



#### Analisa dan Prediksi Cost Pada Food Mart Menggunakan Model Algoritma Random Forest Regression

#### Group 1

- Ray Maulida Muhammad
- Yosua Wenas
- Maira Mayasari
- Zulfatin Nafisah





Convenient Food Mart (CFM) adalah jaringan toko serba ada di Amerika Serikat, yang berdiri pada tahun 1958 di Chicago, Illinois. Kantor pusat perusahaan swasta berada di Mentor, Ohio, dan sekitar 325 toko berlokasi di AS untuk saat ini. CFM ini beroperasi pada sistem waralaba.

CFM adalah jaringan toko swalayan terbesar ketiga di negara itu tahun 1988. Namun, Bursa NASDAQ menjatuhkan CFM menjadi perusahaan gagal memenuhi persyaratan pelaporan keuangan.

Carden & Cherry mengiklankan CFM dengan karakter Ernest pada 1980-an. CFM menjual berbagai produk bahan makanan, minuman ringan, hingga makanan siap saji.

# Tujuan

Memprediksi biaya akuisisi pelanggan atau yang dikenal dengan CAC(Customer acquisition cost). Hasil prediksi berupa output yaitu biaya akuisisi customer yang harus dikeluarkan oleh perusahaan berdasarkan nilai inputnya.

### Manfaat

- Memberikan rekomendasi algoritma yang baik dalam prediksi dari dataset.
- Mengetahui biaya akuisisi *customer* yang harus dikeluarkan oleh perusahaan.

Menggunakan dataset media prediction and its cost. Data berisi customer yang melakukan pembelian di setiap produk dari CFM. Data tersebut mempunyai 40 kolom dan 60249 data.

NO		
1	food_category	Jenis Makanan
2	food_department	food_department termasuk jenis makanan
3	food_family	food_family family dari makanan
4	store_sales(in millions)	store_sales(dalam jutaan dolar)
5	store_cost(in millions)	biaya atau pengeluaran toko (dalam jutaan dolar)
6	unit_sales(in millions)	penjualan unit (dalam jutaan) di toko Kuantitas
7	promotion_name	Nama promosi yang dilakukan di media

8	sales_country	Negara penjualan
9	marital_status	Status pernikahan pelanggan
10	gender	gender dari pelanggan
11	total_children	Total anak dirumah
12	education	Tingkat pendidikan pelanggan
13	member_card	Kartu anggota tersedia untuk pelanggan
14	occupation	Pekerjaan Pelanggan
15	houseowner	Pelanggan pemilik rumah atau bukan
16	avg_cars_at home(approx)	Rata – rata mobil dirumah (perkiraan)
17	avg. yearly_income	Rentang pendapatan tahunan pelanggan
18	num_children_at_home	Jumlah anak di rumah, diisi detail oleh pelanggan

19	avg_cars_at home(approx)	Rata – rata mobil dirumah (perkiraan)
20	brand_name	Nama Merek Produk
21	SRP	Rekomendasi harga eceran
22	gross_weight	Berat kotor setiap item
23	net_weight	Berat bersih setiap item
24	recyclable_package	Makan kemasan daur ulang
25	low_fat	Makanan rendah lemak
26	units_per_case	Barang yang tersedia di rak toko
27	store_type	Tipe toko
28	store_city	Toko yang tersedia di kota
29	store_state	Toko yang hadir di negara

30	store_sqft	Area Toko Tersedia dalam SQFT
31	grocery_sqft	Area Grocery Tersedia dalam SQFT
32	frozen_sqft	Area Frozen food tersedia dalam SQFT
33	meat_sqft	Area Daging Tersedia dalam SQFT
34	coffee_bar	Coffee Bar Tersedia di Toko
35	video_store	Toko Video/Toko Permainan tersedia
36	salad_bar	Salad Bar Tersedia di Toko
37	prepared_food	Makanan yang disiapkan Tersedia di Toko
38	florist	Rak Bunga Tersedia di Toko
39	media_type	Jenis Media Sumber Media Tersedia disini
40	cost	Biaya Untuk Memperoleh Pelanggan dalam Dollar

# Data Preparation

Data yang digunakan tidak mencakup semua *columns* yang ada pada *dataset*. Beberapa *variable* yang tidak digunakan akan di dropping.

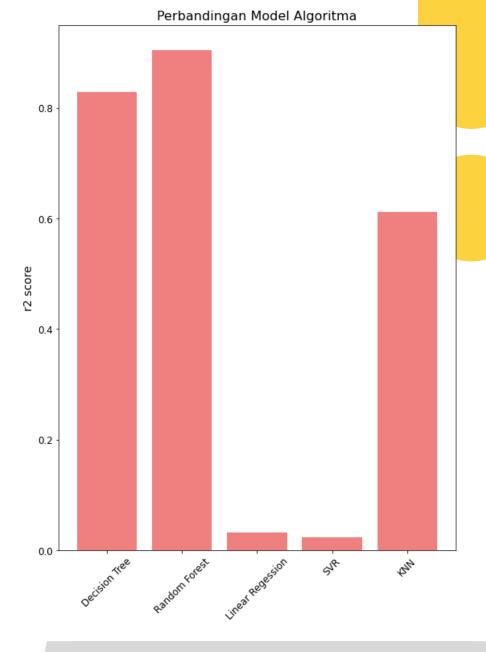
Sehingga data yang digunakan meliputi variable:

- 1. 'promotion\_name'
- 2. 'sales\_country'
- 3. 'marital\_status',
- 4. 'education'
- 5. 'occupation'
- 6. 'avg\_cars\_at home(approx)'

- 7. 'avg\_cars\_at home(approx).1'
- 8. 'SRP'
- 9. 'gross\_weight'
- 10. 'net\_weight'
- 11. 'low\_fat'
- 12. 'store\_type'
- 13. 'store\_city'
- 14. 'store\_state'
- 15. 'cost'

# Modeling

Algoritma yang digunakan untuk prediksi project ini adalah Decission Tree Regression, Random Forest Regression, Linear Regression, Support Vector Regression (SVR), KNearestNeighbors Regression. Kemudian didapatkan kesimpulan bahwa Algoritma Random Forest Regression memiliki performa yang baik dalam mengatasi prediksi dari dataset yang digunakan.

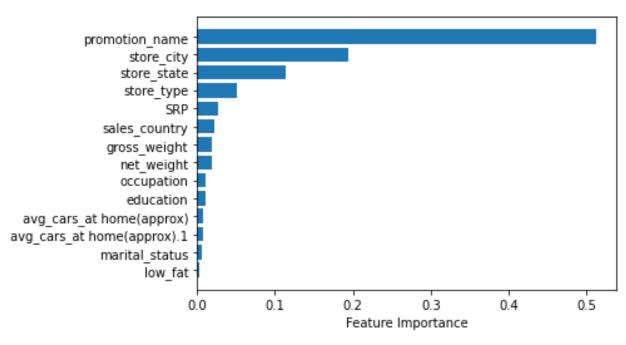


SIB Data Analytics

# Modeling

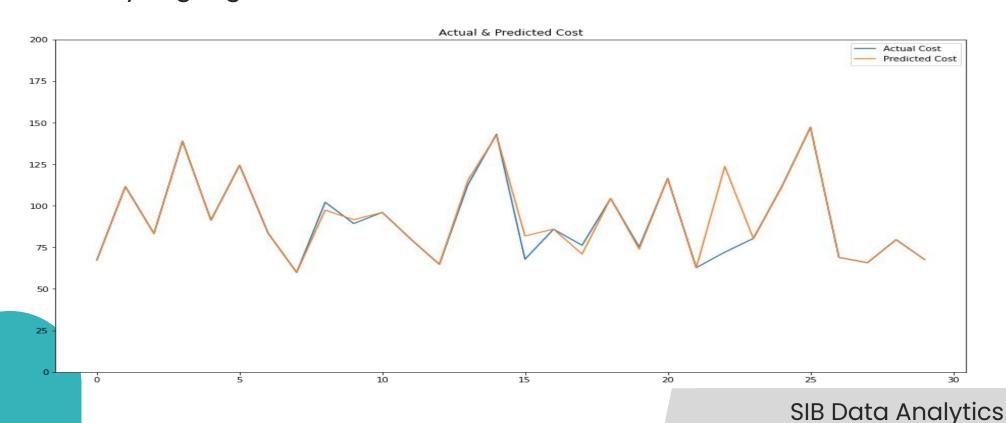
Menentukan feature importance untuk menentukan variabel mana yang memiliki nilai terpenting. Dari variabel yang diinputkan variabel promotion\_name yang paling penting dengan skor 0,5 dan store\_city dengan skor 0,2, serta variabel store\_state dengan skor 0,11.

Feature: 0, Score: 0.51292 Feature: 1, Score: 0.02268 Feature: 2, Score: 0.00516 Feature: 3, Score: 0.01027 Feature: 4, Score: 0.01057 Feature: 5, Score: 0.00694 Feature: 6, Score: 0.00692 Feature: 7, Score: 0.02627 Feature: 8, Score: 0.01919 Feature: 9, Score: 0.01855 Feature: 10, Score: 0.00305 Feature: 11, Score: 0.05071 Feature: 12, Score: 0.19370 Feature: 13, Score: 0.11308



# Modeling

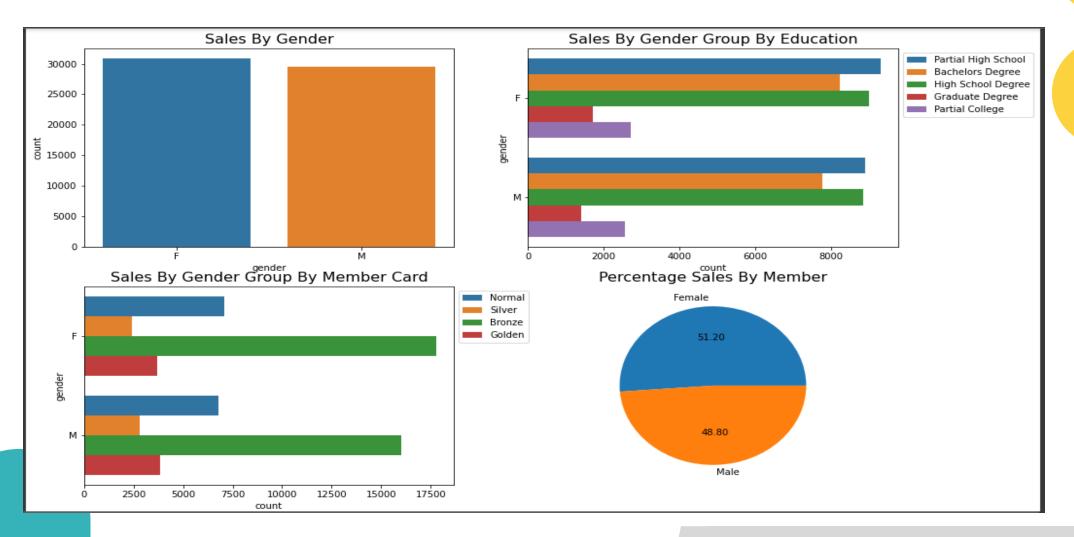
Pada hasil predisksi bisa kita lihat bahwa nilai aktual dan nilai prediksi mempunyai akurasi atau presisi yang kuat satu sama lainnya hal ini membuktikan bahwa model algoritma ini cocok pada dataset yang digunakan.



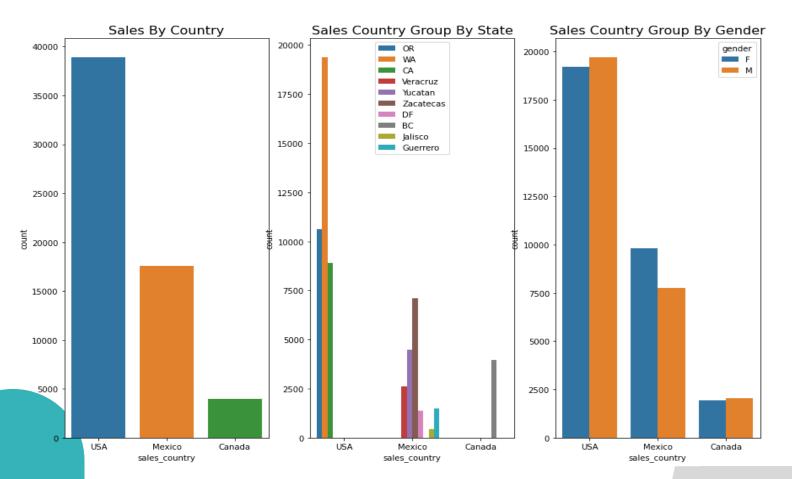
## Visualisasi

Visualisasi diambil berdasarkan gender, sales\_country, avarage\_sales\_by\_income, top\_5\_food\_category. Kemudian, visualisasi juga diambil untuk melihat persebaran antara store\_sales dan store\_cost.

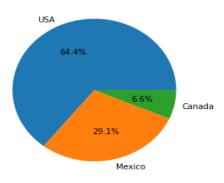
#### Visualisasi Berdasarkan Gender



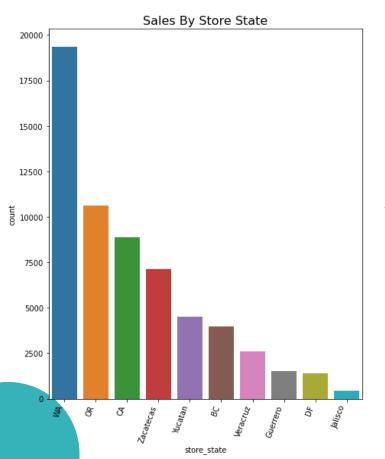
## Visualisasi Berdasarkan Sales Country

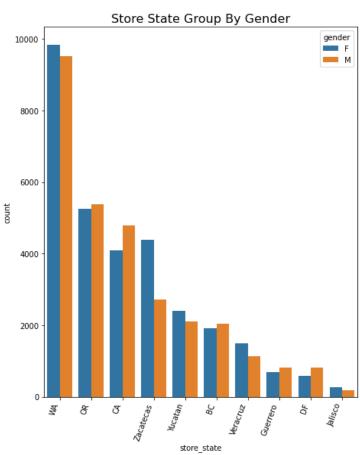


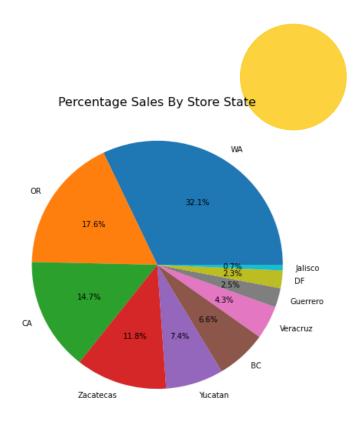




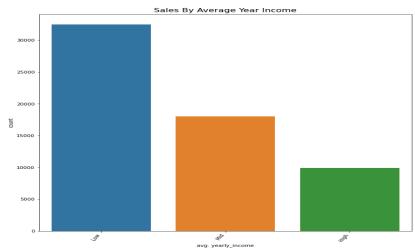
#### Visualisasi Berdasarkan Store State

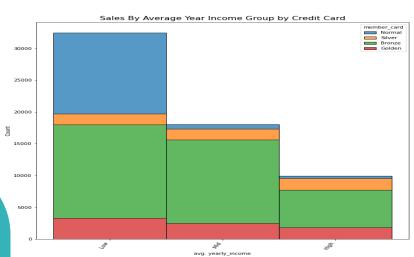


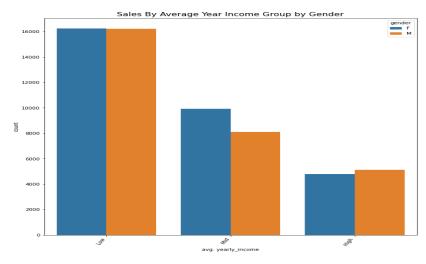


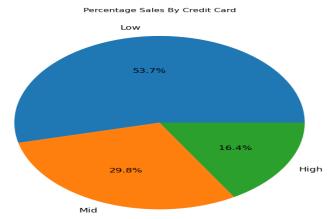


### Visualisasi Berdasarkan Average Year Income

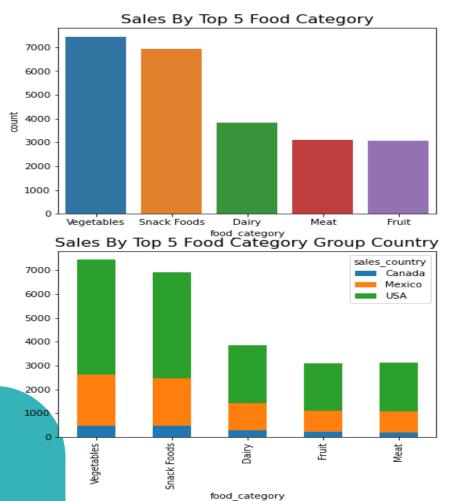


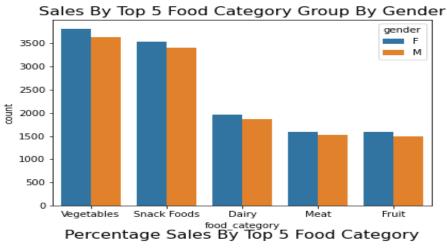


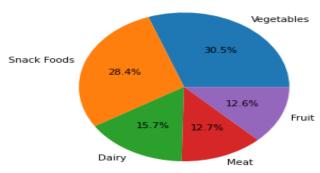




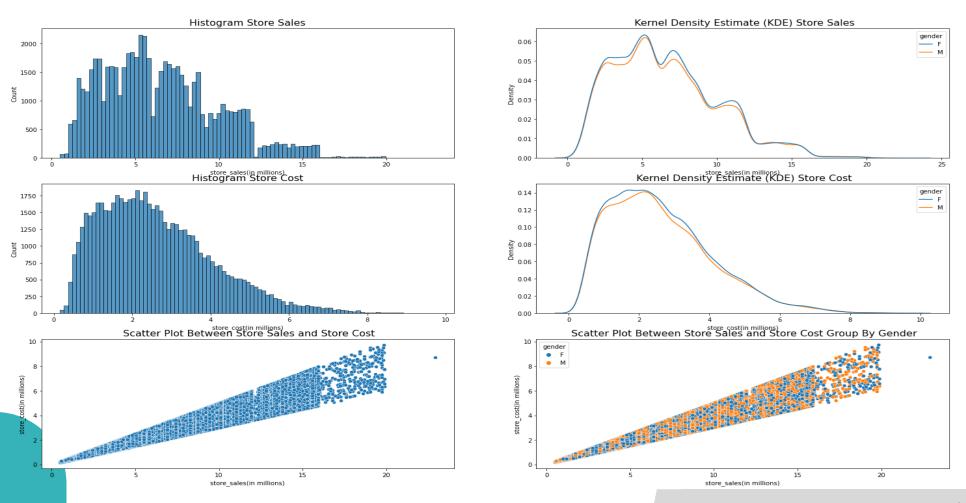
## Visualisasi Berdasarkan Top 5 Food Category



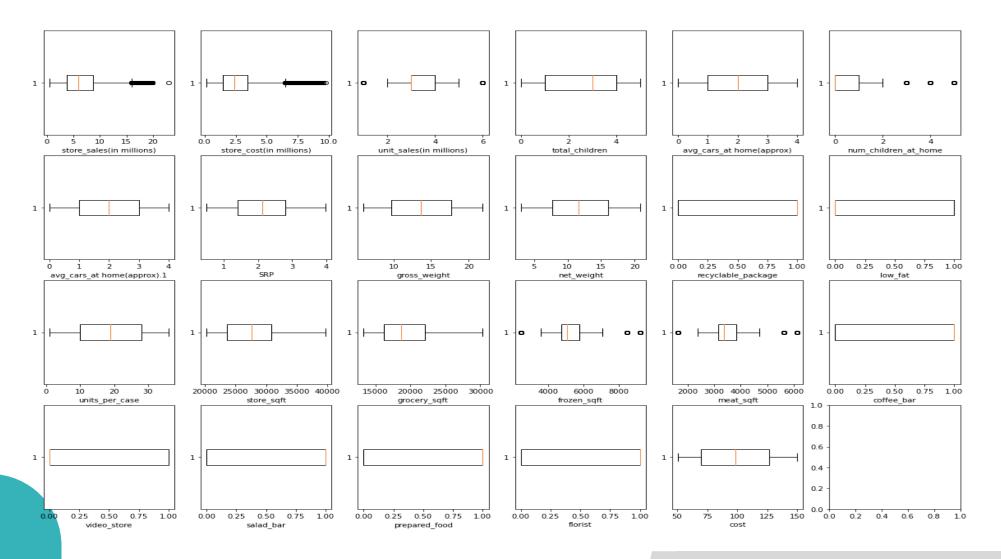




#### Visualisasi Berdasarkan Store Sales dan Store Cost



#### Visualisasi Boxplot

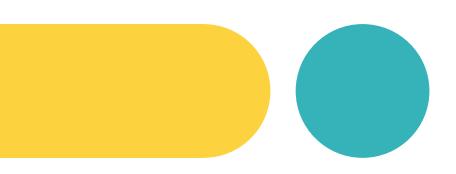


#### Kesimpulan

1. Dari variabel - variabel yang diambil, variabel promotion\_name yang memiliki feature importance dengan nilai 0,5 dan variabel store\_city dengan **skor 0,2**. Dari kedua variabel tersebut promotion\_name dapat dilakukan dengan berbagai media dan cara sehingga *cost* yang dikeluarkan pun juga besar. Begitu juga dengan store\_city yang juga berpengaruh terhadap cost, dimana store yang berada pada kota yang maju dan lebih modern membuat cost juga lebih tinggi. Lalu, juga ada variabel store\_state dengan skor 0,11 dimana variabel ini juga memiliki hubungan dengan cost yang tinggi. Apabila store tersebut di negara yang maju pastinya membutuhkan biaya yang juga mahal.

#### Kesimpulan

2. Algoritma yang digunakan untuk prediksi project ini adalah **Decission Tree Regression, Random Forest Regression, Linear Regression, Support Vector Regression (SVR), dan KNearestNeighbors Regression**. Dari kelima algoritma yang telah digunakan, **Algoritma Random Forest Regression dipilih** karena memiliki performa yang baik dalam mengatasi prediksi dari dataset yang digunakan. Untuk skor yang didapatkan dari algoritma tersebut adalah **0,905521.** 



#### Thank you!

See u on the next event

