

## EXCEL INTERMEDIO - INDICACIONES TRABAJO FINAL

1. Dar "formato de tabla" a la información de la hoja "ventas" (estilo tabla medio 2) y "cliente" (estilo tabla medio 3) – 1/2 punto
2. Utilizando la información de la hoja "ventas" desarrollar lo siguiente:
  - a. Utilizando la función "indirecto" establece el precio del producto, en la columna "precio venta", según el siguiente cuadro: (1/2 punto)

TIPO PRODUCTO	LG	SONY	TOSHIBA
LAVADORA	S/. 1.299,00	S/. 1.599,00	S/. 999,00
REFRIGERADORA	S/. 1.599,00	S/. 1.399,00	S/. 1.099,00
TELEVISOR	S/. 999,00	S/. 1.599,00	S/. 699,00
LAPTOP	S/. 1.399,00	S/. 1.299,00	S/. 359,00
EQUIPO_SONIDO	S/. 599,00	S/. 699,00	S/. 359,00
COCINA	S/. 399,00	S/. 599,00	S/. 529,00
SECADORA	S/. 799,00	S/. 699,00	S/. 499,00
HORNO_MICROONDAS	S/. 259,99	S/. 359,00	S/. 199,00
ESTUFA	S/. 899,00	S/. 799,00	S/. 499,00
CAMPANA	S/. 599,00	S/. 679,00	S/. 299,00

- b. La comisión de los vendedores se encuentra conformada por: (02 puntos)
  - i. La comisión se encuentra en función al precio de venta del producto vendido. Utilice las funciones lógicas para determinar la comisión (columna L) según el siguiente cuadro.

PRECIO VENTA	COMISION
S/.199.00 A S/.399.99	10,00%
S/.400.00 A S/.999.99	15,00%
S/.1000.00 A MÁS	17,50%

- ii. Bono Marca: Los vendedores perciben un bono adicional según la marca del producto vendido. Utilice las funciones lógicas para determinar el bono (columna M) según la información del siguiente cuadro:

MARCA	BONO
LG	S/. 15,00
SONY	S/. 15,00

- iii. Bono Garantía Extendida: Si la venta del producto se encuentra afiliado a la Garantía Extendida, el vendedor percibe S/10.00 adicionales de bono.
  - iv. La comisión total es igual a la comisión, bono marca y bono garantía. Aplique la función redondear con 02 decimales al resultado.
- c. Utilizando el Formato Condicional realizar lo siguiente: (01 punto)
- i. En la columna "Garantía Extendida" resaltar de color verde las celdas que sean igual a SI.
  - ii. En la columna "Comisión Total" resaltar el texto de color rojo, a las celdas cuyo valor sea los 5 superiores.

3. Desarrolla en la hoja "filtro avanzado" lo siguiente: (03 puntos)

- a. Realizar el filtro avanzado utilizando como rango de lista la información de la hoja "ventas"
- b. Definir el rango B3:C4 con el nombre: "crit".
- c. Definir el rango B6:K6 con el nombre: salida.
- d. El resultado después de ejecutar el filtro avanzado se mostrará de la siguiente manera:

*Reporte de Ventas según cliente*

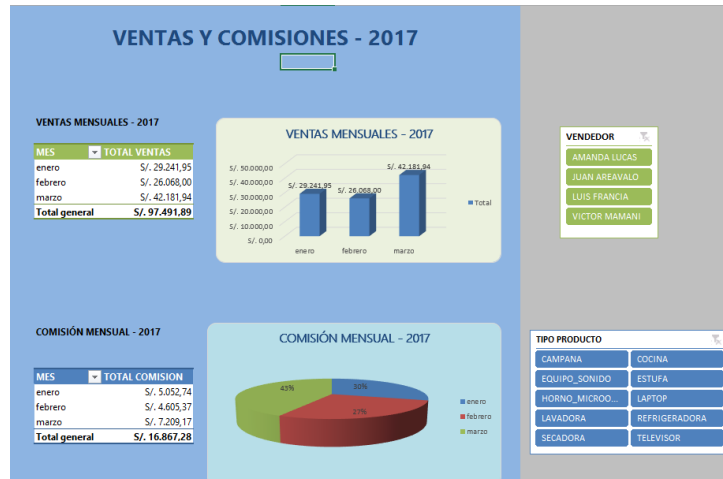
CÓDIGO CLIENTE	MES
C001	MARZO

CÓDIGO CLIENTE	CLIENTE	DNI	DISTRITO	CELULAR	FECHA COMPRA	MES	TIPO PRODUCTO	PRECIO VENTA	GARANTÍA EXTENDIDA
C001	ABANTO CHAVEZ JESUS	29458745	CALLAO	997807380	28-mar	marzo	EQUIPO SONIDO	S/ 359.00	NO
C001	ABANTO CHAVEZ JESUS	29458745	CALLAO	997807380	28-mar	marzo	COCINA	S/ 399.00	NO

4. Desarrollar lo siguiente: (05 puntos)

- a. Insertar una tabla y gráfico dinámico que muestre las ventas mensuales.
- b. Insertar una tabla y gráfico dinámico que muestre las comisiones mensuales.
- c. Denominar a la hoja con el nombre de "tabla dinámica".
- d. Insertar "segmentación de datos" para vendedor y tipo de producto.
- e. Active las conexiones de filtro.
- f. La imagen final se mostrara como la siguiente imagen:



5. La empresa Juancho SAC se encuentra evaluando la posibilidad de adquirir un préstamo entre S/150,000.00 a S/200,000.00 nuevos soles, en un plazo de 15 años, a una tasa efectiva mensual de 0.80%. Utilizando "tabla de datos", calcule los pagos según el préstamo. Utilice la hoja "tabla\_datos" para resolver. (02 punto)
  
6. En la hoja "boleta\_venta" desarrolle un Formulario con las siguientes características: (06 puntos)
  - a. Para establecer la numeración de la boleta añada un "control de número".
  - b. En la celda J5 ingrese la función que muestre la fecha del día actual.
  - c. Utilice la información de la hoja "cliente" para mostrar los datos de los campos: cliente, DNI, distrito y tipo de cliente (utilice la función "índice" e "coincidir").
  - d. Ingrese un cuadro combinado que permita seleccionar el producto, vincule con la información de la hoja "datos" (B4:B13).
  - e. Ingrese un cuadro combinado que permita seleccionar la marca, vincule con la información de la hoja "datos" (K4:K6).
  - f. Inserte un "control de número" y vincule a la celda C13 (cantidad).
  - g. Inserte una "casilla" que muestre el siguiente texto: "garantía extendida".
  - h. Si el usuario selecciona la casilla de garantía extendida, se debe mostrar en la celda B25 el mensaje "FELICITACIONES!!!, SU PRODUCTO GOZA DE UNA GARANTÍA EXTENDIDA POR 12 MESES", para ello debe utilizar una función lógica.
  - i. El precio del producto se encuentra en función al producto, marca y la cantidad (C13), utilice la función "indirecto" para mostrar el precio seleccionado.
  - j. El descuento es equivalente al 5% del precio venta, sólo aplica para clientes categorizados como VIP. Debe utilizar una función lógica para determinar el tipo de cliente.

- k. El IGV es equivalente del 18% de la diferencia del precio de venta y el descuento.
- l. El precio total es equivalente al precio de venta menos el descuento más el IGV.
- m. Añada un cuadro combinado que permita seleccionar el vendedor.
- n. Inserte un cuadro de grupo con el nombre de "forma de pago", además añada 2 botones de opción (contado y crédito).
- o. El resultado final se mostrará de acuerdo a la siguiente imagen:

**Juancho's S.A.C.**

**BOLETA DE VENTA N° 102**

**CÓDIGO CLIENTE:** C005 **FECHA EMISIÓN:** 30/09/2017

**CLIENTE:** CAMPOS NUÑEZ RENZO **DNI:** 35214780

**DISTRITO:** CALLAO **TIPO CLIENTE:** VIP

**PRODUCTO:** LAPTOP **MARCA:** LG

**CANTIDAD:** 1 ☒ GARANTÍA EXTENDIDA

**PRECIO VENTA:** S/. 1.399,00 **DESCUENTO:** S/. 69,95 **IGV 18%:** S/. 239,23

**PRECIO TOTAL:** S/. 1.568,28

**VENDEDOR:** VICTOR HANHAN

**FORMA DE PAGO:**  
☒ CONTADO  
☐ CREDITO

FELICITACIONES!!!, SU PRODUCTO GOZA DE UNA GARANTÍA EXTENDIDA DE 12 MESES