

SALES TRENDS

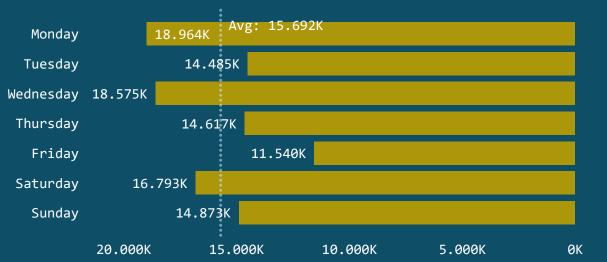
Quarterly Growth Visual



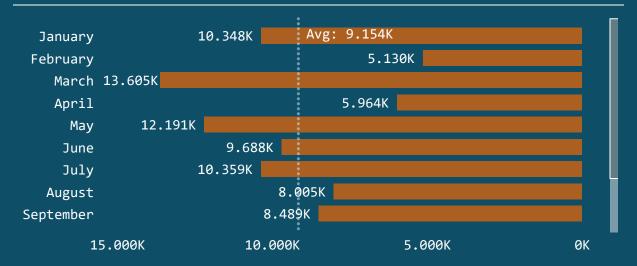
Quarterly Growth Table

Year Quarter ▼	Revenue	Revenue LQ	Difference	Growth Index
2014 QQ2	7.213K	12.845K	-5.632K	56 %
2014 QQ1	12.845K	12.183K	662K	105 %
2013 QQ4	12.183K	12.763K	-580K	95 %
2013 QQ3	12.763K	10.859K	1.904K	118 %
2013 QQ2	10.859K	7.817K	3.042K	139 %
2013 QQ1	7.817K	7.246K	571K	108 %
2012 QQ4	7.246K	9.048K	- <mark>1.</mark> 802K	80 %
2012 QQ3	9.048K	8.809K	239K	103 %
2012 QQ2	8.809K	8.422K	387K	105 %
2012 QQ1	8.422K	6.636K	1.785K	127 %
Total	109.846K	102.634K	7.213K	107 %

Revenue per Weekday



Revenue per Month





Group All Category All

✓ Year
✓ All

PRODUCT SALES

9

Avg Product Qty pr Order

4

465 kr.

Avg UnitPrice

3.578 kr.

Max UnitPrice

1 kr.
Min UnitPrice

752 kr.

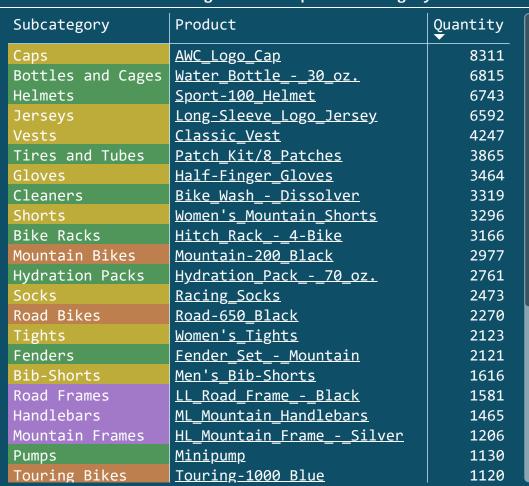
Stand. Dev. Unitprice

Best Selling Products per SubCategory

Avg Products pr Order

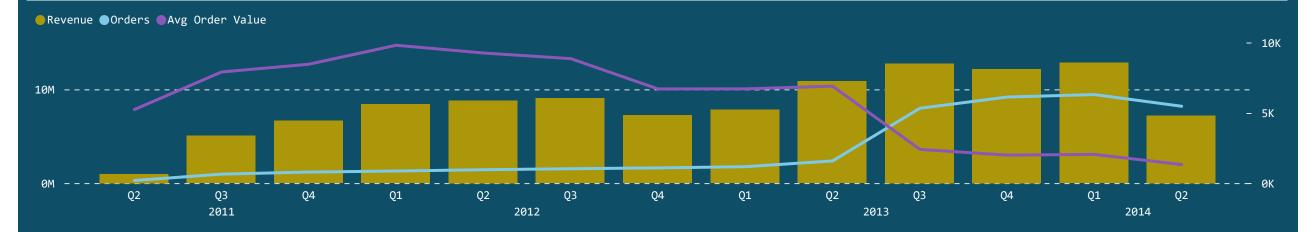
Products with avg Price by Revenue and Quantity

	Sport-100_Helmet				
20K					
15K	Long-Sleeve_Logo_Jersey				
ity		Road-650_Red Road-550-W_Yellow		Mountain-200_Black	
Quantity MOT	AWC_Logo_Cap Road-750_Bla HL_Mountain_Frame_	Road-350-W_Yellow	Road-250_Black	11.	
5K	Fender_Set - Mountain 9K 1.118K 40K	5.246K 5.195K	914K		
			· · · · · · · · /		



SALES TERRITORY

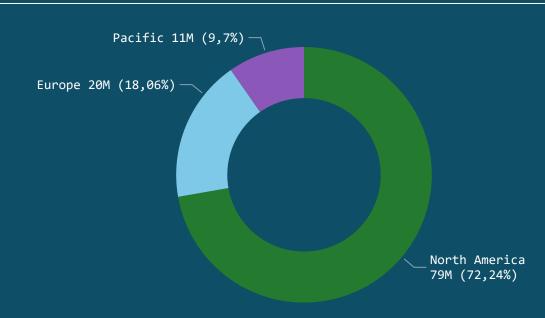
Revenue, Orders & AOV



KPIs by SALES TERRITORY

Revenue	by	Sales	Territory
---------	----	-------	-----------

Group	Customers	Quantity	Orders	Revenue ▼
□ North America	9887	203.473	16108	79.353K
Southwest	4565	59.105	6224	24.185K
Canada	1677	49.381	4067	16.356K
Northwest	3428	36.776	4594	16.085K
Central	69	19.493	385	7.909K
Southeast	91	18.875	486	7.880K
Northeast	57	19.843	352	6.939K
□ Europe	5607	53.148	8514	19.838K
United Kingdom	1951	20.099	3219	7.671K
France	1844	19.906	2672	7.252K
Germany	1812	13.143	2623	4.915K
□ Pacific	3625	18.293	6843	10.655K
Australia	3625	18.293	6843	10.655K
Total	19119	274.914	31465	109.846K





RAPPORTEN

Rapporten består av 7 sidor. En SALES OVERVIEW sida i 3 versioner - Revenue, Quantity och Orders. Man kan välja vilken vy genom knapper. De andre sidorna kommer man till genom navigering i Power Service appens vänster sida.

Rapporten är tänkt att användas av alla inom ett föratag som behöver överblik over försäljning på ett övergripande plan med några detaljer. Det kunde våra en Head of Sales.

Rapporten fokuserar på KPIerna Product Revenue (ex. moms och frakt), Quantity och Ordrar, visualiserad på olika sätt över olika dimensioner.

OLIKA FUNKTIONER I RAPPORTEN

DRILL DOWN HIERARKI: Det finns flera ställen, bl.a. ett Sales Territory hierarki på fliken SALES TERRITORY - visual Revenue by Sales Territory"

DRILL THROUGH: Drill through finns på OVERVIEW sidorna där man kan göra drill through på Year på Visual "Revenue per Year", drill through på product category på Visual "Revenue by Product" och drill through på Region på "Revenue per Sales Territory" CONDITIONAL FORMATTING: Detta ser man på flera av tabellerna i rapporten

CUSTOM TOOLTIP:

Visual med custom Tool tip finns på de visual där man också kan göra Drill Through på OVERVIEW sidorna med (Revenue, Quantity och ORders)

MAP: Visualisering med karta finns på Revenue, Orders, Quantity sidorna.

GRAF MED AKTUELLT VÂRDE VS LY: Finns på SALES TRENDS by YEAR "Quantity Development"

MOBILANPASSAD del AV RAPPORTEN: Alla sidorna är anpassad för mobil (ex Tooltipsne)

DATA MED KLICKBAR URL: Efter drill through per category kommer man till PRODUCT SALES by CATEGORY, där det finns en tabel med produkter med webURL

KALENDERDIMENTION: Finns på SALES TERRITORY sidan visual: Revenue, Orders, AOV - dar man kan drilla ner Quarter, Month, Week, Weekday, Day in Month

TEAMET

Teamet är anpassad efter den valde logga