

Мобильное приложение «Сарафания» эксклюзивная программа лояльности для Вашего бизнеса

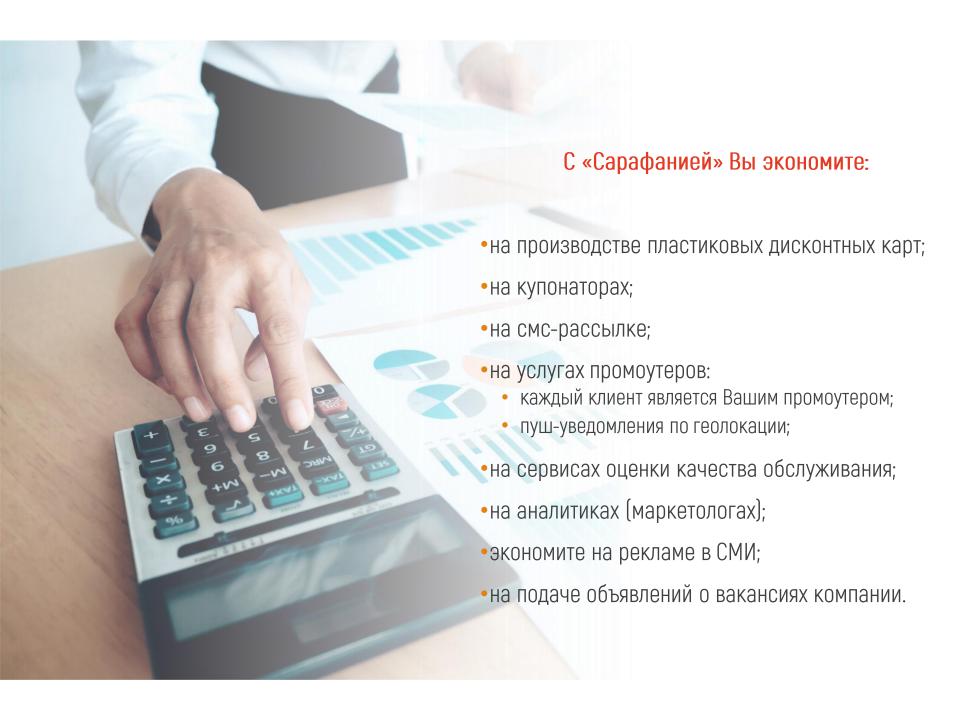




«Сарафания» - это:

- мобильное приложение на базе IOS и Android;
- бонусная программа лояльности для привлечения и удержания клиентов;
- набор инновационных маркетинговых инструментов для эффективного продвижения Вашего бизнеса;
- комплексный сбор данных о клиентах с последующей аналитикой;
- оперативная обратная связь от клиентов о работе компании.





Варианты скидок для Ваших клиентов

Традиционные дисконтные карты с «Сарафанией» больше не нужны.

Все скидки собраны в одном мобильном приложении.

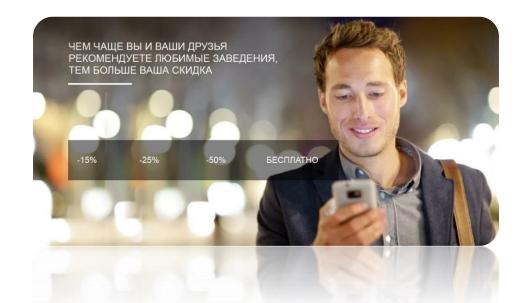
Вы можете предложить своим клиентам:

Накопительную скидку

 Когда баллы начисляются с собственных покупок.

Фиксированную скидку

 Когда клиент пользуется постоянной скидкой.



Накопление бонусных рублей

Бонусные рубли – универсальная валюта Вашей компании. Клиент получает их, совершая покупки самостоятельно и в качестве процента от суммы покупки приглашенного им человека.

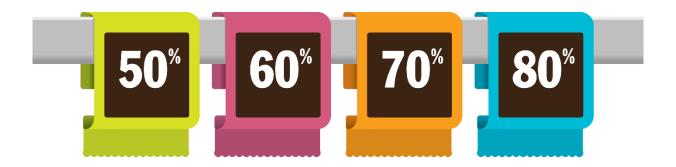
Компания принимает решение о том, как клиент может потратить бонусные рубли: на снижение суммы чека или на оплату полной стоимости определенного товара из прейскуранта.



Купоны (БЕСПЛАТНО)

Вы можете делать своим клиентам самые выгодные и интересные предложения в виде купонов.

Вы самостоятельно устанавливаете срок действия купонов и их количество.



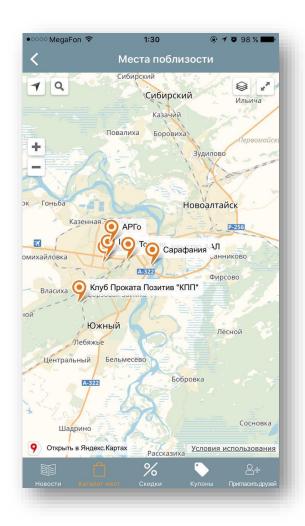
Комплексное продвижение

Каждый клиент финансово заинтересован в рекомендации Вашей компании своим друзьям и знакомым. За приглашение друзей и с каждой их покупки он получает бонусные рубли.

В приложении «Сарафания» доступна рекомендация через все популярные соцсети, что увеличивает охват аудитории и присутствие Вашего бренда в социальных медиаресурсах.



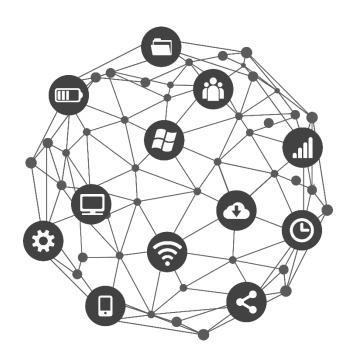
Новостная лента в приложении «Сарафания» - это оперативное оповещение клиентов о новостях компании, о расширении ассортимента, о действующих скидках и акциях. Информирование с помощью Push-уведомлений помогает Вам обращаться напрямую к целевой аудитории, что делает уведомления значительно эффективнее смс-рассылок и рассылок в мессенджерах.



В приложении "Сарафания" доступны настройки геолокации и геолокационные уведомления. Ваша компания отображается на карте, и клиент, приближаясь к ней, получает Push-уведомление. Это напоминает клиенту об успешном сотрудничестве с Вами и становится дополнительным стимулом для совершения новой покупки.

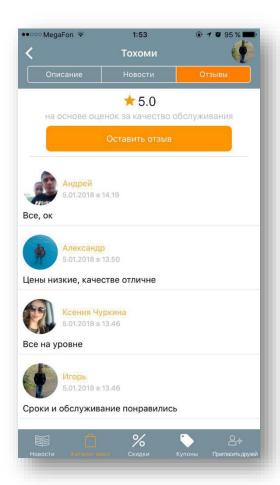
Сбор информации о клиентах

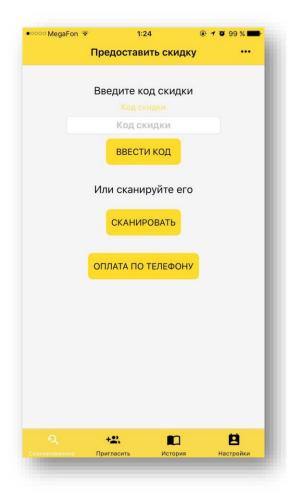
Благодаря «Сарафании» Вы получаете полную информацию о своей клиентской базе, которая включает: оплаты, количество бонусных рублей, отзывы клиентов, частоту рекомендаций и другую нужную Вам аналитику.



Контроль качества обслуживания

Вы анализируете отзывы и комментарии, оставленные клиентами, оперативно реагируете на все предложения и повышаете уровень сервиса, показывая каждому клиенту, насколько для Вас важно его мнение.





«Сарафания-Кассир» - дополнительное приложение, позволяющее компании получать полную информацию о бонусной программе каждого клиента: количестве бонусных рублей, размере скидки, истории платежей.

Сервис по подбору специалистов

Компания может размещать на своей странице в приложении открытые в настоящий момент вакансии. «Сарафания» дает возможность работодателю взаимодействовать с соискателем напрямую и не тратить время на поиск работников на сторонних ресурсах.



Мобильное приложение «Сарафания» регулярно обновляется и совершенствуется. Весь спектр новых возможностей Вы будете получать

АБСОЛЮТНО БЕСПЛАТНО.



Команда «Сарафании» уверена в плодотворном и взаимовыгодном сотрудничестве. Мы будем рады ответить на любые вопросы

по телефону: +7 3852 222-982

и по электронной почте: 222982@sarafaniyia.ru

