

La Bordelaise de l'Immobilier, l'agence « incontournable »



Lorsqu'on aime son métier, on trouve les mots et les formules justes pour décrire la façon dont on tient à l'exercer.

Nathalie Baugé, Pascal Boulonne et Maxime Gallice, trois passionnés se montrent, dans ce domaine, très prolifiques. Pour définir ce qu'ils entendent faire, au sein de leur agence immobilière, ils parlent d'éthique, de sérieux, de sobriété, de proximité, d'empathie, de contacts humains et de relations durables... et pour évoquer ce qui les rebute, ils emploient les termes : « rentabilité à tous crins, travail bâclé et visite à la chaîne ».

Qu'on se le dise, la Bordelaise de l'Immobilier n'est pas une agence comme les autres, c'est l'épicerie fine de l'Immobilier.

Son originalité tient assurément à la personnalité des trois associés-amis qui la dirigent, à leur complémentarité et à leur statut au sein de la société qu'ils ont créée.



La dynamique équipe de La Bordelaise de l'Immobilier.

Nathalie, Pascal et Maxime sont co-gérants et, à ce titre, ils ne sont jamais en compétition (comme on peut le constater ailleurs), donc, pas de course aux clients, ni de conclusion à la hâte pour décrocher sa commission à tout prix. Au sein de la Bordelaise de l'Immobilier, comme chez les Trois Mousquetaires, la réussite

de l'un fait celles des autres, le travail et le fruit du travail sont partagés.

Trois personnes pour mener à bien les dossiers, cela signifie une agence à taille humaine qui attache une importance primordiale au contact humain, au contact avec les clients, à leur écoute et à leur compréhension. En passant devant le bel hôtel particulier où siège la Bordelaise de l'Immobilier, on y découvre un porche et une belle vitrine pré-

sentant une gamme de produits de qualité, essentiellement situés dans l'hypercentre. Très professionnels dans leurs démarches, ces responsables se refusent de multiplier des visites non qualifiées de curieuses. Ils travaillent donc aux deux bouts de la chaîne (vendeurs-acquéreurs) pour là-aussi cerner leur personnalité et comprendre leurs besoins.

Lorsque Nathalie, Pascal et Maxime parlent entre eux des anciens clients : c'est le résultat d'un bel échange, c'est pour évoquer leurs passages jovioux à l'agence, leur satisfaction se transformant en recommandation auprès de leurs proches, leur sympathie parfois transformée en une belle amitié. Le mot de la fin, laissons-le à Maxime « à la Bordelaise de l'Immobilier, nous apprécions avoir des clients qui nous ressemblent »

La Bordelaise de l'Immobilier

3, rue Lafaurie de Monbadon 33000
Bordeaux - 05 56 38 03 03
www.bordelaise-immobilier.fr
contact@bordelaisedelimmobilier.fr