

Adriano Bergamo



Adriano Cassio Rocha Bergamo
Brasileiro, solteiro, 34 anos
Rua Nestor Pestana, São Paulo – SP
E-mail: adrianocrbergamo@outlook.com

Perfil

- Analítico e pragmático, tenho facilidade para aprender e resolver problemas de forma estratégica. Com pensamento estruturado e foco em resultados, busco sempre aprimorar minhas habilidades e me adaptar a novos desafios. Sou proativo e comprometido em contribuir com soluções eficientes em ambientes dinâmicos e inovadores.

Experiência Profissional

- **Construtora Metrocasa**
 - Analista de Contrato (Setembro 2024 - Março 2025)
Análise de documentação de contrato. Automação de processos.
 - Consultor Associado (Agosto 2024 - Setembro 2024)
Consultoria em vendas de apartamentos na planta e prontos, voltados para os segmentos HIS, R2V e NR.
- **Compre da China**
 - Analista de Pesquisa de Mercado & CRM (Janeiro 2021 - Janeiro 2022)
Inteligência de mercado em marketplaces: análise estratégica, relatórios concorrenciais, gestão de clientes e campanhas de marketing. Responsável pelo SAC e Satisfação do cliente, integrando estratégias para impulsionar vendas e posicionar produtos em marketing place.
- **Nortis Incorporadora e Construtora S.A.**
 - Analista de Pesquisa de Mercado (Janeiro 2020 - Março 2020)
Levantamento de dados de concorrentes e perfil de potenciais clientes para estudo de mercado e precificação. Criação de dashboard de monitoramento de performance de vendas. Levantamento, estruturação, análise e apresentação de estudos de mercado para implementação de projetos residenciais verticais. Apoio e suporte às áreas de marketing para criação de perfis de clientes internos e externos.
 - Analista de CRM (Julho 2018 - Dezembro 2019)
Implementação e gestão de sistemas de CRM.
- **Even Vendas - Evenmob Consultoria de Imóveis LTDA.**
Assistente de CRM | Maio 2017 - Maio 2018
Gestão e organização de leads para sistema de CRM voltado para corretores. Criação de painéis de gestão de negócios imobiliário. Automação de processos.

Educação - Certificações

- [FGV - Inteligência e Pesquisa de Mercado \(Cursando\)](#)
Planejamento e aplicação de pesquisas de mercado, utilizando métodos qualitativos e quantitativos para

análise de dados. Segmentação de mercado e definição do público-alvo. Avaliação e interpretação dos resultados para embasar decisões gerenciais e desenvolver diferenciais competitivos.

- [USP & Coursera - Econometria Basica Aplicada](#)

Qualificações: Modelagem Matemática, Teste de Hipótese, Álgebra Matricial, Regressões Lineares (simples e múltipla), Estimacão por Mínimos Quadrados Ordinários, Análise de R^2 e R^2 Ajustado, Validação de Modelos (multicolinearidade, heterocedasticidade e autocorrelação), Melhorias de Modelos (logaritmos, variáveis polinomiais e dummies), Endogeneidade, ARIMA.

- [Microsoft e LinkedIn - Fundamentos para Análise de Dados](#)

Qualificações: SQL, EXCEL, PowerBI e Storytelling. Extração, Interpretação, Análise e Apresentação de dados.

- [Google - Data Analytics](#)

Qualificações: SQL, Tableau, R e Google Sheets. Preparar, processar, analisar e compartilhar dados.

- [Impacta - Análise de Dados & Dashboards](#)

Qualificações: Análise de dados e desenvolvimento de Dashboards com Excel Avançado.

- [Impacta - Power BI com Excel](#)

Qualificações: Dashboard Power BI com Power Query, Power Pivot, Power Map e Power View.

- [Impacta - Excel VBA & Acess Relatórios e Controles](#)

Qualificações: VBA e Microsoft Access com instruções SQL. Estruturas de controle, manipulação de UserForms, operações em ListBoxes, ComboBoxes e conexões ADO.

- [Udemy - Inteligência Artificial com Excel](#)

Qualificações: Modelagem matemática para Análise de dados estatísticos com Lógica Fuzzy, Solver, Regressões, Nearest Neighbor, Distribuição de Poisson, Lei de Benford, Análise de Variância e Teste t.

- [WSI - Marketing Digital](#)

Qualificações: Funil de Vendas, Prospecção de Leads, Gestão de Carteira de Clientes, Desenvolvimento de Persona, SEO (Search Engine Optimization), Analytics e Métricas .

Formação Acadêmica

- **Ciências Econômicas** | Universidade Paulista - UNIP | 2025 até 2027
- **Análise e Desenvolvimento de Sistemas** | Universidade Cruzeiro do Sul - Unicsul | 2017 até 2018
- **Filosofia** | Universidade de São Paulo - USP | 2014 até 2015
- **Administração de Empresas** | Escola Técnica Camargo Aranha

Principais Habilidades

- **Estudos econômicos** - Capacidade para entender e relacionar de forma matemática e social fenômenos econômicos em especial análises de séries temporais.
- **Geoprocessamento de Imagem** - Construção de mapas e estudos através de QGIS.
- **Excel Avançado/Google Sheets** - Elaboração de análises gerais e automações - VBA.
- **Power BI/Tableau** - Construção de KPI, mapas e painéis para acompanhamento de gestão - DAX
- **Python/R** - Análise de dados e modelagem preditiva usando Machine Learning - Pandas, Matplotlib, Scikit-Learn, Keras e TensorFlow
- **Marketing Digital** - Análise de prospects e leads.
- **CRM** - Gestão de carteira de clientes externos e internos.