Softskills: Kommunikation und Meetings in Projekten

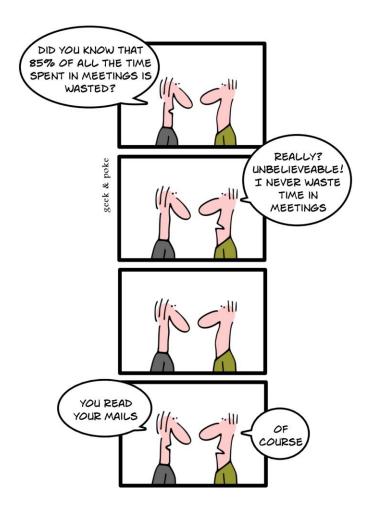
HAW Hamburg / Fachbereich Informatik

Tim Lüecke

(<u>Tim.Lueecke@haw-hamburg.de</u>)



HOW TO MEET EFFICIENTLY



Agenda



Exkurs: Kommunikationstheorie

- Meetings organisieren
- Zusammenfassung

Übungsaufgabe



Kommunizieren Sie! Ziel ist das Sie nach 10 min Ihren Gesprächspartner der ganzen Gruppe vorstellen!

3-er Gruppen: 2 Gesprächspartner + 1 Beobachter

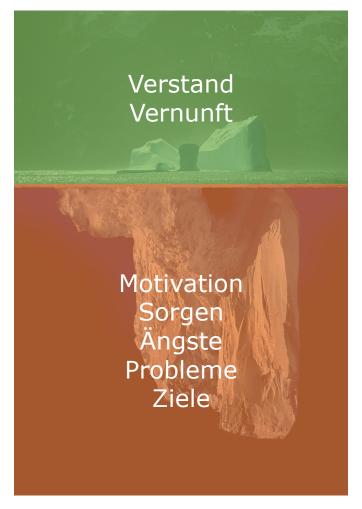
(L) 10 min







- Jedes Gespräch wird durch zwei Ebenen beeinflusst (wie bei einem Eisberg):
 - Inhaltsebene (20%): was wird gesagt? Wie logisch ist das gesagte und wie begründet?
 - Beziehungsebene (80%): verleiht dem Inhalt Bedeutung. Was ist eigentlich wirklich gemeint? Was ist die hidden Agenda des jeweils anderen?
- Man trifft sich wie beim Eisberg auf der Beziehungsebene!
- Beziehungsebene trägt Inhalt!
- Was kommt beim Gegenüber an?
 - 7% Inhalt
 - 38% Sprechweise
 - 55% Körpersprache

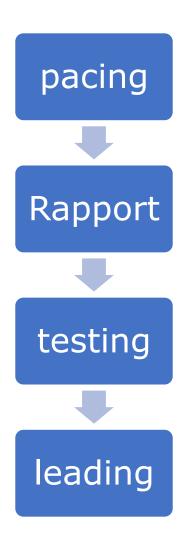


Quelle: https://de.wikipedia.org/wiki/Eisbergmodell





- pacing: baut Rapport auf indem man den anderen "abholt", d.h. sich auf ihn einstellt durch den Inhalt aber auch durch Sprechweise und Körperhaltung!
- Rapport: gemeinsame Wellenlänge, bei der man zueinander gefunden hat und Vertrauen aufgebaut hat (Beziehungsebene hergestellt)
- testing: Prüfung, ob Rapport auch wirklich existiert auf non-verbale Art. Falls nicht: pacing weiterführen
- leading: eigene Ideen und Ziele einfließen lassen, falls diese nicht auf offene Ohren treffen zurück zum pacing!







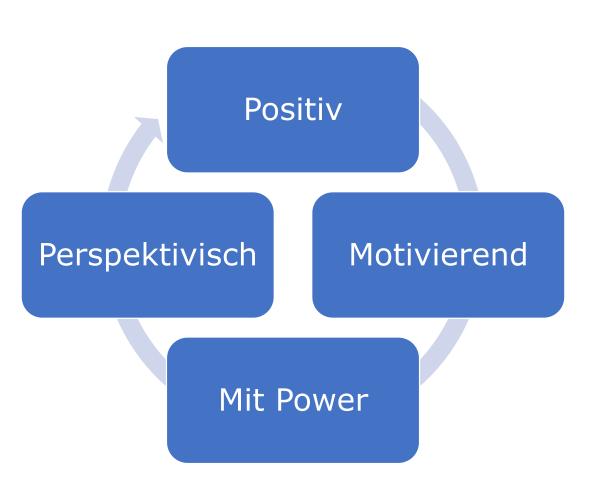
- Was zeichnet gutes Feedback aus?
 - Sachlich
 - Ausgewogen
 - Konstruktiv/lösungsorientiert
 - Zeitnah
- Wie gibt man gutes Feedback?
 - 1. **Positives** zuerst erwähnen, um Ausgewogenheit herzustellen. Fokus auf das gute (nicht einschleimen)
 - 2. Wahrnehmung: womit befasst sich das Feedback, sachliche Darstellung!
 - **3. Wirkung**: was hat die Wahrnehmung beim Feedback-Geber ausgelöst! Ich-Botschaft.
 - **4. Wunsch**: was ware eine gute Lösung?
 - 5. **Nutzen/Ergebnis**: postiver Abschluß mit Aussicht auf die Vorteile, die sich ergeben



Power-Talk



- Überlegte Sprehweise, mit starken Fokus aus das positive, um andere zu ebenfalls positiv zu stimmen und zu beeinflußen
- Elemente von Power-Talk:
 - Positive Aussagen: Streichen von Negationen oder negative assozierte Begriffe
 - Motivierende Aussichten: Anstelle von Muss, den Nutzen betonen, um damit zu motivieren
 - Mit Power: keine Entschuldigungen, kein Versuchen, Selbstbewußtsein
 - Perspektivisch: Fokus auf die machbaren Ziele, anstatt auf die Probleme



Agenda



• Exkurs: Kommunikationstheorie

Meetings organisieren

Zusammenfassung

Übungsaufgabe



Ziel: Organisieren Sie ein Meeting! Was ist zu tun? Vorher, Währenddessen, nachher?

2-er Gruppen

(L) 10 min







- Meetings sind im Projektalltag unverzichtbar
- Ergebnisse erarbeiten, menschliche
 Basis im Team pflegen
- Können auf Dauer nicht durch Telefon, Videokonferenzen, NetMeetings (Skype, Teamviewer, etc.) ersetzt werden!
- Meetings sind aber auch eine Kostenfalle
- Wichtig ist, aus Meetings Nutzen zu ziehen
- Erfolgreiche Meetings abzuhalten, ist eine Kunst für sich

Beispiele:

- Wöchentliches Teammeeting
- JourFixe mit unserem Kunden/Kundin einmal monatlich
- Mitarbeitergespräch mit Personalvorgesetzter/-tem einmal jährlich
- Meeting mit Offshore-Projektteam alle x Monate
- ...





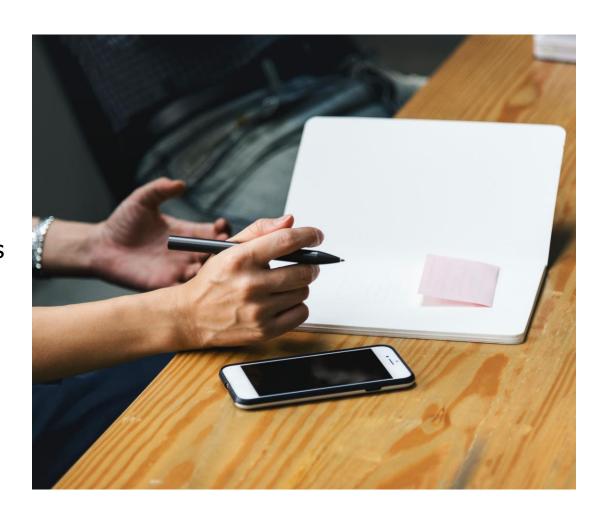
- 1. Die **richtigen** Leute einladen.
 - verhindern Aussagen, wie "Warum haben Sie mich eigentlich eingeladen?" bzw. "Warum war ich nicht eingeladen?"
- 2. Eine **Agenda** erstellen und mindestens einen Tag vorher verteilen.
 - Gibt Betroffenen die Möglichkeit zur Vorbereitung
 - Können dann selbst entscheiden, ob sie teilnehmen möchten, oder nicht!
- 3. Ein Meeting muss **pünktlich** beginnen.
 - Mobiltelefone abschalten
 - Meeting um 14 Uhr beginnt auch um Punkt 14 Uhr! Egal ob jemand fehlt!
 - Ohne Unterbrechung durchführen; es ist nicht die Aufgabe des Moderators, zu "erziehen"
- 4. Eine Sitzung, zu der es kein **Protokoll** gibt, hat nicht stattgefunden!



Protokolle



- Protokolle belegen **objektiv** die Ergebnisse eines Meetings
 - egal ob zwei oder zwanzig Personen teilnehmen
- Keine lästige Pflicht, sondern Werkzeug und Ergebnis zugleich
 - deshalb am besten im Meeting führen
- Professionell und fair: verkünden, was in das Protokoll aufgenommen wird und direktes Verteilen im Anschluss an die Sitzung
 - Gewissheit und Kontrollmöglichkeit
 - Verhindert "So haben wir das aber nicht besprochen"
 - spart Zeit und verhindert soziale Konflikte
- Methode aus militärischen Umfeld:
 Action Item-Protokollierung



Überblick: Action Item Protokollierung



- Ziel: Echte Ergebnisse produzieren und eindeutig klassifizieren:
 - Aufforderungen
 - Beschlüsse
 - Empfehlungen
 - Feststellungen

Vorteile

- Standardisierte Methode aus dem militärischen Bereich
- Tatsächliche Ergebnisse werden festgehalten
- Unterstützt den Moderator, produktiv zu arbeiten und sich vorzubereiten
- ermöglicht einfache Kontrolle von Ergebnissen aus vorangegangenen Besprechungen



Action Item Protokollierung



Aufforderung

- Umfang ist immer begrenzt und verpflichtet den Verantwortlichen zum Handeln
- erfordert immer eine Zustimmung des Betroffenen
- Dauer und Kosten lassen sich abschätzen
- Eindeutiger Endtermin zur Lösung der Aufgabe

Beschluss

- für alle verbindlich
- erfordert die Einigung aller Beteiligten

Empfehlung

- ausgesprochen, wenn der Betroffene nicht anwesend ist oder wenn keine Einigung möglich
- darf einseitig ausgesprochen werden
- erfordert keine Einigung und ist nicht verpflichtend

Feststellung

- gibt Tatbestände, Sachverhalte und persönliche Sichtweisen wieder
- darf einseitig ausgesprochen werden
- erfordert keine Einigung und ist nicht verpflichtend



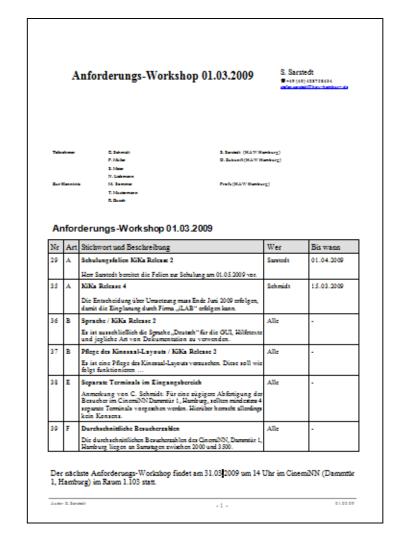
Bedingungen zum Vorgehen der Action Item-Protokollierung

- alle Ergebnisse werden sofort und öffentlich verkündet festgehalten
 - Protokollant: "Ich halte folgendes fest …"
- Alle Ergebnisse werden über alle Besprechungen hinweg fortlaufend nummeriert;
- Zu jedem Ergebnis Konsens
 - Mit welchem Wortlaut wird beschrieben?
 - Kategorie?
 - Wer ist betroffen?
 - Ist ein eventuell angegebener Termin realistisch?









Beispielprotokoll - Kopf



Anforderungs-Workshop 01.03.2009

S. Sarstedt

2 +49 (40) 428758434

stefan.sarstedt@haw-hamburg.de

Kontakt-Information des PL

+

Teilnehmer C. Schmidt

P. Müller

S. Meier

N. Liebmann

Zur Kenntnis M. Sommer

T. Mustermann

R. Busch

S. Sarstedt (HAW Hamburg)

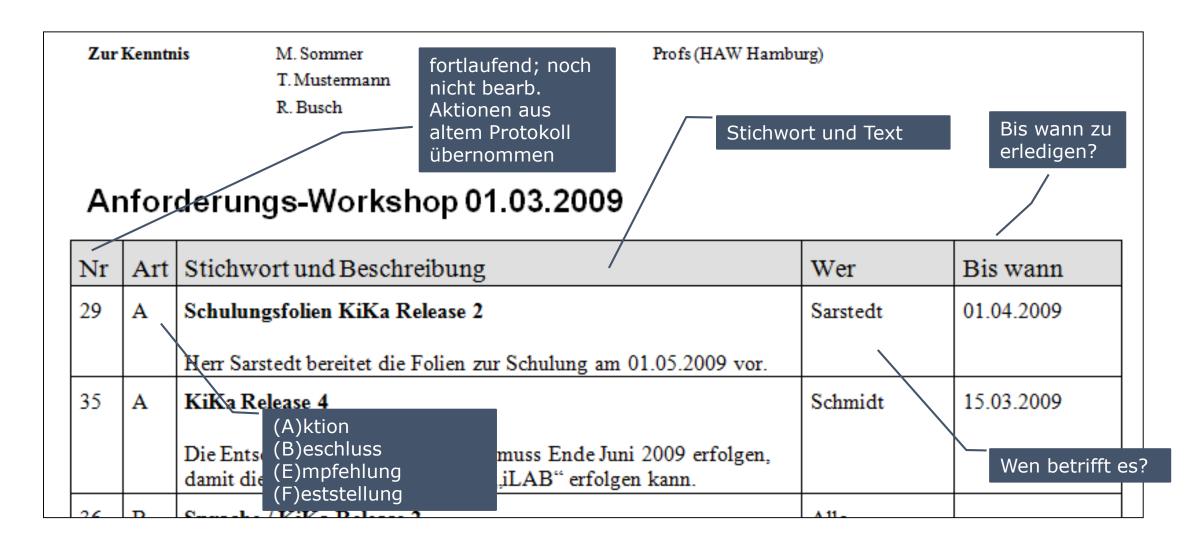
O. Zukunft (HAW Hamburg)

Profs (HAW Hamburg)

Teilnehmer und Verteiler

Beispielprotokoll - Inhalt









		Die Entscheidung über Umsetzung muss Ende Juni 2009 erfolgen, damit die Einplanung durch Firma "iLAB" erfolgen kann.			
36	В	Sprache / KiKa Release 2	Alle		-
		Es ist ausschließlich die Sprache "Deutsch" für die GUI, Hilfetexte und jegliche Art von Dokumentation zu verwenden.			
37	В	Pflege des Kinosaal-Layouts / KiKa Release 2	Alle		-
		Es ist eine Pflege des Kinosaal-Layouts vorzusehen. Diese soll wie folgt funktionieren			
38	E	Separate Terminals im Eingangsbereich	Alle		-
		Anmerkung von C. Schmidt: Für eine zügigere Abfertigung der Besucher im CinemiNN Dammtür 1, Hamburg, sollten mindestens 4 separate Terminals vorgesehen werden. Hierüber herrscht allerdings kein Konsens.			
39	F	Durchschnittliche Besucherzahlen	Alle		-
		Die durchschnittlichen Besucherzahlen des CinemiNN, Dammtür 1, Hamburg liegen an Samstagen zwischen 2000 und 3500.		Näch	ster Termin

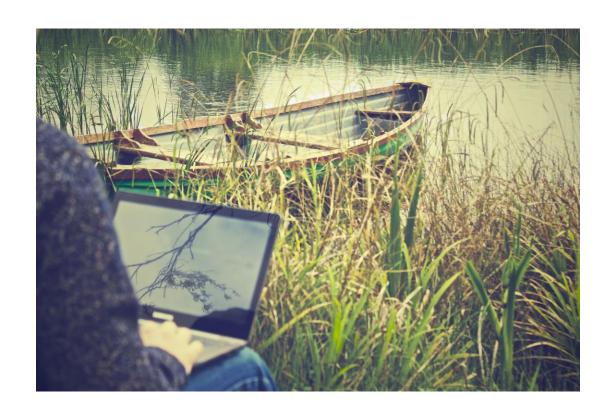
Der nächste Anforderungs-Workshop findet am 31.03.2009 um 14 Uhr im CinemiNN (Dammtür 1, Hamburg) im Raum 1.103 statt.

Autor: S. Sarstedt - 1 -

Tipps für Remote Meetings



- Meeting 15min vorher vorbereiten und Verbindung herstellen!
- Remote Anbindung über ein Bürotelefon birgt erhebliches Risiko für Kommunikationsverluste
- Technische Möglichkeiten auch nutzen (oftmals nicht der Fall!):
 - Video
 - Whiteboarding
 - Recording



Sechs Regeln gegen das Gelaber Dieser kleine Zettel von 1970 kann Ihr Meeting retten



Diskussionen, Konferenzen, Gespräche sind nötig, kosten uns aber viel Zeit. Diese Zeit muß mit höchstmöglicher Effizienz genutzt werden. Hierzu sind außer der Beachtung der Grundregeln der Diskussionstechnik (s.Rundschreiben von Dr. Tiné 1976) während des Gespräches folgende Punkte, gegen die immer wieder verstoßen wird, zu beachten:

- 1. Zuhören ausreden lassen
- 2. eigenen Beitrag straffen
- 3. beim Thema bleiben
- 4. nur sachdienliche Beiträge bringen und dulden
- 5. bei gegensätzlichen Standpunkten die Form wahren
- 6. und nochmal: Zuhören!

Geben Sie diesen Zettel bitte im Gespräch aus; er hilft Ihnen und Ihren Gesprächspartnern.

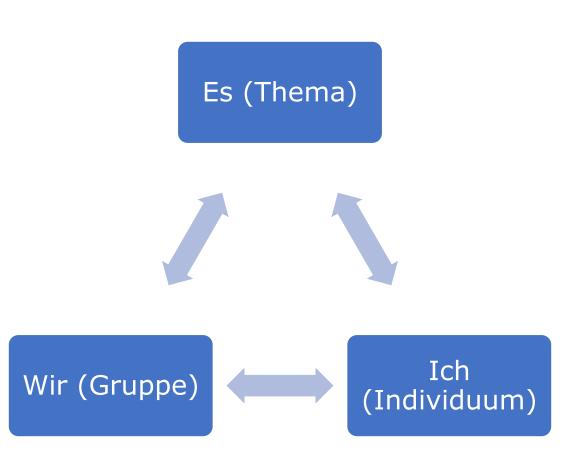
aus den 70er-Jahren (bei Philips)

Quelle: http://www.spiegel.de/karriere/berufsleben/unternehmenskommunikation-dieser-zettel-aus-den-70ern-rettet-ihr-meeting-a-1086825.html

Moderation bei Meetings



- Ermöglicht zielorientierte Durchführung von Meetings mit folgenden Vorteilen:
 - Zeitersparniss
 - Konstruktive Zusammenarbeit
 - Hohe Transparenz für Entscheidungen
 - Stärkung der Eigenvwerantwortung
 - Hohe Verbindlichkeit
- Moderator als zugeordnete Rolle (falls Sie einladen, können Sie diese Rolle direkt annehmen)
- Der Moderator schafft eine Balance zwischen drei Aspekten:
 - Dem **Thema** als Orientierung
 - Der **Gruppe**, um ein Gefühl der Zusammengehörigkeit zu erzeugen
 - Dem **Individuum** damit sich jeder wahrgenommen fühlt







Der rote Faden



Methoden

- Kartentechnik
- Einpunktabfragen
- Mehrpunktabfragen
- Kleingruppenarbeit
- Methoden der Kommunikationstheorie!
- ...

Agenda



- Exkurs: Kommunikationstheorie
- Meetings organisieren

Zusammenfassung





- Zielgerichtete Kommunikation ist eine Technik und kann trainiert werden
- Kommunikation ist das Rückgrat eines jeden Projekts
- Meetings sind essentieller Teil der Kommunikation in einem Projekt
- Meetings erfordern Disziplin und ein sinnvolle Protokollierung um effektiv zu sein

