## Que s'est-il passé en 2006 ?

## Marseille et sa région :

- €
- Le prix moyen a atteint 2 940 euros par m², soit une évolution de 8,60% en un an.
  - ✓ Appartements : 2 818 euros contre 2 691 euros en 2005 (+ 4,72%).
  - ✓ Maisons: 3 106 euros contre 2 725 euros en 2005 (+ 13,98%).



- Le montant moyen d'une acquisition s'est élevé à 218 749 euros.
  - ✓ Appartements: 171 780 euros contre 164 237 euros en 2005 (+ 4,59%).
  - ✓ Maisons: 323 047 euros contre 289 517 euros en 2005 (+ 11,58%).



- La superficie moyenne d'un bien immobilier acheté est de 73,85 m² (contre 78,92 m² en 2005).
  - ✓ Appartements : 60,83 m² (contre 60,56 m² en 2005).
  - ✓ Maisons: 102,91 m² (contre 111,51 m² en 2005).



- Le délai de vente moyen s'est stabilisé à 77 jours (pas d'évolution sur un an).
  - ✓ Appartements : 73 jours
  - ✓ Maisons: 85 jours



- L'écart de prix (entre la mise en vente et le compromis) ressort à 5,42% (contre 4,85% en 2005).
  - ✓ Appartements : 6,23% (contre 4,91% en 2005).
  - ✓ Maisons: 5,17% (identique à 2005)



• Le financement sollicité a peu évolué et a représenté 76,71% du montant de l'acquisition (contre 76,43% en 2005).



La durée moyenne du crédit est passée de 18,46 ans à 22,63 ans.

Enfin! Le TGV qui n'en finit pas d'aller de plus en plus vite et... de faire monter les prix de Marseille et de sa Région, fait désormais partie du décor!

Avec une évolution très raisonnable (+ 8,60%), eu égard aux années précédentes, Marseille en 2006 rejoint le rythme national et se distingue même avec un "modeste" + 4,72% pour les appartements.

Alors que partout en France les délais de vente s'allongent (+ 5 jours en moyenne), ceux-ci restent identiques à l'an passé dans la cité phocéenne.

Corollaire d'une évolution des prix ces dernières années, les acquéreurs n'ont d'autre choix que d'allonger la durée de leur emprunt de manière significative (+ 22 ans !).

Là encore, la CSP des Employés/Ouvriers progresse significativement et représente aujourd'hui un acquéreur sur trois.



## A Marseille et sa région, les acquisitions :

- de Résidences Principales ont représenté : 69,44% (- 8,72%)
- de Résidences Secondaires ont représenté : 4,24% (+ 15,85%)
- à titre de Placements ont représenté : 16,64% (+ 24,09%)
- de Locaux Professionnels ont représenté : 9,68% (+ 41,11%)

## Qui a acheté en 2006 à Marseille et sa région ?

Ages	Répartition des acquisitions	Variation sur un an
- 30 ans	21,34%	- 1,11%
30-40 ans	31,17%	- 4,91%
40-50 ans	26,16%	+ 19,4%
50-60 ans	13,17%	- 7,06%
60-70 ans	5,94%	+ 0,17%
+ 70 ans	2,23%	- 38,40%

CSP	Répartition des acquisitions	Variation sur un an
Employés/Ouvriers	33,12%	+ 13,89%
Cadres Moyens	28,57%	- 6,39%
Cadres Supérieurs/Professions Libérales	18,83%	- 8,81%
Commerçants/Artisans	11,26%	+ 14,08%
Retraités	8,23%	- 16,62%