

PANORAMA IMMOBILIER

à fleur de pierre

Au-delà des objectifs. L'agence-conseil en transactions Panorama Immobilier à fleur de pierre n'a pas attendu de souffler sa première bougie, pour afficher des résultats plus qu'encourageants. Après à peine 10 mois d'activité, les résultats sont au rendez-vous. *"Nous avons dépassé les objectifs que nous nous étions fixés pour la première année et nous avons de l'avance sur l'année prochaine"*, confirme Céline Perbal, la charmante fondatrice de l'agence. *"Au niveau des ventes auxquelles nous nous consacrons exclusivement, le marché reste extrêmement dynamique. À condition toutefois que les prix restent dans ses normes"*. Effectivement, Panorama Immobilier exerce son devoir de



conseil auprès de ses clients, afin que ceux-ci ne surévaluent pas leur bien, sous peine de ne pas pouvoir le vendre. *"Il faut reconnaître que le taux de crédit historiquement bas est une des raisons de la bonne forme du marché"*, souligne Céline Perbal. *"Ce qui n'empêche que les affaires ne tombent pas toutes seules, et que sans un investissement sans faille et une totale disponibilité, rien ne serait possible"*.

Avec son assistante et son tout nouveau collaborateur, Céline reçoit sa clientèle du lundi au vendredi non stop et le week-end sur rendez-vous. Titulaire d'un joli portefeuille d'acquéreurs potentiels, elle attache une grande importance au renouvellement et à l'élargissement de ses



contacts. Une ténacité et une énergie qui ont porté leurs fruits, puisqu'en très peu de temps, Céline Perbal a vendu deux appartements sur Neuilly, un appartement familial dans le 8^{ème} arrondissement de Paris et qu'elle s'est vue confier un très bel appartement à la vente dans le quartier de la Saussaye à Neuilly. Panorama Immobilier : une agence qui inspire le respect pour son sérieux et sa rigueur.

A.d.C.

Voir Carnet d'adresses page 61.