

042869求职简历

基本信息:

姓 名: 042869
 性 别: 女
 出生年月: 1981. 12
 婚姻状况: 已婚
 家庭住址: 北京市东城区
 目前薪资: (税后综合年薪) 20W /年
 期望薪资: (税后综合年薪) 26W- 35W
 邮箱地址: 042869@foxmail.com
 入职时间: offer 后 30 天入职
 英文水平: 四级 可以作为工作语言。
 预离职原因: 寻求长期的发展平台

教育情况:

2017. 09-2019. 06	中国政法大学	知识产权法	硕士 (研究生)
2001. 09-2005. 06	哈尔滨工业大学	机械设计制造及其自动化 (汽车)	本科 (全日制)

综合评价:

1. 拥有多年的采购管理工作经历, 参与采购工作的制度建设, 流程与 IPD 体系建设;
2. 负责供应商管理并制定项目降本控制方案及实施等工作;
3. 根据供应链管理规划完成采购任务, 负责供应商务谈判, 具备较强的 sourcing 能力和谈判能力;
4. 熟悉汽车行业采购开发流程, 掌握业务流程和运作方式, 根据项目流程要求对于采购的零部件进行监控, 通过及时有效的措施保证项目按时投产保供。
5. 本人廉洁公正, 做事踏实认真, 具备逻辑分析能力, 做事有计划性和执行力, 及独立解决问题的能力;
6. 家庭稳定, 能长期任职岗位, 适应能力强;
7. 良好的英语读写能力, 擅长文案及熟练使用办公软件。

工作经历 :**1、2021. 07-至今 北京美联桥科技集团有限公司**

公司简介: 北京美联桥科技集团有限公司 (简称: 美联桥) 总部位于北京, 下设 3 家工厂 (渭南, 锦州, 盐城), 是乘用车、商用车 EGR 废气再循环系统技术及产品的集成专业供应商。公司产品以及 EGR 系统模块集成产品为主, 包括 EGR 阀、EGR 冷却器、EGR 管路、增压器回油管、EGR 集成模块等产品。集团采购模式, 集团采购中心进行定点定价的采购模式。

担任职位: 项目采购开发 (汽车零部件)

汇报对象: 集团采购中心采购总监

下 属: 采购执行

工作地点: 北京四惠

工作职责:

1. 根据分工, 完成采购任务, 制定项目采购谈判策略, 包括与供应商商务谈判、签订合同, 定点定价, 达成负责项目的降本目标等。
2. 按 BOM 负责公司零件、管带坯等原材料的采购开发, 定点定价及预算编制等工作;
3. 采购制度流程建设: 健全公司供应链在寻源和采购方面的工作流程和制度管理, 优化 IPD 体系内采购工作的流程, 负责供应商手册编制等;

4. 供应商开发：负责严控供应商准入准出，供应平台的建设，并根据公司发展需要制定供应商开发计划并实施，完成项目定点定价工作；
5. 供应商管理：牵头负责建立完整的供应商管理体系，包括供应商寻源、评估、考核等。供应商关系维护，建立供应商分级规则和标准，月度考核及持续优化供应商考核策略进行量化评估；
6. 落实采购年度降本任务，监管与监控各子公司采购数据与业务及绩效激励制定；
7. 物料供应链的整合与管理：分析和优化供应链，根据业务战略实施有效的 KPI 采购策略；
8. 新品项目制定 MO、IPD 采购方案与实施方案、完成集团采购物料的供方选点、定点工作；
9. 根据公司流程需要制定目标和计划协调所有供应链活动，参加项目会议，跟踪及协调采购相关问题点，采购预研工作的组织、采购纲领的制定及汇报；
10. 量产项目持续降本，与供应商开展商务谈判，跨部门工作，包括持续优化技术可行性方案拉动供方及技术降本；
11. 调查及评估物料市场，掌握相关物料市场行情，并对关键物料进行成本分析，对采购品类战略和供应及时发出预警及响应对策；
12. 协助建立供方平台，及技术中心零部件的采购职能；

工作业绩：21 年直管工厂采购额达 7 千万，分管厂达 3 千万。项目年降率达 4%。供方平台建设引入供方超 20 家。

2、2014.10-2021.04 美企 Collective Goods 中国办事

公司简介：Collective Goods 原公司名称为 Books Are Fun，是一家总部在美国企业。由 Earl Kaplan 在 1990 年成立，通过学校和公司/企业等销售渠道进行零售的家族企业。BAF 每年从中国进口几千个货柜。主要采购市场在中国，通过广交会等渠道进行新品开发，设立办事处按季进行采购及完成发运完整的流程。

担任职位：采购总监

汇报对象：美国公司副总裁

下 属：中国办事处 10-20 人，包含采购，SQE

工作地点：美国丹佛，中国北京，宁波

工作职责：

1. **产品策划经理 2014.10-2015.11** 负责公司广交会、华交会以及香港展等展会活动的策划和执行。撰写公司竞争销售商品分析报告，制定并规划公司出口业务流程，以及各类公文。
2. **采购经理 2015.12-2019.12** 负责车用工具、零件、电子产品等订单及监督合同执行，处理相关业务事宜。负责采购计划管理、供应商寻源、年度招标并制定供应商准入规则。负责签订贸易合同，包括商务谈判，验收及合同履行管理。供应链管理，负责供应商的管理和评估工作，定期更新和维护货源供应商资料库。与供应商进行谈判，对供应商进行管理考核，维护供货商体系和关系。
3. **采购总监 2019.12-2021.04** 协助总经理开展公司业务，负责编制部门工作计划，制定KPI。按照分工，完成采购项目。建立供应商供应品类库，向美国总部反馈出货情况以及周度、月度采购情况报告。定期规划和复盘品类的采购情况，制定后续的策略和落地措施。与美国总部沟通制定促销政策、新品采购计划上新等，提升品类的渠道占比。负责跨部门协调，处理贸易执行各环节与供应商相关的业务问题。每年经手超100个项目，年采购额超1000万美金。

工作业绩：年采购项目超过 100 个，年采购额超 1 千万

离职原因：疫情及家庭原因

3、2011.10-2024.09 宁波捷科进出口有限公司

公司简介： 宁波捷科进出口有限公司专做欧美贸易，公司 2006 年成立。销售部位于中国宁波广州北京，主要从事学习办公用品、玩具等产品的进出口贸易。

担任职位： 外贸经理

汇报对象： 总经理

下 属： 5 人

工作地点： 宁波

工作职责：

1. **外贸单证员 2011.11-2012.09** 负责报关单据制作，出口退税，收结汇等。负责与检测公司沟通，出具产品出口检测报告。与船务公司沟通跟进并反馈货运情况，完成货物清关电放保函制作。
2. **外贸跟单员 2012.10-2013.03** 负责玩具产品的国内跟单业务，清楚了解订单进度状态，材料、排产、投产进度情况。按每票资料完整性要求，项目资料归档整理。与财务对账，核对应收应付账务信息
3. **外贸业务员 2013.04-2013.10** 负责出口美国学校的非图书类产品的采购工作以及外贸业务全流程的操作。供应商确定订单，进行采购合同的签订及订单跟进，工厂协调沟通。
4. **外贸经理 2013.11-2014.09** 负责国外客户的日常维护和国内供应商的日常沟通。参加国内外展会开拓客户并拜访供应商。负责客户要求的内外部资源，跨部门沟通协调工作。

工作业绩： 年采购额达 200 万美金。

离职原因： 工作平台转换

3、2006.11-2011.10 现代汽车(中国)投资有限公司

公司简介： 现代汽车集团于 2004 年 9 月在中国成立现代汽车(中国)投资有限公司，其整车事业部主要对下属的 40 多家 4S 店进行销售，售后，市场的统一规划管理工作。

担任职位： 4S 经销商管理

汇报对象： 售后次长

下 属： 无

工作地点： 北京三元桥

工作职责：

1. **技术支持专员 2016.11-2017.5** 收集、整理韩国进口车辆质量投诉问题，撰写技术公文通知韩国技术部。配合供应商处理大额配件索赔事件，与总部沟通提供配件索赔方案。收集竞品和区域内经销商优秀案例，提出优化服务流程，并撰写公文通告经销商，提升售后客户体验度。
2. **汽车售后配零件主管 2017.06-2019.5** 运营维护零配件供应链体系：与摩比斯配件部门合作，确保4S店体系网络中所有零件可以全网高效运转和调拨。制作零配件周报、月报、年报，达成率报表等。发动机索赔申请：发动机异响，索赔申请，与国家质检局反馈进展，配合供应商处理大额配件索赔事件 变速箱不维修只更换政策实施监督：与变速箱供货厂家进行沟通，索赔，发货及通告跟进，撰写报告等工作。汽车轮胎和机油业务管理：沟通和协调与锦湖轮胎，韩泰轮胎，壳牌油品等供应商大额采购和质保内车辆油品采购业务 等。现场管理：走访经销商，进行培训和业务督导，针对旧件和大额索赔件进行检查。配件经理会议和促销活动管理：定期组织经销商配件经理会议工作，支持经销商进行客户宣传和季节性市场活动。经销商赠品采购业务：

配合经销商定期市场活动，负责采购和分发总部定制礼品。 港口车辆管理：负责港口物流中心日常车辆管理(PDI)，工作内容包含整车检测、排放检测，出具周报和月报，及突出品质 问题反馈报告。

3. **汽车售后区域经理 2019.6-2011.10** 售后运营管理：负责完成公司策略和方案的贯彻执行。收集和分析区域内经销商的运营信息，确保经销商达到运营目标。 经销商客户满意度管理：建立客户满意度目标，审核经销商服务流程，协助经销商提升与客户的关系，制定改善方案并跟进执行。 投诉应对管理：确保经销商按照标准执行投诉流程并协助其处理重大客户投诉。新店和维修站拓展管理：负责新的服务商审建、验收、退出的相关工作。 大额索赔案件审核和管理：对召回活动的落实和进度负责，就重大质量问题与国家质检局等职能部门沟通协调。 售后人员培训：负责本区域内经销店和维修站人员培训、激励和指导。

工作业绩：负责下属 40 多家 4S 店的售后业务指导工作

4、2005.07-2006.11 北汽福田汽车有限公司

公司简介：北汽福田汽车股份有限公司（简称福田汽车），是一家跨地区、跨行业、跨所有制的国有控股上市公司。总部位于北京市昌平区。本人毕业后第一份工作在福田汽车研究院乘用车所。

担任职位：汽车项目管理（底盘）

汇报对象：研究院乘用车所项目负责人

下 属：无

工作地点：北京沙河

工作职责：

1. 乘用车研究所/车型主管助理 参与到福田开发MPV新车型的底盘系统Catia，Auto CAD建模工作。
2. 参与车辆前期整车技术参数制定及负责底盘评审处联络工作。
3. AVL Cruise 动力系统和仿真系统模拟试验建模。
4. 协助车型总管对整车总布置工作的节点督促和跟进。
5. 对接不同项目组及时发现同通告车型负责人技术参数的变化和调整。
6. 配合检测所和检测中心做好车辆实验评审的工作。

工作业绩：拉动组织新车型底盘总布置评审工作，及负责 PLM

项目经历：

1、2021.09-至今 长城管路项目

项目职务：物料专家组采购负责人

所在公司：北京美联桥科技集团有限公司

项目描述：长城管路项目年需求几十万台次

项目职责：

1. 根据公司流程制定采购目标并协调所有供应链活动，采购预研工作的组织、采购纲领的制定及汇报；
2. 供应商开发：确保完成至少3家合格供方开发，一件三点，供应平台的建设；
3. 对进入长城体系供应商关系维护，月度评价考核及整改；
4. 制定量产年度降本任务，监管与监控各子公司执行；
5. 新品项目制定 MO、IPD 采购方案与实施方案、完成集团采购物料的供方选点、定点；

6. 跨部门工作，支持跨职能部门小组在所有供应商相关事宜上的升级。
7. 包括持续优化技术可行性方案和供应商生产流程，拉动供方及技术降本；
8. 领导供应商谈判，合同签订管理等。

项目业绩：

1. 预计在2022年12月达月装机5万台。
2. 项目从开发至今供方完成合格供方保二备一。
3. 项目成本符合公司预期。
4. 并在项目量产后进行持续降本达9%。

2、2021.08-至今 比亚迪冷却器阀项目

项目职务：物料专家组采购负责人

所在公司：北京美联桥科技集团有限公司

项目描述：比亚迪冷却器阀项目年需求几十万台次。

项目职责：

1. 根据公司流程制定采购目标并协调所有供应链活动，采购预研工作的组织、采购纲领的制定及汇报；
2. 供应商开发：确保完成至少3家合格供方开发，供应平台的建设；
3. 对进入长城体系供应商关系维护，月度评价考核及整改；
4. 制定量产年度降本任务，监管与监控各子公司执行；
5. 新品项目制定 MO、IPD 采购方案与实施方案、完成集团采购物料的供方选点、定点；
6. 跨部门工作，支持跨职能部门小组在所有供应商相关事宜上的升级。
7. 包括持续优化技术可行性方案和供应商生产流程，拉动供方及技术降本；
8. 领导供应商谈判，合同签订管理等。

项目业绩：

1. 预计在2022年12月达月装机3万台。
2. 项目从开发至今供方完成合格供方保二备一。
3. 项目成本符合公司预期。
4. 一个阀几十个零件，完成产线到货及时率。
5. 并在项目量产后进行持续降本达3%。

3、2011.05-2011.10 汽车零配件采购链体系运营

项目职务：配件经理

所在公司：现代汽车(中国)投资有限公司

项目描述：现代汽车配件系统要求零部件在全网高效运转和调拨，通过配件管理信息系统，进口或体系内调配零件

项目职责：

1. 现代汽车配件系统要求零部件在全网高效运转和调拨，通过配件管理信息系统，减轻日常事务性工作，提高工作质量和效率。
2. 本人主要负责与摩比斯配件合作，确保4S店体系网络中所有零件可以全网高效调拨。通过对零配件监测及时发现批量索赔，进行质量反馈并制作技术通告。

项目业绩：确保配件到货及时率。

Basic Info:

Name: 042869

Gender: female

Date of Birth: December 1981

Tel:158108042869

E-Mail: 042869@foxmail.com

F-Marital status: Married

Family Address: Street, Dongcheng District, Beijing Current

Location: Beijing

On Board Date: 30 days after offer received

English Level: IELTS 4, be used as working language

Education Background:

2017.09-2019.06	China University of Political Science and Law Intellectual Property Law Master
2001.09-2005.06	Harbin Institute of Technology Mechanical engineering and automation Bachelor

Strength:

1. Have many years of experience in procurement management, and participate in the system construction, process and IPD system construction of the Group's procurement work;
2. Be responsible for supplier management, formulating and implementing cost reduction control plan for the project;
3. Be responsible for supplier development and management according to the supply chain management plan, and have strong supplier development ability and negotiation ability;
4. Be honest and fair, practical and serious, with good planning and execution ability and the ability to solve problems independently;
5. Have family support, be able to work steadily for a long time, and have strong adaptability;
6. Good English in both reading and writing skills, good at using office software.

Work Experience:

1、2021.07- Present Beijing Melin Bridge Co., Ltd.

Position: Sourcing Engineer

Responsibilities:

1. Procurement system and process construction: responsible for the system construction, process and IPD system construction of procurement;
2. Supplier development: the construction of the supply platform, and the preparation and implementation of supplier development plans according to the company's development needs;
3. Supplier management: maintain supplier relationship, establish supplier grading rules and standards, conduct monthly assessment and continuously optimize supplier assessment strategies for quantitative assessment;
4. Implement the annual cost reduction task of procurement, supervise and monitor the procurement data, business and performance incentive formulation of each subsidiary;

=====

5. Integration and management of material supply chain: analyze and optimize the supply chain, and implement effective KPI procurement strategies according to business strategies;
6. Formulate MO and IPD procurement plans and implementation plans for new product projects, and complete the selection and designation of suppliers for the Group's procurement of materials;
7. Formulate goals and plans according to the company's process needs, coordinate all supply chain activities, organize the procurement pre research work, and formulate and report the procurement program;
8. Continuous cost reduction of mass production projects, cross departmental work, including continuous optimization of technical feasibility plans and supplier production processes, to drive suppliers and technology cost reduction;
9. Investigate and evaluate the material market, master the market situation of relevant materials, analyze the cost of key materials, and issue early warning and response measures for the procurement category strategy and supply in a timely manner.

Achievements: In the year of 2021, the purchase amount of the factory directly in charge reached 70 million RMB, and the factory in charge reached 30 million RMB. The annual reduction rate of the project is 4%. More than 20 suppliers have been introduced into the construction of supplier platform.

Leaving Reason: Seeking a better development platform

2、2014.10- 2021.04 Collective Goods

Position: Purchasing Director

Responsibilities:

1. Be responsible for the order of vehicle tools, parts, electronic products, etc., supervise the execution of contracts, and handle relevant business matters.
2. Responsible for purchasing plan management, supplier sourcing, annual bidding and formulating supplier access rules.
3. Be responsible for signing bulk trade contracts, supervising contract implementation, and handling relevant business matters.
4. Supply chain management, responsible for the management and evaluation of suppliers, and regularly updating and maintaining the source supplier database.
5. Negotiate with suppliers, conduct management assessment on suppliers, and maintain supplier system and relationship.

Achievements: The annual procurement projects exceed 100, and the annual procurement amount exceeds 10 million

Leaving Reason: Epidemic situation and family causes

3、2011.10- 2014.09 Ningbo JK import and export Co., Ltd.

Position: Foreign Trade Manager

Responsibilities:

1. Be responsible for the purchase of non book products exported to American schools and the operation of the whole process of foreign trade business.

=====

2. Follows up the order, and the factory coordinates and communicates.
3. Responsible for daily maintenance of foreign customers and daily communication with domestic suppliers.
4. Participate in domestic and foreign exhibitions to develop customers and visit suppliers.
5. Responsible for internal and external resources required by customers, cross departmental communication and coordination

Achievements:The annual purchase amount reaches 2 million US dollars.

4、2006.11- 2011.10 Hyundai Motor (China) Investment Co., Ltd

Position: Aftersale Manager

Responsibilities:

1. Be responsible for the implementation of the company's strategies and plans. Collect and analyze the operational information of dealers in the region to ensure that dealers achieve their operational objectives.
2. Dealer customer satisfaction management: establish customer satisfaction goals, review dealer service processes, assist dealers in improving their relationship with customers, develop improvement plans and follow up on implementation.
3. Complaint response management: ensure that dealers implement the complaint process according to standards and assist them in handling major customer complaints.
4. Expansion management of new stores and maintenance stations: responsible for the review, acceptance and exit of new service providers.
5. Review and management of large claim cases: be responsible for the implementation and progress of recall activities, and communicate and coordinate with functional departments such as the ACSIQ on major quality issues.
6. After sales personnel training: responsible for training, motivating and guiding the personnel of the dealership and maintenance station in the region.

Achievements: Responsible for the after-sales business guidance of more than 40 4S stores

5、2005.07- 2006.11 Foton Automobile Co., Ltd

Position: Engineer

Responsibilities:

1. Passenger Vehicle Research Institute/Vehicle Type Supervisor Assistant participated in the chassis system Catia and Auto CAD modeling of Foton's new MPV models.
2. Participate in the formulation of vehicle technical parameters in the early stage and be responsible for the liaison work of the Chassis Review Office.
3. AVL Cruise power system and simulation system simulation test modeling.
4. Assist the vehicle type manager to supervise and follow up the nodes of the vehicle general layout.
5. Interfacing with different project teams to timely discover and notify the change and adjustment of the technical parameters of the vehicle model principal.
6. Cooperate with the testing institute and testing center to do a good job of vehicle test review.

=====

Achievements: Organize the review of chassis general layout of new models, and be responsible for PLM

Leaving Reason: Seeking a better development platform

Project Experience:

1. 2019.08-2022.08

Project Title: Purchasing director of material expert group

Company brief: Beijing Melin Bridge Co., Ltd.

Project Description: The annual demand of Great Wall Motors pipeline project is several hundred thousand sets

Project responsibilities:

1. Formulate procurement objectives according to the company's processes, coordinate all supply chain activities, organize procurement pre research work, formulate and report procurement guidelines;
2. Supplier development: ensure to complete the development of at least three qualified suppliers, one with three points, and the construction of the supply platform;
3. Maintenance, monthly evaluation, assessment and rectification of supplier relationships entering the Great Wall system;
4. Formulate annual cost reduction tasks for mass production, supervise and monitor the implementation of each subsidiary;
5. Formulate MO and IPD procurement plans and implementation plans for new product projects, and complete the selection and designation of suppliers for the Group's procurement of materials;
6. Work across departments to support the cross functional team in upgrading all matters related to suppliers.
7. Including continuous optimization of technical feasibility scheme and supplier's production process to drive suppliers and technology cost reduction;
8. Lead supplier negotiation, contract signing management, etc.

Project performance:

1. It is estimated that the monthly installed capacity will reach 50000 units in December 2022.
2. From the development of the project to now, the supplier has completed two guarantees and one backup for qualified suppliers.
3. The project cost meets the company's expectation.
4. After the mass production of the project, the cost will be continuously reduced by 9%.

2. 2019.08-2022.08

Project Title: Project Leader

Company brief: Hyundai Motor (China) Investment Co., Ltd

Project Description: Modern auto parts system requires parts to be operated and allocated efficiently throughout the network, and parts can be imported or allocated within the system through parts management information system

Project responsibilities:

=====

1. Modern auto parts system requires parts to be operated and allocated efficiently throughout the network. Through parts management information system, routine work can be reduced and work quality and efficiency can be improved.
2. Mainly responsible for cooperating with Mobis accessories to ensure that all parts in the 4S store system network can be allocated efficiently throughout the network.
3. Through the monitoring of spare parts, batch claims are found in a timely manner, quality feedback is made and technical notices are made.

Project performance: Ensure the timely arrival rate of parts.

Salary:

Current Salary: 20W per year (after tax) *2 months bonus

Expect Salary: 26W- 35W per year (after tax)