

pracuj jako

**FREELANCER**





# Jacek Tomaszewski

- Fullstack Web Developer ([jtom.me](https://jtom.me))
- Freelancer od ~7 lat
- W komputerach od dziecka

# Częsty problem

- **X** poza przebywaniem na lekcjach w liceum ciągle siedzi na kwejku, fejsie, grach, serialach. Narzeka, że nie ma nic do roboty, ale jednocześnie uważa, że i tak nie znalazłby na to czasu.
- **Y** jest już na studiach i chciałby już wejść na rynek pracy, ale nie za bardzo wie jak i od czego zacząć.
- **Z** ma już pracę, ale jest nudna, monotonna i bez perspektyw. Chciałby coś więcej.

To zupełnie nowa gra. Zdecydowanie polecam.

dr Stewart D. Friedman, doradca w sprawach pracy i rodziny Jacka Welcha  
i byłego wiceprezenta Stanów Zjednoczonych Ala Gore'a

# 4-godzinny tydzień pracy



BESTSELLER NUMER 1  
„NEW YORK TIMES”  
I ŚWIATOWY FENOMEN

UWOLNIJ SIĘ OD SCHEMATU OD 9 DO 17  
DOŁĄCZ DO NIEZALEŻNYCH FINANSOWO

WERSJA ROZSZERZONA I UZUPEŁNIONA

TIMOTHY FERRISS



## BLOG ALEXA

ŻYJ DOBRZE, DOSTATNIO I NA LUZIE

TEMATY RÓŻNE

### Blog Alexa – work in progress

Witajcie po przerwie.

Jak zapewne zauważyliście, **Blog Alexa** wygląda nieco inaczej niż dotychczas.

Po prawie 9 latach był już najwyższy czas, aby nieco przewietrzyć układ strony, nie tylko w celu ułatwienia korzystania z niej na urządzeniach mobilnych, ale też zwiększenia przejrzystości i wzbogacenia treści. Chciałem



Alex W. Barszczewski

Konsultant, Coach, Life-Mentor

Omnia

# Mój problem

1. W życiu jest milion świetnych rzeczy, które można przeżyć i zrobić =)
2. Im więcej mamy czasu wolnego, tym więcej ich zrobimy.
3. Oprócz czasu niestety potrzeba do nich też czasem trochę pieniędzy.
4. Aby zarobić pieniądze, trzeba poświęcić swój czas.
5. Niestety, czas jest ograniczony.

# Mój problem

- Rozwiązanie:

Jeśli:

- zaczęlibyśmy zarabiać odpowiednio wyższą dawkę pieniędzy w przeliczeniu na godzinę,
- sami decydowalibyśmy o miejscu i czasie naszej pracy,

to moglibyśmy całkowicie uniezależnić się od obowiązku pracy w naszym życiu i codziennie robić co nam się tylko podoba!

# Więc gdyby tak...

- **pracować w wolnym czasie,**
- o dowolnych godzinach,
- zdalnie: w domu/biurze/gdziekolwiek indziej,
- i **mieć całkowity wpływ** na rodzaj wykonywanej pracy, jej terminy, a także wybór klientów i współpracowników?

# **Freelancer** jako rozwiązanie!

- pracujesz zdalnie
- sam decydujesz, kiedy i jak długo pracujesz
- sam wybierasz klientów

**W rezultacie: wydajesz swój czas i pieniądze dokładnie na to, na co i kiedy masz ochotę.**





**Przykład zawodu freelancera.**

Więcej: dziennikarze, designerzy, developerzy, programiści, tłumacze, coachowie, szkoleniowcy, itd.

# Freelancer

- realizuje projekty na zlecenie
- sam zdobywa klientów i zajmuje się zleceniem całościowo (wycena, wykonanie, finalizacja)
- nie pracuje na etat
- nie ma odgórnego szefa

# Warunki freelancera

Co trzeba by nim zostać?

# Warunek I: Umiejętności

# Wybór umiejętności

**Wybierz i sprawdź swoją branżę.**

- a. Sprawdź na czym zarabia konkurencja, jak funkcjonuje i jak się promują.
- b. Obadaj zagraniczne blogi.
- c. Znajdź fora dyskusyjne.
- d. Uczęszczaj na wydarzenia branżowe.
- e. Porozmawiaj z innymi w branży.

# Pozyskanie umiejętności

- a. Nauka (**poprzez praktykę!**).
  - a. Krótki etat.
  - b. Staż.
- b. Zrób kilka projektów.  
Dla siebie, dla kogoś, za (pół)darmo.

# Warunek II:

## Środowisko pracy

# Środowisko pracy

a. Oprogramowanie / Wymagane narzędzia.

b. Miejsce.

Dom powinien starczyć na początek.

c. Czas! To jest Twój kapitał inwestycyjny.

Pierwsze ~1-3 zlecenia będą Cię kosztowały.



# **Warunek III:**

## **Klienci i zlecenia**

# Dostań się do klientów

- a. Strona internetowa z ofertą. Portfolio.  
(Dlaczego powinni wybrać Ciebie, a nie pozostałych?)
- b. Referencje.  
(poprzednia praca?)
- c. Kontakty.  
(popytaj po znajomych, krewnych)

# Twoja oferta

Podejdź do niej jak najbardziej poważnie.

Wykorzystaj swoje argumenty “za”, np.:

- jesteś na bieżąco z nowinkami,
- zależy Tobie na dobrym portfolio
- ...

Pamiętaj o zasadzie “win-win situation”

(bądź dobry i nie wkładaj klienta w coś, co mu się nie opłaca).

# Wycena

**Sposób I:** Porównaj się do konkurencji.

# Wycena

**Sposób II:** Nie patrz na konkurencję.  
(sam ustal, ile cię to kosztuje)

# Wycena

Sposób II:  $X * Y * (100 + R - W)\%$

**X** - Koszt Twojej godziny pracy

**Y** - ilość spodziewanych godzin przy projekcie

**R** - ryzyko wydłużenia czasu zlecenia

**W** - jakieś dodatkowe walory dla Ciebie?

# Wycena

**jeśli Twój koszt < koszt konkurencji:**  
jesteś efektywniejszy w pracy niż konkurencja =)

Mimo wszystko: zażądaj tyle co oni.

# Wycena

**jeśli Twój koszt > koszt konkurencji:**

coś trzeba usprawnić =(



# Wycena

zejście z ceny to jest pewien pomysł,  
ale **w 99% przypadkach bardzo kiepski\*!**

\* Chyba, że:

- klient podejmuje ryzyko (nie masz portfolio)
- konkurencja zrobi to lepiej (nie masz doświadczenia)

(oba przypadki dotyczą tylko pierwszego zlecenia)

# Warunek III:

## Realizacja

# Umowa

**Klient się zgodził. Co teraz?**

- Podpisujemy umowę\*.

\* Jeśli klient nie chce umowy, coś tu nie gra.

# Rodzaj umowy + rozliczenie

- umowa o dzieło
- umowa zlecenie
- faktura VAT (tylko działalność gospodarcza)

# Realizacja

- maksymalna komunikacja z klientem.

# Realizacja

Trzymajmy się terminów. Jeśli się spóźnimy, to do nas należy uganianie się za klientem, aby nie wyciągnął z tego konsekwencji.

Z własnego doświadczenia: klient lubi wtedy znacznie wymyślać (nieprzewidziane modyfikacje, poprawki).

# Finalizacja transakcji

- Klient zadowolony? Upomnij się =)

*“Polecam się na przyszłość”, “Być może miałby Pan jeszcze inne zlecenia tego typu?”*

- Uzupełnij portfolio o nowy projekt.

# Księgowość

Może sprawiać trochę problemu i zajmować niepotrzebnie czas.

Biuro rachunkowości: ~100-300 zł miesięcznie.

infakt.pl, ifirma.pl: ~50-100 zł miesięcznie.



# Warunek IV:

## Ciągłość pracy

# Ciągłość pracy

1. Dalej szukamy klientów.
2. Wykonujemy dalsze zlecenia.
3. Pamiętamy o nieustannym rozwoju.

**EAT**  
**SLEEP**  
**WORK**  
**REPEAT**

**EAT**

**SLEEP**

**~~WORK~~ RAVE**

**REPEAT**

**EAT**

**SLEEP**

~~**WORK**~~

**SLEEP**

**REPEAT**

**EAT**  
**SLEEP**  
**LIVE**  
**REPEAT**

# Freelance Tips & Tricks

czyli na co jeszcze Freelancer musi uważać?

# Freelancer Tips & Tricks

## Wybór klientów



# Klienci

- Zawsze miej kilku w zanadrzu.

# Klienci

- Nie lubisz danego klienta?  
Kosztuje Cię zbyt dużo energii?  
Podziękuj. (lub zwiększ wycenę =) )

# Freelancer Tips & Tricks

**Wybór zleceń**

# Wybór zleceń

1. część zleceń “**na utrzymanie**”, czyli czysty zarobek
2. część zleceń “**dla siebie**”, czyli gdy zlecenie oferuje nam:
  - a. rozwój umiejętności
  - b. ciekawy projekt do portfolio
  - c. możliwość zyskania dużej grupy potencjalnych klientów

# Freelancer Tips & Tricks

## Rozwój

# 1. Ucz się na błędach

- Nie podejmuj czwartego zlecenia z danym klientem, jeśli przy poprzednich trzech traciłeś ostatnie chęci do życia.

# 1. Ucz się na błędach

- Opóźnienie w płatności wyraźnie zachwiało Twoją stabilność finansową?  
Staraj się utrzymać na koncie pieniądze na ~2-3 miesiące życia.

## **2. Samodyscyplina**

**To nie prawda, że nie masz szefa.**

**Szefem jesteś sam sobie.**



## 2. Samodyscyplina

- Przeglądasz właśnie facebooka?  
Nie zarabiasz.
- Obudziłeś się o 12?  
Jesteś do tyłu o 4 godziny pracy.
- Nie załatwiłeś sobie zleceń?  
Jesteś bez pracy.

Nie pracujesz -> nie zarabiasz -> :(

**Samodyscyplina jest kluczem.**

## **2. Samodyscyplina - cz. 2**

**To nie prawda, że nie masz szefa.**

“Szefem” może być także Twój klient =)

## 2. Samodyscyplina - cz. 2

“Szefem” może być także Twój klient =)

- Spóźniłeś się ze zleceniem?  
Klient spóźni się z przelewem.
- Nie wykonałeś zlecenia do końca?  
Przez najbliższy miesiąc będziesz je poprawiał,  
dopóki klient nie zapomni o Twojej wpadce.

# 3. Samopoczucie

**Dbaj o nie.**

Choroba, brak motywacji, zanik kreatywności przez zmęczenie - to wszystko nastręczy Ci problemów.

W najmniej spodziewanych momentach.

## 4. Motywacja

- szukaj motywacji i inspiracji u innych, konkurencji i na blogach
- rozmawiaj z innymi w branży, posłuchaj o ich “problemach z klientami” - to podnosi na duchu, że masz je nie tylko ty.
- **pamiętaj: sport to zdrowie! =)**

# Freelancer Tips & Tricks

**Wybór miejsca pracy**

# Praca w domu

- + możesz pracować w piżamie. o 3 w nocy.
- + robisz sobie przerwy o której chcesz.
- + możesz nawet śpiewać na głos. nikt ci nie przeszkodzi =)



# Praca w domu

- lokatorzy / partner, głośni sąsiedzi,
- klimat “papcie piżama i lodówka obok”,
- **cokolwiek podobnego, odwracającego uwagę od pracy znacznie obniży Twoją efektywność pracy.**

# Praca w biurze



# Praca **gdziekolwiek indziej**



# Podsumowując...

Praca jako Freelancer - warto czy nie?

“Praca na własny rachunek jest tak samo trudna jak każda inna” - [likeageek](#)

Fakt ten utrudnia, że jesteś w pracy sam.

- rozwijaj siatkę kontaktów w tej samej branży
- wymieniaj się case'ami z kolegami po fachu

# Plusy Freelancerki

- **pracujesz w wolnym czasie** (o dowolnych godzinach)
- zdalnie: w domu, biurze, gdziekolwiek indziej,
- **masz całkowity wpływ** na rodzaj wykonywanej pracy, terminy, a także wybór klientów i współpracowników,
- rozwijasz się błyskawicznie nie tylko pod kątem ściśle wykonywanej pracy (np. programowania), ale także zarządzania projektem i czasu, rozmową z klientem sprzedaży, wdrażaniem produktów na rynek itd.

# Przepis na Freelancera

1. Pracuj regularnie.
  - a. Pamiętaj o samodyscyplinie i motywacji.
2. Rozszerzaj swoje portfolio.
3. Utrzymuj kontakt z klientami.
  - a. Dbaj o ciągłość zleceń.
4. Bądź na bieżąco w swoim zawodzie.
5. **Ciesz się życiem! =)**



- *Dostajesz podwyżkę kiedy tylko chcesz – po prostu pracujesz więcej.*
- *Nie masz ochoty jechać do biura? – zostań w domu albo bierz laptopa pod pachę i jedź do parku.*
- *Nie podoba Ci się zlecenie – nie bierz go.*
- *Klient działa Ci na nerwy? Podziękuj i do widzenia.*

[Paweł Kadysz](#)



*Pracuj i zarabiaj tyle, ile dokładnie chcesz, kiedy chcesz, i gdzie chcesz.*

Ja

# Przydatne linki

<http://like-a-geek.jogger.pl/2009/08/11/plusy-i-minusy-freelancingu/>

<http://pawelkadysz.pl/a-wiec-chcesz-zostac-freelancerem/>

<http://warstwy.com/category/freelancer/>

<http://blog.biurco.pl/2011/04/paradoks-pracy-w-domu.html>

<http://warstwy.com/2010/12/27/kulisy-sukcesu-pewnego-freelancera/>

<http://blog.infakt.pl/odkrywamy-sekrety-polskiego-freelancingu/>

<http://webhosting.pl/11.rzeczy.których.nie.wiesz.o.pracy.jako.freelancer.l.moze.nawet.nie.chcesz.wiedziec>

<http://grafmag.pl/artykuly/zaczynj-zarabiac-jako-freelancer-kilka-podstawowych-rad/>

<http://vimeo.com/22053820>

<http://www.wykop.pl/link/1548419/a-wiec-chcesz-zostac-freelancerem/>

# Pytania?

np. /czy etat nie lepszy?/  
/czy da się tak sensownie zarabiać?/  
/czy z czasem ci się to nie nudzi?/ itd.



Akademickie Koło  
Aplikacji Internetowych

[jtomaszewski.eu](http://jtomaszewski.eu)