



## 参测者反馈报告

张政

以下描述将帮助您更好地认识自己，认清自身优势，发现适合的发展领域，并了解自己的职业和工作机遇。



智者



身为智者，你信奉终生学习的理念，希望工作中有机会发展你的个人能力。不但天生好奇且思维开放，你渴望有导师在旁边指导你，喜欢尝新热衷分享。另一方面，智者往往觉得短期的投入和竞争的环境都毫无意义。

有五件有关你的事和你的想法，是人们应该知道的：

- ① 变化让人振奋
- ② 个人成长最重要
- ③ 你尊重和重视权威
- ④ “纪律其实没什么用”
- ⑤ “冷静一下”

## 您的主要优势

优势是指您特别擅长的那些领域。在做职业选择和向潜在雇主展示自己时请结合自身优势。



①→②

### 条理分明

③→④

在工作和生活中，您更喜欢提前做好规划并保持清晰的思路。您喜欢按规则行事并非常注重细节。



### 沉着

您很少沮丧或恼怒。您很有耐心并能很好地控制自己的情绪。



### 韧性

您乐观自信，能很好地调节压力。您能掌控好自己的生活，并能迅速战胜挫折。



### 思维敏捷

您拥有灵活的思维与开放的心态，能发觉在表象下所隐藏的机会，并能以创造性的方式来挖掘各种可能性。



你的时间有限，所以不要为别人而活。不要被教条所限，不要活在别人的观念里。不要让别人的意见左右自己内心的声音。最重要的是，勇敢的去追随自己的心灵和直觉，只有自己的心灵和直觉才知道你自己的真实想法，其他一切都是次要。

## 您的发展机遇

每个人都有提高和发展的空间，以下两个是您提高职业能力的两个主要发展领域。这些发展机遇是由您的职业兴趣和您个人特征中发展相对较弱的一些方面所共同决定的。



### 变得更加外向

您的个性有一些内向，有时您和一群人说话时会感觉不自在，在社交场合中容易紧张。为了取得事业上的最大成功，您或许需要提高人际交往能力，以增强自己在社交场合中的自信。或者您可以选择一种不太注重人际互动的职业。



### 提高销售水平

您不是特别愿意做销售，不喜欢销售这项职业或活动。努力去影响和说服别人会让您感觉有些不自在。为了取得事业上的最大成功，您或许需要提高自己销售能力和说服能力。或者您可以选择一种不需要销售能力的职业。

## 对您的职业建议和您的职业兴趣

### 菁客提供的建议

从您自身的特点来看，我们发现您最适合从事那种人和工作任务同等重要的工作。从您的个人优势和工作风格来看，您也许可以考虑与以下几个领域有关的工作：

生产

安全/健康及环境

财务与会计

法务

### 您的职业兴趣

您曾指出自己对以下所列几个领域的工作最感兴趣，但是请注意，这几个领域的工作并不一定就最适合您。

战略及业务拓展

研发

综合管理及高层管理

计算机工程及信息技术

## 结束语

菁客的测评工具能够为求职者和专业人员等提供有效的指导。需要注意的是，人的性格是极其复杂且多变的，没有一份报告能够完全准确地展现出一个人的方方面面。在记住这种局限性的同时也应该明确的是，这份报告能够合理地展现您独特的职业倾向、职业优势和工作风格。为了更为准确地了解自己，您最好把这份报告提供的信息与朋友、雇主以及职业顾问的反馈和建议进行比较，使结果更加客观公正。

想获得更多有关该报告中的反馈和建议，或者是更全面的职业建议，请点击链接或是发送邮件至[advice@ajinga.com](mailto:advice@ajinga.com)。

祝你好运！

### 免责声明

菁客的反馈报告系根据候选人的回答，经与他人相比较而编写，仅可用作职业评估和发展目标之指导。报告不可避免地会有表述不准确之处，评价也应始终结合其他来源的信息进行验证。用户须注意确保该等来源符合相关法律法规。对报告所含内容的进一步解释只能由经菁客认证的解说者根据《解说者手册》进行。菁客在编写报告时对其设计和所含信息均已仔细审核，因此对因该文件使用而造成的任何附带伤害和间接伤害不承担任何责任。用户应自行负责因本报告使用而引起的与第三人之间的任何争议或冲突。用户需要了解，菁客客户也许会使用本报告结果来作为选择或发展的依据。

©版权2018。Ajinga股份有限公司。本文书和报告受版权保护，未经书面许可，任何人不得复制该报告的任何内容或对该报告进行其他操作。但候选人可制作出本报告的副本，注册用户也可复制已授权报告的内容或部分内容。

