- COOLEY, E.L., NOWICKI, S. (1984). "Locus of Control and Assertiveness in Male and Female College Students". *The Journal of Psychology*, 117(1), 85-87. <https://doi.org/10.1080/00223980.1984.9923662>
- KOVALEVA, A. (2012). "The IE-4: Construction and Validation of a Short Scale for the Assessment of Locus of Control". *GESIS-Schriftenreihe*. <https://doi.org/10.21241/SSOAR.37119>
- LEA, S.E.G., WEBLEY, P. and C.M. WALKER (1995). "Psychological Factors in Consumer Debt: Money Management, Economic Socialization, and Credit Use". *Journal of Economic Psychology*, 16(4), 681-701. [https://doi.org/10.1016/0167-4870\(95\)00013-4](https://doi.org/10.1016/0167-4870(95)00013-4)
- MA, Z., JAEGER, A.M. (2010). "A Comparative Study of the Influence of Assertiveness on Negotiation Outcomes in Canada and China". *Cross Cultural Management: An International Journal*, 17(4), 333-346. <https://doi.org/10.1108/13527601011086568>
- McDONALD, R.P. (1999). "Test Theory: A Unified Treatment". New-York, USA: Psychology Press. <https://doi.org/10.4324/9781410601087>
- MONTAUT, A. (2014). « La représentation de l'individu en Inde et le paradoxe du "je" », in E. Lozerand (Ed.), *Drôles d'individus. De l'individualité dans le Reste-du-monde* (pp. 252-264). Paris, France : Klincksieck.
- NATAL, A., NORDMAN, C.J. (2022). "Psychology of Debt in Rural South India", *Working Paper*. Pondicherry, India : IFP.
- NG, T.W.H., FELDMAN, D.C. (2011). "Locus of Control and Organizational Embeddedness". *Journal of Occupational and Organizational Psychology*, 84(1), 173-190. <https://doi.org/10.1348/096317910x494197>
- NORDMAN, C.J., VENKATASUBRAMANIAN, G., GUERIN, I., MOUCHEL, C., NATAL, A., DI SANTOLO, M. and S. MICHIEL (2022). "Rural Dynamics and Inequalities in South India: NEEMSIS, a New Longitudinal Data Collection Tool", *Survey Report*. Pondicherry, India; Paris, France: I FP; IRD.
- ROTTER, J.B. (1966). "Generalized Expectancies for Internal versus External Control of Reinforcement". *Psychological Monographs: General and Applied*, 80(1), 1-28. <https://doi.org/10.1037/h0092976>