ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

1			
1. 2. Общая информация о стартап-проекте			
Название стартап-проекта	Автоматическое определение темпа музыки		
Команда стартап-проекта Технологическое направление	1. Петрова Анна 2. Андреев Александр 3. Чувашова Валерия 4. Елизаров Даниил 5. Чувашов Виктор Музыка, информационные технологии		
Описание стартап-проекта	Создание системы для автоматического определения ритмического рисунка и темпа цифровой музыкальной записи.		
(технология/ услуга/продукт)	рисунка и темна цифровой музыкальной записи.		
Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы)	Существующие проблемы на рынке: 1. У существующих приложений большие неточности в определении темпа музыки (до 34%) 2. Отсутствует возможность определить переменный темп 3. Наличие только веб версий. Как следствие - зависимость от наличия интернета 4. Очень малое количество существующих решений (найдено только 4)		
Технологические риски	Превышение допустимой нагрузки на сервер		
Потенциальные заказчики	Музыканты, битмейкеры, композиторы, продюсеры		
Бизнес модель стартап-проекта ¹ (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) Обоснование соответствия идеи	Бизнес-модель подписки Денежные потоки от: -Подписка в приложении -Единоразовая покупка -Реклама в бесплатной версии Проект относится к области музыки и IT		
технологическому направлению (описание основных технологических параметров)			
	2. Порядок и структура финансирования		
Объем финансового обеспечения ²			
	650 000 рублей		
Предполагаемые источники финансирования	Собственные средства Частный инвестор		

¹ Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли.

² Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

Оценка потенциала «рынка» и	Среднее кол-во пользователей аналогичных приложений в России		
рентабельности проекта ³	3 000 000 пользователей. Средняя цена подписки: 150 рублей.		
	Потенциал рынка: 1 000 000 х 150 = 150 000 000		
	PI = 1,58		
	РІ больше 1, следовательно получаемый денежный поток будет		
	превышать инвестиции		

-

 $^{^3}$ Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

3. Календарный план стартап-проекта

Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес	Стоимость, руб.
Генерация идеи для стартапа	1 месяц	0 рублей
Построение бизнес-модели	1 месяц	0 рублей
Сборка прототипа продукта	1,5 месяца	50 000 рублей
Тестирование прототипа	1 месяц	20 000 рублей
Исправление ошибок, возникших в процессе тестирования	1 месяц	30 000 рублей

Итого 100 000 рублей

3. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

Участники		
	Размер доли (руб.)	%
1. Инвестор	40 000	40
2. Петрова А.	15 000	15
3.Андреев А.	15 000	15
4.Чувашова В.	10 000	10
5. Елизаров Д.	10 000	10
6. Чувашов В.	10 000	10
Размер Уставного капитала (УК)	100 000 руб.	100%

4. Команда стартап- проекта				
Ф.И.О.	Должность	Контакты	Выполняемые работы в Проекте	Образование/опыт работы

Петрова Анна	Лидер, frontend разработчик	TG: @a_avortep	Координация работы команды, работа с фронтэндом и интерфейсом приложения	МГТУ им. Н.Э.Баумана (ИУ7)
Андреев Александр	Frontend разработчик	+79150743506	Работа с фронтэндом и интерфейсом приложения	МГТУ им. Н.Э.Баумана (ИУ7)
Чувашова Валерия	Менеджер проекта	+79648728235	Оценка потенциала рынка, расчет рентабельности, SWOT, PEST анализ	МГТУ им. Н.Э.Баумана (ИБМ7)
Елизаров Даниил	Backend pазработчик	TG: @zarovzarov	Работа с бэкендом и серверной частью приложения	МГТУ им. Н.Э.Баумана (ИУ7)
Чувашов Виктор	Backend разработчик	TG: @nepridumivay	Работа с бэкендом и базами данных	МГТУ им. Н.Э.Баумана (ИУ7)