

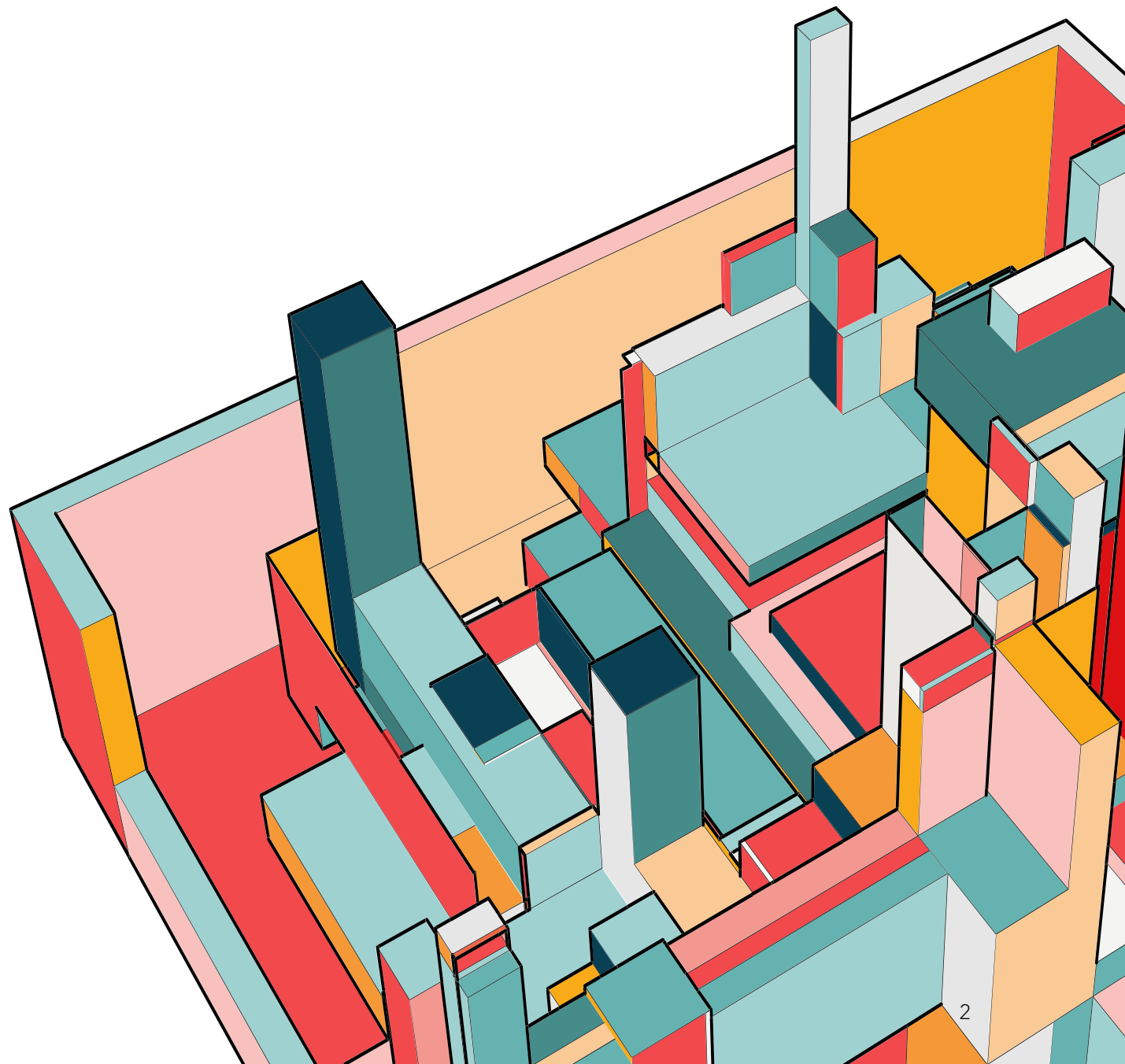


# **PROYECTO QUICKSALE**

Cibertec 2023 - Ciclo VI

# QUIÉNES SOMOS

En QuickSale, nos apasiona conectar a las personas con sus eventos y experiencias favoritas de una manera conveniente y eficiente. Somos una empresa en la industria de la venta de entradas en línea, comprometida en brindar acceso sin complicaciones a una amplia gama de eventos, desde conciertos y deportes hasta teatro y espectáculos culturales.



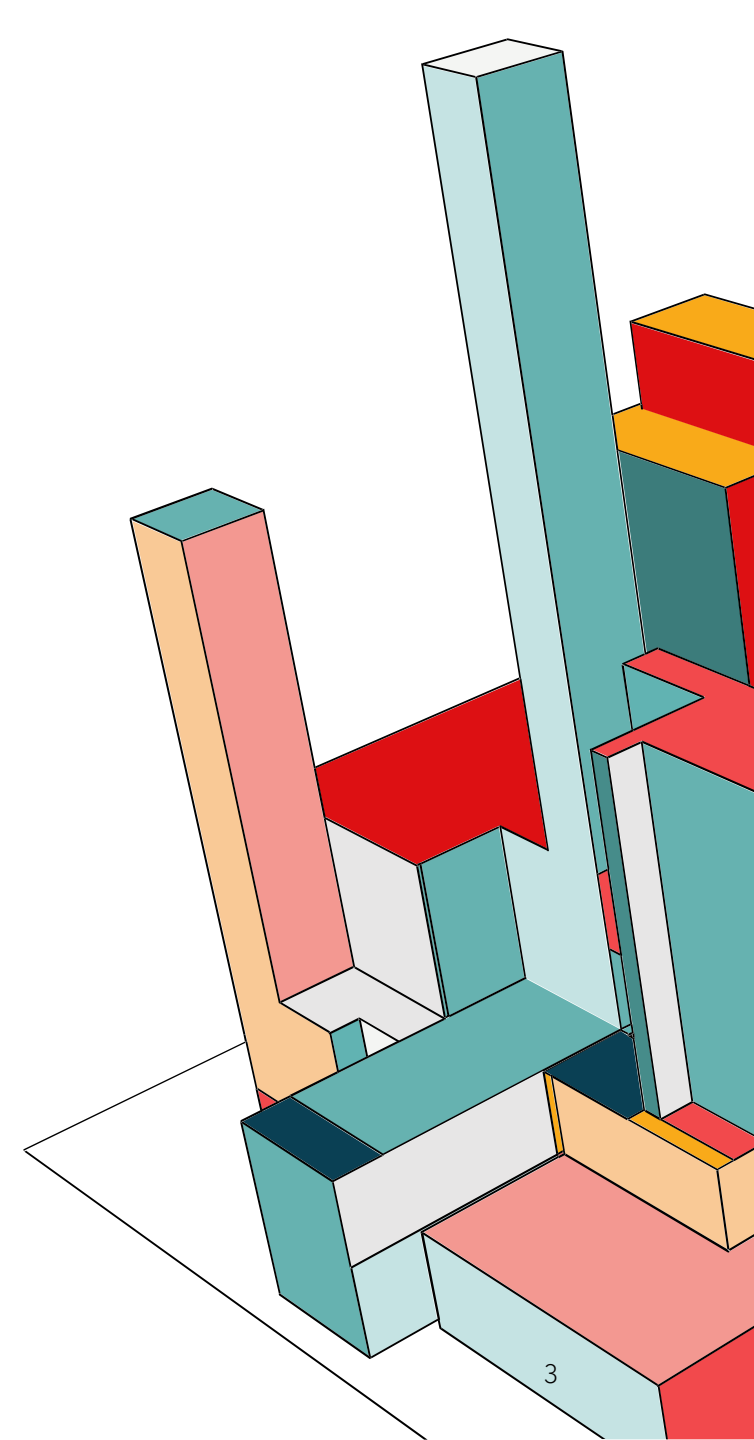
# NUESTRA MISIÓN Y VISIÓN

## VISION

Ser líderes en la industria de la venta de entradas en línea, brindando una plataforma de fácil acceso que permita a las personas de todo el mundo disfrutar de eventos y experiencias únicas de manera rápida y segura. Queremos ser reconocidos como el destino preferido para la compra de entradas, al tiempo que fomentamos la conexión entre personas y eventos inolvidables.

## MISION

En QUICKSALE, nuestra misión es simplificar y agilizar la forma en que las personas acceden a sus eventos favoritos. Nos esforzamos por proporcionar una plataforma intuitiva y confiable que permita a los usuarios comprar entradas de manera rápida y segura desde la comodidad de sus hogares o dispositivos móviles. Valoramos la satisfacción del cliente y la transparencia en todas nuestras operaciones, y estamos comprometidos en enriquecer la vida de las personas al hacer que la planificación de eventos sea una experiencia emocionante y sin complicaciones.





# NUESTRO COMPROMISO CON LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE

En QuickSale, el cliente siempre es nuestra prioridad. Nos enorgullece ofrecer un sitio web intuitivo y fácil de usar que permite a los usuarios navegar y comprar entradas con confianza. Además, nuestro equipo de atención al cliente está disponible para brindar asistencia en cada paso del proceso de compra, respondiendo preguntas y resolviendo problemas de manera eficaz.

# INFORMACIÓN GENERAL DEL PROYECTO

## ÚNICO

El producto está orientado específicamente al sector comercial

## PROBADO

Se ha probado y aceptado por jóvenes de la zona

## AUTÉNTICO

Está diseñado con la ayuda y aportación de desarrolladores expertos en el tema

# VENTAJAS DEL PRODUCTO



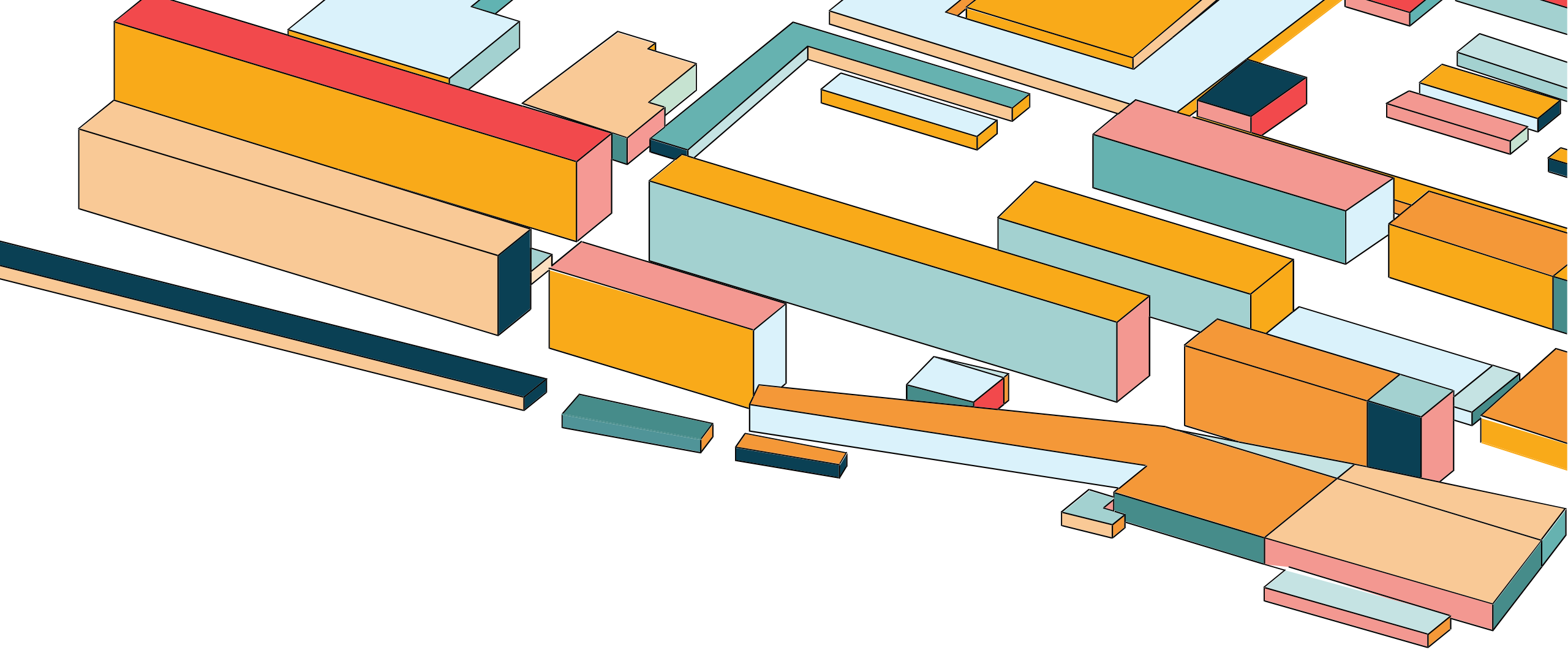
Construcción  
sencilla y rápida



Crea espacios para  
nuestro cliente



Reduce la huella  
de carbono



# PANORAMA DE LA EMPRESA

# MODELO DE NEGOCIO



---

## INVESTIGACIÓN

Basamos nuestra investigación en tendencias de mercado y ventas comerciales



---

## DISEÑO

Creemos que las personas necesitan servicios de nuestro tema eficientes



---

## RESUMEN

Diseño minimalista y fácil de construir



# NUESTRA COMPETENCIA

## CONTOSO

- El precio de nuestro producto es inferior al de otros despachos del mercado
- Sencillo y fácil de utilizar en comparación con la competencia
- El principal atractivo de nuestro producto para nuestros consumidores es la asequibilidad

## COMPETENCIA

- Empresa A  
El producto es más caro
- Empresas B y C  
El producto es costoso e incómodo de usar
- Empresas D y E  
El producto es asequible, pero incómodo de usar

# OBJETIVOS

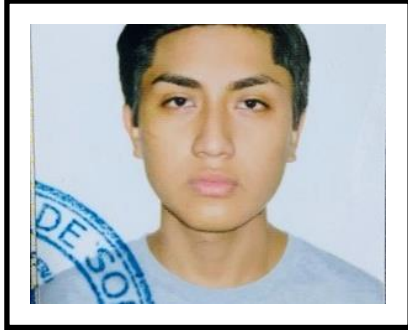
- Crear un sitio web que cuente con un sistema de mantenimiento y venta de entradas para eventos de conciertos nacionales. Que permita gestionar este proceso de manera eficiente, logrando una reducción del 15% en el tiempo de compras de entradas en comparación con el proceso de adquirir las entradas de manera física, en un plazo máximo de 5 meses.

Mejorar la experiencia de compra del usuario a través del sitio web, logrando un aumento del 20% en la satisfacción del usuario en un plazo máximo de 5 meses.

Alcanzable: se considera factible de lograr dado que se puede implementar un sistema amigable para el cliente, capacitar al personal en atención al cliente y mejorar la calidad del servicio.

# CONOCER AL EQUIPO COMPLETO

Jesús A. Morales Tapia



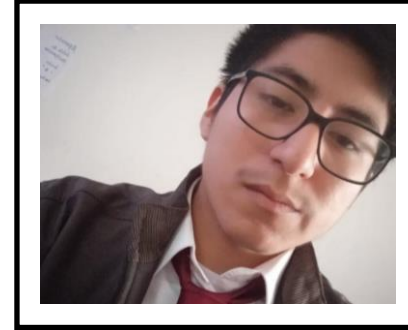
Scrum master, backend y fronded developer

Victor L. Abanto Flores



backend y front-end developer

Kerly A. Guillermo Riveros



backend y front-end developer

Fernando D. Ramírez Chota

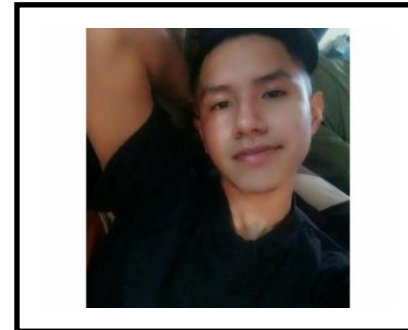


backend y front-end developer



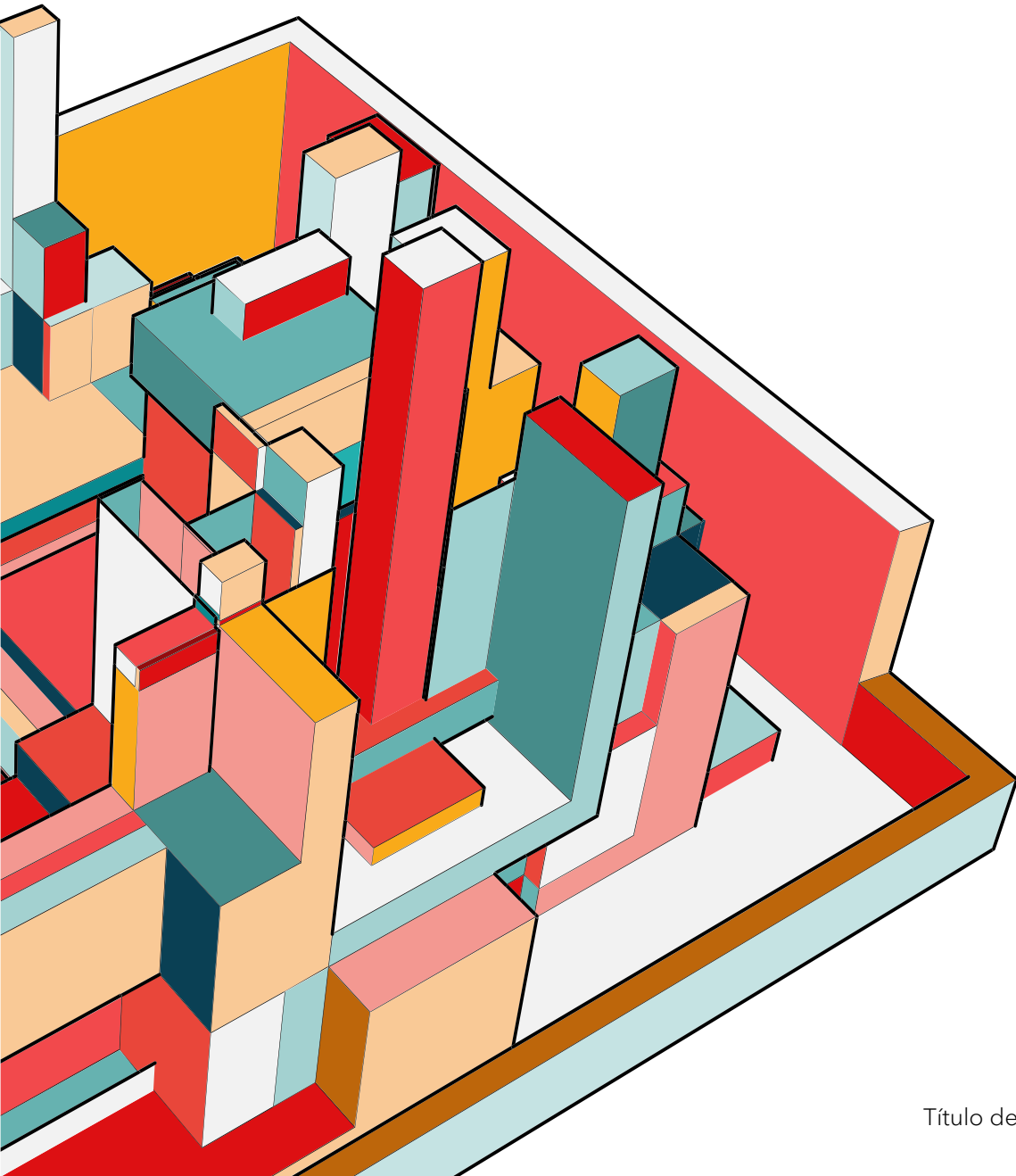
Guillermo A. Ojeda Bonilla

backend y front-end developer



Manuel A. Ojeda Bonilla

backend y front-end developer



# RESUMEN

QUICKSALE es una empresa comprometida con la venta de entradas en línea, con la visión de ser líder en su industria al ofrecer una plataforma de fácil acceso para que las personas disfruten de eventos de manera rápida y segura. Su misión es simplificar y agilizar la forma en que las personas acceden a sus eventos favoritos, proporcionando una experiencia de compra intuitiva y confiable. Valoran la satisfacción del cliente, la transparencia y buscan enriquecer la vida de las personas al hacer que la planificación de eventos sea emocionante y sin complicaciones.

**MUCHAS  
GRACIAS**

