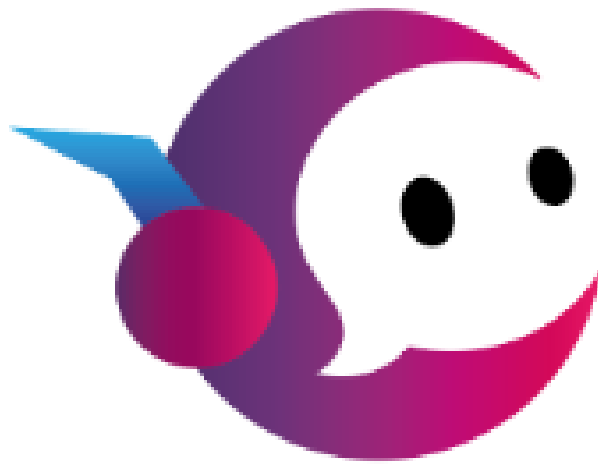




Documento de factibilidad.

Proyecto: Abbem IA



abbem IA

1. Alcance del proyecto.

El presente documento tiene como objetivo evaluar la viabilidad que busca optimizar la gestión de datos y automatizar procesos en entornos empresariales y educativos.

Objetivos generales:

- Implementar un sistema de IA capaz de analizar y procesar grandes volúmenes de datos de manera eficiente.
- Desarrollar una plataforma accesible y escalable que pueda integrarse con sistemas existentes.
- Mejorar la toma de decisiones mediante la automatización de reportes y análisis predictivos.
- Garantizar la seguridad y confidencialidad de los datos procesados.

Limitaciones:

- Dependencia de la infraestructura tecnológica de terceros.
- Requiere capacitación especializada para su óptima utilización.
- Alto costo inicial de implementación y mantenimiento.

2. Análisis de situación.

Actualmente, muchas empresas y centros educativos enfrentan problemas relacionados con la gestión eficiente de datos. Abbem IA surge como una solución innovadora para mejorar la productividad mediante la automatización inteligente.

Fortalezas:

- Uso de inteligencia artificial avanzada para el análisis de datos.
- Flexibilidad y escalabilidad para diversas industrias.
- Enfoque en seguridad y cumplimiento normativo.

Debilidades:

- Requiere inversión inicial significativa.
- Dependencia de plataformas de terceros para almacenamiento y procesamiento.

Oportunidades:

- Creciente adopción de tecnologías basadas en IA en diversas industrias.
- Posibilidad de expansión a mercados internacionales.

Amenazas:

- Competencia con otras soluciones de IA ya establecidas.
- Cambios en regulaciones sobre privacidad y seguridad de datos.

3. Definición de requisitos.

Los principales requisitos del sistema incluyen:

Requisitos funcionales:

- Módulo de procesamiento y análisis de datos.
- Interfaz amigable para la configuración de reportes automatizados.
- Integración con sistemas empresariales mediante APIs.
- Soporte para múltiples formatos de entrada de datos.

Requisitos no funcionales:

- Seguridad avanzada para la protección de datos.
- Alta disponibilidad y escalabilidad.
- Bajo tiempo de respuesta en consultas y reportes.

4. Determinación del enfoque.

Tras evaluar diversas alternativas, se han determinado que la mejor opción es desarrollar una solución basada en infraestructura en la nube con modelos de IA optimizados, asegurando alta escalabilidad y compatibilidad con diferentes plataformas.

5. Evaluación de la factibilidad del proyecto.

5.1 Factibilidad técnica.

- Uso de tecnologías como TensorFlow, PyTorch y AWS para procesamiento de IA.
- Servidores en la nube para garantizar escalabilidad.
- Protocolos de seguridad avanzados para proteger la información.

Equipos y software adicionales requeridos:

- Licencias para herramientas de desarrollo y análisis de datos.
- Servidores adicionales según la demanda de procesamiento.

5.2 Factibilidad económica.

- Desarrollo del software: tiempo del equipo de programación y pruebas.
- Infraestructura en la nube y licencias del software.
- Capacitación del personal.
- Estrategia de marketing y adquisición de usuarios.

Fuentes de financiamiento posibles:

- Inversión privada y capital de riesgo.
- Modelos de monetización basados en suscripciones y servicios premium.

5.3 Factibilidad operativa.

Nombre completo	Rol	Nivel de responsabilidad
Abraham Cruz Raymundo Cruz Colli	Ingeniero de IA.	Alto – Responsable del desarrollo del núcleo de IA y algoritmos predictivos.
Luis Javier Quintana Olivera	Desarrollador Full- Stack.	Medio – Ato – Encargado de la integración y desarrollo de la interfaz de usuario.
Emir Bellos Cruz	Analista de datos.	Medio – Responsable de la recopilación, limpieza y estructuración de datos para el sistema.

Capacitación del personal:

- Cursos especializados en aprendizaje automático y análisis de datos.
- Entrenamiento en seguridad y cumplimiento normativo.
- Talleres de integración con sistemas empresariales existentes.

Expectativa de adopción:

- Se espera una alta aceptación en empresas que buscan optimizar su gestión de datos.
- El sistema será diseñado con una curva de aprendizaje amigable para garantizar su adopción.

6. Análisis costo-beneficio.

Costos de desarrollo inicial:

- Desarrollo del software: \$700,000 - \$1,200,00 MXN.
- Infraestructura en la nube y licencias: \$100,000 - \$200,000 MXN.
- Marketing y posicionamiento: \$150,000 MXN - \$250,000 MXN.
- Total estimado: \$950,000 MXN - \$1,650,000 MXN.

Costos operativos anuales:

- Mantenimiento del software: \$300,000 - \$500,000 MXN.
- Infraestructura y soporte técnico: \$200,000 - \$350,000 MXN.
- Publicidad y estrategias de crecimiento: \$150,000 - \$300,000 MXN.
- Total anual estimado: \$650,000 - \$1,150,000 MXN.

Beneficios Tangibles:

1. **Automatización de Procesos:** Reducción de costos operativos en un 40% mediante IA.
2. **Incremento en Productividad:** Procesamiento de datos 5 veces más rápido que los métodos tradicionales.
3. **Generación de Ingresos:** Monetización mediante licencias empresariales y servicios premium.

Beneficios Intangibles:

1. **Mejora en la Toma de Decisiones:** Acceso a análisis predictivos en tiempo real.
2. **Posicionamiento en el Mercado:** Marca innovadora en el sector de IA aplicada.
3. **Optimización de Recursos Humanos:** Reducción de carga de trabajo en tareas repetitivas.

Proyección de Ventas:

Primer Año:

- Usuarios pagos esperados: 500 - 1,500.
- Ingresos estimados:
 - Suscripciones premium (mín. \$500 MXN/mes, 300 - 800 usuarios): \$1,800,000 - \$4,800,000 MXN.
 - Venta de licencias empresariales (mín. \$10,000 MXN/anual, 50 - 150 clientes): \$500,000 - \$1,500,000 MXN.
 - Publicidad en la plataforma: \$100,000 - \$300,000 MXN.
- Total de ingresos proyectados: \$2,400,000 - \$6,600,000 MXN.

Proyección a 5 Años:

- Crecimiento esperado del mercado: 20% - 30% anual.
- Expansión a empresas internacionales y nuevos sectores.
- Ingresos proyectados al quinto año:
 - Conservador: \$10,000,000 MXN.
 - Óptimo: \$25,000,000 MXN.

Ajuste en Evaluación de Riesgos y Colchón Financiero

- Se destinará un 10% del presupuesto a imprevistos, considerando:
 - Mayor inversión en marketing para acelerar la adopción del sistema.
 - Costos de adquisición de clientes más altos de lo previsto.
 - Posible retraso en la monetización debido a la adaptación del mercado.
 - Ajustes en infraestructura para garantizar un rendimiento óptimo ante un crecimiento acelerado.