

## X 第92章：关于在单位开车的智慧 ...

[首页](#)[关注 | 我的](#)

## 第92章：关于在单位开车的智慧

长篇小说：老A的回忆录

2018.07.23



¥79.20

估计各位读者早就习惯了我的正文和标题不符，本来想进来看吃盘饺子，结果我端上来的是猪肉炖粉条。

前几天，我在知乎上看到有个人提问：说他的同事买了一辆大众车，他买的是国产车，同事的大众车价格并没有他的国产车贵，但是呢，同事却经常在他面前得瑟，他嘴笨，不知道怎么还击，请教各位该怎么回击？

得到最高赞的回答是：俩车加起来不到20万，得瑟啥？回击啥？想办法赚钱是王道！

知乎的这个问答，算是一个引子，引导大家：一个人要想不走偏，那必须在思考问题的时候，就确保不走偏。不然，会越活人生路越窄。

当年，县委办。

有一个年轻人叫王贺，他调走了，到了市残联。

虽然从县到市，到也是从权力核心部门去了边缘部门，王贺不知是该喜该悲。

没多久，又有一个年轻人张翔，也调走了，去了市政府。

从县委办到市政府，这一步走得，完美！

那时，我仍然留在县委办跟着领导当秘书。

虽然他们两个去了市里，但我平时和他们保持着比较频繁的联系。

有一次，我去市里，想约他们两个出来吃饭，我想张翔在市政府，比较忙，先考虑他的时间吧，张翔说没问题。

我又给王贺打电话说出来吃饭，王贺说：

好啊，我做东。

但他听到张翔也要来的时候，忽然改口道：吆，我突然忘记了，我家里还有点急事。等你下次上来，我再请你吃饭吧。

我不傻，我一听便知道他和张翔之间有了隔阂。

那天晚上的饭局没成。

再后来，我与王贺聊天时，王贺给我讲了他和张翔之间的矛盾。

有一次，残联需要市政府某科室协调某事，恰恰，此事归王贺办理，市政府做这块业务的人是张翔，王贺很高兴，都是一个战壕里出来的自家兄弟，这事岂不是好办至极了！

结果，王贺兴冲冲的给张翔打电话，张翔不仅不卖帐，张口一个规矩、闭口一个你们残联的，说的王贺非常生气，王贺是一个比较重感情、讲义气，很有江湖豪气的年轻人。

他说了一句：张翔，少打点官腔，就说能办不能办吧，咱俩都他妈的县委办出来的，哪些事必须要走程序我还不知道吗？结果不欢而散。

王贺给我说了事情，在我看来，确实是不值得走程序的事，或者说是顺水人情的事。

但是张翔却偏要王贺走程序。或许其他人求张翔，行得通，但王贺求，就不行！

我认为并非张翔行事谨慎，而是要用这种方法体现出他所在部门的权威性，起码你们残联是要求着我的。

用一句俗话说：就是在王贺面前刷高高在上的存在感。

对，膨胀了！张翔膨胀了。

之后，我与张翔打过几次交道，也听得出来，他确实膨胀了。虽然只是市政府最不起眼的小兵，但是他在面对基层的同志或者弱势部门的同志的时候，总是一副教训人的口吻。

他忽略了一句话：人不求人，一样大。

他还忽略了一句话：人总是会挪窝的。

王贺没有斤斤计较于此，非要和张翔在这个事上争个对错，更没有因为人情冷暖而气馁，他用了比较正确的思维来处理这个事情。

既然你看不起我，那我可以比你还强。

后来，王贺通过参加遴选也到了省厅。

所以，我想表达的还是原来已经阐明的一个道理：年轻人，要广结善缘，不要瞧不起任何一个人，哪怕这个人你觉得真真不如你，但是谁知道他会走什么狗屎运，一下就腾达了呢！

可行不可行的事，尽量可行。有时候帮人就是帮自己，人在做天在看，行好事者，运昌隆，当坏人者，气数渐尽！

帮了一个人，就是铺了一条路，这条路，你指不定什么时候就会走，你帮过他，他会在你走这条路时，为你站岗放哨，让你顺利通行。反之，他会在你走这条路时，为你埋雷藏针，让你寸步难行。

人都是这样的，我也不例外。

张翔目前依然在市里，有一次他委托我要相关材料时，我本可以顺手就给他，但我没有。

当年他超越我们五步时，便趾高气昂的以为我们永远难望其项背的神态，我永远都记得，我相信王贺也会记得。

年轻人呐，多栽树，以后才能多乘凉。

111 0

[← 上一篇](#) | [回专栏](#) | [下一篇 →](#)

[评论](#) 已加载全部

[最新](#) | [热门](#)

店铺主页 | 个人中心 | 关注我们 | 问题反馈

小鹅通提供技术支持

www.xiaoe-tech.com

发评论