MODELO CANVAS

Mercadotecnia Personalizada

Fecha:19 de Enero de 2016 2:00 am

	7.Socios Clave	8.Actividades Clave	1.Propuesta de Valor	4. Relaciones con clientes	2.Segmento de Clientes	
h	Agencias de viajes, hoteles, aerolíneas, restaurantes, parques	Seriamos el medio de distribución de información entre las empresas y el consumidor final.	Crear un simulador para la venta de paquetes vacacionales donde puedas dar un tour a la persona en tiempo real, que se pueda visualizar a la persona en el lugar a donde desea viajar, así vender los paquetes de venta de boletos de avión, hoteles, parques, centros recreativos, restaurantes.	Información clara y fácil acceso, información veraz	Personas de 18 años en adelante	
		6.Recursos Clave una oficina, fotógrafos, programadores, diseñadores, proyectores, equipos de cómputo, MAC		3.Canales de Distribución Redes sociales, publicidad en centros comerciales y gubernamentales, web, escuelas de todos los niveles educativos, televisión, radio		
		9. Estructura de Costes gramador, administrador de hosting, módulos de informa	•	5.Flujos de ingresos Tarjeta, pago en efectivo		