



Теплякова Ирина Петровна

Торговый представитель, Супервайзер, Территориальный менеджер

Профиль

- Дата рождения: 18.05.1969 г
- Проживаю: Москва, м. Выхино
- Гражданство: Россия

Контакты

- +7 (985) 3183115
- irplyakovairina@gmail.com

Образование

Всероссийский заочный финансово-экономический институт

- Квалификация: экономист
- Специальность: финансы и кредит

Навыки

- Уверенный пользователь MS Office (Word, Excel, Power Point)
- Опыт и умение вести переговоры с крупными заказчиками
- Навыки формирования и обучения команды
- Лидерские качества
- Знания материалов и технологий производства в сфере BTL

Дополнительная информация

- Автомобиль и водительские права категории В
- Готова к командировкам
- Английский – Intermediate (школа Wall Street English)

Желаемая должность

Торговый представитель, Супервайзер, Территориальный менеджер

Занятость: полная занятость
График работы: полный день
Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы

BTL – агентство ООО "Корвелл"

Москва, www.corwell.ru
Январь 2003 – Сентябрь 2009 6 лет 8 месяцев

- Старший менеджер по работе с клиентами
- Работа с консультантами и промоутерами: подбор персонала, обучение, адаптация к работе
- Проведение и организация тренингов
- Контроль соблюдения стандартов мерчендайзинга выкладки продукции на полках

BTL – агентство ООО "Корвелл"

Москва, www.corwell.ru
Сентябрь 2009 – Июль 2012 2 года 10 месяцев

- Руководитель отдела по работе с клиентами
- Формирование и ведение клиентской базы, развитие существующих взаимоотношений с клиентами
- Контроль финансового и юридического оформления проектных документов (документооборот)
- Участие в тендерах, составление коммерческих предложений, ведение переговоров
- Взаимодействие с подрядчиками
- Полный контроль хода подготовки и выполнения проектов в т.ч. отчетность
- Постановка задач перед командой (в подчинении 30-40 человек) и контроль их исполнения

BTL – агентство ООО "Корвелл"

Москва, www.corwell.ru
Июль 2012 – Март 2013 8 месяцев

- Руководитель отдела по проведению промоушн-программ
- Формирование и ведение клиентской базы, развитие существующих взаимоотношений с клиентами
- Контроль финансового и юридического оформления проектных документов (документооборот)
- Формирование бюджетов проектов, защита презентаций
- Участие в тендерах, составление коммерческих предложений, ведение переговоров
- Общее руководство работой отдела
- Постановка задач перед командой (в подчинении 30 - 40 человек) и контроль их исполнения
- Разработка плана и тайминга промоакций в магазинах Duty Free в аэропортах Москвы и Санкт-Петербурга (дегустации/тестинги, спринги, семплинги, лифлетинги, GWP, GAP, price off, POSM и др.)

BTL – агентство ООО "Корвелл"

Москва, www.corwell.ru
Март 2013 – Март 2018 5 лет

- Руководитель отдела по работе с международными клиентами
- Формирование и ведение клиентской базы, развитие существующих взаимоотношений с клиентами
- Формирование коммерческих предложений
- Оценка бюджета
- Подготовка и согласование проекта на всех этапах его реализации
- Постановка задач перед командой (в подчинении 40 человек) и контроль их исполнения
- Общее руководство работой отдела
- Работа с магазинами беспошлинной торговли (Dufry, Regstaer,Port-Alliance, Imperial)
- Работа с такими клиентами как: Dior, Chanel, LVMH, P&G, BPI, JTI, Pernod Ricard, Diageo, Hennessy, Nestle и др.
- Участие в международных выставках, в том числе участие в ежегодной выставке TFWA в Каннах: проведение встреч с ключевыми и потенциальными клиентами

Рекламное агентство SMART PROJECT

www.smartproject.ru
Май 2018– Апрель 2020

- Руководитель отдела развития
- Управление командой мерчендайзеров (5 человек в подчинении)
- Рекрутинг персонала для BTL акций
- Проведение тренингов и обучения для персонала
- Ведение проектов «под ключ» в магазинах беспошлинной торговли
- Организация выездных мероприятий для клиентов и партнеров
- Аналитика и отчетность

Скачать PDF резюме