

第82章 竞争上岗背后的玄机……

老A处长教你混官场

2018.04.15



赚
¥39.20

今天是周末，难得的好天气。陪孩子参加完各种培训班后，回到家，周身疲惫。

我不禁想到我小的时候，周末基本上都是满山坡的疯玩、疯跑，偶尔帮家长做一些家务。但是，我的孩子，所谓的赶上了好时代的孩子，周末却不得不周旋于各种培训班、补习班。当然，我难辞其咎，可如果不去上这些兴趣班，孩子在班里好像真的就是无一特长，不去参加补习班，孩子就会被同学落在后面。我不想孩子落后，所以，像其他父母一样，加入了周末伴读的队伍之中。我不知道这种做法，从长远来看，到底是帮了孩子，还是仅仅扼杀了她本该快乐的童年，我乐此不疲的这么做着，中国的大部分父母都这样做着。

就像摔跤吧爸爸里的那位父亲一样，之所以对孩子严厉，缩短她玩耍的时间，是想让她变得更优秀，有足够的资本掌握自己的命运。

每次正题之前，我都会插上一些别的话题，我把各位读者当做我的朋友，坐下来敲字时，忍不住想抒发心中感想。其实有很多读者在后台、在公众号上请教我问题，我十分乐意给你们回复，即便不能手把手教，但是起码可以给各位指引一个正确的方向。但是，我实在没精力，每次打开公众号，都有上百条的请教信息。我只能大概浏览下，挑几个回复一下。请你们一定理解。

开始正题。

当年，我在县委办时，期间举行过一次竞选上岗。当然，我没资格竞选，我资历太浅了。那时候，我刚刚跟了副书记当秘书，但是没资格就是没资格，天王老子也不行！

所以，我只是那次竞争上岗的旁观者。当时年轻，没觉得其中有什么深意，单纯的认为这种方法好，是骡子是马拉出来遛遛。

等到后来经历得多了，再回头看看所谓的竞争上岗，真的这么单纯吗？真的公平公正吗？公平公正，可能能保证，但是也不绝对。

但是，竞争上岗背后的深意，绝对是不单纯的！

一般的领导，不会把用人的权力交给大众的，或者稀释自己的权力比重，让大众参与进来。明明老子说了就算的事，凭什么让你们这些下属参加呢？

这个问题，你们想过吗？

我来告诉为什么让下属参与，为什么要竞争上岗。

当一个领导，比如说张局长刚来到这个单位，人生地不熟，但是单位的岗位又空缺的厉害，他想提拔自己的人，但是，对谁都不了解。副局长们都向自己推荐了相关人选，张局长肯定不能都用啊，不然副局长们靠推荐人选，延伸了他们的权力，岂不是以后要把自己架空了？那怎么办呢？竞争上岗！把条件方的宽泛一点，让有资格的都来报名，反正都不是老子的人，与其用他人，还比如用能人。趁着这个机会，还可以发现人才！这种情况，张局长一般会对自己看上的人打很高的分，并且会对几个副局长利用只言片语让他们也打高分：这个小伙子不错，鹤立鸡群！这种人必须得用！等这个有才的小伙子竞争成功后，张局长会在合适的机会，利用几句话就把这个小伙子拉到自己的阵营里：你是个人才啊，你竞争上岗时，最高分是我打的，没想到被当成最高分去掉了。我很看好你！

这是第一种情况。

第二种情况，单位的重要中干的岗位空出来了，这个时候，单位所有的符合条件的人都觊觎这个位置，于是都去找关系，去给张局长打招呼，因为岗位重要，所以大家都找了一些强硬的关系，这些关系，有些是自己的亲戚、有些是塞钱塞出来的利益共同体。所以，张局长犯难了，他妈的，这些给自己打招呼的人，都不能得罪啊！没办法，只能给打招呼的这些领导们油滑的道歉：领导，往常您安排提个中干，我立即落实就是了。这次我真是遇到难题了，打招呼的太多了，咱们县里的领导有几个，还有市里的领导也打了招呼，竟然还有一个省里的打招呼！领导，我谁都不敢得罪啊。所以，我们班子讨论过了，这次把岗位拿出来，让他们竞争上岗！领导，这次我对不住您！但是，您见多识广，肯定理解我的难处。您给我推荐的某某某，确实不错，工作能力、接人待物各方面都十分优秀，这样吧，竞争上岗时，我给他多打点分。我也只能做到这个份上了。改天我请领导吃饭，算是赔罪！

栗渺社分享微信jnztxy 谨防N手转卖

张局长把话都说到这个份上了，即便你是县长，又能怎么样呢？你怎么知道市里那位打招呼的领导是谁，省里打招呼的那位领导又是谁？

等到竞争上岗的时候，张局长最不想让什么人竞争成功呢？他应该是最不想让平时那些众所周知的官二代、或者关系背景明朗的人成功，因为如果他上了，那些对这个岗位有想法、并且请大领导招呼的那些职工，就会给领导说：张局长最后还是买了某某领导的账，不然那小子怎么能成功呢？

这个时候，基本上是谁表现好谁上！

为官从政，小心翼翼、如履薄冰！很多下属看着一把手在本单位威风凛凛，其实在那些凛凛之下，有太多的屈从和婉转，所以，越是大领导，越会玩平衡术。如果你在各方势力下，玩不好平衡，那你的仕途只能越走越窄。

所以，没什么硬背景的同志，平时尽量少得罪人，注意团结好自己的身边人，只有这样，等到这种竞争上岗的机会出现时，大家才愿意助你一臂之力！

当然，最主要的还是团结好领导！

栗渺社分享微信jnztxy 谨防N手转卖

田 63 0