

BEM-VINDOS OBRIGADA POR SUA PRESENÇA!



"Sabedoria é saber o que fazer. Virtude é fazê-lo."



Reunião UN

Gerência Geral UGQ 01 e 02 de Dezembro de 2014



NOSSO COMPROMISSO





Celular no vibra call e dentro da bolsa



Estado de PRESENÇA, ATENÇÃO e CURIOSIDADE



SEM conversas paralelas



COMPARTILHAR CONHECIMENTOS E EXPERIÊNCIAS



DIVERTIR-SE









- Dados na Intranet
- Tiras reagentes





"O crescimento e as oportunidades estão reservadas para as pessoas PRO-ÁTIVAS. Enquanto isso as pessoas REATIVAS não conseguem compreender porque o mundo é "injusto" com elas."



- 1. Grupo de 3 pessoas escolham pessoas com quem vocês têm o menor contato possível;
- 2. Elejam um representante para o grupo;
- 3. Compartilhem entre vocês pelos 3 atitudes PROATIVAS suas neste ano.
- 4. Parabenizem uns aos outros abracem-se fortemente;
- 5. Reflitam sobre o que foi bom neste exercício.
- 6. O Representante deve tomar nota e descrever para todos os aprendizados e o que foi bom neste exercício.



Ouvindo nossa linguagem

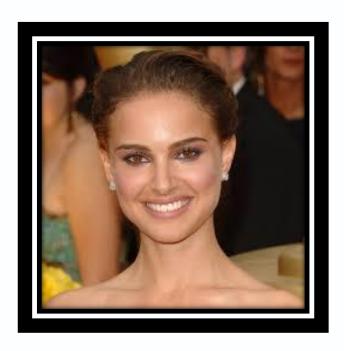


Linguagem REATIVA	Linguagem PROATIVA
Não há nada que eu possa fazer	Vamos procurar alternativas
Sou assim e pronto	Posso tomar outra atitude
Ela me deixa louco	Posso controlar meus sentimentos
Eles nunca vão aceitar isso	Vou buscar uma apresentação eficaz
Tenho que fazer isso	Preciso achar a resposta apropriada
Não posso	Eu escolho
Eu preciso	Eu prefiro
Ah se eu pudesse	Eu vou fazer



IMAGEM PESSOAL







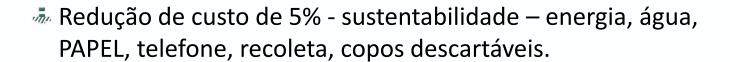
Ganhará 4 tickets adicionais no mês seguinte à premiação a unidade que:



- Tiver 100% de OS's particulares pagas
- Menos do que 6 não conformidades
- Tiver a menor soma de não conformidades e % de inconsistências nas guias (qtde de inconsistências / qtde de guias).



METAS:





Aumento de 10% de Clientes.

MEDIÇÃO DO RESULTADO:

- Período a ser medido: média de Agosto a Dezembro/2014
- Referência: média de Janeiro a Julho/2014
- Prêmio: O dobro do ticket alimentação em fevereiro/2015.
- Data da medição: Janeiro/2015

TOMMASI

Meta > 10%

Média

Janeiro a

Julho

UN

Laranjeiras J. Penha

P. Canto

J. Camburi

Jacaraípe

Guarapari

Central

P. Costa

Itapuã

Aracruz

S. Mônica

P. Santana

Alto Lage

N.México

Maruípe

V. Velha

S. Pedro

Colatina **CMSV**

S. Mateus

Linhares

T. Vermelha

G. P.do Morro

Ibes

C. Grande

Agosto

Quantidade de Clientes

Outubro

Novembro

Setembro

Dezembro (a

fazer para atingir meta)

-12

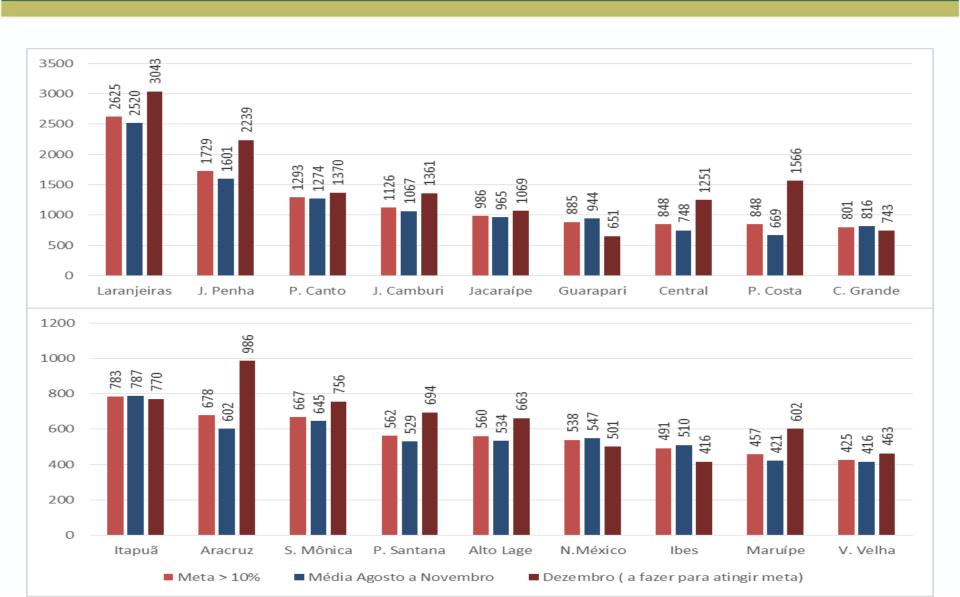
Média

Agosto a

Novembro

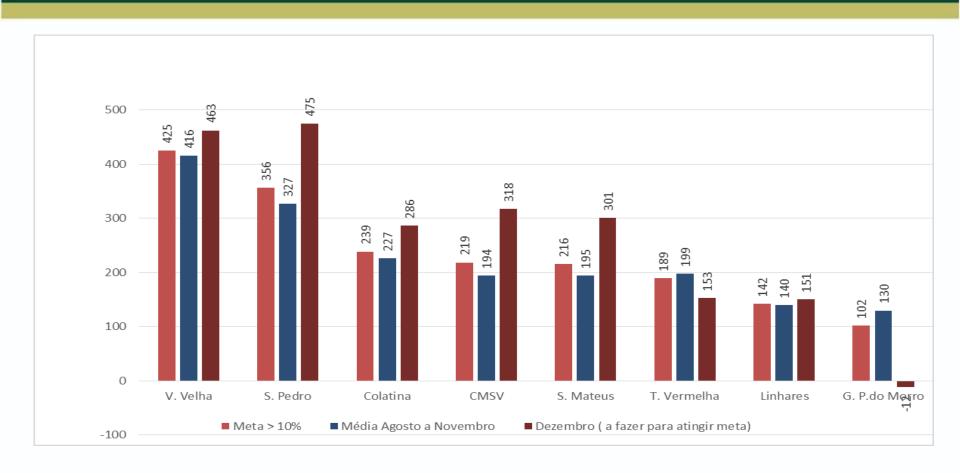


Quantidade de Clientes





Quantidade de Clientes





PRÊMIAÇÃO Final de Ano

- Funcionário destaque por setor
 - Ambulatorial
 - Hospitalar
 - Operacional
 - Apoio
- Unidade Destaque







100% de registro dos coletores na unidade





Boas Idéias

Quem tiver uma boa ideia e conseguir implementá-la;

O resultado será avaliado pela comissão Diretora (Jorge e Zezé) e será comunicado ao autor da idéia para que este apresente suas considerações (ele não saberá do resultado dos outros, apenas do seu);

O resultado será apresentado na festa de fim de ano.

O melhor resultado ganhará um 14º salário que será pago nas férias;





Alface: http://www.youtube.com/watch?v=E6zRyOyDIkM

Mercedes: http://www.youtube.com/watch?v=6_2MalNoqIA

Nike: http://www.youtube.com/watch?v=zTLyvqmT3fk





DE QUE VALEU ESTA REUNIÃO?