



Testimoniales

"Desde el primer día en el programa de ASES ya estábamos trabajando en esto, adoptando una mentalidad en donde uno es responsable de lo que le pasa en la noche, tomando acción. Para el final del primer encuentro yo me estaba yendo a mi casa con una chica que había encarado en el boliche, y que hasta ahora sigo viendo, no era difícil darse cuenta de que el programa daba resultados, durante los siguientes meses profundizamos en conceptos que son mas particulares de cada interacción pero que siempre están encuadrados dentro de aquellos que son más universales.

Durante la duración del programa uno va cambiando su forma de pensar, activa y pasivamente, aunque uno no se dé cuenta, son estas experiencias las que van reformando el carácter de uno. Soy una persona diferente a la que era al empezar el programa." - Francisco H.

"Encontré conocimiento sobre el pick up y datos de donde encontrar más información, como también, personas en la búsqueda de este conocimiento y personas con conocimiento. Pienso que no hace falta entrar a una escuela de seducción para recorrer este camino pero sin duda al hacerlo ahorras muchísimo tiempo. Creo que ASES es el mejor lugar para empezar el sendero del pick up, y que a su vez se transforma en un camino de auto conocimiento. Hoy puedo decir que hago encares en situaciones más

diversas, como por ejemplo: directamente paro a alguien y le digo "hola". Que entiendo mejor la dinámica de la interacción, que encaro más y con mejores resultados." -Anónimo

"El entrenamiento de ASES fue para mí en una de varias partes un derribamiento del ego, el cual sin darme cuenta me mantenía en piloto automático haciendo cosas en mi vida que no eran lo que me hacía feliz, después del entrenamiento aprendí a estar consciente de cada acto, de ser honesto conmigo mismo y sobre todo, a realizar las cosas que me gustan con valentía, encontrando el mundo como un lugar amable y las cosas negativas como desafíos a superar. En el presente vivo la vida que quiero haciendo lo que quiero sin miedo a nada, superándome momento a momento y eliminando de manera consciente lo que no me sirve.

Lo recomiendo totalmente, el precio es demasiado bajo para los beneficios recibidos por lo anterior. GRACIAS!!!" -Diego C.

"De pendejo había sido medio loser con las minas por lo cual mi experiencia con el sexo opuesto seguía siendo limitada. Decidí tomarme un tiempo fuera de mi relación y ahí arranqué con Ases (los conocía a través de un amigo que hizo el integral un par de añitos antes). La experiencia en sí fue muy positiva, sobre todo en formas que no eran quizás las que yo buscaba en un principio. Yo, como todos, quería soltarme un poco más y tener mejores

resultados con las minas. En principio no los tuve. Eso fue un proceso un poco más lento de lo que yo esperaba pero en el medio me cayeron muchas otras fichas. Obtuve una seguridad de mí mismo y unas aptitudes sociales que me sirvieron en muchas otras áreas de mi vida. Hasta ahí seguramente mi experiencia fue similar a la de la mayoría.

Ahora, en mi caso una vez que logré los resultados que buscaba, en vez de seguir explorando esa senda decidí retomar mi relación monogámica, y descubrí que el aprendizaje también me sirvió para mejorar la pareja. Pude tomar control de aspectos que antes se me escapaban.” -Matías Salas

“ Mientras transitaba el camino del integral mis resultados aumentaron notablemente, esos años de pelearla tuvieron su recompensa en solo cuatro meses, el hecho de que me expliquen algo y ponerlo en práctica esa misma noche o tarde tiene el beneficio de que no te lo olvidas más. Otro de los beneficios del entrenamiento es que te permite dar cuenta en qué te confundiste en algún encare, esto es fundamental para los que quieren mejorar, e incluso te das cuenta mientras te estás “mandando la cagada” o un segundo antes de hacerla.

El integral ya lo termine, pero para mí no hay un después, hay un durante, porque puedo consultar al coach y a todos los alumnos de ases del mundo por cualquier duda que me surja en cualquier momento. Conoces un montón de personas que tienen tus

mismos objetivos y de los cuales puedes tomar y modelar cosas que vos pensás que te van a mejorar en tu vida.

Hoy, hace un poco menos de un año del día que lo arranque, mis resultados son mejores. No solo en el tema minas, sino también en relacionarme con otras personas y con distintos aspectos de mi vida" - Negro T.

"Hacé la puta cosa." -Emiliano C.

"Si vos no cambias, nada cambia alrededor tuyo. En una noche en Serrano perdí la cabeza y casi podía ver las líneas de la matrix cayendo. Sentía que vibraba con el lugar, que todo el mundo esperaba por conocerme. Mi vida entera se trastornó en sólo unas semanas. Ahora tengo algo interesante que responder cuando me preguntan '¿qué hiciste en la semana?' y me encantaría poder vivir el proceso de nuevo desde cero para poder sentir otra vez ese cambio total de punto de vista. Ya no duermo angustiado pensando qué falla en mí que me hace imposible pasar la noche con una chica fantástica." - GA

"Cuando comencé el entrenamiento, la verdad, fueron muchas cosas positivas al hacer el integral ya desde el primer momento, como por ejemplo el "day Game" que era algo que no conocía directamente, y

que en mi creencia era una cosa imposible de hacer ,reservada para algunos pocos elegidos ungidos por la chota de Alá. Day game que me llevo en una ocasión a encarar y conseguir el numero de una mujer policía en plena calle.

Destaco muchas cosas del integral, una de ellas fue trabajar en las creencias limitantes y en todo lo que era Rapport conceptos totalmente desconocidos para mí que me sumaron herramientas no solo al game, sino también en lo laboral, académico y personal.

Hubo muchas noches y salidas de day game copadas y muy copadas, de las mejores que tuve fue una noche con el gringo "Thor" (Walter) que empezó la noche haciendo la previa en un bar tomando unas birras para después caer a estación Güemes donde de entrada encaramos fuerte a la manada. Se acercaron unas chicas de un cumple y una de ellas me dice: "ella cumple años no le vas a dar un beso?" y empezar la noche comiendo a una mina sin mover casi un dedo, luego nos separamos hicimos cada uno la nuestra, sacamos algunos fonos, cierre con beso de mi amigo Thor, yo no. Y a la salida nos encontramos con 3 minas las encaramos bien fuerte y terminamos haciendo un after, fuimos al after con las pibas, cerré con una, el flaco arrugo con otra y terminamos comiendo algo por el parque, una de las minas sugiere seguirla en su depto. y mi amigo dice basta y se retira, una de las minas se raya y quedo con 2 minas en taxi

yendo a su depto. Y en el depto. se armó un trio copado con las dos flacas, volví a las 3 de la tarde a mi casa, cuando lo llamé a Thor para contarle se quería morir.” -Sebas A.

15,000 palabras.

**Las 12 Reglas de un As
No Excusas**
by Fausto Carro Vazquez

El logo de Ases es marca registrada por Fausto Carro Vazquez sujeto a su autorización.

Edición por Gastón Alejandro Trivi
Portada de Álvaro

¡Seguínos en Twitter! <https://twitter.com/actitudases>

Carro Vazquez, Fausto
Las 12 Reglas de un As - No Excusas

1. Relaciones Interpersonales
2. Desarrollo Personal

1ra edición, 2015

Quedan rigurosamente prohibidas, sin la autorización escrita de los titulares del *copyright*, bajo las sanciones establecidas en las leyes, la reproducción total o parcial de esta obra por cualquier medio o procedimiento, comprendidos la reprografía y el tratamiento informático, y la distribución de ejemplares de ella mediante alquiler o préstamo público.

C 2009 de todas las ediciones en castellano.

Queda hecho el depósito que previene la Ley 11.723
Impreso en Argentina - Printed in Argentina

Impreso en GAT, Acassuso 3139
Olivos, Septiembre de 2015
Tirada: 300 ejemplares

ISBN 84-7672-999-9

Edición para comercializar exclusivamente en Argentina y Uruguay

Agradecimiento

Agradecimiento

Dejo plasmado mi agradecimiento a todos los alumnos que han hecho posible conocer por cuenta propia (nuestra y de ellos) la realidad que viven los que tomaron este camino de superación personal, 'Game', y relaciones; por ayudarnos a llegar a una base de conocimiento que probó su precisión incontables veces, brindándonos la seguridad de que sabemos de qué hablamos.

Gracias por demostrar que el más cobarde puede ser un Playboy, que el más lógico puede ser un animal que arrastra a las mujeres a su mismo estado, que el tímido no tiene que esperar a la próxima vida; por demostrar que los consejos de la televisión, cultura y programación social, son, indefectiblemente, basura.

Gracias por ser la prueba viviente de lo que aprendimos y enseñamos, que nos da la confianza para no dejarnos arrastrar por "opiniones" sin argumento detrás, confirmando que nuestras elecciones fueron las acertadas, y que ***una persona solo puede ser juzgada en sus propios términos***, y los de los demás, deberían *chuparle un huevo*.

Gracias a los que me acompañaron como colaboradores, alumnos y amigos, por formar parte de "la estadística".

Gracias a los que “hablan de más”, por empujarnos a hacer nuestro mejor esfuerzo hasta encontrar la irrefutable respuesta.

Gracias a todas las mujeres que me hicieron vivir las “típicas” historias, y a las que me hicieron vivir las historias extraordinarias, gracias a las dementes por mostrarme lo locas que pueden estar, y a las “normales” por mostrarme lo locas que están todas. Gracias a todas las mujeres que hicieron posible esta guía, siendo parte de historias reales de personas reales, enseñándonos lo que “casi siempre ocurre”, lo que “nunca ocurre”, y cómo hacer ocurrir cualquiera de las dos.

Gracias a los hombres de poca fe, a los negados, a los habladores, a los maricas autovictimizados y a los que se mienten a sí mismos y lo saben, por mostrarnos cuales son los problemas comunes al hombre, y como no vivir.

Gracias a las “conchudas”, que forjaron mi carácter y erigieron mis estándares, y a todas las mujeres que dicen “no ser como las demás” o que “no somos todas iguales”, por darnos “la verdadera experiencia” de saber que son solo palabras.

A las excepciones, por fascinar mis sentidos y anular mis habilidades por completo dejándome a la altura de un simple novato.

Gracias al equipo que participó en esta creación, a los miembros del Staff y conejillos de indias que además de poner a prueba las reglas, participaron de la organización, a todos los que participaron de las incontables “correcciones”.

Y por último, ningún *special snowflake*, pero participe necesario, G Alejandro T, quien convirtió un montón de escritos con un futuro pendiente y nebuloso, en esto que llegó a tus manos.

Gracias a vos por leer esto antes que otra cosa, y por darte a vos mismo la oportunidad de probar estos conceptos y hacer una diferencia en tu estilo de vida, tu identidad, y tu realidad...

Cheers!

Indice

Indice

Regla N° 1: No Excusas	13
Regla N° 2: Me Chupa un Huevo lo que piensen de mí	13
Regla N° 3: Cerrar Siempre	13
Regla N° 4: Alto riesgo, Alta Recompensa	13
Regla N° 5: No hablás sobre ASES, sos un As	13
Regla N° 6: Acción: La teoría es masturbación mental	13
Regla N° 7: S.A.E.T.A. Regla N° 6: Acción: La teoría es masturbación mental-1	13
Regla N° 8: P.R.I	13
Regla N° 9: Q.H.A.	13
Regla N° 10: Cláusula N° 1	13
Regla N: 11: H.L.P.C.	13
Regla N° 12: NCN	13

Regla N° 1: No Excusas

No Excusas

Sin verbo, sin conectores, sin pensar.

Esta regla ha sido “redactada” de la manera más primitiva posible, para que podamos reconocer que cuando de **Acciones** se trata, las palabras sobran. Para entender que la lógica y las racionalizaciones solo retrasan las Acciones, y hacen que quedemos *atrapados en teorizaciones y autosatisfacción intelectual*, que en términos de resultados, no aporta suficiente.

La primera regla que instruimos a nuestros alumnos, es **No Excusas**.

Esta regla es la que los ha llevado a superar límites, a **Creer** que es posible todo lo que les dijeron que no lo era, pero por sobre todo, a pensar de una manera diferente.

Con pensar diferente, me refiero a que, gracias a la política de **No Excusas**, vas a comenzar a cuestionar tus propias limitaciones y miedos, tus *teorías no comprobadas* y a trascender tu propia realidad.

Tu realidad está compuesta por tu interpretación del mundo, de las personas, y de lo posible. Sabemos que percibimos una realidad incompleta e imperfecta, pero *a menudo nos olvidamos* de ello y

confiamos en lo que nuestros sentidos y *nuestra interpretación*, nos dicen.

Una herramienta excelente, que ha sido de utilidad tanto a mí como a nuestros alumnos y clientes, es: *¿Qué pruebas de esto tengo para poder sentirme seguro al respecto?*

Es decir: ¿Si alguna vez me equivoque, y la realidad fue diferente a lo que yo había percibido por mis propios medios y los recursos de los que disponía en ese *momento*, ¿podría estar equivocado en esta ocasión también?

En el caso de que no pueda estar seguro de toda la información al respecto, es posible que esté equivocado, es posible que mi mente esté funcionando en base a la información incompleta de la que dispongo, y es altamente posible, que sea una excusa.

Cada vez que vemos una “prueba” de que tenemos razón, esta creencia particular se refuerza, dándonos más convicción al respecto. Incluso si esta prueba es falsa.

Si sabemos que nuestros comportamientos dependen de nuestras Creencias:

¿Qué tan útil sería tener la convicción de que no somos atractivos?

O de que no somos suficientes, o de que *esa* mujer no correspondería nuestro acercamiento, **sin ninguna prueba**.

Cuando tengo que *Coachear* a alguien, les suelo decir que al comienzo del proceso de cambio, tomen *todo* como una excusa.

Es obvio que es necesario usar el sentido común, pero como dicen: suele ser el menos común de los sentidos. Además, estaríamos contando con el sentido común provisto por nuestras Creencias, y nuestros procesos de pensamientos actuales, de los cuales, es importante destacar, salieron los resultados que obtuvimos hasta el presente.

Tomando todo obstáculo como una excusa, nos atrevemos a comprobar la validez de este postulado, y sacarnos los miedos y fantasmas de nuestra cabeza.

Aceptando el desafío de *soltar todas las excusas*, podemos lograr lo que nunca antes logramos, lo que otros no lograron, y lo que muchos no lograrán nunca.

Es sumamente cómodo asirnos de la "primer prueba" que encontremos, para reafirmar nuestra realidad presente. La realidad más cómoda. Porque comprobar que estamos equivocados, es incómodo, intimidante, y sobre todo, requiere un esfuerzo.

Cuando se da esta **Disonancia Cognitiva**, esta incongruencia entre la realidad y lo que creíamos que era la realidad, nuestro cerebro requiere de energía, tiempo y recursos físicos para cambiar esta creencia. Nuestro organismo deberá gastar recursos en nuevas conexiones interneuronales, deberá destinar recursos nuevos a nuevos comportamientos, y si se trata de un comportamiento que exige una nueva *Química Interna*, nuevos procesos fisiológicos para poder ejecutar los comportamientos que devienen de la nueva creencia.

Una vez más, la **Zona de Confort** nos persigue, queriendo atraparnos en la cálida comodidad de la *no acción*. En lo personal, con un poco de humor, intento tomar *todo* como una excusa. De esta forma puedo estar seguro que no me auto limité antes de comprobar si algo era realmente imposible.

El humor es importante para no fanatizarse con esta regla, sin embargo, las personas que han tomado en serio la forma de vivir esta regla, pueden dar testimonio de su influencia.

Ésta es la que me ha llevado a romper viejas realidades, siendo bienvenido a nuevas, en donde he podido hacer cosas que nunca antes pude, que no creía posible, y muchas veces, que nadie hasta donde yo sabía, había hecho.

Dum excusare credis, accusas.

Cada vez que estés ante una mujer que te intimide, ante un proyecto que "parece imposible", o cualquier objetivo, sea este pequeño o grande, sin generalizar acerca de las posibilidades en base a la magnitud, entorno, o cualquier otra *excusa*, enfréntalo, y dá los primeros pasos.

Aunque sea comenzá.

Antes de desistir o temer a alguna acción que creas complicada, difícil o imposible, en lugar de pensar las **Excusas** para no hacerlo, pensá que podés estar siendo víctima de tu propio autoengaño, enfocá tu atención en las razones para hacerlo, y todas las consecuencias positivas que podrías obtener de esa experiencia.

En el peor de los casos, vas a comprobar que estabas acertado, y tu gran inteligencia y ego se van a sentir satisfechos por que tenías razón en que era "mejor no hacerlo".

Una última cosa a tener en cuenta es, que una única experiencia no es suficiente para generalizar una "verdad". Tres tampoco.

Y en todo caso, atrevete a descubrir por vos mismo si existen excepciones a esta "verdad", y si vale la pena en términos de costo/beneficio ser esa excepción.

Regla N° 2: Me Chupa un Huevo lo que piensen de mí

¡Qué agresivo!

¡Cuán grosero!

Es políticamente incorrecto decir eso.

¿No podrías reformularlo de una manera menos agresiva?

No.

En la pragmática del lenguaje, uno piensa como habla, y más allá de los modismos de libros, televisión y entornos que exigen un cierto comportamiento, no son reales dentro de la mente del individuo. No es **su** lenguaje.

Hasta la persona más culta, educada y sabia, usa los modismos naturales a los que más está acostumbrado. Utiliza el lenguaje que usa con sus amigos y cercanos y consigo mismo; no ningún lenguaje forzado para sonar agradable o místico, para complacer el anhelo de contención que se suele preferir al *trabajo interno*.

A tus amigos, o enemigos, no les decís "me es irrelevante tu opinión", o "no me importa lo que pienses al respecto".

Se lo decís de una forma muy propia, emotiva y “coloquial”.

La otra razón, es que para una regla que dictaría un comportamiento, es necesario que esta regla esté formulada de manera positiva, ya que el cerebro no reconoce negaciones, y negar una idea, es seguir rondando entorno a esta idea, en lugar de enfocar la atención en lo que sí se quiere lograr.

Además, si “adaptara” esta regla, no podría decir que me chupa un huevo lo que piensen de ella, de su idoneidad, o de mí...

Esta regla es la que te va a hacer libre, si la vivís apropiadamente.

No pretendo que te despidan de tu trabajo, o que tu entorno te vea como un mal educado.

Cada persona podrá usar su sentido común para calibrar como expresarla en el momento dado, pero por dentro, sabemos cuál es el primer diálogo interno que viene a nuestras mentes cuando queremos expresar que una opinión ajena, no nos importa.

Claro, la excusa del “sentido común” es una muy sutil forma de volver a escondernos en la comodidad de lo socialmente aceptado, tengámoslo presente siempre, en todo momento.

¿Qué utilidad tiene esta regla?

El humano, desde que existe como raza (así como todos los mamíferos que se me pueden ocurrir), está constantemente escaneando los comportamientos de sus pares, con el fin de conocer que comportamientos son usuales, cuales están permitidos, y cuales son penados por el entorno.

En una situación de supervivencia, no ser consciente de que conductas son castigadas en un entorno determinado, podría tener consecuencias desfavorables para la supervivencia misma.

Podríamos ser expulsados de la tribu, asesinados, agredidos físicamente, vetados de ciertos beneficios, excluidos de la clasificación de "Hombre apto para la reproducción" por las hembras cercanas, y hasta ridiculizados, lo cuál era el mejor de los casos en dicha época, aunque hoy sea lo que más le preocupa al hombre promedio.

Estos mecanismos que intentan controlar la imagen que el entorno tiene de nosotros, están fuertemente arraigados para asegurar nuestra especie.

Pero, aún en esta sociedad tan moderna y civilizada, ¿alguien puede asegurar que estamos exentos de las consecuencias mencionadas arriba?

No faltan los casos en la época actual en los que personas son asesinadas por decir lo equivocado en el lugar equivocado.

Ser expulsado, o desvinculado de una organización por expresarse opositor a la institución, o actuar inconsecuentemente, es caso de todos los días. Incluso por no ser del agrado de alguien que tiene el poder de despedir o conservar a un empleado.

Las agresiones físicas también son comunes, y mucho más común aún, es que una mujer juzgue que un hombre no es apto, o no es suficientemente atractivo como para concretar relaciones sexuales.

No solo por su origen primitivo, sino por su adaptación, entrenada a diario desde su creación, este comportamiento de escanear los comportamientos aceptados, sigue vigente y por el condicionamiento mediático, o de pares, ha llegado a formar una parte importante de nuestras vidas. Así como una barrera importante para nuestras vidas, ya que aniquila los chispazos de originalidad, libre expresión, y manifestación de individualidad, ocultando los rasgos que cree, o le hicieron creer indeseables.

Una identidad fuerte es una identidad que no esconde, miente ni distorsiona sus rasgos. Para obtener una identidad fuerte, es necesario vivir en **Congruencia**. Esta Congruencia significa que nuestras Creencias, nuestras emociones, nuestros pensamientos, nuestras palabras y nuestras Acciones están alineados.

La congruencia real no viene de una elocuente expresión, sino de una coherente y consecuente conducta.

Ser congruente trata de no traicionar quienes somos.

Estar pendiente de lo que piense cada persona que vive en este mundo, nos aleja cada vez más de ser congruentes (especialmente sabiendo que pese a las convenciones sociales y comunes, todos tienen una *realidad* propia y es literalmente imposible complacer a todos).

Claro que no todos quieren complacer a todos.

La mayoría solo trata de ser agradable a los ojos de los que considera *superiores* en estatus, o de los que puede obtener algo, sea esto bienes materiales, aprobación, alguna validación sobre algo específico, buenas emociones, o simplemente mantener buenos términos con la persona.

Estos son intentos de “**Buscar Rapport**”, o “**Pedir Rapport**”, una especie de extorsión emocional manipulativa, basada en el principio de reciprocidad (Robert Cialdini).

Lo que muchos no se dan cuenta, es que estas actitudes de **Buscar Rapport**, se manifiestan de una cierta manera en nuestra *Sub Comunicación*, y

esto genera un rechazo inmediato, desde el sub consciente.

Como cuando nos piden dinero en la calle, y nuestra primera reacción es negarlo, la sensación que lo antecede es el rechazo.

Seguramente entre los lectores sobrarán los/las Madres Teresa de Calcuta, pero por más bondadosos y sobrehumanos que queramos creer que somos, nuestro cerebro, por defecto, interpreta este tipo de comunicación como que nuestro interlocutor no está siendo completamente honesto, y más aún, pretende algo de nosotros.

Podemos reconocer situaciones como:

¿Tiene una moneda?

¿Me das un beso?

¿Qué, no te gusto?

¿Por qué no querés que tengamos sexo?

¿Querés ser mi novia?

Y tantos otros, que más adelante reconoceremos en su esencia y patrones a identificar.

Por otro lado, tenemos este rechazo del que hablamos, esta sensación de no querer nada del otro (obviamente por percibir que no tiene valor

alguno para aportarnos), y de querer alejarse del mismo. Este comportamiento se conoce como **Romper Rapport**.

Irónicamente, este comportamiento de **Romper Rapport**, muestra entre otras cosas, que no necesitamos nada del interlocutor.

El solo hecho de decir lo que quieras/pienses, hacer lo que quieras, y actuar de maneras en que otros no, hacen que destagues, de una manera u otra. Esto es considerado "peligroso", por eso es tan difícil a veces.

Pero el hecho de destacar, es atractivo tanto para hombres como para mujeres, porque demuestra que el actor en cuestión no tiene miedo a las posibles consecuencias. Consecuencias que en la sociedad actual, son en mayor parte fantasías y condicionamientos impuestos que no representan un riesgo real.

Ya sabés que el perfil de *Líder* es atractivo, para las mujeres podría significar una mejor genética y chances de supervivencia. Para hombres, es considerado un ente autónomo que no necesita nada de los demás, y que incluso puede proveer algún tipo de valor.

Cuando las personas con las que interactuás notan que no estás inhibido por el entorno, resultás

atractivo, carismático, digno de escuchar (aunque no te gusta lo que diga) y quizás, digno de seguir.

Quizás una de las razones más importantes para seguir esta regla, sea la de no desperdiciar energía (mental, emocional, o física) en temáticas y preocupaciones que no nos acercan a lo que queremos, sino que nos alejan de lo que no queremos (vergüenza, rechazo, ser visto de una X manera, etc.), y disponer de esta energía para nuestras metas y objetivos.

Antes de ser inhibido por el entorno, o hacer lo que *todos hacen*, pregúntate qué consecuencias tiene esto en tus acciones inmediatas, decisiones a largo plazo, y por sobre todo, tu Identidad, la cual está basada en tus acciones y pensamientos diarios.

Regla N° 3: Cerrar Siempre

Para entender esta regla, debemos definir primero que significa **Cerrar**.

Cerrar, es concretar.

Cerrar es ir hasta el final.

Cerrar, es usar hasta el último recurso para lograr lo que queremos.

Cerrar es ejecutar todo lo que sabés.

Cerrar, es terminar el partido, en TUS términos.

En una venta, el cierre es cuando te dan el dinero, emiten el cheque, firman la línea de puntos, pasan la tarjeta por el scanner, o cuando la transferencia está hecha. *Es el momento en el que el otro invierte fuerte.*

Cuando entrenamos vendedores, a veces me dicen: "Cerré la venta", y se refieren a que el cliente le dijo que sí, pero que mañana harían el trámite. O que le dijeron que querían el producto o servicio en cuestión, pero que debían confirmar con sus esposas.

A esto, siempre contesto "eso no es un cierre" (entre otras cosas...).

En un juicio, el caso se cierra cuando el veredicto es emitido. Y cuando veíamos las clásicas series de detectives, el "caso está cerrado", cuando el problema se resuelve, y se saben las circunstancias del hecho.

Pero como en dichas series, a veces casi al final del capítulo, el protagonista cree que el caso está cerrado, y se va contento a su casa. Satisfecho con sus "resultados", repasa en su cabeza los hechos, cuando descubre que hay algo que "no cierra" en todo el asunto.

Ahí es cuando aprovechan los últimos cinco minutos del episodio para volver encajar las piezas en el rompecabezas.

En la vida real, en cualquiera de los ámbitos mencionados, hay casos que quedan sin cerrar, y nadie se da cuenta, así como muchos que quedan sin un cierre satisfactorio.

En todos estos ámbitos, así como en las interacciones románticas entre mujeres y hombres, a veces quedan casos sin cerrarse.

A veces, en los *Coaching Outdoor de Habilidades Sociales*, algún alumno o cliente me vuelve con una sonrisa, diciéndome que "cerró".

Lo que hizo, fue pedirle el Facebook. O algunos, pedirle el número telefónico, pero con la excusa de que "le recomiende un lugar para comprar ropa". Patético.

Pedirle el teléfono a una mujer con una excusa *gusanesca* de esas, o pretendiendo querer ser nada

más que su amigo, es como si el fiscal, por pereza o miedo a las consecuencias, cierre un caso antes de tiempo solo para poder escapar de alguna manera de esa situación, o no quedar mal con el acusado.

Cerrar, es hacer lo necesario, todo dentro de tus posibilidades para lograr tu cometido, nada menos que eso, y siempre es posible hacer un poco más.

Dependiendo de tu **Asertividad** y **Creatividad**, vas a poder generar nuevos recursos, reintentar cuando todo parece perdido, apelar cuando el veredicto parece dado, dar vuelta el partido, cuando todos creían que el juego había terminado.

Otra de las **Excusas** que suelen traerme los Coachee's, es que "me siento mal porque creo que podría haber hecho más", cuando en realidad no cumplieron siquiera con el proceso que estaban implementando. Eso es hipocresía, o en el más inocente de los casos, autoengaño.

Cuando digo que "siempre se puede hacer un poco más", me refiero al concepto de 110%. Este concepto en Coaching ayuda al individuo a tener una perspectiva motivadora hacia el futuro, aún después de lograr su objetivo.

Si tenés que caminar diez pasos, no vengas a decirme que "cerraste" cuando caminaste

siete. No vengas siquiera a hablarme si caminaste cuatro.

Y por el amor de Dios, no busques lástima o compadecimiento si no caminaste los 10 pasos. No me importa si lograste algo o no (al menos en los comienzos), ya que dominar un proceso requiere que se lo conozca adecuadamente, y esto algunas veces toma algo de tiempo y repetición.

No vengas con "me siento mal porque creo que podría haber hecho algo más" cuando caminaste cinco, siete, o nueve de los diez pasos. ¡Claro que te falta algo! ¡Y sabés muy bien qué te faltó!

Y por favor, no te atrevas a manchar el legado de los ancestros que pelearon en guerras y construyeron imperios, diciendo "no me siento conforme con mis resultados", cuando ni siquiera estás practicando como caminar esos diez pasos. No te mientas a vos mismo, porque tu subconsciente sabe la verdad, y mientras más repitas el comportamiento de hablar más de lo que hacés, o predicar lo que no hacés, menos confianza vas a tener en vos mismo. Esto no es algo que puedas decidir, es tu subconsciente que por suerte está ahí para ayudarte a *transformarte* en un Hombre, en vez de un mentiroso.

Si traicionás muchas veces a un amigo, una pareja, o quién sea, vas a perder su confianza para siempre. Si te traicionás a vos mismo

muchas veces, vas a perder tu confianza en vos. Redirigí tus acciones antes de que pierdas tu confianza, para siempre.

¿Por qué una mujer va a confiar en vos, acerca de que seas seguro, buen amante, buena persona, interesante, si pueden ver claramente por tus incongruencias, que vos mismo no confiás en vos, en tus capacidades, en quién sos?

Cerrar, en una interacción con el sexo opuesto, puede ser, quizás, conseguir el teléfono *habiendo acordado encontrarse* en un futuro cercano, sino inmediato.

Cerrar, simplemente por definir un avance y maestría sobre parte del proceso, puede ser quizás, besar a la mujer o que haya un clima sexual en cuanto a lo físico (si, dije físico, hablar de posiciones no es una opción, y solo muestra que liberás tensión, que hablas mucho y hacés poco).

Cerrar es llegar al sexo, o algún tipo de relación con la afortunada que elegiste. Relación no platónica. Espero haya quedado claro.

En nuestras capacitaciones empresariales, entrenamos a nuestros alumnos para que pasen de ser vendedores a Cerradores.

En nuestros seminarios, entrenamos a los alumnos para que pasen de ser "los que intentan", a ser "los que **Cierran**".

Si ejecutaste lo que sabés, si usaste todos tus recursos, si agotaste todas tus posibilidades, vas a tener mi respeto, aunque no hayas conseguido el objetivo en esa ocasión. Porque si bien no vas a ganar todas las batallas, estás entrenando tu mente, tu cuerpo y cerebro para ser el que ejecuta hasta lograr.

No corras el riesgo de perderte respeto a vos mismo. Ejecutá. Lográ. Cerrá.

Regla N° 4: Alto riesgo, Alta Recompensa

"Errás el 100% de los tiros al arco que no hacés" -
W. Gretzky

El que no arriesga, no gana. El que no intenta, no acierta. El que no pateo, no hace el gol.

A menudo nos parece que tener el perfil bajo es lo más conveniente. Esto lo tratamos en una de las reglas anteriores. No tengo nada en contra del perfil bajo, pero esto no es lo mismo que "ir a lo seguro".

Con la excusa de "ser sutil", "ir tranquilo", o "darle su tiempo", veo hombres que hacen avances patéticos y sin verdadera **Intención**, solo para mantenerse en una zona segura.

Puede ser que no vaya por el Cierre, puede ser que no haya sido claro con sus intenciones, o puede ser que diga algo como "la dejo para después, voy lento y seguro".

En el caso de mujeres, esto es una idiotez.

El tiempo en *años mujer* pasa muy rápido. Una semana o dos para una mujer atractiva, es equivalente a, quizás, dos o cuatro meses para un hombre, en términos de ofertas románticas/sexuales **activas** y espontáneas.

Y si estás pensando en esa vez en que “se te dio”, haciéndolo de esta manera, deberías avergonzarte, y saber que si *algo* “se te dio”, fue por que *la mujer en cuestión ya había decidido* que quería algún tipo de relación con vos.

Si sos de esos, quizás seas bonito, quizás seas musculoso, quizás tengas un auto lindo, o muchos recursos, pero sabé, que no tenés mérito alguno en lo que respecta a tus habilidades, menos aún a tu hombría, asertividad, o tu **Identidad**. Simplemente fuiste alguien conveniente para una mujer a la que le gustaste en aquel momento.

Si una mujer se te insinúa, o “hace todo el trabajo”, está perfecto, es posible que hayas comunicado algo atractivo (eso se verá en el futuro cercano, si te sigue viendo o no), pero si estás leyendo este libro, es porque querés ser el **Selector**, no el seleccionado.

A veces evitás estos “riesgos” en entornos sociales, pero tu peor consecuencia sería que te miren con ojos de rechazo. Y esto no te daña en absoluto.

Siempre y cuando no transgredas leyes, tu “riesgo” no representa un peligro verdadero.

En el corto plazo, al destacarte del *comportamiento de oveja*, la atención de hombres y mujeres va a ir hacia vos. Esto puede presionarte al comienzo; aprendé a disfrutarlo.

Atracción por parte de mujeres, y admiración por parte de hombres.

Cuando tomás estos riesgos, abrís las puertas a nuevas posibilidades.

Cuando tomás estos riesgos, te exponés a ser rechazado, a fallar, y esto es lo que te hace crecer.

Las victorias son muy satisfactorias, y nos tientan de creer que ya somos Superman.

Pero son las derrotas las que te hacen replantearte todo, y renacer como el Fénix, luego de que la muerte en vida (la *transformación*) haya ocurrido.

Cuando tomás estos riesgos, te destacas de la manada, y aprendés lo necesario para posicionarte como un verdadero Líder.

Primero en tu mente, luego en tus acciones, y un día, cuando te olvidaste de calcular el riesgo/recompensa, en tu *Identidad*.

Eso hacen los Líderes.

Eso hacen los Pioneros.

Eso hacen los Hombres.

Regla N° 5: No hablás sobre ASES, sos un As

Facta, non verba

Dale, ¿ya hiciste tu chiste sobre Fight Club? ¿Listo? Bueno, ahora te explico porque no tienen nada que ver.

Esta regla dice que: En lugar de hablar sobre lo que sabés, sobre lo que “*hacés*” (muchas veces es puro bla bla buscando aprobación), no hablás en *los momentos de hacer*.

Tengo alumnos que en cada oportunidad que tienen, vienen a contarme una historia, en donde lo importante no parece ser el contenido de la historia en sí, sino recitarme las reglas, los conceptos que enseñamos, o algo que alguna vez hice, o dije.

Está muy bien que “quieras mostrarme que aprendiste”, pero hazlo con hechos, no palabras. Quizás los demás no noten tus habilidades la primera vez que lo hacés, quizás debas hacerlo muchas veces, pero es mejor que vender humo esperando palmaditas por adelantado, festejando lo que no sos.

Si no lo sos, humildad y receptividad, si lo sos, ya no tenés interés en mostrarte. Eso deja bastante claro *quién dice*, y *quién es*.

Así que antes de abrir tu bocota para lucir lo que ni siquiera es tuyo, redirigí tu conducta lejos de tu *ego*, y **hacia** tu objetivo, tu *Propósito*, tu Destino.

Cualquiera puede ser un As, sin importar que hayan sido entrenados por nosotros, o simplemente sigas nuestro material.

Un As, es quien no se rinde, es quien se pone metas, es quien asume que el éxito va a venir y está dispuesto a hacer el esfuerzo necesario para lograrlo.

As es el que acepta los desafíos, toma lo que quiere, protege a los suyos y sus Creencias, pero sin entrar en discusiones estériles.

Un As, es el que "aconseja" con el ejemplo, con resultados, y no parloteo que no puede explicar ni probar.

¿Querés reconocimiento? ¿Querés estar en posición de "hablarle" a los demás de *cómo hacer las cosas*? Entonces cerrá la boca y mostrá tus éxitos. Hasta entonces, estás muy por debajo del novato, o con quien sea que intentes ser condescendiente.

Un As, es el que se atreve a descubrir lo desconocido, y surfea en el Caos.

Regla N° 6: Acción: La teoría es masturbación mental

La masturbación ha sido definida por la Real Academia Española como:

Masturbación.

- f. Estimulación de los órganos genitales o de zonas o por otro medio para proporcionar goce sexual.

La teoría es muy importante para entender a un nivel lógico lo que hacemos y lo que queremos hacer. Es muy importante para prevenir riesgos reales o innecesarios, y para el desarrollo de la capacidad mental de anticipar o resolver situaciones.

Sin embargo, lo que se hace con el cuerpo, se aprende con el cuerpo.

Lo que requiere Acciones, se resuelve con Acciones.

La teoría ha sido definida Real Academia Española como:

Teoría.

(Del gr. *θεωρία* α).

1.f. Conocimiento especulativo considerado con independencia de toda aplicación.

2.f. Serie de las leyes que sirven para relacionar determinado orden de fenómenos.

3.f. Hipótesis cuyas consecuencias se aplican a toda una ciencia o a parte muy importante de ella.

4.f. Entre los antiguos griegos, procesión religiosa.

En~.

- **loc. Adv.** Sin haberlo comprobado en la práctica.

La teoría en el momento de la Acción, es definido por nosotros como: Estimulación del intelecto o capacidades lógicas, verbalmente o por otro medio para proporcionar satisfacción intelectual.

Es liberar tensión con palabras, de lo que no sos capaz de hacer.

En vez de liberar esa tensión, redirigila. *Sublimá* esa tensión en las acciones adecuadas, en congruencia con lo que decís *ser*.

Dejá las especulaciones para los huevos tristes que hablan, critican y juzgan, vos sos mejor que esas patéticas tendencias que evidencian impotencia.

Si, todos se dan cuenta cuando lo hacés... y si no se dan cuenta, no estás rodeado de las personas mas brillantes, ni de un ambiente positivo para tu crecimiento.

Acciones, no palabras. Eso es lo que te define como persona, como Hombre, y es lo que va a definir tu futuro.

Tu futuro está hecho de las acciones que tomás, y las que vas a tomar según tu crecimiento, no de palabras que nadie va a recordar, excepto el otro subgrupo de perdedores que tampoco actúan, y quizás no *venden humo*, pero son los que están esperando para pasar factura juiciosa de las promesas que tu bocota hizo, o de lo que alardeaste sin dar pruebas.

Estos personajes suelen adjudicarse el adjetivo de "objetivo", de "pensar científicamente", o lógicamente.

Es una tendencia intrínseca del humano hacer esto de un modo u otro.

Es un intento de *subir nuestro valor* ante los ojos de los demás, por medio de la palabra.

Puede ser útil para alguien sin experiencia, o tal vez tus amigos se crean tus ostentaciones por un tiempo, engañando a su cerebro lógico, responsable del lenguaje (sí, idiota, vos, el que me intriga leé piensa que no es su caso por lo sutil que es, por que "solo insinúa" lo que intenta que los demás le reconozcan/aprueben, así que la próxima recordalo, lo que hacés es intentar llenar un pozo sin fondo, y TODOS lo perciben en mayor o menor medida).

Como las ropas del rey desnudo. Aunque nadie se

anima a decirlo, lo pueden ver todos.

Pero lamentablemente, las palabras no llegan al cerebro *Límbico*, ni al *Reptílico*.

Lo que llega al Límbico son las emociones que transmitís, y lo que llega al Reptílico, son acciones, comportamientos que exhibís.

Si bien se dice y es pretendido que un Líder sea elocuente y persuasivo, las personas siguen ejemplos, y no palabras.

¿Qué dirigentes políticos podés mencionar, que sea reconocido por cumplir sus promesas?

Entonces ¿creés que su éxito o fracaso pasa "por lo que dice"?

En contraste, ¿Qué personajes históricos podés nombrar que enseñaron y guiaron con el ejemplo?

Seguramente son unos cuantos más.

Ser sexualmente atractivo, ser un Líder, y sentirte satisfecho con una real y sana autoestima, es manifestar todos esos atributos, con acciones, comportamientos, y no con palabrerío sin sustancia.

Regla N° 7: S.A.E.T.A.

Un Modelo Esencial para la evolución continua

Un *modelo esencial* es la simplificación de un sistema. Define la frontera entre el sistema y el mundo exterior, y las funciones del mismo para que interactúe exitosamente con el ambiente.

En palabras simples, es una guía simplificada para comprender procesos complejos.

Vamos a explicar el Modelo de Ases: S.A.E.T.A.:

S= Sistematización: Lo que sea que estés haciendo, debería estar mínimamente definido, sea que uses como sistema, lo que leas en este libro, algún metodillo de "seducción", o cualquier cosa, lo vamos a considerar un sistema.

Una vez obtenido y comprendido el sistema, vamos al siguiente paso de aplicación.

A= Acción: Ningún método, sistema o herramienta es efectiva sin su aplicación práctica.

La acción te va a llevar a comprender el sistema más allá de la teoría, y poder dominarlo para el correcto uso, tu uso.

E= Experiencia: El sistema puesto en acción, te va a brindar una experiencia. Se recomienda un abordaje "científico", en el sentido de ser

consciente de que una o dos aplicaciones no te van a brindar un *feedback* real de dicho sistema.

Es decir, es necesario ponerlo en práctica y desarrollo antes de intentar hacer cualquier tipo de juicio, modificación, o descarte.

Esta experiencia real, te va a brindar una respuesta, un retorno de información, para poder hacer los ajustes necesarios para la implementación del sistema. Cabe destacar que los ajustes deben hacerse dentro de los parámetros del sistema.

T= Técnica: A lo que llamamos técnica aquí, es a TU técnica, tu propia utilización personal de la cuál es imposible escapar, aunque nuestra voluntad deber estar en respetar los procesos para obtener información/aprendizaje fiable, llegando a un equilibrio de eficiencia.

Esta técnica, consta de tus resultados, el feedback que recibiste, y las cosas que fuiste descubriendo sobre el sistema, sobre su aplicación, y sobre vos mismo al ejecutarlo.

A= Acción: Una vez ejecutado y retroalimentado, el sistema mutó, se transformó en algo nuevo, un sistema en que usás las cosas específicas que te funcionan mejor, y las que juzgas más efectivas (habiendo hecho una sincera implementación para descubrir todos los "recovecos" del mismo).

Regla N° 8: P.R.I

Persistir, Resistir, Insistir

Persistencia es lo que va a pulir tus habilidades y tu carácter.

Resistencia es lo que va a hacer que cada vez que estés en la lona, te levantes más fuerte, más sabio y más Resistente.

Insistencia, es lo que te va a llevar más allá de los "fracasos".

¿Pero, no son muy parecidas una con la otra?

Sí. Las pusimos tres veces por si se te olvida alguna.

La única forma de llegar a algún lugar es recorrer el camino hacia dicho lugar.

No podés quejarte de tus resultados si no estás tomando acción.

Las personas a menudo creen que el éxito es instantáneo, o no es.

Todos los grandes emprendedores, deportistas, o personas que obtuvieron algún éxito en cualquier campo, saben esto, y lo predicán.

Siempre hay un grupo de inoperantes que siguen diciendo "ah, no quiere decir el secreto".

*El secreto es la **resistencia a la frustración**.*

El secreto es la re planificación y redireccionamiento **necesario**. El secreto es persistir ante los "sustos" qué te dicen que te rindas. El secreto es la insistencia en obtener lo que realmente querés.

Cuando se trata de conseguir resultados románticos o sexuales con una mujer, al contrario de lo que muchos hombres creen, la persistencia, lejos de menguar tus posibilidades de éxito, te acercan a él.

Ser persistente comunica que sabés cómo funciona el proceso de obtener algo, que estás acostumbrado a conseguir lo que querés.

Comunica que no aceptas un "no" por respuesta a la primera, que no te rendís fácilmente.

Hecho de una manera *Busca Rapport*, resulta repelente para una mujer, sienten el rechazo con una mezcla de lástima y asco, y a veces ni la lástima se hace presente, por lo irritante de la insistencia *débil*.

La persistencia sin *entregar el poder*, resulta atractiva, impone cierto respeto proyectado por el hombre, a la vez que hace que la mujer se sienta deseada.

En el primer caso es un deseo que la hace sentir *objetificada*, por que se dan cuenta que "solo buscas eso".

Ese *eso*, no es sexo. Ellas estarían encantadas de tener sexo con un hombre atractivo.

Ese *eso*, es la validación de "ganártela", es obtener algo en base a comportamientos *Busca Rapport*, la validación de sentirte un seductor, PUA, "ganador", o cualquier otra idiotez que puedas tener en la cabeza.

En esos casos no estás presente, no vivís el momento, solo estás preocupado por "que salga bien", lo cual se comunica en tu cuerpo, tu voz, y otros comportamientos.

Sentirse deseada no solo es algo gratificante para una mujer, es algo necesario.

Es por eso que, pese a estar en una relación, no dejan de flirtear con otros hombres, incluso si no llegara a concretar nada con ninguno de ellos.

La persistencia, a una mujer le va a comunicar que *sabés* que no vio todo lo que tenía que ver de vos.

Sumado a esto, la cultura impide que la mujer sea públicamente, o socialmente abierta acerca de sus deseos.

También, al tener mucha más oferta que el hombre (por la razón antes mencionada), muchas veces cree erróneamente que debe ocultar su interés, o sus deseos o necesidades sexuales, para "conservar el poder".

Este poder, es **El Poder del No.**

De manera intuitiva, fue calibrando socialmente las Dinámicas, y sabe que si se muestra muy dispuesta, la otra parte percibe *abundancia* o disponibilidad, y da por sentado *el recurso*.

Esto ha llegado en los últimos años a niveles ridículos, creando histeria en base a la búsqueda femenina de validación.

Esto último, así como la *Ley de escasez*, es algo que no sabe y no entiende la mayor parte del género masculino.

Como dicen por ahí, "el *no* ya lo tenés", y no perdés NADA.

Cuando aprendiste a caminar no te rendiste.

Cuando aprendiste a andar en bicicleta no te rendiste.

Cuando tuviste que superar *esa* experiencia traumática no te rendiste.

Es hora de darte cuenta de que ya no sos un niño, y tus desafíos no van a ser en una bicicleta sin rueditas. Ya tenés el modelo, lo llevás en vos desde que aprendiste a caminar, gatear o pedir que te amamanten. Gritaste y gritaste hasta que te dieron tu *teta*, ahora sos más grande y tenés más recursos para lograr tus cometidos, usa todo lo que tenés hasta obtener tu *teta*.

Regla N° 9: Q.H.A.

¿Qué Haría un As?

Esta regla tiene una historia por detrás.

Cuando me tocó entrenar a un alumno, que había estado en una de estas “escuelas de seducción”, y era amigo de uno de las personas que allí trabaja, tuve que hacer que desaprendiera muchas cosas que estaban de más.

Una noche, en uno de los *Outdoor Trainings*, el vió una chica que le gustó, y pese a sus excusas, fue enviado inexorablemente a hablar con ella.

Después de un rato, el alumno apareció diciendo que “está todo bien, pero no daba”.

Esto me irritó bastante, porque pese a tener solo tres clases, ya sabía lo que tenía que hacer, por lo que, amablemente lo envié a que vuelva y haga que la magia ocurra.

Volvió y me dijo que se dieron unos besitos.

En parte, era más de lo que él estaba acostumbrado a conseguir, por lo que le di una rápida felicitación, antes de enviarlo de nuevo, muy amablemente otra vez, porsupuesto.

Lo veo venir, dice que hubo más besos, pero que la chica no se iría con él; "yo no soy así" le dijo ella. Mientras me contaba esto, la chica en cuestión se estaba yendo, y lo envié con todo mi amor a que practique la regla N°8.

Momentos después, el Junior Coach que monitoreaba a ese grupo, estaba hablando con una rubia, que salió caminando violentamente hacia la puerta, y él me grita "agarrala, agarrala". Resulta que era amiga de la chica de nuestro alumno, e iba dispuesta a interrumpir el romance.

La intercepté y en pocos segundos cambió su actitud y se veía entretenida y receptiva, después de haberse mostrado espantada dos o tres veces... lo que le dio tiempo a nuestro nuevo As a que vaya por el Cierre.

Luego de eso, nos reunimos los cuatro en la puerta, de ahí fuimos a tomar un café, y después, pese a que muchas veces su chica dijo "los invitaría a mi departamento pero es un desastre", fuimos luego de que le dije "somos hombres, es imposible que nos demos cuenta".

Ya en el departamento de una de las chicas, él se mostraba un poco exagerado con el romance, y no lideraba hacia el sexo.

Esa mujer estaba totalmente abierta al sexo, pero él creyó reales las "negativas" de ella.

El departamento tenía una sola habitación, y no ocurrió nada.

Una vez fuera e intercambiados los teléfonos, se auto castigaba, y le pregunté, que si creía que podría haber hecho más, por qué no lo hizo.

Me respondió que “no sabía que hacer”.

Eso sí me molestó.

Me preguntó: ¿Qué haría un As?

Respondí: ¡Lo que sea! Metete en su habitación y no salgas hasta que te busque, o en el baño, sugerile que te muestre su habitación con un tono inocente-juguetero, dale vos una excusa para que no tenga que pasar por la presión de *sentirse fácil*.

El cierre depende principalmente de la Asertividad, Insistencia, y la Creatividad.

La misma creatividad que usas para otras cosas en tu vida, la misma que escuchaste en anécdotas de otros Ases, y la misma que usas en tu taller de Stand Up (al cual él asistía en ese tiempo).

Le dije que cada vez que tenga una duda de estas, se pregunte exactamente eso: ¿Qué Haría un As?, y repasá las películas de tus experiencias, las historias de otros, y todo lo que aprendiste. Ya tenés lo necesario en el sistema, solo tenés que implementarlo.

Regla N° 10: Cláusula N° 1

No Podés Hacerte el Boludo con lo que Ya Sabés

Esta regla, se creó luego de ver en nuestros primeros años, que los alumnos y clientes, comenzaban a volver a los viejos patrones de comportamientos, y por tanto, a los mismos resultados. Los mismos hábitos que los hacía *repelentes* para las chicas, solo que ahora, con "buenas razones".

Así también, algunos de ellos intentaban "pilotear" el cambio.

Trataban de aplicar las reglas y los conceptos aprendidos en algunas cosas y en otras no, pero aunque fuera conveniente, está enseñándole a su cerebro a seguir "eligiendo" lo más fácil.

Recordemos que el autoengaño es quién nos lleva a creer que ya superamos algo, que ya no seremos víctimas de algo en especial, y a creer que con las mujeres tengo X valores, y con el resto de los entornos no, o al revés.

Y del autoengaño se trata esta regla. Como se manifiesta y las consecuencias.

En primer lugar, esta regla hace referencia a que, sabiendo qué es efectivo y qué no, sabiendo cuales son tus comportamientos débiles y como los

manifestás, tenés la responsabilidad de *hacer lo que hay que hacer*.

Con algunas personas, ocurre que luego de tener un éxito moderado, o en algunos más interesante, comienzan a creer que ya no necesitan *lo básico*. Creen que están por encima de sus propios procesos internos, y que por que ganaron una carrera, una vez, son los mejores corredores del mundo y ya no necesitan ejercitarse, entrenar, o correr.

Si en algún momento te encontrás sin saber por que no obtenés resultados, volvé a lo básico...

Hay hombres que hemos entrenado que han tenido resultados muy satisfactorios, pero cuando el ego comienza a manifestarse, comienzan a mirar a los demás con una forzada superioridad, un discurso y tono reconocible en esos *viejos de bar de ajedrez* que ya lo saben todo, y a la vez, los ves con las manos vacías.

Esto es común cuando quedan rezagos de algún tipo de complejo de inferioridad; es parte del camino de algunos, pero no es necesario.

La antigua necesidad de reconocimiento y *aprobación*, o la novedosa *validación* de "seductor", de la que nunca gozaron y ahora quieren sentir, y que los demás reconozcan.

Algunos mienten descaradamente. Otros solo hablan con un tono y sub comunicación (muy fácil de leer)

que, insinúa que ya tiene vasta experiencia, pese a ser una vergonzosa mentira.

Algunos se pierden en el camino y comienzan a creerse "súper seductores" cuando su máximo logro es robar algunos besos en clubes nocturnos a alguna ebria.

Si esto te está pasando, tranquilo: hablá menos, hacé más, y vas a volver a tu camino.

Facta non verba.

Hechos, no palabras.

Para *ser vos mismo*, es necesario luchar con "tratar de ser el que otros respetarían o admirarían".

En lugar de eso, recordá los valores que fuiste aprendiendo en tu camino, date cuenta de que seguís siendo una persona común, no mejor que nadie por poder hacer una o dos cosas que el hombre promedio no hace.

En vez de tratar de generar admiración (intentar generar reacciones en terceros sigue siendo un *Comportamiento Parásito, Busca Rapport*), viví los valores que vos respetás, y si ser auténtico y congruente es uno de ellos, no es necesario el reconocimiento externo.

Otro es el que cree tener tanto control sobre lo que aprendió, que comienza a inventar excusas para proteger estos comportamientos débiles.

Como los que no quieren hacer "cosas básicas, porque ya tienen tiempo en esto", y sin embargo los ves solos toda la noche...o sin la compañía que quiere en su vida...

Estos casos son los "sí, pero...", o después de obtener resultados comienzan a filoso-distorsionar (distorsionar conceptos con alguna pseudo filosofía prestada) ideas, y a veces, inocentemente creyendo que "esta vez", los conceptos no se aplican.

Pero en mientras el sistema hormonal, fisiológico sea funcional, una mujer o un hombre sigue teniendo las mismas tendencias, las mismas necesidades, y las mismas mañas. En el fondo, la biología es la misma.

Lo más importante de esta regla, es que, una vez que entendés algo, y lo comprobás como "cierto", tu **subconsciente** va a estar siempre ahí para hacerte sentir esa sensación de que te estás traicionando.

Generalmente es una inseguridad acerca de las consecuencias y resultados que suele escucharse como un "uh, creo que la voy a cagar", en el *Dialogo Interno*.

No confíes en las excepciones, es imposible que te toquen tan seguido. Mejor confía en vos. O confiá en mi, que confío en vos.

Si aprendiste que una vía de conducta te lleva a buen puerto, y lo contrario no, no quieras reinventar la rueda.

Y por sobre todo, no sufras el castigo del subconsciente, que siempre te va a recordar lo que *ya aprendiste*. Con el tiempo, se manifiesta en otros tipos de autosabotaje, algunos más sutiles, otros obvios, y otros evidentes para todos menos para el que los sufre, perdido en su *punto ciego*.

Donde sea que vayas, allí estarás.

Regla N: 11: H.L.P.C.

Hacé La Puta Cosa

Cuando es hora de tomar, acción, nuestra mente nos seduce con las más intrincadas y rebuscadas razones para no hacerlo, nos dice que es mejor después, que en este caso no porque bla bla bla.

Lo que se hace con el cuerpo, se aprende con el cuerpo. Tu intelecto por sí solo no es capaz de entender ni simular la química interna, neurología ni fisiología de una acción.

No podés aprender a hablar en público sin practicar.
No podés aprender a vender sin practicar.
No podés aprender a persuadir sin practicar.

De la misma manera que aprender a tocar un instrumento, o un deporte, es IMPOSIBLE que la parte motriz, aprenda con intelectualizaciones.

No podés “simular” la experiencia.

Aunque algunas personas del ámbito de la PNL (Programación Neuro-Lingüística) te digan que podés visualizarlo un monton, no vas a ser más sutil ni más dominante por visualizarlo, como no podría aprender la técnica de un uppercut con solo visualizarlo, tus neuronas motoras no tienen la información necesaria. Tu sistema emocional-hormonal no está adaptado a ese tipo de estímulos.

Tu neurología no está adaptada a calibrar y responder en ese entorno específico.

Es verdad que técnicas como el "traslado de recursos" podrían ayudarte comprender como sería estar calmo, tranquilo, confiado, o el recurso que elijas, en una situación similar.

Para lo que no te prepara ninguna visualización, es para los estímulos que recibís, y cuando lidiás con seres humanos, es intrínsecamente imposible predecir el tipo y grado de estímulo que vas a recibir.

Claro que si estas técnicas son ejecutadas por alguien que sabe lo que hace, puede preparar tu mente. Pero la PNL trabaja con tus emociones, neurología y comportamientos, así como con tu subconsciente.

Donde la PNL no tiene alcance, es en el factor instintivo, puede ayudar a menguar síntomas como ansiedad y nervios, pero hay un mínimo factor volitivo, que depende de vos.

El *instinto* y la *atención* (manejados en el complejo R, o cerebro reptílico) responden a los estímulos más primitivos, los cuales no se han podido dominar, de ser así, terminaríamos asexuados como esos pandas eunucos amantes del bambú (chistes con connotaciones fálicas para el final, por favor). Los pandas de alguna manera viven sin ese instinto

de reproducción, y se están extinguiendo como especie.

Es la fuerza primaria que trajo a la humanidad y toda especie hasta aquí, para bien o mal.

En esos momentos en que tu panda interno comience a hablar idioteces, mandalo a su jaula a comer bambú. Decile que se calle y te deje actuar, y comenzás a **moverte** hacia tu objetivo.

¡FUCK YOU, PANDA!

Pero estoy bloquea... **Hacé La Puta Cosa.**

Pero el mercado es difi... **Hacé La Puta Cosa.**

Pero todavía no tengo la seguridad financiera qu...

Hacé La Puta Cosa.

Pero esa chica está en un grupo con otros homb...

Hacé La Puta Cosa...

P...**Hacé La Puta Cosa!**

Es la única forma de obtener referencias de experiencia "real", o al menos, "completa" para nuestros canales de percepción.

Recomendable para todo lo que encares en tu vida, cuando comience el *bla bla* interno, **H.L.P.C..**

Regla N° 12: NCN

No les Creas Nada

¿Nada de qué?

¿Nada? ¿A quién?

¿Nada de nada?

¿Pero por qué?

Adiviná la respuesta....

Nada.

¿No es un poco paranoico?

El humano, en algún momento desarrolló sonidos para comunicarse. Con los milenios, se fue haciendo más sutil, más complejo.

La mente lógica es capaz de manifestar cosas que no son ciertas.

Las emociones no mienten.

Quizás engañan, pero eso también es por una integración defectuosa entre los tres cerebros (Lógico, Mamífero y Reptílico), lo que causa una interpretación *incompleta*.

Por supuesto, gracias al neocortex (cerébro lógico) podemos controlar nuestros impulsos animales.

¿Pero, hasta qué punto?

Y más perturbador aún, ¿por cuánto tiempo?

La habilidad de mentir en el ser humano es algo que también ha evolucionado, al punto de que las personas mienten una cantidad de veces por día realmente increíble (recomiendo revisar las obras de Paul Eckman).

No trato de condenar a los mentirosos, pero si sos uno, o practicás este arte muy seguido, deberías saber que ,cada vez que lo hacés, estás confundiendo a tu subconsciente, y éste de a poco va entendiendo que no sos de fiar.

Se aplica para los mentirosos, y para los *incongruentes*, ya que se mienten a si mismos.

Los comportamientos tienen una motivación mayoritariamente inconsciente, como las decisiones, por más que te guste creer que sos un ser muy civilizado, culturizado, intelectualizado, y evolucionado...

Asco.

Dejemos de lado el ego humano y tengamos en cuenta que seguimos siendo animales en casi todos

los aspectos. El que tenga ganas de discutir, que investigue las fuentes mencionadas arriba.

¿A qué se refiere esa regla?

A que solo puedes contar con las cartas que tenés en la mano, y lo que hay sobre la mesa.

Las palabras se las lleva el viento.

Seguro hay gente en la cual sentís que podés realmente confiarle un asunto importante. Y hablo de un asunto importante, no un secretito de colegialas.

¿Ahora, cuántos son?

Seguramente pocos, porque hay algo que nos cuesta discriminar con la gente que nos agrada, y esto es:

La gente no necesita ser "mala" para mentirte, o ser poco fiables.

Es una cuestión de falta de disciplina y responsabilidad a nivel social y cultural.

Una personalidad débil, que cede ante la presión externa, o una personalidad "demasiado" egoísta, es un perfil a observar antes de darles tu completa y relajada confianza, por más que te rías mucho,

tengan mucho en común o te parezca agradable.

Una *persona débil*, con necesidad de aprobación, o validación de algún tipo, es tan fácil de corromper, como las *personas malas*.

Los psicópatas suelen ser de lo más agradables...son muy "seductores", dicen...

La incongruencia es lo que lleva a estas cosas, y hay un factor más...

Las emociones.

Las emociones tienen como función mantenerte vivo, al igual que tu *Instinto*, por lo que muchas veces, lo que aprendiste intelectualmente que es lo correcto, no concuerda con tus emociones.

Y tus emociones no saben que "es una mentirita", toman el mensaje y tu subconsciente comienza a considerarlo parte tuya, tanto la verdad, como el engaño o incongruencia.

Los que tanto defienden la evolución humana, y niegan ser dirigidos por estos impulsos biológicos, que hablan de que "hay algo más", deberían ser los primeros en "hacer lo correcto", "no cagar al prójimo" y todo lo demás, pero las cosas a menudo no son como "*deberían*".

Muchas veces, debemos cumplir con nuestra palabra, pero nuestra motivación nos lleva hacia otro lado.

Como Hombres evolucionados, debemos ser capaces de *Dominar* esas emociones al punto de tener una recta línea de conducta.

¿O quizás no?, ¿quizás es solo algo que repetimos para tener *autoridad moral* a la hora de decirles a los demás *que hacer*, reafirmando nuestro *estatus* de una manera más sutil?

No nos referimos a lo que te dijeron es "lo correcto", no a lo que te imponga el entorno, sino a lo que sabés que es correcto como reflejo de tus valores como persona, como Hombre.

La *feminización* del Hombre que ha tomado lugar en estas últimas décadas (como mínimo), es lo que lo ha hecho que ser emocionalmente inestable sea más una regla que una excepción en el género. Además de que esto es castigado en el género masculino.

Los hombres hoy en día dejan de cumplir con su palabra, acuerdos e incluso acciones por su propio bien en el largo plazo, a cambio de gratificaciones instantáneas.

Estamos en el siglo de la pastilla mágica, todo ahora, todo fácil, y si es posible, gratis.

Queremos todo *gratis*, porque si no invertimos nada, es más fácil dejarlo, renunciar y pasar a la próxima adquisición, la cual no tendrá el mismo valor que para el que invirtió (tiempo, capital, esfuerzo, cambios en tu *realidad* o *creencias*, energía mental, energía emocional, y hasta física)

Nacimos en la generación del atajo, sin propósito mayor que la propia comodidad, y una persecución de cosas innecesarias.

Sin traumas, sin catástrofes ni holocaustos, sin conducta ni valores, ningún rito de pasaje, adormilados por la cultura "está bien igual", sin necesidad, de llegar a ningún lado.

Si fuera un romántico, quizás diría que este comportamiento de "***gula***", tanto en el consumismo como en las relaciones, es un esfuerzo por compensar algún vacío dejado por un déficit, quizás, de afecto, confianza, o en general, de no llenar las expectativas de su género (refiriéndonos a ambos), sintiendo constante disconformidad y ese "***hambre***" que quiere más de lo que sea que mejore nuestro estilo de vida (posesiones, para demostrar algo), consumiendo lo que sea; una moda, un estilo o tendencia que presenta diferentes productos que hacen que te identifiques y necesites para sentarte "vos".

Quizás puedas comprarlo. ¡Compralo todo!

Pero quizás...solo tal vez...ese ***hambre*** es hambre de otra cosa, de otra forma de sentirse "completo", o "feliz".

Quizás eso depende de tus acciones, y no de lo que puedas adquirir, consumir u ostentar.

Los pocos que están comprometidos con causas reales, posibles o que valen la pena, son dignos de admiración.

Esos hombres han sido los que hicieron algún cambio en el mundo.

Y cuidado con los habladores que se llenan la boca con "cambiar el mundo", y los ves viviendo su vida cómodos, en que las "sesiones de cambiar el mundo", no son más que una excusa para el ocio, esparcimiento y socialización.

Hipócrita, como mínimo, para no explayar en esto...

El hombre perdió la esencia *creadora* y la cambió por el "síndrome de hambre eterna".

Siempre tratando de hacer lo mejor *para el momento inmediato*.

La inconsecuencia es lo que hace perder la confianza de los demás, y en uno mismo.

Por tanto, cualquier ser humano de estos tiempos, está sujeto a "descubrir" algún factor, que le hace

creer que "lo mejor" es no cumplir nuestros valores, "*esta vez*", o simplemente decir cualquier cosa conveniente en el momento, en lugar de expresar su verdadero yo y afrontar las consecuencias con desapego, disciplina y autorespeto, en vez de solo "incorporar" el comportamiento *parásito*, haciéndolo cada vez más normal.

Sea hombre o mujer.

Hay que hacer la salvedad de que, dar una "oportunidad a la gente" no te va a matar.

Sin embargo, dar muchas oportunidades sin entender el verdadero por qué (quizás el apego, quizás te agrada la persona, quizás tus emociones te dicen que *Busques Rapport* con esa persona, quizás quieras agradarle a todo el mundo), podría confundirte y perjudicarte bastante en el largo plazo, si no entiendes tus propios patrones de comportamiento.

Bueno, ahora que presentamos los hechos con el humano en general, hay una subdivisión entre los humanos, que están más sujetos aún a obedecer a estas emociones, antes que a la razón.

¿Adivinaste?

Sí. Las mujeres.

No pretendo atacar al género, pero sabés muy bien que sus hormonas las controlan (*descontrolan*) intensamente y a menudo.

Esto no sería un problema si no fuera por el hecho de que ellas obtienen sus estados internos del entorno, y no tanto de sí mismas.

Se supone que el hombre genera sus propios estados, pero en estos tiempos y en la cultura actual, sobre todo occidental, es un hecho que los hombres manifiestan estos comportamientos femeninos, a veces más frecuentemente que las mujeres mismas.

¿Nunca escuchaste por ahí que "ya no hay hombres"?

o ¿"Los hombres son todos histéricos"?

Bueno, a esto se refieren, la histeria e incongruencia del hombre del siglo XXI.

El caso es que las mujeres (así como los hombres más "débiles" a la presión) van a decir lo que sea (o "creer" lo que sea) con tal de no ser objeto de juicio.

¿No te parece? Algunos ejemplos que quizás escuchaste:

-*Yo no soy así* (y por algún motivo se comporta como si "sí lo fuera").

-*Tengo novio* (y no le importa tener una sesión caliente con vos).

-*Nunca tuve sexo la misma noche que conozco a un tipo* (y se fue con vos esa noche).

-*Fueron sólo unos besos* (personas adultas juntándose para darse unos besos...por favor).

-*Nunca engañe a un novio* (y está engañando al actual con vos, (por cierto, ¿realmente creés que se lo hizo a otro, pero cuando lo deje y esté con vos, nunca te haría lo mismo?).

-*Me gustan los chicos que me tratan como una princesa* (este es genial, ni uno solo de los que tiene sexo con ella la trata así, solo los amigos eternos que ya están castrados y ubicados en *su lugar*, del que no se atreverían a salir).

-*Estoy confundida, no quiero estar con nadie, sólo estar sola, "conmigo misma"* (a la semana te enteras quien es "migo misma").

No podés culparlas por sentir eso, son sus emociones buscando sobrevivir (o lo que en su

versión "sofisticada", interpreta que es lo más conveniente sin perder *ni el pan, ni la torta*).

Estrategia social que no suele salir bien, y fomenta la baja autoestima, comportamientos tóxicos, y consecuencias posteriores que repiten un patrón obvio.

Pero claro, debe ser culpa de todos y cada uno de los hombres que le tocó, no puede ser su responsabilidad que la relación sea aburrida, resentida, un infierno de celos...es mejor olvidar todo lo que se **dijo**, y comenzar a buscar el *próximo reemplazante*.

"Pero, **dijo** que me amaba y quería estar conmigo por mucho tiempo..."

Sí, pero **está haciendo** otra cosa muy diferente...

Sí, podés culparlas por ejecutar el comportamiento incongruente o deshonesto, como a cualquier persona deshonesto.

Quizás no puedas culparlas por sentirse juzgadas en la sociedad actual, ya que parte de esa responsabilidad es tuya.

Pero también son responsables de no afrontar las consecuencias, buscando siempre la *salida fácil* a lo que "hicieron pero no querían hacer".

Hace 10 años, robar era vergonzoso, hoy es una muestra de estatus y razón de orgulloso alarde en el entorno idóneo.

Decirle "discriminador" a alguien que discrimina, no es realmente algo ofensivo.

Decirle racista a alguien que si discrimina entre razas, no es algo que le afecte.

Pero lo que no podés hacer, es tildar a una mujer con algún epíteto acorde a un comportamiento promiscuo...seria resentido, violento, desubicado, poco caballero de tu parte.

Está sumamente mal visto que le digas puta (por citar uno) a la mujer que te fue "infiel", o a alguien más, porque seguro tiene una "buena razón", o porque "lo sintió así". Y vos, bueno...vos tenés que aceptar que es *tu* culpa.

Porque algo no hiciste bien para "mantenerla contenta", y por eso fue a hacer lo mismo que hizo antes, sin remordimiento alguno...pero esta vez también hay una buena razón. Como siempre...

No, no podés tildar a esa mujer, ni ninguna otra que haya traicionado a alguien en alguna forma.

No puta, no gato, no garca, no trola, nada de eso.

“No se justifica”, dicen...

Parte de sus derechos, es que estás obligado a guardar el secreto, de lo que hizo, hace, o es.

En cambio el hombre sí tiene responsabilidad cuando se comportan de manera promiscua: "los hombre son así", "son todos iguales", "está en su naturaleza ser infieles".

"Los hombres no tienen razones, son sólo perros". Lo cual quizás sea verdad, pero humanos o perros, no dejan de ser la misma especie/raza/biología/composición celular que las mujeres.

Lo cual nadie cataloga como *violento*, ni nadie parece advertir que tales juicios se limitan a *un* género.

Adivina que: Ambos sexos comparten las mismas características biológicas que lo impulsan a reproducirse a la primera oportunidad que brinde **valor** y que no traiga **consecuencias**.

De este tema hablaremos más adelante, pero el punto ha sido expresado: hipocresía que el hombre de hoy termina engullendo, fomentando sin cuestionar y obedeciendo estos derechos ridículos y discriminantes, no acompañados de ningún deber aparente.

La consecuencia de esto es que hay hombres confundidos que siguen estos postulados formulados en los que creen estar haciendo "lo que escuchó que debería ser".

Bueno, caballero, generoso, considerado, educado, cuidadoso, etc, etc.

Y por algún motivo esto sigue sin hacer que las mujeres le den el trato que le gustaría tener, sigue siendo un subordinado en la relación. A veces, desde antes de la relación ya se convierten en su "mayordomo".

Sabés que sos el mayordomo, cuando te piden favores, y esto escala cada vez a favores más complejos o que requieren mayor complacencia, y te das cuenta que no tiene reparos en ser desconsiderada con vos, en contraste con cómo se comportaba con vos poco tiempo atrás, y cómo se comporta con otras personas...

Notás que el trato es más parecido a como trata a su hermano (o cualquier familiar que sabe que "no se va a ir a ningún lado").

Esto lo hace para catalogarte. Apenas accedés a ser "el chico de los mandados", es difícil que te vean atractivo, pero si te lo advirtieran, no les harías favores (porque en tu propia debilidad, hacés favores esperando algo a cambio).

Y si dijiste "yo no, yo lo hago porque me nace", volvé al principio de la lectura por favor.

Qué harías si te dijeran:

"Mira, te voy a pedir un montón de favores y te voy a hacer caritas y tocarte el hombro mientras hago mi risita aguda, pero eso es solo para motivarte a hacerlo, no vamos a tener ningún tipo de intimidad y no me atraes en absoluto, te lo digo para que no te confundas"

No les Creas Nada, no es paranoia, es solo una forma de que no des por sentado cosas inciertas, y que confíes en **hechos**, y no palabras...

No es descreer de antemano, es No creer por adelantado.

-A veces cuando te acercas a una mujer, te va a decir: Tengo novio.

No les Creas Nada, puede ser que no lo tenga, y después se dé cuenta de que si le gustabas y que no debió haberte mentido, pero eso solo va a ocurrir si *No Crees* lo primero que te dice.

O tal vez, si tiene novio, pero, *No les Creas Nada*; te sorprendería la cantidad de mujeres que se olvidan del novio para seguir sus emociones del momento, y tienen menos remordimiento que vos.

-Te pueden haber dicho muchas veces: Me gustas, pero tenemos que conocernos más.

No les Creas Nada, con algunos hombres, "sienten" que necesitan conocerlos, pero con otros, sus emociones les dicen que, estos 45, 90, o 120 minutos, fueron más que suficiente para tener sexo. Si, la misma chica.

Y por supuesto, si faltara esta, estaría cometiendo el pecado del tabú y la censura...

- "Sos el más lindo/el que más grande la tiene/único que me cogió así"/

Lamento romperte el corazón Gerardito, pero es probable que le digan lo mismo a todo hombre con el que quiera solidificar lazos.

Pensa que cuando cortas con una novia, ella va a hacer con el próximo, las mismas asquerosidades que hizo con vos.

Va a decir las mismas palabras afectuosas.

Va a usar "ese conjuntito que no usa nunca"

Va a ir a los mismos lugares y hacer los mismos rituales que hizo con vos.

Pero espera Roberto, no aprietes el gatillo todavía...

Esto, **ES NATURAL**. No lo dicen para no sentirse juzgadas.

Te pueden decir que no te dicen ciertas cosas (que solo revelan cuando las descubrí) para no herirte, pero esa misma mujer no tuvo reparos en herirte en otras ocasiones, y no dejó de hacer lo que le place por algo tan leve como "no herirte", así que como dijimos: No les Creas Nada...

No podés culparlas por funcionar y sentir así. Pero ciertamente, podés culparlas por perjudicarte mintiéndote por el beneficio propio de protegerse a costa tuya. Como lo harías con cualquier hijo/a de puta de la calaña, sea mujer u hombre.

Las Acciones hablan, las palabras engañan.

Esto es bueno, mi querido amigo, si sabés aceptarlo como lo que es, el género femenino de una especie animal, que aprendió a hacer sonidos (lenguaje) aún sin representar la verdad. Al igual que el hombre (solo que el hombre es más idiota para mentir y lo *descubren* más seguido que a la mujer).

Recomiendo la película *The Invention Of Lying*, con Ricky Gervais, es divertida y muestra un poco esta perspectiva. Pero más te recomiendo leer algo de evolucionismo (amantes de Disney, abstenerse).

¿Qué tiene de bueno que mentir y ser deshonesto acerca de sus intenciones sea natural de la especie y potenciado en las mujeres?

Muchacho, si vos sos el que **No le cree** que es una princesa, recatada, virgen, fiel, VOS vas a ser quién vea en carne propia esto que estamos exponiendo, y comprobar que no es teoría o misoginia, y con suerte, pasarás de ser un *satélite* (una "piedra" sin vida que gira incesantemente alrededor de cuerpo estelar "principal") a ser el que disfruta de su atención.

Y eso viene con los beneficios de *ser ese Hombre*.

Nada más alejado de la misoginia, que aceptar como son, no juzgarlas, y dejarlas que se muestren tal como son.

Misoginia es intentar obligarlas a ser seres nobles y fieles, solo por que creemos o deseamos que sea así. Misoginia es denigrar a la mujer por no serlo, y a la vez, la mujer que se esfuerza en fingir esto mientras su acciones son otras, ciertamente merece revivir la lección hasta que se canse de esa estrategia.

No es necesario ser hipócrita y negar lo que ocurre a diario, solo aceptarlo.

No es necesario ser cómplice y respaldar tal hipocresía solo para que les gusten tus opiniones y

postulados (mientras vas a la barra a comprarle un trago, o demás tareas del chico de los mandados).

¿Querés saber si tengo razón o estoy balbuceando machismo?

No Me Creas Nada...andá a las fuentes, y a donde las cosas ocurren.

No te limites a teorías, generalmente lo que "nos parece" sobre algo que no hemos vivido, está muy lejos de la realidad.

Salí a la vida y comprobalo, después de un tiempo de aplicar lo que vas a ver acá, vas a proyectar la Identidad de un Hombre Sexualmente Atractivo, como uno de esos famosos *Naturales*, y mucho más importante, vas a estar seguro de quién sos, y más acertado sobre *quiénes son los demás*.

Si querés aprender más o ponerlo en práctica

Los Consultores Ases están disponibles para todo tipo de consultas, a fin de proveer a los interesados con toda la información necesaria que les permita animarse a tomar control de su vida en diversos aspectos. Al enviar un mail a info@actitudases.com, uno de nuestros Consultores se pondrá en contacto a la brevedad

Contactalos para seminarios sobre:

- Mentalidad
- Seducción
- Estilo de vida
- PNL
- Ventas
- Preparación física

Se dan cursos mensuales con teóricos y prácticos.

Sobre Ases

¿Es Ases una escuela de seducción?

Con el auge de Internet aparecieron innumerables sitios web y foros dedicados al intercambio de técnicas y experiencias de muchos 'hombres' intentando tener mujeres en su vida. Motivados por la posibilidad de compartir esas experiencias full-time, los más conocidos usuarios de esos foros, fueron publicando libros con sus métodos y dando distintos tipos de seminarios teórico-prácticos donde los explicaban y ejecutaban.

La industria de la seducción tomó mucho vuelo en Norteamérica y Europa, generando innumerables clones de clones de métodos y escuelas, llevando a la existencia productos y servicios de dudosa calidad, ejecutados por personas con poca experiencia. Esta práctica no tardó en expandirse en América Latina y España, donde muchos supuestos gurúes de la seducción no hacen más que traducir técnicas y libros que leyeron, quedándose en la superficie y formando personas que se mantienen perdidas en lo superficial, repitiendo líneas y técnicas que, si bien pueden generar reacciones en las mujeres, rara vez terminan en algo más. Otras escuelas son simples seminarios motivacionales, cargados de testosterona y misoginia.

Ases rompe con éstos paradigmas por completo.

La formación provista consiste en crear nuevos hábitos y nuevas formas de desenvolverse en las relaciones interpersonales, que llevan a obtener los

resultados deseados en una forma efectiva y consistente. Los consultores de Ases se enfocan en ayudar a los clientes a redescubrir su masculinidad, a crear marcos mentales fuertes y a pasar por toda la experiencia necesaria en un tiempo muy corto. No se enseñan técnicas, sino principios, aplicables dentro de la propia personalidad.

La seducción está obsoleta. El desarrollo personal, en cambio, es una solución concreta para los 'hombres' que quieren cambiar el rumbo de su vida. Los consultores Ases están preparados en diversas técnicas de enseñanza, como PNL y Coaching Ontológico. Al mismo tiempo, cuentan con 6 años de experiencia profesional en el entrenamiento para conocer y relacionarse con mujeres.

Los entrenamientos de Ases son a medida de las necesidades de los clientes y van desde el Entrenamiento Masculino Integral (grupal) hasta entrenamientos uno a uno con el cliente, o entrenamientos a distancia (online).

Para más información, comunicarse vía email ainfo@actitudases.com

Entrenamiento Masculino Integral

El obstáculo entre vos y tus objetivos no se trata de “saber que decirle a una mujer”, se trata de saber cómo funcionas vos, y cómo funcionan las demás personas, conocer los procesos por los que cada ser humano pasa, saber cómo comunicar e influenciar con elegancia y asertividad.

Se trata de un conjunto de actitudes que, sabemos son los mismos “programas mentales” que hacen exitosos a los deportistas, emprendedores, o cualquier persona que tiene la “facilidad” para lograr sus metas y sueños.

Esta área, como cualquier otra, se puede aprender y entrenar, al igual que la Comunicación en los Líderes, Vendedores, Oradores, Disertantes, Maestros, Negociadores, y especialmente Coaches (sea cuál sea su especialidad), esto se trata de comunicación humana, y mientras menos dejes al azar, más control sobre la dirección de tu vida vas a tener.

No nos malentiendas, vas a poder comunicarte y descubrir como atraer a las personas del sexo opuesto, pero no mediante líneas y trucos; lo vas a hacer entendiendo que aspectos de tus

comportamientos te están traicionando, y cuales, entre todos los comportamientos efectivos, son los que hacen resonancia con vos y tu personalidad.

Vas a aprender los aspectos profundos de la comunicación y el **Juego Interno**, y hablarle confiado a una mujer para expresarle tus intenciones y ser correspondido, va a ser solo *uno* de los resultados que vas a obtener de este entrenamiento.

¿Qué se aprende aquí?

Reconocer y cambiar creencias limitantes, a descartar los mitos y paradigmas instalados por la programación social y cultural, así como también creencias y comportamientos que quedan marcados a fuego desde nuestra crianza, escuela, u otras experiencias que dejaron una impronta en nuestras vidas, aún si no estamos conscientes al respecto.

Comunicación Asertiva:

Poder expresar Implacable y Elegantemente lo que sea que queramos obtener o comunicar, sin miedos, sin culpas, y sin ceder a la presión impuesta por el entorno, o por terceros.

La **Asertividad** se manifiesta en nuestra comunicación, pero nace en nuestra **Identidad**; en esos niveles nos interesa que el alumno aprenda a operar.

En la Asertividad es donde se ve la verdadera **actitud**. Y como sabemos esta se manifiesta en todo lo que hagamos, claro. El concepto de Actitud, nutrido, desarrollado y

adoptado como estilo de vida, ha llevado a Clientes y Alumnos al próximo nivel, cual sea el campo en el que han deseado conseguir resultados. Para nosotros, la Actitud y los resultados van de la mano.

Inteligencia Emocional:

Una adecuada gestión de las propias emociones logrando el tan mencionado **Locus Interno** (esto es: ser causa de nuestras emociones y no ser víctimas de las consecuencias de las mismas), sumada a una comprensión profunda de estos procesos pudiendo ser conscientes de las emociones de los demás, haciéndonos capaces de aplicar la Toma de Decisión y el Liderazgo en **términos prácticos**; todo esto, con nuestra metodología única, ha logrado exitosamente internalizar estas herramientas en nuestros alumnos, al punto de usarlas inconscientemente de la manera más efectiva.

Comunicación Social:

Además de las tradicionales habilidades expresadas por Daniel Goleman, extendemos nuestros entrenamientos a la influencia (Liderazgo) en el entorno y en terceros, las herramientas de la Negociación, la Persuasión y el Liderazgo Natural, aplicadas a cómo lograr establecer las vías de comunicación de la mejor manera para cada persona o situación con que nos encontremos, liderándolos al resultado benéfico para ambos en el verdadero ganar/ganar de la negociación.

En esta parte se aprende como comunicarse en el lenguaje de las emociones, trascendiendo las palabras y argumentos, para influenciar directamente donde la persona podrá comprendernos a un nivel más profundo. Después de todo, lo sepamos o no, las decisiones son tomadas primordialmente por este sistema, y no por la mente lógica, como nos gusta creer en nuestro "afán por el control" del entorno.

Sabiendo **Liderar Emocionalmente** nos es posible expresar clara y limpiamente nuestro mensaje, sin interferencias causadas por percepciones individuales que nunca podríamos saber de antemano ni sería efectivo intentarlo, ya que las emociones bien encaminadas fluyen y conectan con nuestro interlocutor, logrando lo que las palabras no pueden.

Comunicación Sexual:

Por infinidad de motivos, desde lo biológico hasta lo psicológico y social, existen diferencias obvias entre los comportamientos masculinos y femeninos, ignorar estas diferencias es como intentar clavar un clavo con una pinza.

Los diferentes procesos emocionales y reacciones básicas de los seres humanos, comprendidos y simplificados al punto de comprender los aspectos principales de las Interacciones Sociales Inter-género.

El 'hombre' y la Mujer están a la misma altura, sin duda, aunque nunca serán "lo mismo".

Por tanto, más allá de todas las técnicas y modelos comunicativos existentes, este modelo presenta una forma de generar lo que pretendemos sin miedos y rituales innecesarios (para ambos sexos), llegando más allá que la persuasión argumentativa e incluso las herramientas de la **Inteligencia Emocional**, lo cual genera una influencia instantánea, y resultados a corto plazo.

Disolviendo los mitos acerca de las relaciones, expectativas y la atracción, se pueden ver claramente los diferentes trasfondos de las interacciones sociales, entendiendo que cosas dan resultados y que cosas solo son buenas mientras las teorizamos.

Los cambios se ven en toda comunicación con el sexo opuesto, sin importar nuestra intención. Las cualidades atractivas/inspiradoras se manifiestan Naturalmente, sin que estemos intentando "controlar el proceso", seguir pasos, o "caminar sobre vidrios rotos" a la hora de expresar y conseguir lo que se pretende de una persona del sexo opuesto.

Inteligencia Social:

El término Calibración, viene de la PNL (Programación Neuro Lingüística), y se ha usado mucho en diferentes entornos en el mundo, pero es algo que no se puede enseñar de una persona a otra, ya que sería como "transferir la habilidad de tocar un instrumento".

Por ello, diseñamos ejercicios vivenciales en donde es posible aplicar y medir los cambios y

resultados, como comprobar todo lo aprendido en tiempo real. A diferencia de los cursos dentro de una sala, sentado en una silla, entrecerrando los ojos de aburrimiento.

Esto es posible hacerlo con un **Inner Game Coach** (especialista en **Comunicación Intrapersonal**, y **Comunicación No Verbal**) en tiempo real, en entornos donde el cliente desea desempeñarse, dando un feedback objetivo que el cliente no podría captar al mismo tiempo que actúa.

Comunicación Intra-Personal:

El término **Inner Game** (Juego Interno) ha sido tergiversado durante años, ignorando su creador y difusores, pioneros en este **Estilo de Performance Coaching**, nos centramos en el manejo interno de las emociones, expectativas, interferencias, auto sabotaje, críticas externas y todo tipo de obstrucciones de la Performance deseada.

Comunicación Interpersonal:

Liderar. Persuadir. Negociar. Comunicar.

Influir en el entorno (juegos de Poder y Estatus).

Estas son acciones que estamos haciendo todo el tiempo, por más que no lo sepamos.

Todas estas habilidades convergen en como sea que nos expresemos, sea ante un público, una persona del sexo opuesto, un superior, un cliente, o simplemente a un familiar o persona cercana con la que queramos mejorar nuestra calidad de comunicación/relación.

Modalidad Presencial

Incluye:

Clases Teóricas/Prácticas: Dictadas en nuestras aulas a designar

Prácticas de Campo: Salidas con nuestros coaches a lugares físicos donde conocer e interactuar con mujeres reales. Clases Monitoreadas y supervisadas por nuestros entrenadores que guiarán y corregirán al alumno.

Membresía Vip de por vida: En nuestro foro exclusivo. Allí encontraras información valiosa, formarás parte de la comunidad de ASES con los cuales podrás intercambiar información y recibirás consejo y soporte de nuestros entrenadores.

Material de Estudio

Duración: 4 Meses

8 Clases Presenciales Teórico/Prácticas

8 Salidas de Campo con nuestros instructores

8 Sesiones de Feedback

Se dictarán 4 clases por mes 2 teóricas/prácticas y 2 salidas de campo, en los días y horas convenidos con los alumnos.

Durante todo el entrenamiento el alumno recibirá seguimiento constante y feedback del instructor sobre sus avances.

Las sesiones de feedback en la cual se cuenta el reporte de los alumnos sobre sus experiencias en el campo y se brinda feedback del instructor se llevara a cabo en las horas y días designados.

Modalidad a Distancia

Incluye:

Clases Teóricas/Prácticas: Dictadas por plataforma Web

Membresía Vip de por vida: En nuestro foro exclusivo. Allí encontraras información valiosa, formarás parte de la comunidad de ASES con los cuales podrás intercambiar información y recibirás consejo y soporte de nuestros entrenadores.

Material de Estudio.

Duración: 4 Meses.

8 Clases Online Teórico/Prácticas dictadas por la plataforma web.

8 Salidas de campo Sin Instructores.

8 Sesiones de Feedback.

Las clases se dictan mediante nuestra plataforma online, el alumno deberá contar con una conexión web y navegador web para poder realizar el mismo.

Se dictarán 2 clases por mes 2 teóricas/prácticas y 2 salidas de campo, en los días y horas convenidos con los alumnos. Las sesiones de feedback en la cual se cuenta el reporte de los alumnos sobre sus experiencias en el campo y se brinda feedback del instructor se llevara a cabo en las horas y días designados.

Durante todo el entrenamiento el alumno recibirá seguimiento constante y feedback del instructor sobre sus avances.

Formas de Pago

Contado Efectivo: Hasta en 4 cuotas sin interés en nuestras oficinas comerciales.

Rapipago y Pago Fácil: Hasta en 4 cuotas sin interés. Simplemente imprime tu cupón de pago y haz el pago en cualquier rapipago o pago fácil del país.

Tarjetas de Credito: Abona el curso hasta en 12 cuotas sin interés con Visa, Mastercard, American Express.

Transferencia Bancaria: Hasta en 4 cuotas sin interés. Solicita los datos de nuestra cuenta para realizar el pago mediante transferencia bancaria.

Para más información, comunicate con nosotros a info@actitudases.com