

PRACTICA PRE PROFESIONAL I-ECONOMÍA

I. DATOS GENERALES

1- Código : 140081

2- Pre- Requisito : Econometría I

3- Créditos : 06

4- Horas : 02 Horas 5- Semestre académico : 2016-I 6- Ciclo : IX

II. SUMILLA

La asignatura tiene como propósito desarrollar potencialidades que complementen su formación académica y lo ayuden a insertarse con mayor facilidad al mercado de trabajo. Comprende cuatro unidades: imagen personal y pautas de comportamiento; habilidades sociales y relaciones humanas; estrategias de marketing personal en la carrera profesional de economía y herramientas básicas para el desarrollo de artículos científicos.

III. COMPETENCIAS GENERALES

- Conocimientos sobre el área de estudio y la profesión.
- Responsabilidad social y compromiso ciudadano.
- Capacidad de aprender y actualizarse permanentemente.
- Compromiso con la preservación del medio ambiente.
- Compromiso con su medio socio-cultural.
- Capacidad de trabajo en equipo.

IV. COMPETENCIAS ESPECÍFICAS

- Conoce los mecanismos para comportarse como un profesional en el campo laboral.
- Reconoce las pautas para crear una imagen personal positiva, resaltando su cortesía en relaciones profesionales.
- Utiliza las habilidades personales y sociales en su rendimiento en el trabajo y sus relaciones con sus colegas en el estudio y trabajo.
- Aplica estrategias personales y técnicas para destacar en el ámbito laboral logrando su logro en la carrera profesional.
- Posee conocimientos estandarizados a nivel nacional para el buen desarrollo de actividad científica.

V. PROGRAMACIÓN DE CONTENIDOS

UNIDAD I: La Imagen personal y pautas de comportamiento.			
SEMANA	CONCEPTUAL	PROCEDIMENTAL	ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE
170	 Introducción al curso de Practicas Pre Profesionales I, Descripción de contenidos. Evaluación exploratoria. 	 Realiza presentación individual y grupal mediante dinámicas. Resuelve en grupo las preguntas de un cuestionario exploratorio. 	Exposición Interactiva Dinámica Individual/Grup al de Presentación
2	 Relevancia de la imagen Personal. Primera Impresión. Herramientas para construir una Imagen Positiva. 	 Identifica los elementos de una Imagen Personal Positiva. Reconoce y trabaja las herramientas de una Imagen Positiva en ejercicios en clase 	Trabajo Individual ACTIVIDAD Trabajo y Exposición Grupal
3	 Cortesías y Buenos modales Lenguaje corporal, personal y postura. 	- Observa y reconoce modales, postura en sus compañeros y en sí mismo.	ACTIVIDAD Trabajo de campo en Pareja Práctica individual de Exposición
4	- Ademanes	- Expresa ademanes, postura y lenguaje a través de la exposición de un tema.	ACTIVIDADES Trabajos por encargo
	EVALUACIÓN PARCIAL 1 Presentación de resumen escrito y exposición en parejas de un tema propuesto por el profesor		
5	- Autoestima y Empatía	- Identifica características de autoestima y empatía en sí mismo, aplicando instrumentos y ejercicios personales.	ACTIVIDADES Trabajos por encargo

UNIDAD II: Habilidades Sociales y Relaciones Humanas. – Etiqueta social y protocolo

SEMANA	CONCEPTUAL	PROCEDIMENTAL	ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE
6	Comunicación Efectiva en las relaciones Humanas	 Reconoce la importancia de la comunicación efectiva en la interacción con los demás. Discrimina los diferentes estilos de comunicación. 	Exposición Interactiva " ACTIVIDADES Ejercicio en Parejas Dramatización y Análisis de Casos
7	Trabajo en Equipo Toma de Decisiones y Solución de Problemas	 dramatizadas en trabajo grupal. Identifica los pasos a seguir para tomar decisiones y solucionar problemas. Aplica el trabajo en equipo, desarrollando dinámicas grupales. 	Exposición Interactiva ACTIVIDADES Trabajo en Equipos
8	Inteligencia Emocional	 Reconoce las técnicas para controlar emociones y temores. Participa en dinámicas de trabajo grupal, aplicando la Inteligencia emocional a situaciones personales. 	Exposición Interactiva ACTIVIDADES Trabajo en parejas
		LUACIÓN PARCIAL 2 ación dramatizada de una habili particular.	dad social, en
9	- Técnicas de respiración y Relajación. - La exposición.	 Aplica técnicas de respiración y relajación para disminuir el miedo y la timidez. Pone en práctica las técnicas de exposición, mediante una anécdota personal narrada a sus compañeros. 	Ejercicios prácticos

UNIDAD III: Estrategias de marketing personal en la carrera profesional de economía			
SEMANA	CONCEPTUAL	PROCEDIMENTAL	ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE
10	 Competencias necesarias en el ámbito laboral Habilidades personales y sociales del profesional competente 	 Reconoce y utiliza las competencias necesarias en el ámbito laboral. Identifica las habilidades que precisa todo profesional competente. 	Exposición Interactiva
11	 Actitud hacia el Cambio Orientación al logro de Metas 	 Identifica las actitudes hacia el cambio y las analiza trabajándolas en grupos. Analiza la importancia de la Motivación en el Logro de Metas Analiza la importancia de SER EXCELENTE en todos los ámbitos de su desarrollo. 	Exposición Interactiva
12	 Proceso de Entrevista Personal. El Currículo Vitae 	 Identifica las pautas, etapas y sugerencias presentes en el proceso de una Entrevista Personal Reconoce y trabaja las pautas para diseñar una Hoja de Vida 	Exposición Interactiva
13	EVALUACIÓN PARCIAL 3		
14	El Protocolo y las PrecedenciasLas presentaciones	 Reconoce las normas de protocolo y precedencia para diversas situaciones sociales, empresariales, etc. Identifica y practica distintas formas de presentaciones. 	Exposición Interactiva

UNIDAD VI: Herramientas Básicas para el Desarrollo de Artículos Científicos			
SEMANA	CONCEPTUAL	PROCEDIMENTAL	ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE
15)	El artículo científicoLas revistas científicas	- El artículo científico - Las revistas científicas	Exposición Interactiva
16	- Tipos de Investigaciones: descriptivas, históricas, bibliográficas, analíticas y experimentales.	 Propone la investigación que realizará en el curso e identifica las secciones de tres artículos científicos Elabora un informe escrito 	Materiales del Curso Guía del laboratorio
17	EXAN	1EN FINAL	

VI. ESTRATEGIAS METODOLÓGICAS

Lecturas

Las lecturas contenidas en las separatas deben ser leídas previamente. Se tomarán controles de lecturas referidos a ellas. Es importante leer los materiales asignados para cada sesión, de manera que se pueda complementar el tratamiento de los mismos en clase.

Participación en clase

La participación en clase es de primera importancia en el curso, la participación incluye no solamente los aportes referidos al tema a tratar, sino las preguntas que surgieran con referencia a él.

Trabajo grupal

En particular, se deberán conformar equipos de trabajo de dos integrantes (como máximo por equipo). Cada equipo deberá desarrollar trabajar las actividades propuestas por el docente.

VII. MATERIALES EDUCATIVOS Y OTROS RECURSOS DIDÁCTICOS

- Equipos: Pizarra, equipo multimedia, papelógrafos, plumones.
- Materiales: Manual instructivo, textos de lectura seleccionados, transparencias y hojas de aplicación, separatas elaboradas por la docente.

 Medios electrónicos: Uso de correo electrónico, direcciones electrónicas relacionadas con la asignatura.

EVALUACIÓN

El promedio final de curso es producto de una media ponderada que considera los siguientes pesos:

•	Evaluación Parcial 1	10%
•	Evaluación Parcial 2	20%
0, .	Evaluación Parcial 3	20%
7	Evaluación Final	30%
•	Evaluación Continua	20%
	S	

VIII. BIBLIOGRAFÍA

Bibliográficas

- ACOSTA, J. (2006). Marketing Personal. Madrid: Edit. ESIC
- BALLENGER, B. (2003). The curious researcher. (4a ed.). Nueva York, NY, EEUU: Pearson.
- BARRASS, R. (1995). Scientists must write. Londres, Reino Unido: Chapman and Hall.
- CASTELLÓ, M. (coord.) (2007). Escribir y comunicarse en contextos científicos y académicos. Barcelona, España: Graó.
- DAY, R.A. y GASTEL, B. (2008). Cómo escribir y publicar trabajos científicos. Washington, DC, EEUU: OPS.
- FILHO, Sady. (2005). Marketing Personal: 100 claves para valorar su imagen. México: Edit. Quarzo, 2° Edición.
- HOLLER, Frida. (2004). Ese dedo meñigue en el trabajo. Perú
- SPATT, B. (2007). Writing from sources. (7a ed.). Boston, MA, EEUU: Bedford.
- Personal Branding .hacia la excelencia y la empleabilidad por la marca personal (2011).
 España: Edit. Madrid Excelente

Hemerográficas

RENTERÍA, E. y Enriquez, A. (2006). Usted mismo S.A.? o el Posicionamiento Profesional en el Mercado de Trabajo, reflexiones de Marketing y el Comportamiento del Consumidor. Revista: Psicología desde el Caribe. 18, 139-160

Electrónicas

http://www.marketingpersonal.net

http://www.mktpersonal.com

http://www.protocolo.org.

http://mktpersonal.com - Related Keywords

http://www.ipm.com.pe/mktgperso.htm

http://www.inei.gob.pe/documentosPublicos/Manual.pdf (Guía para el desarrollo de cuadros científicos en el Perú)

http://www.inei.gob.pe/documentosPublicos/Guia.pdf (Guía de gráficos estadísticos)