

練習4. 提供兩個服務. 機票和酒店住宿

在酒店住宿接待 300 歐元, 機票費用需要 300 歐元, 如果您不捆绑服務, 那客戶可能會購買機票, 但不會留在酒店. 客戶還可以通過其他前往

顧客	Airfare	Hotel	a) 如果您未將酒店和機票捆绑. 那 PA 的
1	100	800	最佳價格是多少 PA 和 PH
2	500	500	
3	800	100	$100 + 800 = 900 < 1000$. 800. Hotel.

500. Airfare + Hotel \Rightarrow D. 400; 800 Airfare

(b) 如果綁出售酒店和機票, 那麼酒店的最佳價格是多少 (800). 500
捆绑 PB. 能獲得什麼利潤?

$$800 + 100 = 900$$

$$900 - 600 = 300 \times 3 = 900 \text{ (統一定價)}$$

$$500 + 500 = 1000$$

$$300 \times 2 + 400 = 1000 \text{ (沒有統一定價)}$$

(c) 如果您遵循混合捆绑策略. 則最佳價格是單獨的酒店, 機票套餐 (PA, PH, PB). 賺了什麼利潤.

$$\text{Separate Pricing: } 800 - 300 = 500$$

$$500 \times 2 = 1000$$

2 個消費者

$$\text{Bundling: } 1000 - 600 = 400 \text{ 賺}$$

既有銷售也有搭售 1400.