

# ECOSISTEMA DEL LMS

## Facilitadores

## Facilitadores

Encargados difundir, elaborar y actualizar el material educativo y de apoyo para la comunidad.

## Comunidad

Personas con entusiasmo en el aprendizaje del ecosistema blockchain de polkadot y kusama

## Tutores

Encargados de hacer seguimiento y dar apoyo a la comunidad en su proceso de aprendizaje

## Sistema de Recompensas





**Aliados  
Claves**

***Como?***



**Actividades  
Claves**



**Propuesta de  
Valor**

***Que?***



**Relaciones  
clientes**

***Quien?***

**Segmentos  
de Clientes**



**Recursos  
Claves**



**Canales**



**Estructura de Costos**



**Flujo de Ingresos**

***Finanzas?***

# Modelo de Negocio blockchain.academy



## Aliados Claves

Universidades  
Proveedores de Servicios de TI  
  
Kasuma  
W3F  
Polkadot  
  
Programa de Embajadores



## Actividades Claves

Mantener Modelo de Gestión  
  
I&D



## Recursos Claves

RRHH  
Herramientas de TI  
Modelo de Gestión



## Propuesta de Valor

**w3a**

### Asegurando:

Calidad  
Confiabilidad  
Disponibilidad



## Relaciones clientes

Autoservicio  
  
Servicios Automatizados



## Canales

- Dapp
- RRSS
- Hackatones
- Meetup
- Workshot



## Segmentos de Clientes

Comunidad  
Facilitadores  
Tutores  
Patrocinantes



## Estructura de Costos

Costos Fijos y Costos Variables



## Flujo de Ingresos

Fondos para ejecución del programa de capacitación



# Propuesta de Valor

# *Que?*

## Propuestas de valor

Dapp para la capacitación de interesados en el ecosistema de Defi/fintech y desarrolladores de proyectos blockchain usando polkadot y kusama.

¿Cómo una solución blockchain satisface estas necesidades de manera más efectiva?

Sistematizando todos los procesos relacionados con la capacitación de manera segura, eficiente y de calidad utilizando los siguientes elementos técnicos

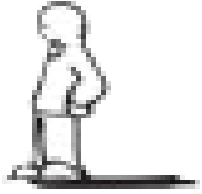
**Contract Execution - Ejecución de contrato**

**Security – Seguridad (wallet)**

**Verification – Verificación (wallet)**

**Transparency – Transparencia (Contract Execution)**

**Identity – Identidad - Verificación (wallet)**



# Segmentos de Clientes *Quien?*

## SEGMENTO DE CLIENTES

1.- ¿Para quién estamos creando valor?

Dirigido a estudiantes de pregrado y postgrados de las universidades y a cualquier persona interesada en adquirir conocimientos en el área de blockchain. Por otra parte, se pretende atraer a facilitadores y tutores especialistas en blockchain interesados en este modelo educativo.

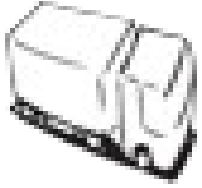
2.- ¿Se espera que el usuario conozca blockchain?

No es necesario conocimiento previo ya que el contenido programático va dirigido a la enseñanza de todo el ecosistema de funcionamiento desde cero y el mismo esta organizado en tres bloques.

**Bloque Básico:** conformado por los módulos del 1 al 6. Enfocados en los elementos básicos

**Bloque Técnico:** conformado por los módulos del 7 al 9. Enfocado en elementos técnicos de desarrollo de proyectos

**Bloque Funcional:** conformado por los módulos del 10 al 15. Enfocados en la usabilidad.



# Canales

***Quien?***

## CANALES

- Dapp
- RRSS
- Hackatones
- Meetup
- Workshot



**Costos**

## **Flujo de Ingresos**



**Beneficios**

# ***Finanzas?***

### **Flujos de ingresos**

Se solicitaran recursos de diversas fundaciones que permitan:

- Mantener el modelo de gestión y la infraestructura,
- Permitir la asignación de tip a tutores y facilitadores que participen el en proceso formativo y de acompañamiento
- Permitir la asignación de tip a los participantes que culminen con éxito el proceso formativo



**Costos**

**Flujo de  
Ingresos**



**Beneficios**

***Finanzas?***

## **Estructura de costos**

La estructura de costos para el funcionamiento esta basada en:

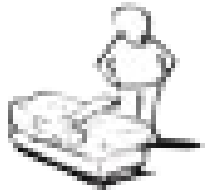
### **Costos fijos:**

- Servicios de infraestructura que permitan a la Dapp funcionar ininterrumpidamente

### **Costos variables:**

- Incentivos al personal encargado del modelo de Gestión del LMS
- Incentivos para los participantes



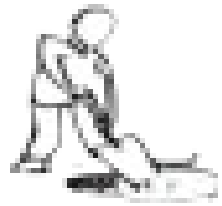


# Recursos Claves

# *Como?*

## Recursos clave

- Talento Humano
- Infraestructura de TI
- Modelo de Gestión



# Actividades Claves

# ***Como?***

## **Actividades clave**

- 1.- Mantener un Modelo de Gestión por procesos
2. Innovación y Desarrollo en el ámbito educativo
3. Marketing