

**UNIVERSIDAD NACIONAL SAN CRISTÓBAL DE HUAMANGA**  
**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y CONTABLES**  
**ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA**



**Crecimiento económico de EE. UU. 1950-2019**

Teoría del crecimiento económico EC-545

Presentado por:

Elmer Edison ACHALMA MENDOZA

Jhon Roly ORDOÑEZ LEON

David Richard PÉREZ ORÉ

Docente: Econ. Enrique GONZALEZ PAUCARHUANCA

Ayacucho - Perú

Diciembre, 2021

# ÍNDICE

PRESENTACIÓN .....	4
1. CAPÍTULO I SITUACIÓN ECONÓMICA, SOCIAL, TECNOLÓGICO, DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO 2015 – 2019.....	5
1.1. Situación económica de EE. UU.....	5
1.1.1. Evolución del PBI.....	6
1.1.2. Fuerza Laboral.....	9
1.1.3. Entorno Empresarial .....	13
1.2. Población.....	13
1.2.1. Población total de EE. UU.....	13
1.2.2. Tasa de crecimiento .....	14
1.2.3. Tasa de fertilidad .....	15
1.3. Índice de Desarrollo Humano .....	16
1.3.1. Producto Bruto Interno Per Cápita .....	16
1.3.2. Esperanza de vida al nacer.....	17
1.3.3. Mortalidad infantil.....	18
1.4. Investigación y Desarrollo .....	19
1.4.1. Empresas.....	20
1.4.2. Educación .....	21
1.4.3. Universidades .....	22

1.5. Tecnología.....	23
1.5.1. E – Commerce .....	23
1.5.2. Fintech .....	24
1.6. Comercio Internacional.....	25
1.6.1. Comercio de Mercancía.....	25
1.6.2. Servicios Comerciales .....	27
2. CAPÍTULO II REFORMAS IMPLEMENTADAS PARA EL CRECIMIENTO ECONÓMICO 1950 – 2015 .....	28
2.1. Periodo 1950 – 1970 .....	28
2.2. Periodo 1971 – 1990 .....	30
2.2.1. Transformaciones en la estructura sectorial de EE. UU. ....	31
2.2.2. Empleo, salario, inflación y distribución del ingreso .....	32
2.3. Periodo 1991 – 2010 .....	33
2.4. Periodo 2011 – 2015 .....	35
CONCLUSIONES.....	38
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS .....	40
ANEXOS .....	42

## **PRESENTACIÓN**

El objetivo del presente trabajo de investigación es caracterizar el crecimiento económico de los Estados Unidos para el periodo 1950 al 2019. A través de la revisión de literatura, sobre las regularidades empíricas (hechos estilizados del crecimiento económico) que se observaron en el periodo de análisis para la economía de Estados Unidos. Donde la investigación se circunscribe en dos capítulos.

En el primer capítulo se hace referencia a la situación económica, social, tecnológica, investigación y desarrollo para el periodo 2015 al 2019, y ello se hizo un desglose mediante el análisis de la situación económica, la economía de EEUU depende básicamente del sector servicios (78% PBI), el crecimiento de la población es cada vez menor, posee un alto índice de desarrollo humano asociado a una mayor esperanza de vida y menor tasa de mortalidad, en el campo de la investigación y desarrollo EEUU es uno de los países líderes por gasto bruto en investigación y desarrollo en todo el mundo para el 2019 (2.88% PBI), Estados Unidos maneja una tecnología moderna debido a la industrialización y finalmente en el comercio internacional EEUU es el país comercial más grande del mundo en el 2019 representó el 16 % del PBI mundial.

Y en el segundo capítulo se presenta las reformas que han sido implementadas para el crecimiento económico en el periodo 1950 – 2015. Las principales reformas implementadas en el periodo de análisis fueron: reforma educativa, reforma de inmigración, reforma de innovación, reforma tributaria, reforma de inversión.

## **CAPÍTULO I SITUACIÓN ECONÓMICA, SOCIAL, TECNOLÓGICO, DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO 2015 – 2019**

### **1.1. Situación económica de EE. UU.**

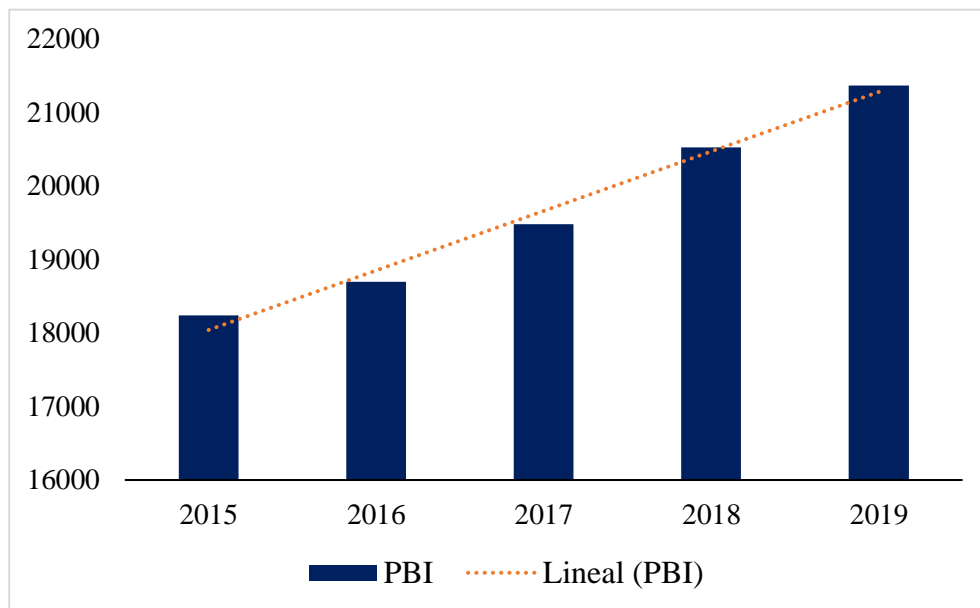
Estados Unidos es la economía más grande a nivel mundial, en el 2019 presento un PBI de 21.43 USD billones de dólares y un alto nivel de PBI per cápita de 65,279.53 USD, es altamente industrializado con elevados niveles de productividad y uso de tecnología moderna, es el mayor productor industrial del mundo, y el país comercial más grande. Presenta un incremento sostenido del empleo que genera mayores puestos de trabajo y mejora el nivel de vida de las personas, la esperanza de vida ha ido aumentando ligeramente en la última década por lo cual presenta una menor tasa de desempleo que se ha ido reduciendo desde la crisis del 2008.

Los sectores claves que impulsan el crecimiento económico son la agricultura, manufactura de maquinaria, productos químicos, comida, automóviles, mercado terciario enfocado a las finanzas, seguros, bienes raíces, arriendos y arrendamientos. El país es el mayor productor de gas líquido natural, aluminio, electricidad y energía nuclear. Es también el tercer productor a nivel mundial de petróleo y por años también ha estado desarrollando extracción de gas de lutita a gran escala.

### 1.1.1. Evolución del PBI

**Figura 1**

*Producto Bruto Interno 2015 – 2019 (Billones USD)*

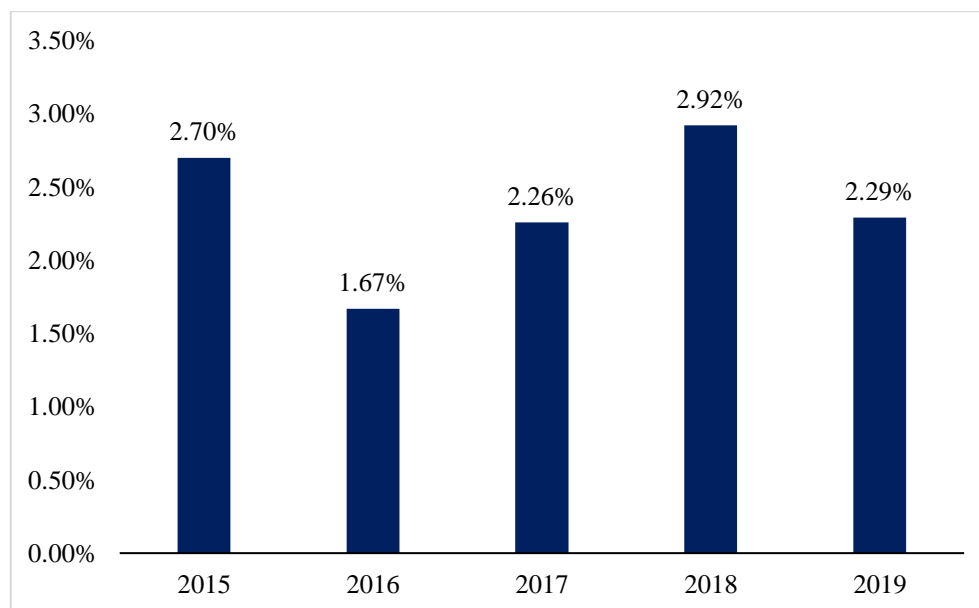


Nota. Statista, Elaboración propia

En la figura 1, la serie del PBI del año 2015 – 2019, presenta una tendencia creciente debido al buen entorno internacional, impulso de la demanda interna, mayor producción, incremento de las exportaciones donde se obtuvieron ingresos importantes durante el periodo. El producto bruto interno en 2019 ascendió a 21.43 billones de dólares el nivel más alto de los últimos 4 años.

**Figura 2**

*Tasa de crecimiento del PBI real de 2015 – 2019 (Var %)*



Nota. Statista, Elaboración propia

En la figura 2, la serie del PBI real en el 2015 presentó un crecimiento de 2.70 % donde el consumo interno influyó al crecimiento y puso el foco en el sector del consumo como motor del crecimiento en 2015 debido al fortalecimiento de la confianza de los consumidores como consecuencia de la solidez de las economías familiares y el entorno de baja inflación.

En el año 2016 el PBI real presentó un crecimiento de 1.67 % debido al respaldo de los gastos en consumo personal y una reactivación de la inversión en viviendas, acompañado de la presión sobre la inversión privada, el comercio exterior y el gasto público. Los factores importantes, como el empleo y el aumento de los ingresos, así como la solidez de los balances y del crecimiento del crédito favorecieron el gasto familiar.

En el año 2017 el PBI real presentó un crecimiento de 2.26% un nivel menor al del 2015, el crecimiento mundial contribuyó a la recuperación de las exportaciones, las subidas en los precios del petróleo, aumento de las inversiones en el sector del petróleo y el gas, el transporte

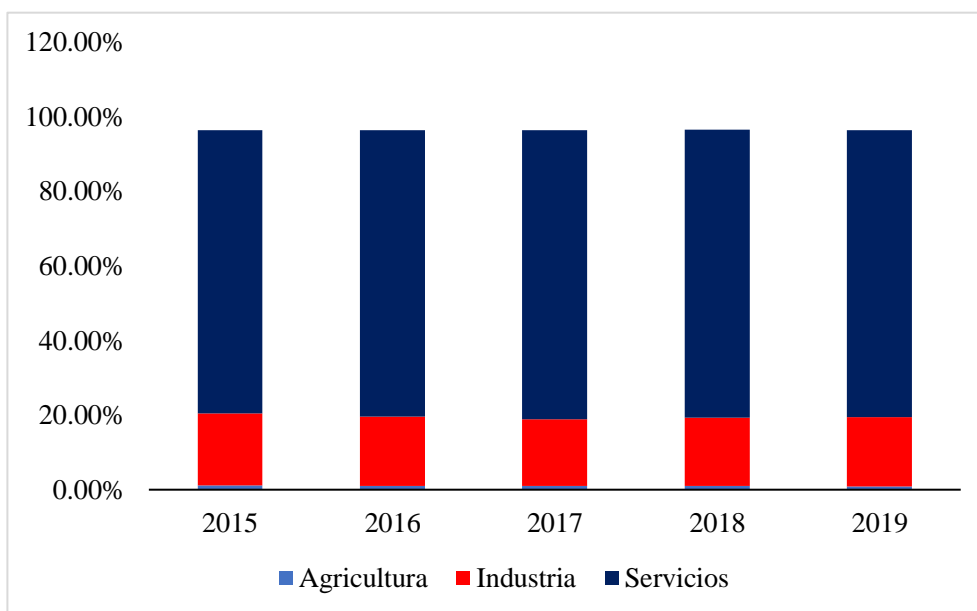
y otros equipos registraron un crecimiento positivo. El aumento de la demanda mundial y un sector minero en recuperación provocó un repunte en la actividad manufacturera.

En el año 2018 el PBI real presento un crecimiento de 2.92 % un nivel mayor al alcanzado en el 2015 de 2.70 %, este crecimiento se atribuye principalmente al impulso fiscal, exportaciones, la inversión y al incremento del gasto de los consumidores.

En el año 2019 el PBI real presento un crecimiento de 2.29 % donde el consumo, los gastos públicos y la inversión en propiedad intelectual proporcionaron apoyo, contribuyendo con 1.9 %, 0.4 % y 0.3 %, respectivamente.

### Figura 3

*Distribución del PBI por sectores económicos 2015 – 2019 (%)*



Nota. Statista, Elaboración propia

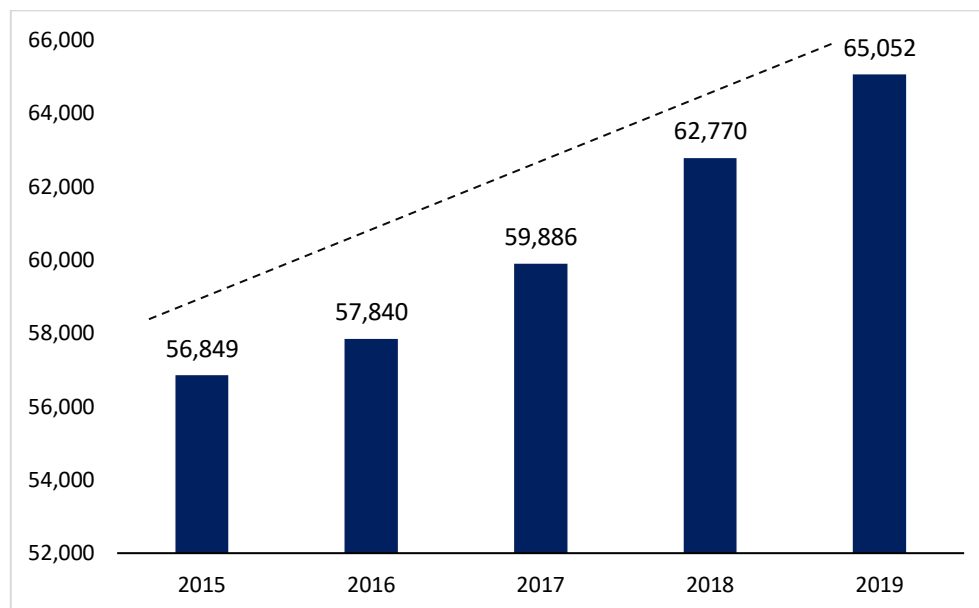
En la figura 3, la serie de distribución del PBI por sectores económicos 2015 – 2019 presenta una apreciación de la distribución de la actividad económica por sectores económicos más influyentes en la economía, siendo los sectores más importantes el de servicios, industria y agricultura. En el año 2019 el sector económico que influyo más en el crecimiento económico



es el sector servicios con un 76.89 %, industria un 18.64 % y finalmente la agricultura en un 0.86 %.

**Figura 4**

*Producto Bruto Interno per cápita 2015 – 2019 (UMN USD)*



Nota. Statista, Elaboración propia

En la figura 4, la serie del PBI per cápita del año 2015 al 2019 presento una tendencia creciente, lo cual refleja que al pasar los años el nivel de vida y el poder adquisitivo de los ciudadanos es bastante alto y se percibe mayores ingresos por la mayor productividad y especialización de la economía en los sectores de servicios, industria y agricultura. En el año 2019 el PBI per cápita fue de \$ 65,052 mayor al año 2018 de 62,770 dólares.

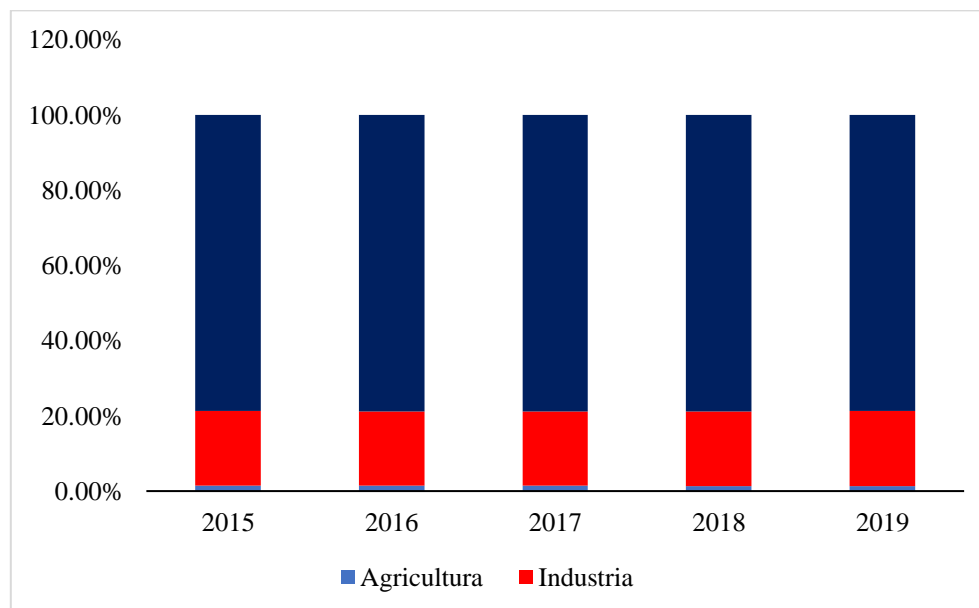
### ***1.1.2. Fuerza Laboral***

La economía estadounidense se basa esencialmente en servicios. El sector terciario contribuye con más de tres cuartos del PBI (77,4%) y emplea a más de 79% de la fuerza laboral del país. Una gran parte del PBI se compone del sector de finanzas, seguros, bienes raíces, renta

y arrendamiento (21% en 2019); al igual que de los servicios profesionales y comerciales (12,8%).

**Figura 5**

*Distribución de la mano de obra por sectores económicos 2015 – 2019 (%)*



Nota. Statista, Elaboración propia

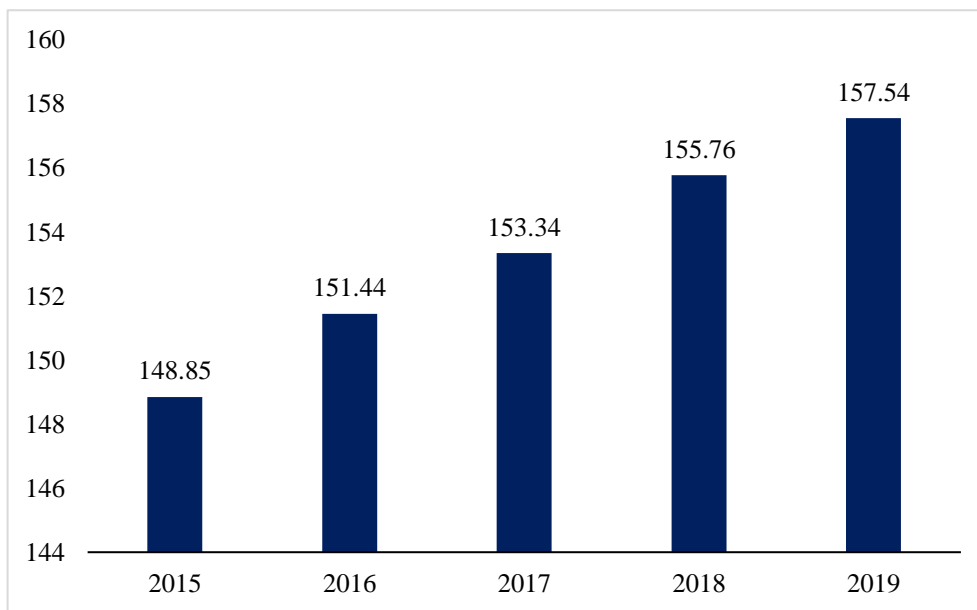
En la figura 5, la distribución de la mano de obra por sectores económicos 2015 –2019 muestra que en el 2019 el sector industrial aporta sobre 18,2% del PIB y emplea a un 20% de la fuerza laboral. El país es líder mundial en las industrias aeroespacial y farmacéutica. Gracias a sus abundantes recursos naturales, Estados Unidos se ha convertido en un líder en la producción de una cantidad de minerales.

El sector Agrícola es uno de los más grandes del mundo que representa 0,9% del PBI y da empleo a 1% de la fuerza laboral (Banco Mundial, 2019). Según datos del Departamento de Agricultura de Estados Unidos, considerando también a las industrias de alimentos y relacionados, el sector primario contribuyó en 1,109 billones USD al PBI del país en 2019, con

una parte de 5,2%, en el mismo año, 22,2 millones de trabajos a tiempo completo o parcial estuvieron relacionados a los sectores de la agricultura y alimentos.

### **Figura 6**

*Nivel de Empleo del 2015 al 2019 (en millones)*



Nota. Statista, Elaboración propia

En la figura 6, la serie Nivel de empleo del 2015 al 2019 presentó una tendencia creciente donde el mercado de trabajo en el 2015 generó 148.85 millones de empleo. La tasa de desempleo se está aproximando rápidamente al nivel natural a largo plazo. Se prevé que la contratación se mantendrá en un ritmo saludable por encima de 200 mil empleos al mes, junto con caídas continuadas en el desempleo.

En el 2017 el mercado de trabajo tubo un buen crecimiento donde el desempleo disminuyó en 4.4 % y se generó 153.34 millones de empleo, lo que representa el nivel más bajo desde 2007.

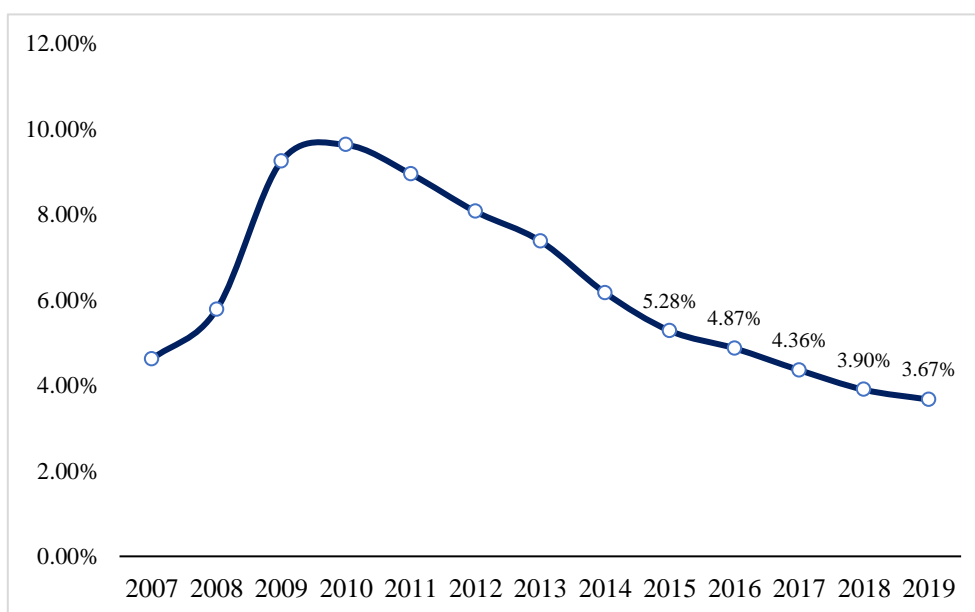
En el 2018 las principales ganancias por sector donde se tiene un mayor número de empleados son: servicios profesionales a las empresas 32,000, atención sanitaria 32,000,

fabricación 27,000 y transporte y almacenes 25,000. Tanto la tasa de participación de los trabajadores como la ratio de empleo con respecto a la población permanecieron sin cambios en el 62.9 % y el 60.6 % respectivamente. Finalmente, la tasa de desempleo se mantuvo a su nivel actual del 3.7%.

En 2019 a pesar de las fricciones sectoriales producidas por la desaceleración mundial y las tensiones comerciales, el crecimiento del empleo ha permanecido sólido generando un crecimiento de 157,54 millones de empleo, el crecimiento del empleo se mantiene firme en los servicios de educación y salud, construcción, ocio y hostelería y servicios empresariales profesionales.

### **Figura 7**

*Tasa de desempleo 2007 - 2019*



Nota. Statista, Elaboración propia

La figura 7 representa la tasa de desempleo de Estados Unidos desde el periodo 2007 hasta 2019, la serie presenta una tendencia decreciente desde el año 2010 llegando a su nivel más bajo en el 2019 de 3.67%.

Estados Unidos fue uno de los países más afectados por la crisis financiera mundial llegando a la tasa más alta de 9.63% en el 2010, este acontecimiento influyó considerablemente en los hogares estadounidenses y de manera más prominente en el mercado laboral. En el 2019 la tasa de desempleo se encuentra en su punto más bajo de 3.67% por lo tanto la reducción del desempleo genera un incremento sostenido del empleo y por ende mayores puestos de trabajo y mejora el nivel de vida de las personas.

### ***1.1.3. Entorno Empresarial***

Estados Unidos es la principal economía en el mundo y domina los mercados mundiales, disfruta de su posición de superioridad tecnológica, militar y económica. Estados Unidos es la primera potencia económica y militar del mundo. Su PIB del año 2019 representó el 25% del PBI mundial.

En el entorno empresarial se tarda 4,2 días en crear una empresa es un nivel bajo frente a la media regional de 4,7 días.

## **1.2. Población**

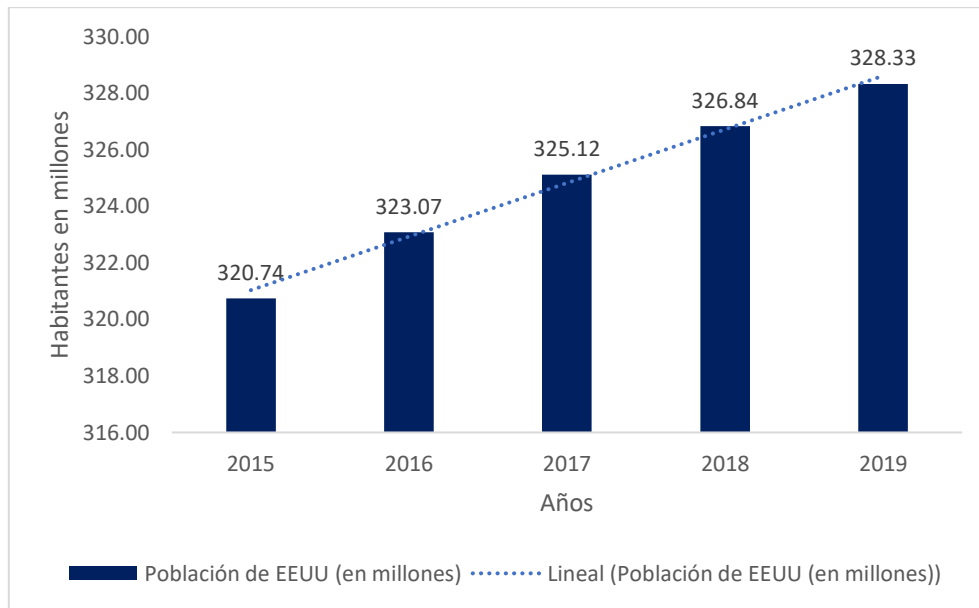
Estados Unidos, es uno de los países más poblados del mundo y este solamente está por detrás de China e India en el ranking de los países más poblados por millón de habitantes.

### ***1.2.1. Población total de EE. UU.***

En la siguiente figura 8 se aprecia la representación gráfica de la población total de los Estados Unidos en el periodo 2015-2019; donde, los habitantes en el 2015 fueron aproximadamente de 320 millones y en el 2019 de 328 millones de habitantes. Asimismo, podemos notar que el crecimiento poblacional en el periodo analizado para los Estados Unidos tiene una tendencia positiva.

**Figura 8**

*Población total de EE. UU. (en millones)*



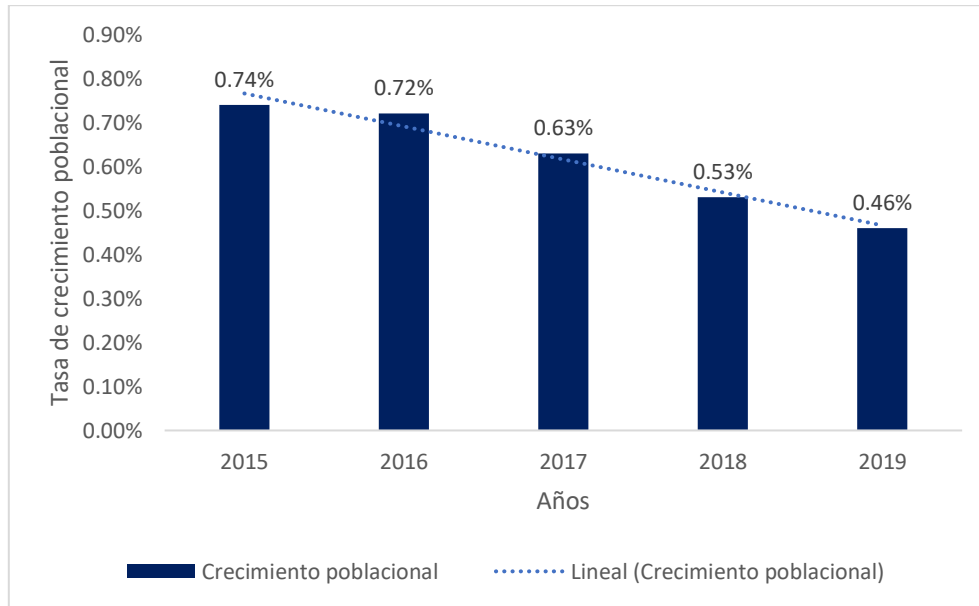
Nota. Elaboración propia con data del Banco Mundial

### ***1.2.2. Tasa de crecimiento***

Sin embargo, como se puede visualizar a continuación en la figura 9 la tasa de crecimiento de la población presenta una tendencia positiva decreciente para los Estados Unidos en el periodo 2015-2019; es decir, el crecimiento de la población comparado con el año anterior es cada vez menor.

**Figura 9**

*Tasa de crecimiento poblacional 2015-2019*



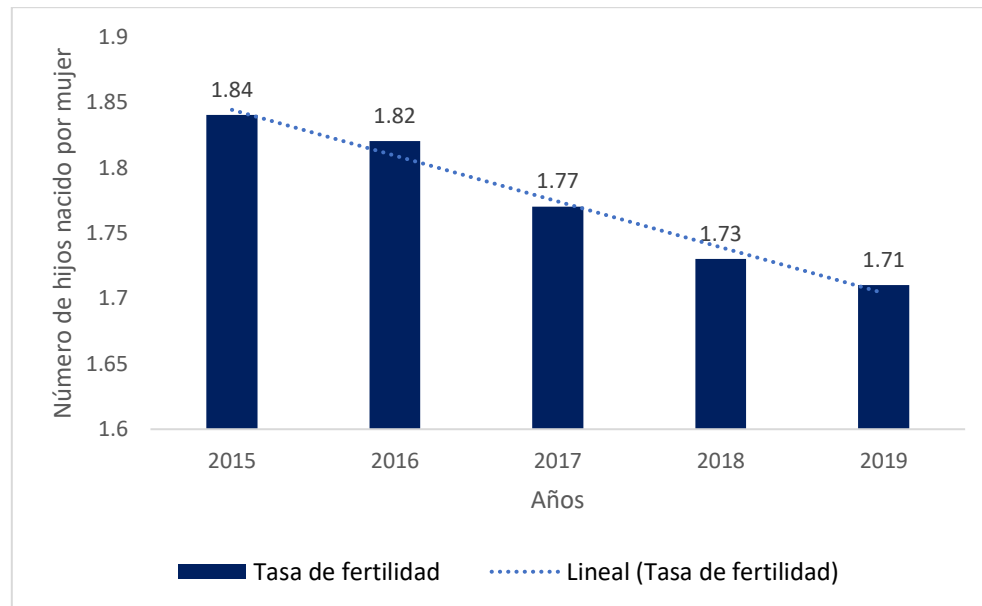
Nota. Elaboración propia con data del Banco Mundial

### ***1.2.3. Tasa de fertilidad***

Además, otro de los indicadores relevantes a considerar es la tasa de fertilidad (medido por el número de hijos nacidos por mujer) que a continuación se muestra en la siguiente figura 10 para el periodo 2015-2019. El número de hijos nacidos por mujer para los Estados Unidos en el 2015 es de 1.84 y el 2019 es de 1.71 hijos nacidos por mujer.

**Figura 10**

*Tasa de fertilidad de 2015-2019*



Nota. Elaboración propia con data del Banco Mundial

### **1.3. Índice de Desarrollo Humano**

El Índice de Desarrollo Humano combina indicadores de Producto Bruto Interno per cápita, esperanza de vida, mortalidad infantil, alfabetismo y escolaridad.

#### ***1.3.1. Producto Bruto Interno Per Cápita***

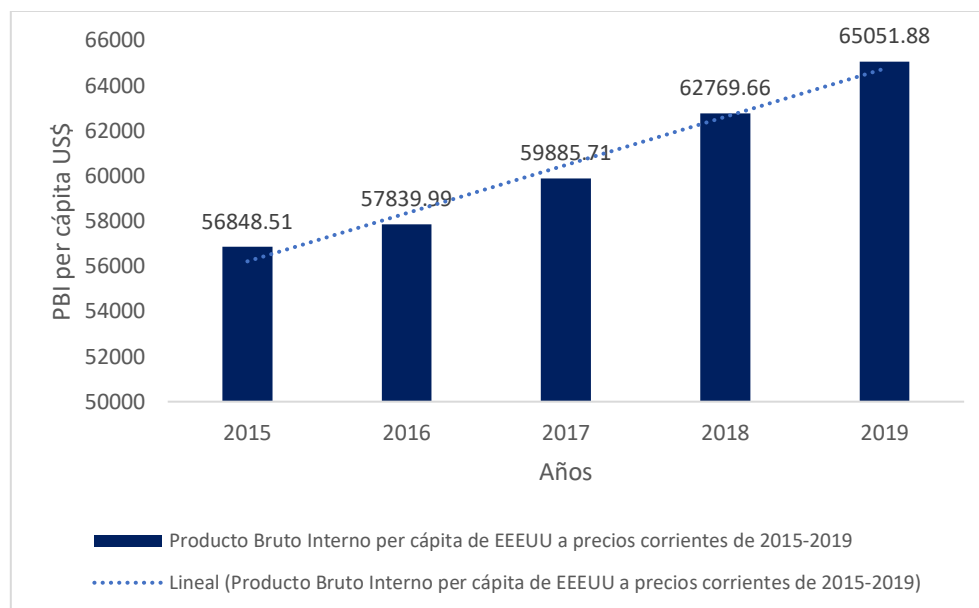
El primer indicador relevante para analizar es el Producto Bruto Interno per cápita. Donde, para los Estados Unidos en el 2015 el ingreso per cápita fue de US\$ 56,848.51 y además si uno ve la figura 11 en el año 2019 tan solamente cuatro años después, dicho país presentó un Producto Bruto Interno de US\$ 65,051.88 que representa alrededor de US\$ 10, 000 más con respecto al año 2015.



Entonces, si uno revisa el ingreso per cápita promedio de un país en desarrollo se da con la sorpresa que estos no logran tener un crecimiento tan rápido como el que tiene Estados Unidos u otros países desarrollados en el nivel ingreso per cápita.

**Figura 11**

*Producto Bruto Interno per cápita de EE. UU. a precios corrientes 2015-2019.*



Nota. Elaboración propia con dada del Fondo Monetario Internacional

### **1.3.2. Esperanza de vida al nacer**

El segundo indicador que también es muy importante para analizar es la esperanza de vida de los habitantes. A continuación, se muestra en la siguiente figura 12, donde podemos notar que en el 2015 la esperanza de vida fue levemente mayor a los años 2016 y 2017 hasta el 2019 dicha esperanza de vida siguió aumentando; es decir, es un indicador muy importante debido a que la población se alimenta mejor y goza de mejores servicios de atención médica.

**Figura 12**

*Esperanza de vida al nacer 2015 a 2019*



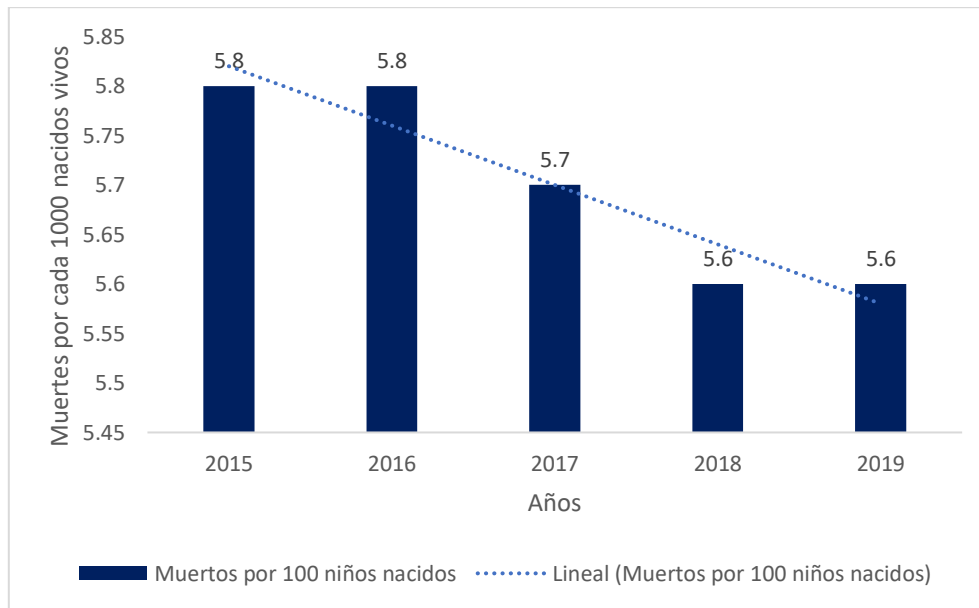
Nota. Elaboración propia con data del Banco Mundial

### ***1.3.3. Mortalidad infantil***

Asimismo, el tercer indicador relevante a tener en cuenta es la mortalidad infantil para la población de los Estados Unidos en el periodo 2015-2019, donde en los años 2015 y 2016 las muertes por cada 1000 niños nacidos vivos fueron de 5.8 y se nota una ligera disminución de la mortalidad infantil logrando tener en los años 2018 y 2019 unos 5.6 muertos por cada 1000 nacidos vivos.

**Figura 13**

*Mortalidad infantil en los EE. UU. de 2015-2019 (muertes por cada 1000 nacidos vivos)*



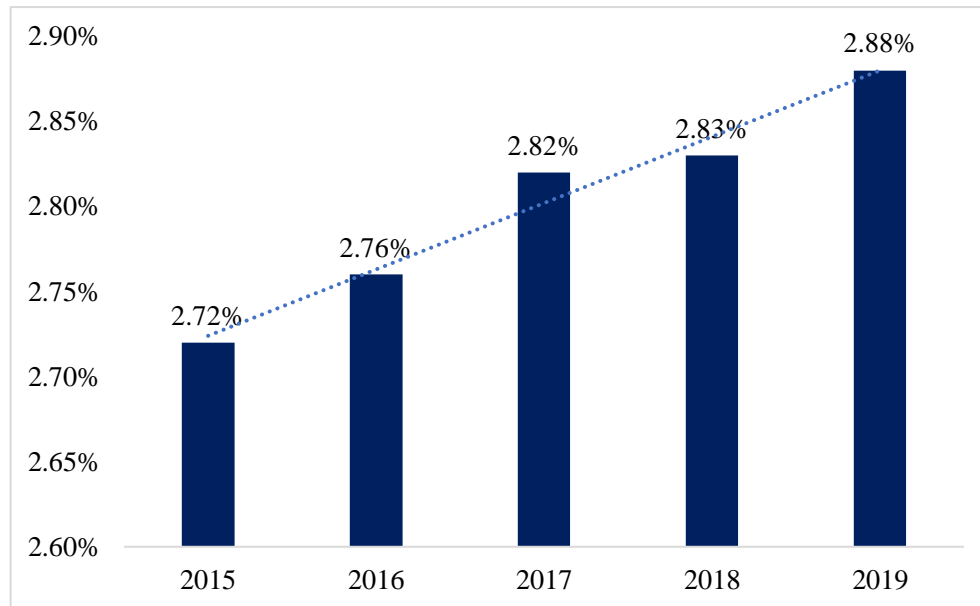
Nota. Elaboración propia con data del Banco Mundial

#### **1.4. Investigación y Desarrollo**

Según el Instituto de Estadística de la ONU, en EE. UU. los gastos en I-D en porcentaje del PIB durante los últimos 5 años fueron 2015 (2.72%), 2016 (2.76%), 2017 (2.82%), 2018 (2.83%) y 2019 (2.88%).

**Figura 14**

*Gasto en investigación y desarrollo (% del PIB)*



Nota: Banco mundial, elaboración propia

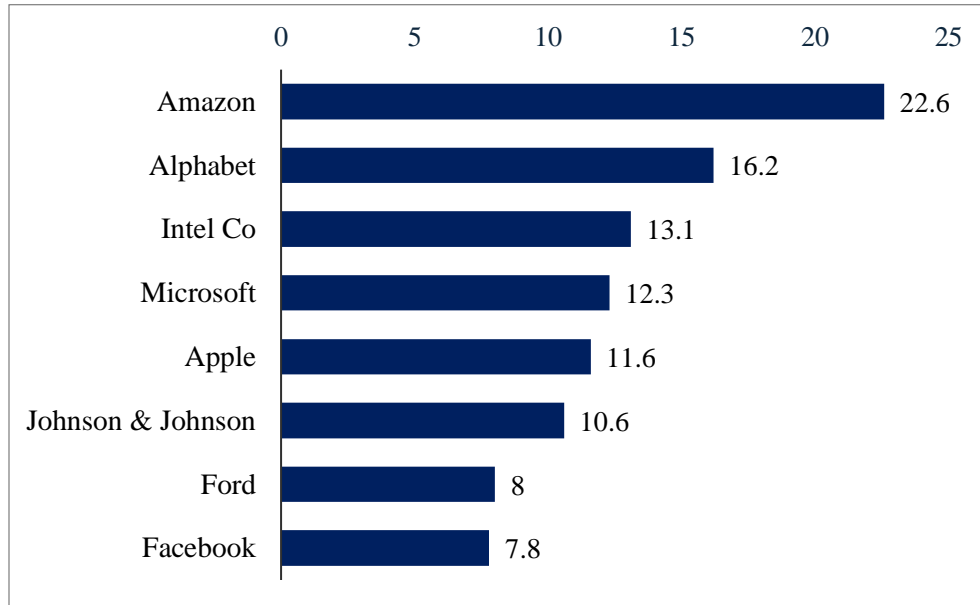
Siendo EE. UU. uno de los países líderes por gasto bruto en investigación y desarrollo (I + D) en todo el mundo para el 2019 (en miles de millones de dólares estadounidenses)

#### **1.4.1. Empresas**

La inversión en los campos de investigación, innovación y desarrollo ha sido una de las grandes apuestas de las compañías norteamericanas durante los últimos años, como lo demuestra el hecho de que el año 2019 se tuvo un gasto superior a los 26.000 millones de dólares estadounidenses.

**Figura 15**

*Empresas con mayor gasto en investigación y desarrollo en miles de millones de dólares estadounidenses.*



Nota: Statista, elaboración propia.

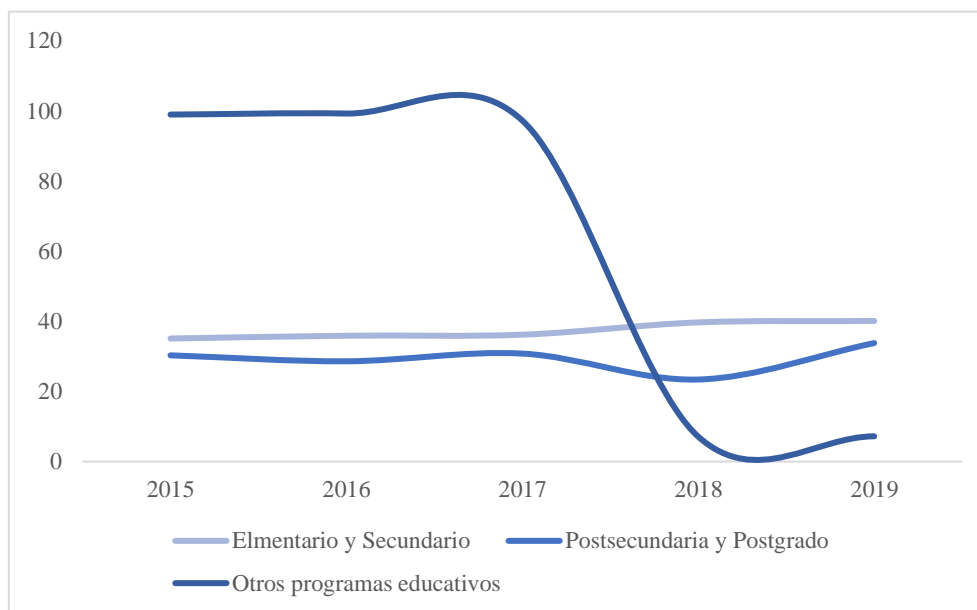
#### **1.4.2. Educación**

Según Aghion, Boustan, Hoxby, & Vandenbussche (2009) existe una amplia evidencia correlacional entre la educación y el crecimiento económico, argumentan de que el crecimiento más lento puede ser causado por la escasa inversión en educación.

Hanson (2021) el gasto en educación pública en los Estados Unidos está por debajo de los puntos de referencia globales y está por detrás del crecimiento económico; Las escuelas K-12 gastan \$ 640.0 mil millones o \$ 12,624 por alumno al año.

**Figura 16**

*Presupuesto Anual de Educación Pública del Departamento de Educación de los Estados Unidos (en billones de dólares estadounidenses)*



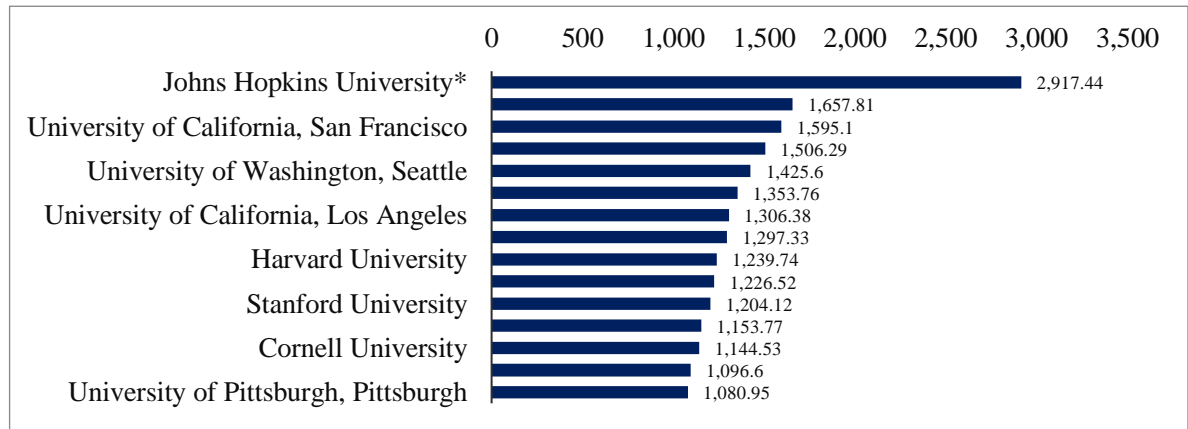
Nota: Statista, elaboración propia.

#### **1.4.3. Universidades**

Las universidades tienen como función principal de crear una masa crítica de científicos e ingenieros para trabajar en las empresas privadas y públicas, las universidades de EE. UU. han cumplido esta función durante largo tiempo. En este país, las grandes empresas corporativas tienen departamentos de investigación y desarrollo (I + D), que no sólo contratan estudiantes graduados de las universidades, sino que, además, junto con algunas agencias gubernamentales, financian, mediante diversos mecanismos, proyectos de investigación científica y tecnológica en universidades e institutos de investigación.

**Figura 17**

*Universidades en los Estados Unidos con los mayores gastos de I + D en 2019 (en millones de dólares estadounidenses)*



Nota: Statista, elaboración propia.

En 2019, la Universidad John Hopkins gastó más de 2.900 millones de dólares estadounidenses en investigación y desarrollo; el más alto de cualquier universidad en los Estados Unidos. La Universidad de Harvard gastó más de 1.200 millones de dólares estadounidenses en I + D en el mismo año.

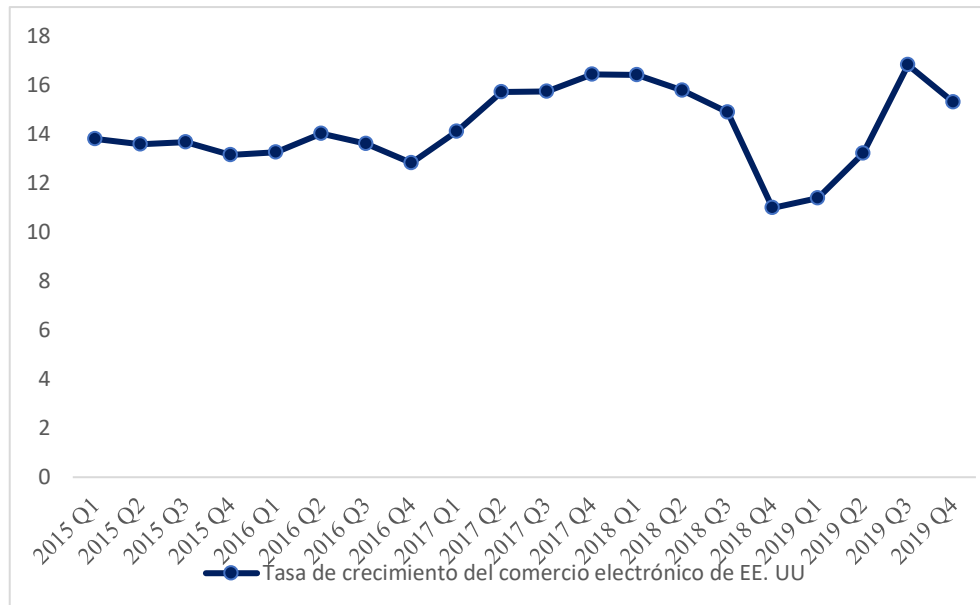
## **1.5. Tecnología**

### **1.5.1. E – Commerce**

El eCommerce de EE. UU. Se posiciona en el segundo lugar entre las potencias mundiales, solo superado por China.

**Figura 18**

*Tasa de crecimiento del comercio electrónico de EE. UU.*



Nota: Oficina del censo de departamento de comercio, elaboración propia.

### **1.5.2. Fintech**

Estados Unidos concentra el mayor número de Fintech, seguido de Reino Unido, Australia, China, Canadá e Israel. Estos seis países representan las dos terceras partes de las 100 Fintech más grandes del mundo.

Estados Unidos es el segundo actor más grande del mundo y una potencia mundial en innovación de tecnología financiera. Debido a los altos ingresos disponibles de su población, Estados Unidos es un claro líder en el segmento de Finanzas Personales.



## 1.6. Comercio Internacional

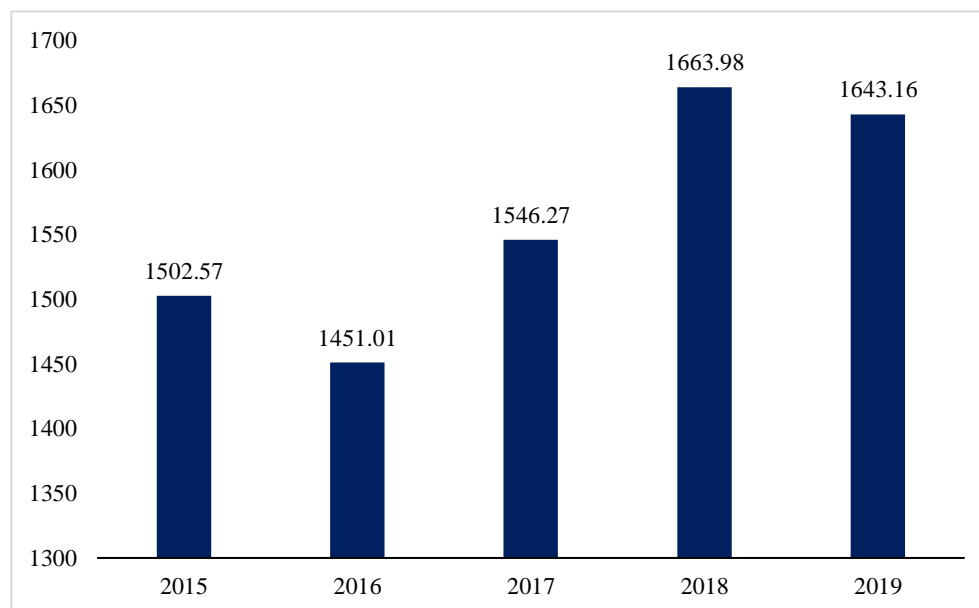
Estados Unidos es la economía más grande a nivel mundial, representó el 16% del PBI mundial en el 2019, es altamente industrializado, usa tecnología moderna, mayor productor industrial del mundo y es el país comercial más grande. Igualmente es el mayor importador del mundo y el segundo mayor exportador de bienes, así como también el mayor importador y exportador de servicios comerciales, en el año 2019 el sector económico que influyo en el crecimiento económico es el sector servicios con un 76.89 %.

### 1.6.1. Comercio de Mercancía

En el 2019 los principales productos de exportación fueron: Aceites refinados de petróleo, automóviles, autopartes y accesorios de automóviles, circuitos integrados electrónicos, teléfonos móviles y gases de petróleo.

**Figura 19**

*Exportación de bienes 2015 - 2019 (Billones de dólares)*



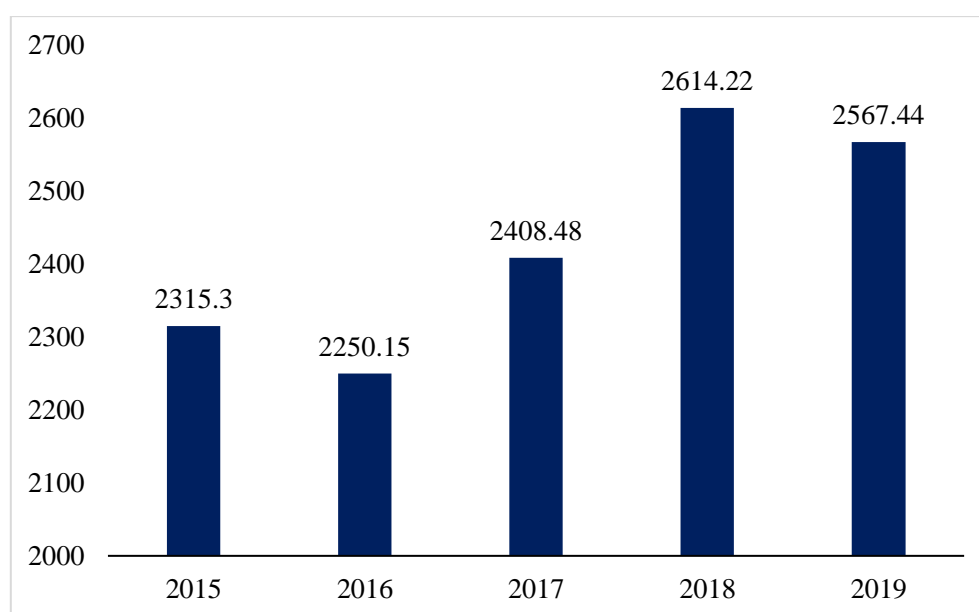
Nota. Statista, Elaboración propia

En el año 2018 la exportación alcanzo su punto máximo de 1663.98 billones de dólares debido al favorable contexto internacional, En el 2019 se obtuvo un nivel menor al del 2018, llegando a obtener 1643.13 de billones de dólares.

Las principales importaciones en el 2019 incluyeron automóviles, petróleo crudo, dispositivos de sistemas telefónicos, computadoras, medicamentos y repuestos de automóviles.

### **Figura 20**

*Importación de bienes 2015 – 2019 (Billones de dólares)*



Nota. Statista, Elaboración propia

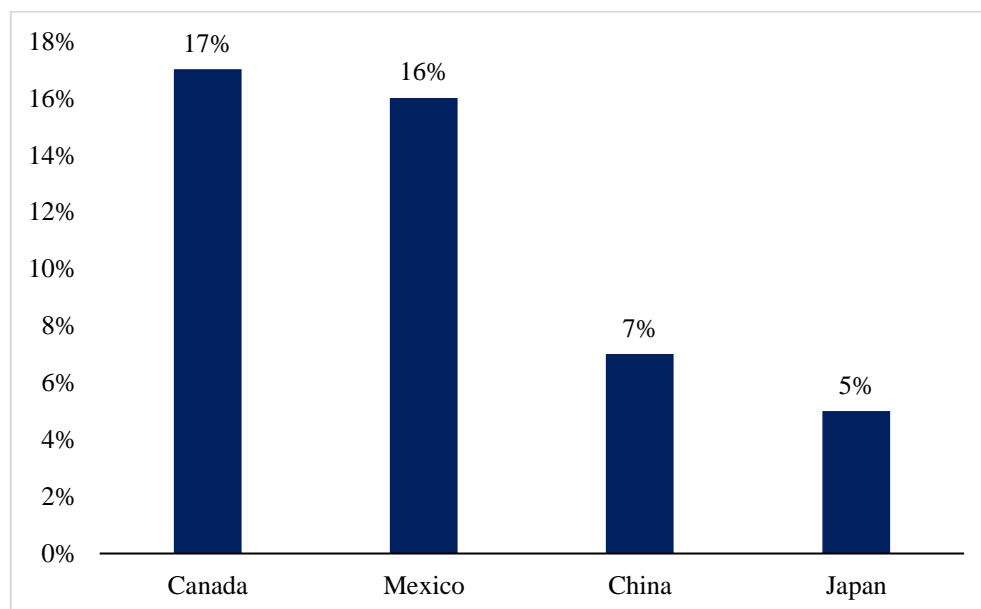
En el año 2018 la importación alcanzo su punto máximo de 2614.22 billones de dólares debido al incremento de la producción y de la demanda interna, En el 2019 se obtuvo un nivel menor al del 2018, llegando a obtener 2567.44 de billones de dólares.

### 1.6.2. Servicios Comerciales

Los principales socios comerciales de Estados Unidos en el 2019 fueron: Canadá (17,8%), México (15,6%), China (6,5%), Japón (4,5%), el Reino Unido (4,2%) y Alemania (3,6%).

**Figura 21**

*Principales socios de exportación en 2019*

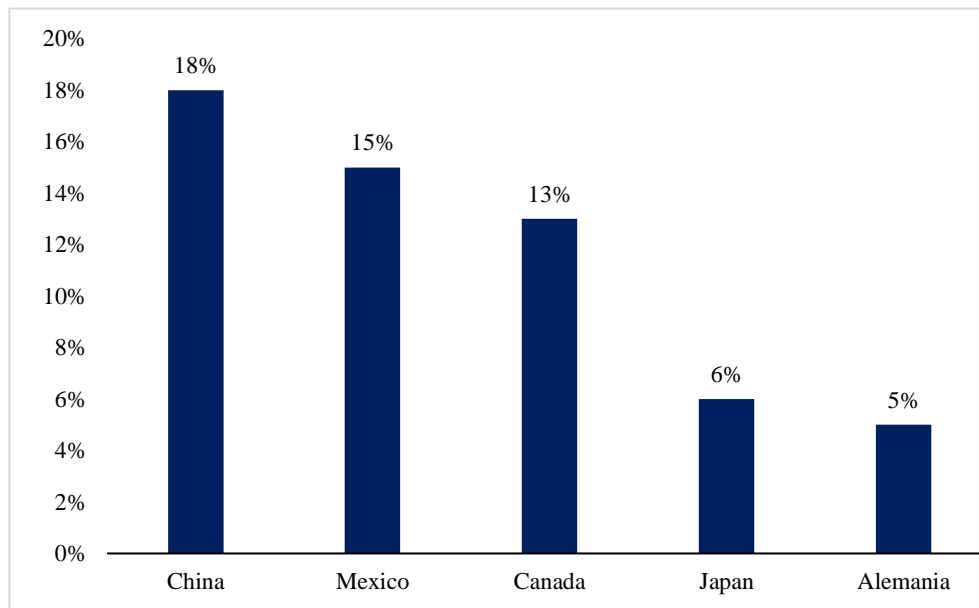


Nota. Statista, Elaboración propia

Los principales productos importados provinieron principalmente de China (18,4%), México (14,1%), Canadá (12,7%), Japón (5,7%) y Alemania (5,1%).

**Figura 22**

*Principales socios de importación en 2019*



Nota. Statista, Elaboración propia

## **CAPÍTULO II REFORMAS IMPLEMENTADAS PARA EL CRECIMIENTO ECONÓMICO 1950 – 2015**

### **2.1. Periodo 1950 – 1970**

En el gobierno de Jhon F. Kennedy (1961- 1963) Las políticas se orientaban a que la economía se mantenga permanentemente en la situación de pleno empleo, en una senda óptima de crecimiento a lo largo del tiempo. Las políticas fiscales suponían un incremento del gasto público y una reducción de los impuestos. La política keynesiana de Kennedy tendía al incremento de la inversión privada mediante el descenso de la tasa de interés a mediano y largo plazo.

En 1965 durante el gobierno del presidente Lyndon Johnson se aprobó la ley de educación primaria y secundaria (ESEA), esta medida fue parte de la “guerra contra la pobreza” donde el gobierno empieza a inyectar dinero federal en los distritos escolares locales. Ese dinero

debía ser destinado para el desarrollo profesional, materiales de instrucción, recursos para apoyar programas educativos y promoción de la participación de los padres. Berntein (1996). Según el Departamento de trabajo La ley enfatiza el acceso equitativo a la educación, con el objetivo de acortar las brechas de rendimiento entre los estudiantes al proporcionar fondos federales para apoyar a las escuelas con niños de familias empobrecidas.

Según Schultz (1961), menciona que “Llama la atención sobre la inversión en capital humano , sugiere que la economía crece a tasas mayores a las que se explicarían por el crecimiento de los Factores tradicionales de producción.”

Según Deninson (1962), menciona que “El aumento del nivel de formación de la población activa que se produjo entre 1929 y 1973, en Estados Unidos, contribuyó al crecimiento del PBI en 15% y el 11% respectivamente”

Según CaixaBank Research (2018) “La contribución del capital humano al crecimiento económico es inmediata: una fuerza laboral con una mejor formación es capaz de producir más. En este sentido, la evolución de la calidad de la fuerza laboral estadounidense es remarcable: en los últimos 70 años, ha ido mejorando su nivel formativo de forma sostenida.”

En 1965, el Congreso abolió las cuotas discriminatorias de 1924 en materia de inmigración según el origen nacional. Esto desató una nueva oleada de inmigración que, en gran parte, provino del sur y el este de Asia y de América Latina, en los años 70, se da un incremento sustancial de las migraciones y con ello se incrementa la fuerza laboral en estados unidos. Todo ello contribuye al crecimiento económico. Serrano (1997)

## **2.2. Periodo 1971 – 1990**

Según Psacharopoulos (1985) menciona que “desde el inicio del siglo XX hasta la década de los 60.s, siendo en ésta última aún mayor, el crecimiento económico de Estados se debió principalmente al incremento de la educación de la fuerza de trabajo en un 23%.” (p. 27)

Entre 1951 a 1990 el PBI de estados unidos creció a una tasa media anual de 3.2%. Para apreciar mejor el significado de este dato se usará como patrón de comparación el comportamiento de las economías de Alemania y Japón, que constituyeron dos polos de dinamismo de la economía mundial en este periodo. Entre aquellos mismos años, la tasa del promedio medio anual del Producto Interno Bruto de estos países fue de 4.4% y 7.3%, respectivamente. Considerando el ritmo relativamente elevado crecimiento poblacional de Estados Unidos con respecto al de Alemania y Japón, las diferencias en las dinámicas de estas economías son más acentuadas si se toma como indicador del comportamiento del Producto Interno Bruto por habitante.

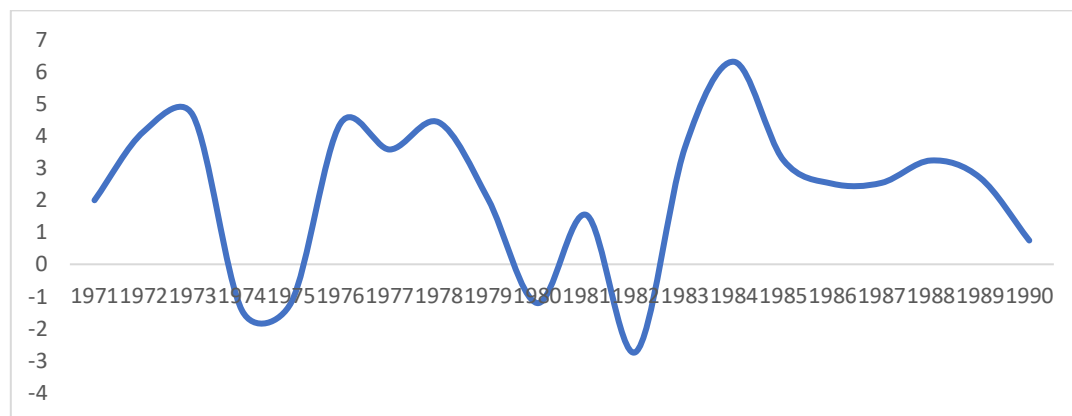
Para Vitelli (2011) la economía estadounidense registró cinco crisis que están insertas y que a su vez se derivan de su lógica macroeconómica conformada por dos déficits simultáneos, el de las cuentas fiscales y el del comercio con el exterior entre los años 1970 a 2007.

Las crisis económicas en esta primera etapa fueron catalizadas por factores externos, pero existían desequilibrios económicos y problemas internos que resultaron determinantes. El aspecto clave fue la impotencia de las políticas keynesianas para enfrentar tales crisis. La incapacidad de las políticas fiscales y monetarias para aliviar la crisis acabó teniendo un efecto contrario y creó las condiciones favorables para el cambio importante en las tendencias económicas y políticas en Estados Unidos en la etapa posterior.

Una característica relevante de la economía de EE. UU. Es la elevada variabilidad es su tasa de crecimiento de su pbi per cápita como se muestra el siguiente gráfico.

**Figura 23**

*Crecimiento anual de pbi per cápita*



Sin embargo destaca el hecho de que EE. UU. en comparación con otras economías altamente desarrolladas, se ha caracterizado por un comportamiento muy dinámico de la variable cantidad de trabajo.

### **2.2.1. Transformaciones en la estructura sectorial de EE. UU.**

El cuadro presenta los antecedentes empíricos que muestran los cambios que partir de 1950 experimentaron las participaciones de las diferentes ramas de la economía estadounidense.

**Tabla 1**

*Composición sectorial del PBI (porcentajes)*

Años	Agricultura	Construcción	Industria manufacturera	Transporte y servicios públicos	comercio	finanzas	servicios	Gobierno y empresas gubernamentales
1950	5.4	6.1	8.4	21.6	8.0	15.2	11.2	14.2
1955	4.7	6.2	9.0	22.1	7.6	14.5	10.3	15.0
1960	4.1	5.6	9.7	20.2	7.6	14.7	11.4	14.4
1965	3.2	5.2	9.3	22.2	7.7	14.8	11.5	13.6

1970	2.9	5.6	7.0	21.1	8.5	15.3	12.3	14.1
1975	2.7	4.7	5.6	20.5	9.2	16.2	13.2	13.3
1980	2.4	4.6	4.9	21.6	9.4	15.4	14.4	12.2
1985	2.7	3.9	4.6	21.6	9.2	17.3	15.0	11.1
1988	2.3	3.2	4.4	23.0	9.7	17.2	15.2	10.5

Nota: Economic report of the president, elaboración propia.

La participación de agricultura en términos del producto y del empleo fue permanentemente descendentes La industria manufacturera ha sido la clave de la economía de EE. UU.

### **2.2.2. Empleo, salario, inflación y distribución del ingreso**

Pese al muy lento crecimiento de la productividad y a buena parte de la inversión, se ha concentrado en sectores improductivos usualmente más empleadores del trabajo. La capacidad de absorción ocupacional del sistema no ha resultado precisamente espectacular. En términos gruesos, se observa cierta tendencia al aumento de la tasa de desocupación, fenómeno que también se puede visualizar en otros países del capitalismo desarrollado. La tasa de desocupación estadounidense resulta considerablemente más elevada.

**Tabla 2**

*Tasa de desempleo (Promedio anual)*

<b>País</b>	<b>1963-1973</b>	<b>1974-1979</b>	<b>1980-1986</b>
EE. UU.	4.5	6.7	7.8

En la primera parte de los 80, el problema ocupacional se agudizó, por ejemplo, en 1982 la tasa de desempleo llegó al medio punto 7%. Para luego atemperar sin el segundo quinquenio, aunque con la crisis de 1990 1991 vuelve a empeorar. Entre 1980 1985 empleo total, subió de 1.5% anual entre. 1905 1,991.9% promedio anual.



### **2.3. Periodo 1991 – 2010**

El crecimiento acumulativo de las exportaciones de los Estados Unidos durante 2000–2005, en comparación con el crecimiento de las exportaciones de otras economías de ingresos altos y otros exportadores importantes. Claramente, el crecimiento de las exportaciones estadounidenses a principios de la década de 2000 fue débil en relación con el crecimiento de las exportaciones en otras economías importantes.

Para ayudar a la inversión empresarial a recuperar este papel como impulsor clave del crecimiento, la Administración ha realizado grandes esfuerzos para alentar a las empresas a invertir en casa, a través de la política fiscal, la política crediticia y las inversiones públicas donde hacen que los Estados Unidos siga siendo un lugar atractivo para hacer negocios.

Asimismo, Bill Clinton durante su primer mandato de 1993-1997 propuso algunas reformas; donde, el 22 de septiembre de 1993 pronunció un importante discurso ante el Congreso sobre un plan de reforma del sistema de salud; el programa tenía como objetivo lograr la cobertura universal a través de un plan nacional de salud.

Además, los autores Frankel y Orszag (2002), hacen referencia respecto a algunos de los factores explicativos que tuvieron que ver con el desempeño económico de Estados Unidos durante los años de mandato del presidente Bill Clinton.

*En primer lugar, y conviene precisarlo cuanto antes, un poco de suerte. Por una parte, porque, hasta el año 1999, los precios del petróleo se mantuvieron relativamente bajos. Además, porque a partir de 1995, la conjunción de un dólar apreciado junto con la incipiente deflación en algunos países importantes como Japón, hicieron que resultara más fácil la contención de la inflación en EE. UU. Como segundo punto hay que referirse a la correcta*

*mezcla de política económica llevada a cabo durante sus ocho años de mandato, básicamente una política económica consistente en una política fiscal contractiva asociada a una política monetaria expansiva llevada a cabo por la Fed.*

Por consiguiente, en ese sentido se produjo junto con la contención del gasto, y también gracias al crecimiento económico sostenido y al boom de la Bolsa de Valores que produjo importantes ingresos fiscales en concepto de plusvalías, el comienzo del fin del período de déficits fiscales y el comienzo de un breve período de superávits fiscales.

La política monetaria ha tenido un papel central en la salida de la economía de EE. UU. Tras la crisis. Durante la recesión inicial la Reserva Federal (FED) puso en marcha una serie de programas de rescate extraordinarios, seguidos de importantes medidas de estímulo no convencionales durante la recuperación, tras situar la tasa de interés de referencia en el límite inferior efectivo (0 % - 0,25%) en diciembre de 2008, la Reserva Federal puso en marcha una serie de programas y mecanismos de apoyo al funcionamiento de los mercados financieros, combinados con medidas orientadas al rescate de ese sector.

En materia de política fiscal, el primero de los paquetes fiscales se aprobó e implementó en el primer trimestre de 2008, mediante un conjunto de medidas de estímulo fiscal, por valor de 1,2 % del PIB, orientado fundamentalmente a devoluciones impositivas a individuos y empresas. El plan benefició a más de cien millones de personas y tuvo un impacto positivo sobre la economía en ese año.

En febrero de 2009, el presidente Obama promulgó un segundo paquete de estímulo económico, la American Recovery and Reinvestment Act (Ley de Recuperación y Reinversión), que combinaba, a partes iguales, recortes de impuestos, nuevo gasto (prestaciones de desempleo e infraestructura) y ayuda a los Gobiernos estatales y locales.

Asimismo, debemos recordar que en el año 2008 estados unidos ha tenido una crisis financiera, la mayor desde la gran depresión del 1929, y esta crisis no solamente afectó a su economía sino también a países de la unión europea y otros con quienes mantenía una relación comercial.

La crisis se produjo cuando empezaron a caer los precios de los bienes raíces, al incumplir los deudores con los pagos de sus hipotecas, en su mayoría, de baja calidad crediticia (*subprime*), el castillo de naipes empezó a derrumbarse (Lane, 2013)

#### **2.4. Periodo 2011 – 2015**

La economía de estados unidos en el periodo 2011-2015 aún no se había recuperado de los efectos ocasionados por la crisis financiera del 2008-2009.

Ahora, si uno revisa la información que hubo después de seis años de la crisis financiera en estados unidos, la recuperación de la económica de Estados Unidos fue muy débil que cualquier otra de la época de la posguerra. Además, como señalan algunos especialistas del Fondo Monetario Internacional es que el crecimiento económico de Estados Unidos ha decepcionado a los agentes económicos una y otra vez, y este ha sido golpeado por cierres del gobierno y peleas por el tope de la deuda.

Según Igan (2014), para frenar el declive del crecimiento potencial, es crucial que el gobierno y el congreso de Estados Unidos estén dispuestos a adoptar un programa de medidas que alienten la inversión productiva y la innovación, reviertan la caída del aumento de la productividad y amplíen la oferta de mano de obra.

Asimismo, Igan (2014) señala una lista de cinco prioridades o reformas que deben realizarse para lograr ese objetivo:

1. Inversión en infraestructura para revertir la tendencia descendente de la cantidad y la calidad del capital público en Estados Unidos.
2. Reforma tributaria para simplificar el código, ampliar la base y reducir las tasas marginales, sobre todo del impuesto sobre la renta de las sociedades.
3. Promoción de la innovación y mejora de los resultados educativos restituyendo el crédito impositivo por investigación y desarrollo, fomentando y financiando la educación en la primera infancia, y proporcionando más respaldo a los programas dedicados a las ciencias, la tecnología, la ingeniería y las matemáticas.
4. Reforma inmigratoria integral y basada en las aptitudes para mantener una fuerza laboral que responda a las necesidades de los empleadores ofreciéndoles trabajadores sumamente preparados e innovadores.
5. Políticas laborales activas que mejoren los programas de capacitación, brinden una asistencia más eficaz en la búsqueda de empleo, ofrezcan mejores prestaciones familiares (incluido el cuidado de los niños), hagan extensivo el crédito impositivo por ingreso del trabajo a los jóvenes para promover el empleo, modifiquen el programa de seguro por discapacidad para que el empleo a tiempo parcial no implique una pérdida de las prestaciones, y brinden incentivos a quienes contraten a los afectados por el desempleo a largo plazo.

Como se señala en la lista 5 prioridades muchas de estas políticas tienen un precio, con la destacada excepción de la reforma inmigratoria, que probablemente produciría una pequeña reducción de los déficits fiscales. Sin embargo, el costo global no es tan grande: según sus estimaciones de Igan (2014), rondaría  $\frac{1}{3}\%$  del PIB por año en los 2–3 próximos años. Pero parte

de ese costo fiscal se vería compensado por la aceleración del crecimiento impulsada por estas políticas. En circunstancias ideales, estas medidas irían acompañadas de un plan de consolidación fiscal a mediano plazo más amplio y muy necesario.

Según el BCE (2018), El paso de la presidencia de Barack Obama (2009-2016) a la de Donald Trump, en enero de 2017, ha supuesto un giro radical en la orientación política de EE UU, en general, y en las políticas económicas, como la fiscal, la energética, la comercial y la migratoria, en particular.

Por otra parte, durante el periodo 2010 – 2017 se produjeron cambios relevantes en la composición de la actividad productiva en EE UU.

En septiembre de 2014, la Reserva Federal revisó sus principios de normalización monetaria, tratando de prevenir nuevos episodios de turbulencias financieras mediante una estrategia de comunicación más clara y precisa.

Según el Departamento de educación (2017), La Ley Cada Estudiante Triunfa (Every Student Succeeds Act, “ESSA”) fue firmada por el presidente Obama el 10 de diciembre de 2015. Esta medida bipartidista reautoriza la Ley de Educación Primaria y Secundaria (ESEA), la legislación de educación nacional que se compromete a la igualdad de oportunidades para todos los estudiantes de la nación, y vigente desde hace 50 años. La nueva ley se basa en áreas clave del progreso en los últimos años, que ha sido posible por los esfuerzos de los educadores, comunidades, padres y estudiantes en todo el país.

## CONCLUSIONES

Estados Unidos es la economía más grande a nivel mundial, en el 2019 presento un PBI de 21.43 USD billones de dólares y un alto nivel de PBI per cápita de 65,279.53 USD, es altamente industrializado con elevados niveles de productividad y uso de tecnología moderna, es el mayor productor industrial del mundo, y el país comercial más grande que representó en el 2019 el 16 % del PBI mundial. Los sectores claves que impulsan el crecimiento económico es el sector servicios (76.89% PBI), industria (18.64% PBI), agricultura (3.67% PBI).

Estados Unidos es uno de los países líderes por gasto bruto en investigación y desarrollo (I + D) en todo el mundo con un gasto para el 2019 de 2.88% de su PBI. Además, las compañías tuvieron un gasto superior a los 26.000 millones en investigación y desarrollo, por tanto, una mayor investigación y desarrollo permitirá obtener mayores ingresos en el futuro.

En este país, las grandes empresas corporativas tienen departamentos de investigación y desarrollo (I + D), que no sólo contratan estudiantes graduados de las universidades, sino que, además, junto con algunas agencias gubernamentales, financian, mediante diversos mecanismos, proyectos de investigación científica y tecnológica en universidades e institutos de investigación.

En el análisis de la población para el periodo 2015-2019, se encontró que el crecimiento poblacional para la economía estadounidense es positivo; sin embargo, ese crecimiento es cada vez menor. Además, la tasa de fertilidad que está relacionado con el número de hijos al nacer para dicho periodo se ve un ligero descenso.

El Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), usa el Índice de Desarrollo Humano como indicador de desarrollo económico y este considera los indicadores de PBI per cápita, esperanza de vida al nacer y mortalidad infantil; por consiguiente, al revisar

los indicadores para Estados Unidos, se encontró un crecimiento sostenido del PBI per cápita, mayor esperanza de vida al nacer y menores tasas de mortalidad infantil.

En el periodo de análisis de 1950 al 1970 se dio una de la reforma educativa más importantes que permitió el crecimiento económico de la economía, En 1965 durante el gobierno de Lyndon Johnson se aprobó la ley de educación primaria y secundaria (ESEA), esta medida fue parte de la “guerra contra la pobreza” donde el gobierno empieza a inyectar dinero federal en los distritos escolares locales. Ese dinero debía ser destinado para el desarrollo profesional, materiales de instrucción, recursos para apoyar programas educativos y promoción de la participación de los padres. La economía crece a tasas mayores a las que se explicarían por el crecimiento de los Factores tradicionales de producción.

Entre los periodos 1971 y 1990 hubo transformaciones sectoriales como en la industria manufacturera que impulsó el crecimiento económico, sin embargo, hubo cierta tendencia al aumento de la tasa de desocupación.

Para el periodo 1991-2010 se rescata las dos etapas de gobierno de Bill Clinton (8 años de gobierno). Donde se dio la correcta coordinación de políticas económicas, fundamentalmente entre política económica consistente en una política fiscal contractiva asociada a una política monetaria expansiva llevada a cabo por el Banco Central de los Estados Unidos (FED).

En los periodos 2011 a 2015 se implementó la reforma tributaria para simplificar el código, ampliar la base y reducir las tasas marginales, sobre todo del impuesto sobre la renta de las sociedades, además se implementó una reforma de inmigración integral basada en las aptitudes para mantener una fuerza laboral que responda a las necesidades de los empleadores ofreciéndoles trabajadores sumamente preparados e innovadores.

## REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Aghion, P., Boustan, L., Hoxby, C., & Vandenbussche, J. (2009). The causal impact of education on economic growth: evidence from US. *Brookings papers on economic activity*, 1(1), 1-73.
- Banco central europeo . (2018). *La economía de Estados Unidos, diez años después de la crisis*.
- BBVA . (2015). *Research informe situatio de EE.UU.* .
- BBVA. (2016). *Research Informe situation de EE. UU.* .
- BBVA. (2017). *Research Informe situation de EEUU*.
- BBVA. (2018). *Research Informe situation de EEUU* .
- BBVA. (2019). *Research Informe situation de EEUU*.
- Berntein, I. (1996). Armas de matequilla. *La presedencia de Lyndon Johnson*.
- CaixaBank Research. (2018). *Impacto de la educación en el crecimiento económico*.
- Denison, E. (1962). The sources of economic grows in the united states and alternatives before us. *Committe for economic develploment*.
- Dirven , B. B., Pérez, R., Cáceres, R. J., Tito, A. T., Gómez , R. K., & Ticona, A. (2018). *El desarrollo rural establecido en las áreas Vulnerables*. Lima: Colección Racso.
- Hanson, M. (2 de agosto de 2021). Estadísticas de gasto en educación pública de EE. UU. *EducationData.org*. Obtenido de <https://educationdata.org/public-education-spending-statistics>
- Igan, D. (2014). Cinco prioridades para mejorar el futuro económico de Estados Unidos. *Blog dialogoafondo*, <https://blog-dialogoafondo.imf.org/?p=4611>.
- Lane, P. R. (2014). Financial globalization and the crisis. *Open economy review*, 24, 555-580.



Psacharopoulos. (1985). Educación para el desarrollo. 27.

Santandertrade. (s.f.). Política y economía de Estados Unidos. Obtenido de

<https://santandertrade.com/es/portal/analizar-mercados/estados-unidos/politica-y-economia>.

Schultz, T. (1961). Investment in human capital. *American economic review*.

Serrano, J. (1997). Llegada de inmigrantes a Estados Unidos.

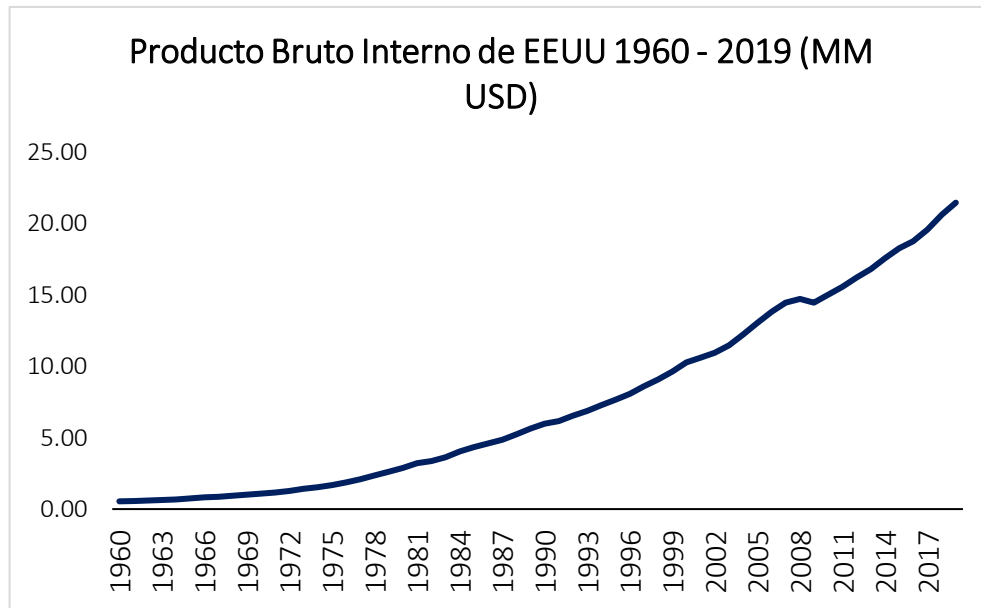
Tovar, G. L. (1986). *El asentamiento y la segregación de los Blancos y Mestizos*. Bogotá: Cengage.

Vitelli, G. (2011). The Morphology of US five crisis after 1970. *Economía UNAM*, 8(23).

**ANEXOS**

## Anexo 01

### Producto Bruto Interno de Estados Unidos 1960 – 2019 (MM USD)



## Anexo 02

### Producto Bruto Interno Per cápita de Estados Unidos 1986 – 2019 (USD)

