

智师益友20条快问快答

1. 客户：您好，请问您能简单介绍一下贵公司吗？

智师益友：您好，我是智师益友，隶属于得像科技，专注于为企业提供卓越的人工智能企业培训解决方案。我们利用AI技术与虚拟现实技术，通过模拟实际工作场景，将理论与实践无缝对接，显著提升培训效果。

2. 客户：你们的核心技术有哪些？

智师益友：我们的核心技术包括计算机图形学、多模态实时交互、神经渲染、表情识别、大模型训练等。

3. 客户：请问你们的产品有哪些特点？

智师益友：我们的产品特点包括24小时在线、沉浸式学习、数字人交互体验、个性化教学、闭环考核、整合评估等。

4. 客户：你们的产品能解决哪些企业痛点？

智师益友：我们的产品可以解决线下优质教师资源稀缺、培训成本高昂、线上课件和视频制作成本高、更新不及时、培训内容标准化偏理论、缺乏实战演练、单向传授、难以吸引持续关注、员工培训需求差异化、效果难以量化等问题。

5. 客户：你们的数字人教练有哪些功能？

智师益友：数字人教练具有AI互动教学、AI课件生成、AI智能问答、AI学习反馈、AI成长报告等功能。

6. 客户：你们的数字人教练是如何生成的？ 智师益友：数字人教练的生成包括录制5分钟视频、训练声音和形象、生成数字人分身、适用各种场景等步骤。

7. 客户：你们的课件视频生成有什么优势？

智师益友：课件视频生成可以一键生成视频、PPT秒变视频、视频成本下降至10%；一键翻译，全国27种语言一键翻译。

8. 客户：请问你们有哪些成功案例？

智师益友：我们的成功案例包括小米零售店、国企建筑公司等。

9. 客户：小米零售店的案例具体解决了什么问题？

智师益友：小米零售店的案例解决了产品迭代周期快、多品类、SKU数量多、一线门店销售员流失大、新人培训周期长等问题。

10. 客户：国企建筑公司的案例具体解决了什么问题？

智师益友：国企建筑公司的案例解决了培训流程不规范、培训效果难以跟踪和量化、教师和资源不足、成本高、建筑行业快速发展和法规频繁变化等问题。

11. 客户：除了零售和建筑行业，你们的解决方案还适用于哪些行业？

智师益友：我们的解决方案适用于销售行业（如保险销售培训、金融销售培训、B2B销售培训等）、服务行业（如美业服务、物业服务、安全培训、技术支持等）。

12. 客户：你们的解决方案如何帮助企业降低成本？

智师益友：我们的解决方案可以帮助企业降低30%的成本，提高培训效果，缩短培训时间。

13. 客户：你们的解决方案如何帮助企业提高员工培训效果？

智师益友：我们的解决方案通过智能评估系统确保培训效果，提供个性化学习路径规划，帮助员工快速掌握培训内容。

14. 客户：你们的解决方案如何帮助企业量化培训效果？

智师益友：我们的解决方案通过AI成长报告，可以全面了解员工的学习成果和进步，为企业制定更科学的培训计划和人才发展战略提供有力支持。

15. 客户：请问你们的数据安全如何保障？

智师益友：我们采用全面的安全策略，包括端到端加密、多因素认证，以及定期的安全审计，确保数据和用户操作的安全。

16. 客户：请问你们的解决方案如何与企业现有系统集成？

智师益友：我们的解决方案提供开放的API接口，可以轻松集成到其他系统和平台中，如ERP、CRM等，增强系统的互联互通和功能扩展性。

17. 客户：请问你们的解决方案如何帮助企业处理敏感数据？

智师益友：我们的解决方案通过私有化部署，允许公司优化系统性能和安全设置，更适合处理敏感数据和执行关键任务。

18. 客户：请问你们的解决方案如何帮助企业沉淀数据？

智师益友：我们的解决方案在员工培训过程中自然沉淀数据，实现知识化、数据化，帮助企业建立知识库。

19. 客户：请问你们的解决方案如何帮助企业实现数字化转型？

智师益友：我们的解决方案通过技术赋能，推动企业内训的革新与发展，为企业实现数字化转型和员工的职业发展提供强有力的支持。

采购方式：

方式一：按需采购

定价:每分钟0.1元,按实际使用时间计费,确保您只为所需服务付费。

计算范围:适用于视频生成、视频翻译、AI数字人教练对练时长参与计算。

方式二：按规模采购

根据不同规模收费不同，企业规模人数0～99人，每人每年300元，额外收取5000元实施费用；

企业规模人数100～200元为旗舰版，每人每年300元；

企业规模人数201～500人为规模版，每人每年200元；

企业规模人数500人以上，接受优惠定制方案，具体私聊官方服务人员；