ПЛАН РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ ДО

**2020** года



# Укрупнённый план

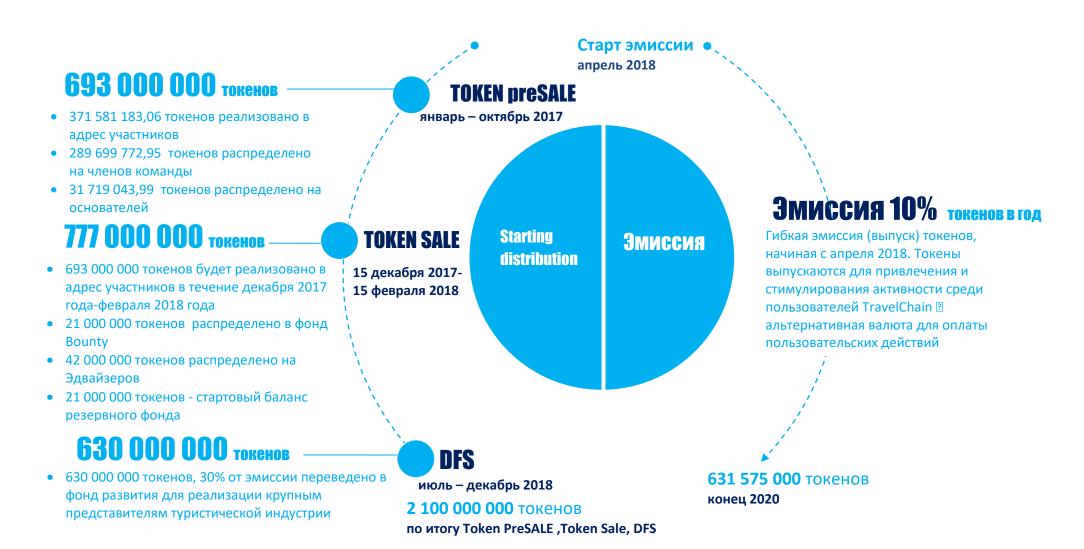


### **ЭМИССИЯ**

для создания экосистемы умных путешествий посредствам реализации **3**-х этапов развития, планируется привлечь эквивалент \$ **100** млн.

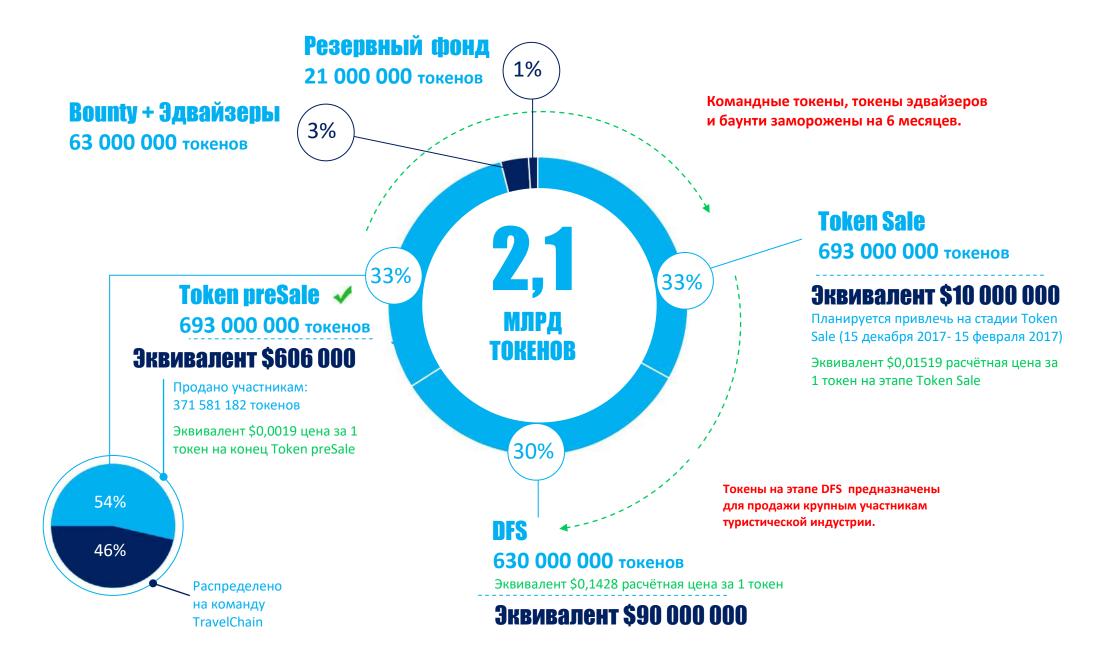
### Первоначальная эмиссия 2 100 000 000

к концу **2020** общее количество **TRAVELTOKEN** составит **2 731 575 000** 



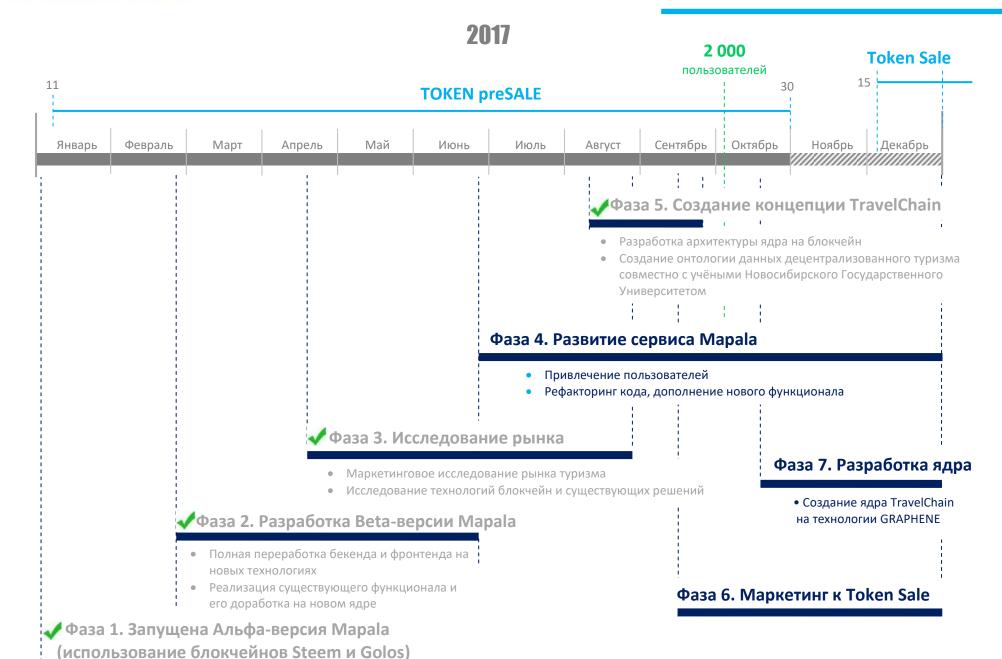


## Первоначальная эмиссия





# Старт проекта





# **TOKEN preSALE**



# Сегодня

#### ЗАКЛЮЧЕНЫ СОГЛАШЕНИЯ ОБ ИНТЕГРАЦИИ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ТРЁХ КРУПНЫХ КОМПАНИЙ В TRAVELCHAIN:

**Декабрь** 2017







tourister.ru



tvil.ru

3 000 000

izi.travel

189 000

1 800 000

Зарегистрированных пользователей

Зарегистрированных

пользователей

пользователей

3 000 000

1 360 000

посетителей в месяц посетителей в месяц







#### СОЗДАН И АКТИВНО РАЗВИВАЕТСЯ СЕРВИС МАРАLА



Более 2 100 пользователей



Более 150 активных авторов

Написано 9 000 постов за 10 месяцев.

2000+

Пользователей сервиса Mapala уже интегрированы в базу данных TravelChain на этапе проектирования платформы

#### **ИДЁТ РАЗВИТИЕ ПЛАТФОРМЫ TRAVELCHAIN**







- Идёт маркетинговая кампания по привлечению туристических сервисов и подготовки к TOKEN SALE.
- Близится к завершению процесс написания ядра TravelChain на технологии GRAPHENE



Человек ежедневно трудятся над развитием проекта TravelChain

mapala.net



### финансы

В эквивалентах \$

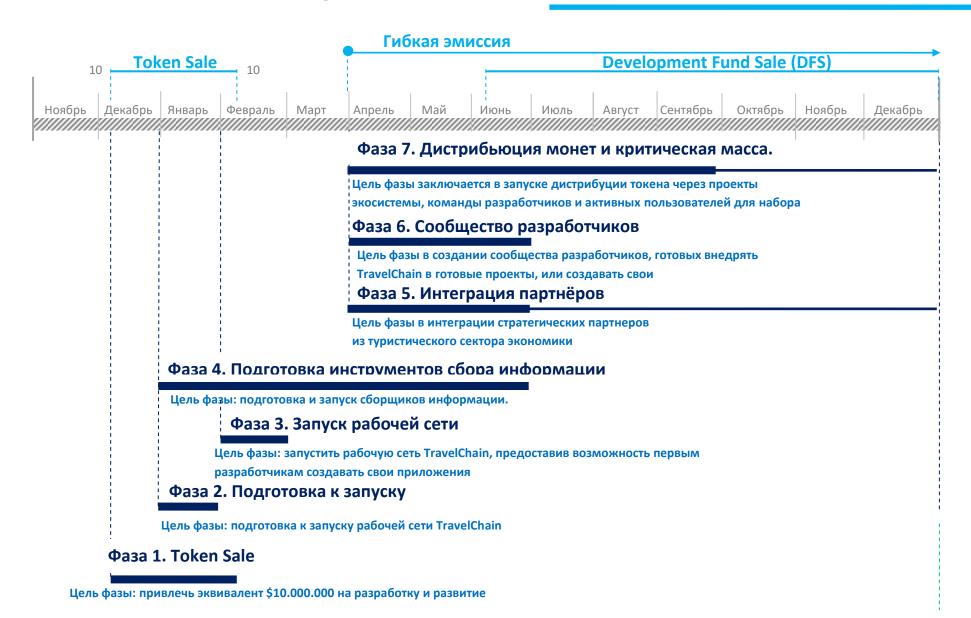
### состояние компании на конец октября, прошло 10 месяцев из 12, отведённых на 1 этап

квартал / месяц 2017 года	1	II	III	Октябрь, 17	Ноябрь, 17	Декабрь, 17	Всего
Поступления	13 620,0	42 900,0	56 700,0	493 700,0	0,0	10 000 000,0	10 606 920,0
TOKEN pre SALE	13 620,0	42 900,0	56 700,0	493 700,0			606 920,0
TOKEN SALE						10 000 000,0	10 000 000,0
Расходы	13 400,0	38 400,0	59 800,0	114 700,0	225 600,0	133 100,0	585 000,0
Фаза 1. Альфа версия Mapala	1 100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	1 100,0
Фаза 2. Разработка Beta-версии Mapala	10 000,0	25 000,0	20 000,0	0,0	0,0	0,0	55 000,0
Фаза 3. Исследование рынка Travel	0,0	5 100,0	6 000,0	2 000,0	0,0	0,0	13 100,0
Маркетинговое исследование рынка		3 000,0	3 000,0	1 000,0			7 000,0
Исследование технологии блокчейн		2 100,0	3 000,0	1 000,0			6 100,0
Фаза 4. Развитие сервиса Mapala	0,0	0,0	3 500,0	1 500,0			5 000,0
Привлечение пользователей			1 000,0	0,0	0,0	0,0	1000,0
Рефакторинг кода, новый функционал			2 500,0	1 500,0			4 000,0
Фаза 5. Создание концепции TravelChain	0,0	0,0	10 500,0	2 500,0	0,0	0,0	13 000,0
Разработка архитектуры ядра			5 500,0	2 500,0			8 000,0
Создание онтологии данных			5 000,0				5 000,0
Фаза 6. Маркетинг к TOKEN SALE	0,0	0,0	7 000,0	99 400,0	210 000,0	117 000,0	433 400,0
Общий маркетинг			2 000,0	9 400,0	150 000,0	100 000,0	261 400,0
Оффлайн мероприятия			4000,0	85 000,0	50 000,0	10 000,0	149 000,0
Представительские расходы			1000,0	5 000,0	10 000,0	7 000,0	23 000,0
Фаза 7. Разработка ядра TravelChain			2500,0	5 000,0	10 000,0	10 000,0	27 500,0
Содержание инфраструктуры	800,0	2 000,0	2 000,0	1 900,0	1 900,0	1 900,0	10 500,0
Операционные расходы	1 500,0	6 300,0	8 300,0	2 400,0	3 700,0	4 200,0	26 400,0
Денежный поток	220,0	4 500,0	-3100,0	379 000,0	-225 600,0	9 866 900,0	10 021 920,0
Денежный поток нарастающим итогом	220,0	4 720,0	1620,0	380 620,0	155 020,0	10 021 920,0	



### **Цели на 2018**

### Запуск и техническое сопровождение



#### Фаза 1. Token Sale

Срок: декабрь 2017- февраль 2018.

Цель фазы: привлечь до эквивалент \$10.000.000 на разработку и развитие TravelChain.

- Запуск тестнета TravelChain
- Запуск MVP TravelChain
- Формирование рабочей группы по внедрению TravelChain с представителями индустрии

#### Фаза 2. Подготовка к запуску

Срок: январь 2018.

Цель фазы: подготовка к запуску рабочей сети TravelChain.

- Создание базовых стандартов хранения данных о туризме на платформе TravelChain
- Запуск исследователя блоков (block-explorer)
- Запуск базового функционала на платформе TravelChain.io

#### Фаза 3. Запуск рабочей сети

Срок: февраль 2018.

Цель фазы: запустить рабочую сеть TravelChain, предоставив возможность первым разработчикам создавать свои приложения.

- Формирование генезис-блока
- Запуск рабочей сети
- Выход на биржу
- Публикация документации использования TravelChain

#### Фаза 4. Подготовка инструментов сбора информации Срок: Q1-Q2 2018.

Цель фазы в подготовке и запуске сборщиков информации.

- Внедрение дополнительных операций и плагинов для Travelchain
- Мобильное приложение TravelChain с функционалом кошелька и функцией сбора и контроля данных
- Плагин для Chrome
- Виджет JS для внедрения на сайты партнеров

# Дорожная карта

#### Фаза 5. Интеграция партнёров

Срок: Q2 2018.

Цель фазы в интеграции стратегических партнеров из туристического сектора экономики

- Расширение онтологии по запросам партнеров
- Внедрение виджетов в сайты партнеров
- Глубокая интеграция партнеров

#### Фаза 6. Сообщество разработчиков

Срок: Q2 2018.

Цель фазы в создании сообщества разработчиков, готовых внедрять TravelChain в готовые проекты, или создавать свои.

- Создать расширенную документацию
- Создать сообщество разработчиков

#### Фаза 7. Дистрибьюция монет и критическая масса

Срок: 02-03 2018

Цель фазы заключается в запуске дистрибуции токена через проекты экосистемы, команды разработчиков и активных пользователей для набора критической массы участников.

- Запуск фонда труда
- Запуск эмиссии
- Набор 100 тысяч пользователей





на этапе токеn sale двумя ордерами будет реализовано 693 000 000 TravelToken'ов

HARD CAP: ЭКВИВАЛЕНТ \$10 000 000



21 000 000 TT

Фонд Bounty

### 63 000 000 TT

Резервный фонд

вознаграждение Эдвайзеров +

С 10 декабря в течении двух месяцев будет проходить Token Sale! Будет выставлено 2 ордера на продажу TravelToken. Первый ордер объёмом эквивалета \$3млн будет реализован с дисконтом в 15% Для получения подробных условий подпишитесь на наш сайт: TravelChain.io

2,7%

8,11%

### Эквивалент \$0,01519

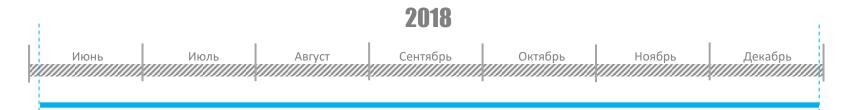
3A 1 TravelToken Расчётная цена токена на этапе TOKEN SALE

Командные токены, токены эдвайзеров и баунти заморожены на 6 месяцев.



### **Development Fund Sale (DFS)**

НА ЭТАПЕ DFS ПЛАНИРУЕТСЯ РЕАЛИЗАЦИЯ **630 000 000** ТОКЕНОВ,
ЭМИССИЯ КОТОРЫХ БЫЛА ПРОИЗВЕДЕНА НА ЭТАПЕ ТОКЕN SALE В ДЕКАБРЕ **2017** ГОДА





### Эквивалент \$0,1428

**3A 1 TOKEH** 

Расчётная средняя цена токена на этапе DFS

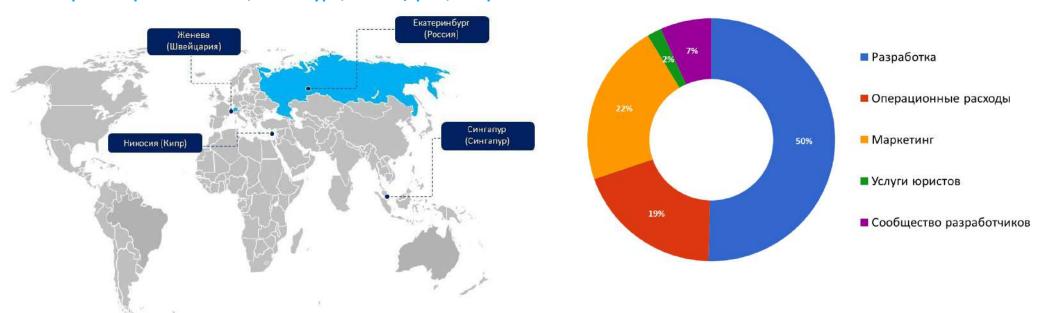
Токены с данным ростом стоимости предназначены для продажи крупным представителям туристической индустрии.



### Бюджет расходов, эквивалент \$

	1Q18	2Q18	3Q18	4Q18	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	Итого
Blockchain Dev Core Team	58500	87750	131675	131675	131675	131675	131675	131675	131675	131675	131675	131675	1462500
API & Integration Team	11250	22500	22500	33750	33750	33750	33750	33750	33750	33750	33750	33750	360000
Front Dev Team	47250	47250	47250	47250	47250	47250	47250	47250	47250	47250	47250	47250	567000
Back Dev Team	22500	45000	45000	45000	45000	45000	45000	45000	45000	45000	45000	45000	517500
App Dev Team	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	270000
Plugins Dev Team	11250	13500	13500	13500	13500	13500	13500	13500	13500	13500	13500	13500	159750
Documentation	4500	4500	4500	4500	4500	4500	4500	4500	4500	4500	4500	4500	54000
Развитие бизнеса	41400	41400	41400	41400	41400	41400	41400	41400	41400	41400	41400	41400	496800
Маркетинг и PR	33750	67500	108750	108750	108750	108750	108750	108750	108750	108750	108750	108750	1188750
Исследование	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	22500	270000
Менеджмент	67500	67500	67500	67500	67500	67500	67500	67500	67500	67500	67500	67500	810000
Юристы	6750	9000	11250	11250	11250	11250	11250	11250	11250	11250	11250	11250	105750
Конференции, Хакатоны	37500	37500	37500	37500	37500	37500	37500	37500	37500	37500	37500	37500	450000
Итого	387150	488400	575775	587025	587025	587025	587025	587025	587025	587025	587025	587025	6712050

#### Открыты офисы в России, Сингапуре, Швейцарии, Кипр



# Компания на конец 2018 года

### TravelChain

**50**+

Туристических компаний и сервисов подключено к системе и активно ведут интеграцию своих пользователей на блокчейн платформу TravelChain

РЕАЛИЗОВАН И АКТИВНО ИСПОЛЬЗУЕТСЯ КЛЮЧЕВОЙ ФУНКЦИОНАЛ — ПАСПОРТ ПУТЕШЕСТВЕННИКА

Фундаментальная архитектура сбора и хранения данных, реализованная на базе разработанной онтологии данных децентрализованного туризма

1000000+

Пользователей

ПРОВЕДЕНЫ УСПЕШНЫЕ ИНТЕГРАЦИИ ВНЕДРЕНИЯ СЛЕДУЮЩИХ ДВУХ ЭЛЕМЕНТОВ РЕЕСТРА ОБЩЕЙ БАЗЫ ДАННЫХ:

- Паспорт организации
- Паспорт локации

РАЗВИВАЕТСЯ СООБЩЕСТВО РАЗРАБОТЧИКОВ, РАЗРАБАТЫВАЮЩИЕ СЕРВИСЫ ДЛЯ ИНТЕГРАЦИИ В TRAVELCHAIN

**1** x 45+

TravelChain

Человек ежедневно трудятся над развитием TravelChain и экосистемы умных путешествий

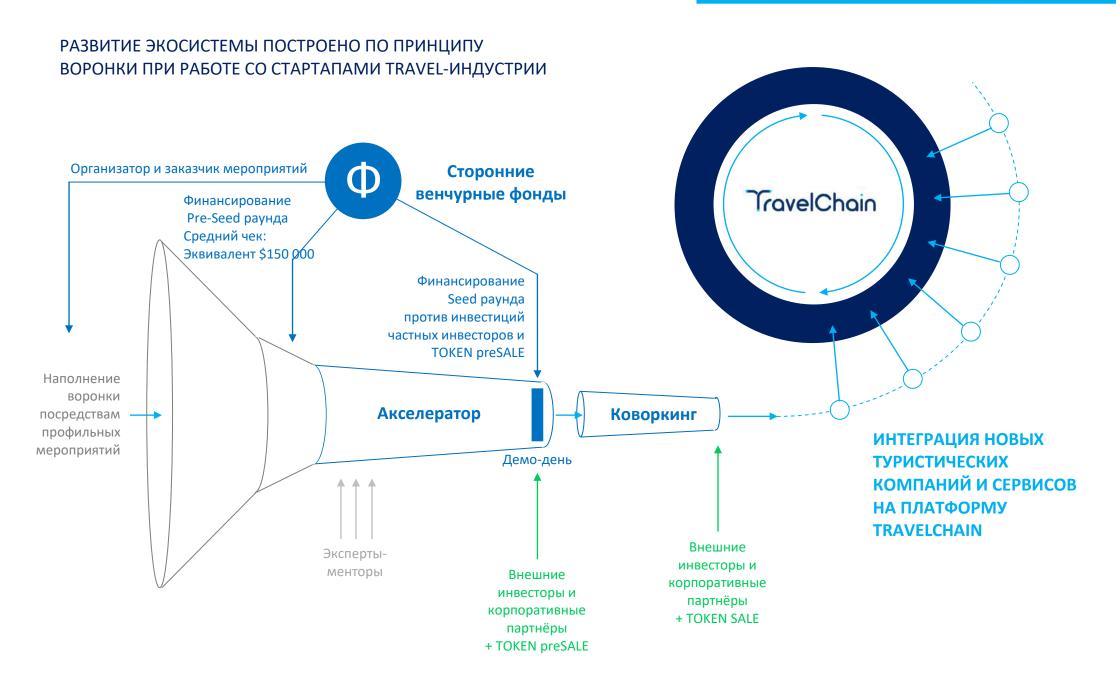


# Масштабирование





# Экосистема





## В ХОДЕ ПРИВЛЕЧЁННЫХ **DFS** ЭКВИВАЛЕНТА \$90 МЛН будет ПРОВЕДЕНА МАСШТАБНАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ КОМПАНИЯ



≈ 345 000 000 Количество пользователей

Открыто 10 офисов



Создано 4 акселератора

