|  |
| --- |
| Brain Computing S.p.A. |
| Documentazione tecnica software FORECAST per la valutazione RANK Ordini su ARCA |
| Cliente FITAVA |

|  |
| --- |
| Massimiliano Amendola  05/11/2020 |

# Scopo del documento

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nome Campo | Dati mostrati | Da – A |
| CODICE | E’ il codice cliente attribuito da Arca e passato a Player |  |
| CLIENTE | E’ la denominazione imputata su Arca ed ereditata da Player per coloro che sono indicati come cliente |  |
| Il dato mostra il numero di richieste effettuate dal cliente e tracciate nel CRM Player. Tale Crm non permette di avere un valore economico della richiesta perché effettuata in maniera descrittiva, quindi possiamo valutare solo il numero non l’entità | | |
| RICHIESTE PERIODO | Numero richieste nel periodo interessato |  |
| RICHIESTE TOTALI | Numero richieste in totale |  |
| L’utente accoglie ed elabora la richiesta del preventivo, fa le sue verifiche (magazzino, fornitori etc) e formula un preventivo | | |
| RIGHE PREVENTIVO PERIODO | Il dato mostra il numero di righe di preventivo formulato |  |
| QTA ORDINATE | Calcolato in proporzione alla quantità ordinata rigo per rigo (es.: se preventivo 5kg e ne ordini 2,5kg viene calcolato come 50%) |  |
| VALORE PREVENTIVATO |  |  |
| VALORE ORDINATO |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
| POS AGENTE | E’ stato attribuito un Rank in base a quanto maturato come commissione confrontato al totale della commissioni riconosciute |  |
|  |  |  |