

# Explorando la Elasticidad. Entendiendo las Dinámicas del Mercado

## Elasticidad

Edison Achalma

2023-06-23

## Introducción a la Elasticidad

### ¿Qué es la elasticidad?

La elasticidad es un concepto fundamental en economía que nos ayuda a comprender cómo responden la demanda y la oferta ante cambios en los precios y otros factores. En pocas palabras, nos permite medir la sensibilidad de la cantidad demandada o ofrecida ante variaciones en determinadas variables.

Imagina que el precio de un producto aumenta. ¿Qué sucederá con la cantidad que las personas están dispuestas a comprar? La elasticidad nos proporciona una medida para responder a esta pregunta. Si la demanda es elástica, significa que los consumidores son sensibles a los cambios en el precio y reducirán su consumo en gran medida. Por otro lado, si la demanda es inelástica, significa que los consumidores son menos sensibles y continuarán comprando a pesar del aumento de precio.

La elasticidad es una herramienta poderosa que nos ayuda a entender cómo funciona el mercado y cómo los cambios en variables clave pueden afectar las decisiones de los consumidores y las empresas. En los siguientes fragmentos, exploraremos diferentes tipos de elasticidad y su aplicación práctica en el mundo empresarial. ¡Vamos a sumergirnos en el fascinante mundo de la elasticidad económica!

### Importancia de la elasticidad en la economía

La elasticidad es un concepto clave en la economía porque nos permite comprender cómo cambian las decisiones y el comportamiento de los consumidores y las empresas frente a los cambios en los precios y otros factores económicos.

Imagina que eres propietario de un negocio y estás considerando aumentar el precio de tus productos. Antes de tomar esa decisión, es fundamental comprender cómo reaccionarán los consumidores. Aquí es donde entra en juego la elasticidad. Si la demanda es elástica, un aumento en el precio podría resultar en una disminución significativa de las ventas, lo que podría afectar negativamente tus ingresos. Por otro lado, si la demanda es inelástica, un aumento en el precio podría tener un impacto menor en las ventas, lo que te brinda una mayor flexibilidad para ajustar tus precios.

Además, la elasticidad también nos ayuda a comprender los efectos de los impuestos, las políticas gubernamentales y otros factores en la economía. Por ejemplo, si se impone un impuesto a un producto, la elasticidad nos permite predecir cómo afectará la demanda y cuánto ingreso generará el impuesto.

### Tipos de elasticidad

Existen varios tipos de elasticidad que nos ayudan a comprender diferentes aspectos del comportamiento de la demanda y la oferta. Cada tipo de elasticidad se centra en una variable específica y nos proporciona información única sobre cómo responden los agentes económicos a los cambios en esa variable.

1. **Elasticidad precio de la demanda:** Esta medida nos indica cómo responde la cantidad demandada de un bien o servicio a cambios en su precio. Si la demanda es elástica, significa que los consumidores son sensibles a las variaciones de precio y una pequeña alteración en el precio puede tener un gran

impacto en la cantidad demandada. Por otro lado, si la demanda es inelástica, significa que los consumidores son menos sensibles al cambio de precio.

2. **Elasticidad ingreso de la demanda:** Esta medida nos indica cómo responde la cantidad demandada de un bien o servicio a cambios en el ingreso de los consumidores. Si la demanda es elástica con respecto al ingreso, significa que la cantidad demandada aumentará en proporción mayor al incremento del ingreso. Por el contrario, si la demanda es inelástica, significa que la cantidad demandada no aumentará significativamente ante un incremento en el ingreso.
3. **Elasticidad cruzada de la demanda:** Esta medida nos indica cómo responde la cantidad demandada de un bien o servicio ante cambios en el precio de otro bien o servicio relacionado. Si la elasticidad cruzada de la demanda es positiva, significa que los bienes son sustitutos y un aumento en el precio de uno de ellos conducirá a un aumento en la demanda del otro. Si la elasticidad cruzada es negativa, significa que los bienes son complementarios y un aumento en el precio de uno de ellos reducirá la demanda del otro.
4. **Elasticidad precio de la oferta:** Esta medida nos indica cómo responde la cantidad ofrecida de un bien o servicio a cambios en su precio. Si la oferta es elástica, significa que los productores pueden aumentar la cantidad ofrecida en respuesta a un aumento en el precio. Si la oferta es inelástica, significa que los productores no pueden aumentar significativamente la cantidad ofrecida incluso ante un aumento en el precio.

En los próximos fragmentos, exploraremos cada tipo de elasticidad en más detalle y veremos cómo se aplican en situaciones reales.

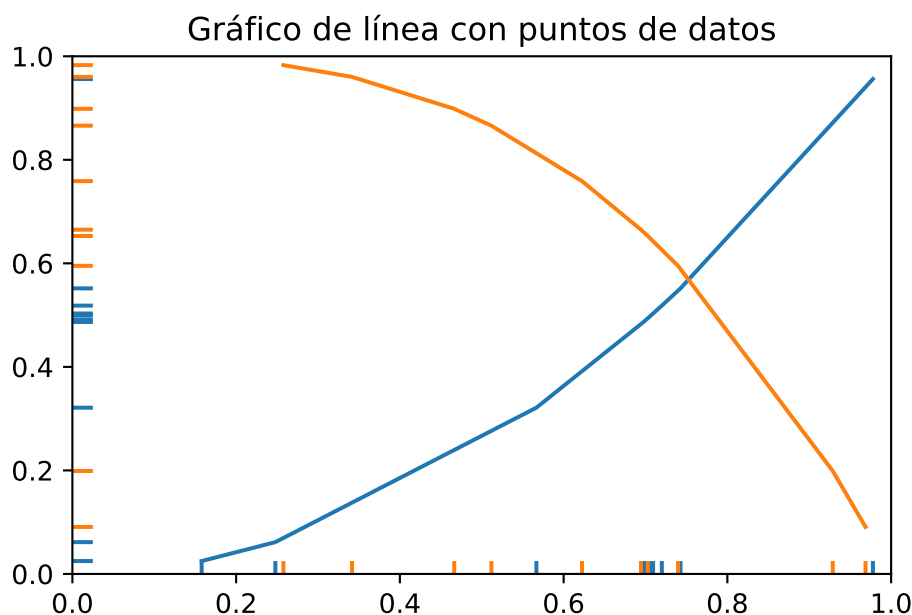
## Elasticidad Precio de la Demanda

### Concepto y fórmula de la elasticidad precio de la demanda

La elasticidad precio de la demanda es una medida importante en economía que nos permite entender cómo cambia la cantidad demandada de un bien o servicio ante variaciones en su precio. Esta medida nos ayuda a comprender la sensibilidad de los consumidores frente a los cambios de precio.

La fórmula de la elasticidad precio de la demanda es la siguiente:

$$Elasticidad_{precio\ de\ la\ demanda} = ( \quad ) \quad (1)$$



$$\eta_{XP_y} = \frac{\frac{X_f^d - X_i^d}{X_i^d}}{\frac{P_f^d - P_i^d}{P_i^d}}$$

$$= \frac{\frac{\Delta X^d}{X_i^d}}{\frac{\Delta P^d}{P_i^d}}$$

$$\frac{\Delta X^d P_i^d}{\Delta P^d X_i^d} \quad (2)$$

$$\eta_{PX^d} = \frac{\partial X^d P_x}{\partial P_x X^d} \quad (3)$$

$$\eta_{PX^d} = \frac{\partial \ln(X)}{\partial \ln(P_x)} \quad (4)$$

$$\eta_{PX^d} = \frac{\Delta\% X^d}{\Delta\% P_x} \quad (5)$$

$$\eta_{PX^d} = m_{ip} \frac{P_i^d}{X^d} \quad (6)$$

Estas fórmulas nos permite calcular la magnitud de la respuesta de la demanda ante cambios en el precio. Si la elasticidad es mayor a 1, se considera que la demanda es elástica, lo que implica que los consumidores son sensibles al cambio de precio y una variación en el precio provocará un cambio proporcionalmente mayor en la cantidad demandada. Por otro lado, si la elasticidad es menor a 1, se considera que la demanda es inelástica, lo que indica que los consumidores son menos sensibles al cambio de precio y una variación en el precio tendrá un impacto proporcionalmente menor en la cantidad demandada.

## Interpretación de la elasticidad precio de la demanda

Una vez que comprendemos qué es la elasticidad precio de la demanda y cómo se calcula, es importante poder interpretar los resultados obtenidos. La elasticidad nos brinda información valiosa sobre la sensibilidad de los consumidores ante cambios en el precio de un producto. Veamos cómo interpretar los distintos valores de la elasticidad:

- Elasticidad mayor a 1: Si la elasticidad es mayor a 1, se dice que la demanda es elástica. Esto significa que los consumidores son muy sensibles al cambio de precio. Un pequeño aumento en el precio puede resultar en una disminución significativa en la cantidad demandada, y viceversa. En este caso, es crucial para las empresas considerar cuidadosamente los ajustes de precios, ya que podrían tener un impacto considerable en la demanda.
- Elasticidad igual a 1: Si la elasticidad es igual a 1, se dice que la demanda es unitaria. Esto implica que los cambios en el precio tienen un impacto proporcional en la cantidad demandada. Por ejemplo, si el precio aumenta en un 10%, la cantidad demandada disminuirá en un 10%. En este caso, las empresas deben tener en cuenta que cualquier cambio en el precio tendrá un efecto equivalente en la demanda.
- Elasticidad menor a 1: Si la elasticidad es menor a 1, se dice que la demanda es inelástica. Esto indica que los consumidores son menos sensibles a los cambios en el precio. Incluso si el precio aumenta, la cantidad demandada disminuirá en una proporción menor. Aquí, las empresas pueden tener más flexibilidad para ajustar los precios sin experimentar una caída drástica en la demanda.

Es importante destacar que la elasticidad precio de la demanda puede variar según el producto, el mercado y el momento. Por lo tanto, es esencial realizar análisis específicos para comprender cómo los cambios en el precio afectarán la demanda en situaciones particulares.

Ejemplo

$$X^d = \frac{P_y P_z I^{0.2} N}{2P_x}$$

Aplicando la fórmula Ecuación 2

$$\begin{aligned}\eta_{PX^d} &= \frac{\partial X}{\partial P_x} \frac{P_x}{X^d} \\ &= -\frac{P_y P_z I^{0.2} N}{2(P_x)^2} \frac{P_x}{X^d}\end{aligned}$$

reemplazamos  $x^d$  con su valor

$$= -\frac{P_y P_z I^{0.2} N}{2(P_x)^2} \frac{P_x}{\frac{P_y P_z I^{0.2} N}{2P_x}}$$

ordenando y resolviendo

$$= -\frac{2P_y P_z (P_x)^2 I^{0.2} N}{2P_y P_z (P_x)^2 I^{0.2} N} = -1$$

interpretación

Si el  $P_x$  aumenta en 1% entonces  $X^d$  disminuye en 1%.

Factores que influyen en la elasticidad precio de la demanda

## **Elasticidad Precio de la Oferta**

Significado y cálculo de la elasticidad precio de la oferta

Análisis de la elasticidad precio de la oferta en diferentes industrias

Determinantes de la elasticidad precio de la oferta

## **Elasticidad Cruzada**

Definición y fórmula de la elasticidad cruzada

Interpretación de la elasticidad cruzada

Aplicaciones prácticas de la elasticidad cruzada

## **Elasticidad Ingreso de la Demanda**

Explicación y cálculo de la elasticidad ingreso de la demanda

Impacto de la elasticidad ingreso en los patrones de consumo

Factores que afectan la elasticidad ingreso de la demanda

## **Aplicaciones de la Elasticidad en la Toma de Decisiones Empresariales**

Uso de la elasticidad en la fijación de precios

Estrategias de marketing basadas en la elasticidad

Estudio de casos: Ejemplos reales de la aplicación de la elasticidad en empresas

## **Conclusiones y Reflexiones Finales**

Recapitulación de los conceptos clave

Importancia de comprender la elasticidad para la toma de decisiones

Reflexiones sobre la aplicabilidad y relevancia de la elasticidad en el mundo actual