Period	do	Unidad de	e Negocio		
Semestral Anual Otro					
Datos Jefe Directo		Datos Colaborador			
Nombre		Nombre			
Puesto		Puesto			
Fortalezas ¿Qué debes de seguir haciendo? Ejemplo 1: Continuar con tu visión crítica de los procesos de la empresa que pueden ser objeto de mejora. Ejemplo 2: Seguir fomentando la unidad, al generar espacios de convivencia con tu equipo.					
1.					
2.					
3.					
Reconocimiento(s) ¡Celebren las victorias! Ejemplo 1: Te quiero reconocer por tu compromiso y entrega, que permitió (impacto) Ejemplo 2: Felicidades por haber logrado que el proyecto se cumpliera bajo los estándares requeridos, logrando así (impacto)					
1.					
2.					
3.					
Áreas de Oportunidad l ¿Qué debes de dejar de hacer? Ejemplo 1: Verificar a detalle la información que se presenta en los reportes mensuales (atención al detalle). Ejemplo 2: Comunicar a tu equipo de trabajo las estrategias y decisiones en tiempo y forma (bajar la información al equipo). Por cada área de oportunidad que definan deberá ir acompañada de una acción de mejora.					
1.					
2.					
3.					





Compromisos

- Seleccionen los compromisos, deben estar relacionadas con las fortalezas o áreas de oportunidad.
- Deben ser específicos, medibles, alcanzables, relevantes y concretas con fecha/tiempo de cumplimiento (apóyate de la metodología SMART).
- Establezcan consecuencias en caso de cumplimiento y no cumplimiento.
- Definan cómo y cuándo se dará el seguimiento a lo pactado. De esto dependerá el impacto de la retroalimentación.

Recuérdale que te interesa saber cómo lo puedes apoyar, qué es lo que requiere de ti para lograr la acción.

Fortaleza y/o Área de Oportunidad	
¿Cuál es el compromiso en específico?	
¿Cómo te puedo ayudar?	
¿Cómo se va a medir? ¿Qué seguimiento le darán al compromiso? (reuniones, indicadores)	
¿Cómo se va a llevar a cabo? ¿Cuál será la fecha de cumplimiento?	
Fortaleza y/o Área de Oportunidad	
¿Cuál es el compromiso en específico?	
¿Cómo te puedo ayudar?	
¿Cómo se va a medir? ¿Qué seguimiento le darán al compromiso? (reuniones, indicadores)	
¿Cómo se va a llevar a cabo? ¿Cuál será la fecha de cumplimiento?	
Fortaleza y/o Área de Oportunidad	
¿Cuál es el compromiso en específico?	
¿Cómo te puedo ayudar?	
¿Cómo se va a medir? ¿Qué seguimiento le darán al compromiso? (reuniones, indicadores)	
¿Cómo se va a llevar a cabo? ¿Cuál será la fecha de cumplimiento?	





Aceptación de Compromisos

Jefe Directo	Colaborador	
Nombre	Nombre	
Firma	Firma	

Al crear una Cultura de Retroalimentación, nos aseguramos que los colaboradores continúen aprendiendo, creciendo y desafiándose a sí mismos.





