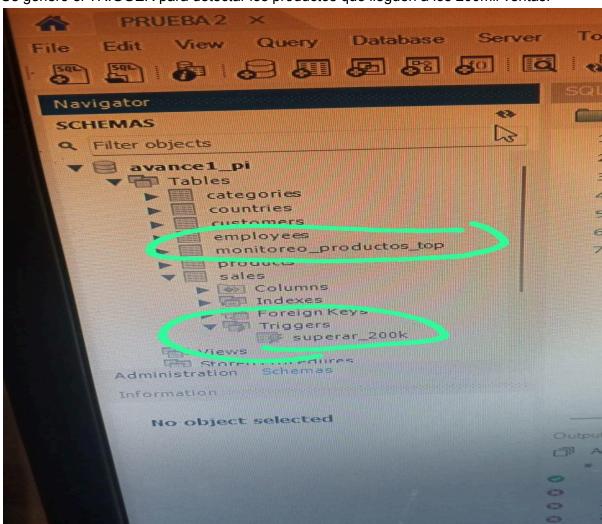
Monitoreo de Ventas y Optimización de Consultas

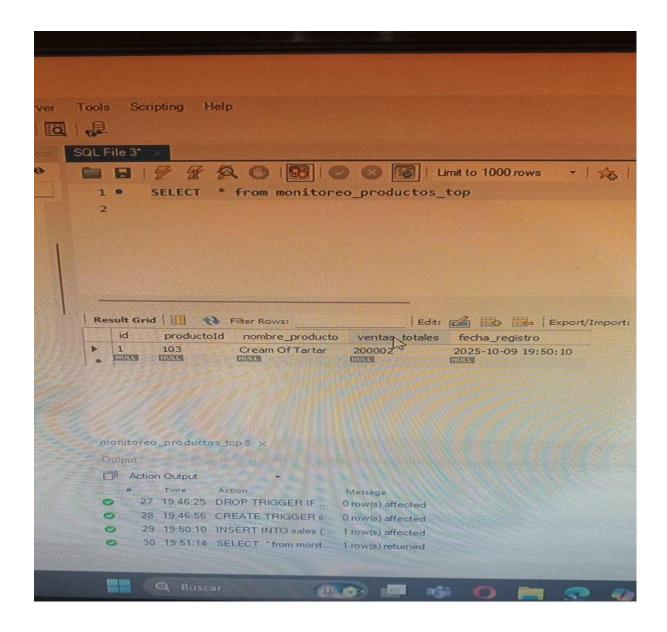
1. Creación de la tabla de monitoreo

- Se creó la tabla **monitoreo_productos_top** para registrar productos que superen las 200.000 unidades vendidas acumuladas.
- La tabla almacena: ID del producto, nombre del producto, total de ventas y fecha de registro.
- Se generó el TRIGGER para detectar los productos que lleguen a los 200mil ventas.



2. Registro de venta que supera las 200.000 unidades

- Se insertó una venta de prueba para un producto específico.
- El trigger se activó automáticamente y registró el producto en la tabla de monitoreo al superar el umbral.

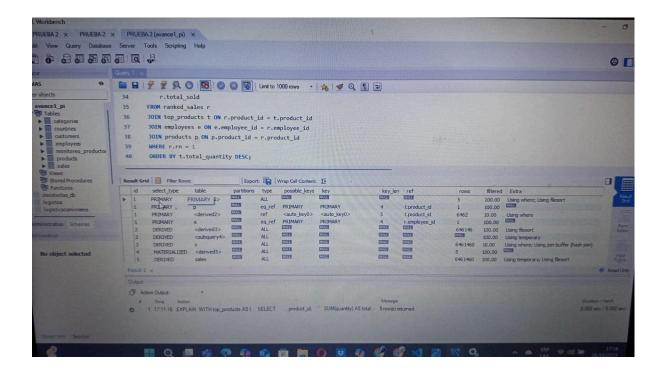


Descripción:

Se confirma que el trigger funciona correctamente y que la información registrada es precisa: ID del producto, nombre, total de ventas y fecha.

3. Análisis de consulta antes de índices

- Se ejecutó la consulta para obtener los 5 productos más vendidos y el vendedor top por producto.
- Se utilizó EXPLAIN para analizar el plan de ejecución antes de aplicar índices.

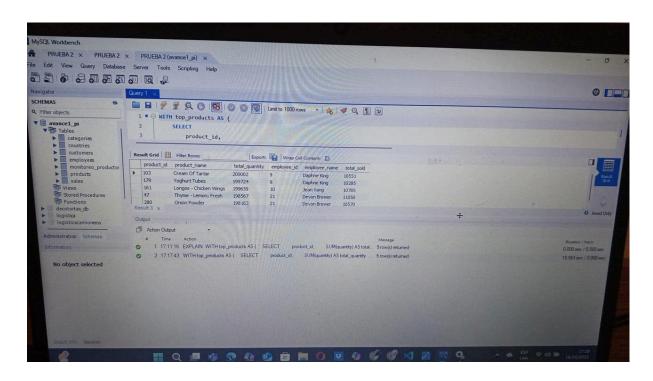


Descripción:

Se observa el tiempo de ejecución y la tabla detallada de EXPLAIN.

4. Ejecución de la consulta sin índices

• La consulta se ejecutó sin índices para registrar el tiempo de ejecución real.



Descripción:

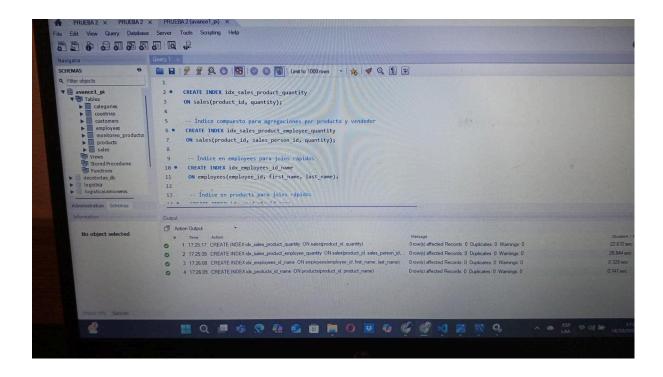
Se obtiene el tiempo que tarda la base de datos en procesar la consulta antes de aplicar optimizaciones y el resultado de la consulta.

5. Creación de índices

Se crearon índices en las columnas más utilizadas en agregaciones y joins:

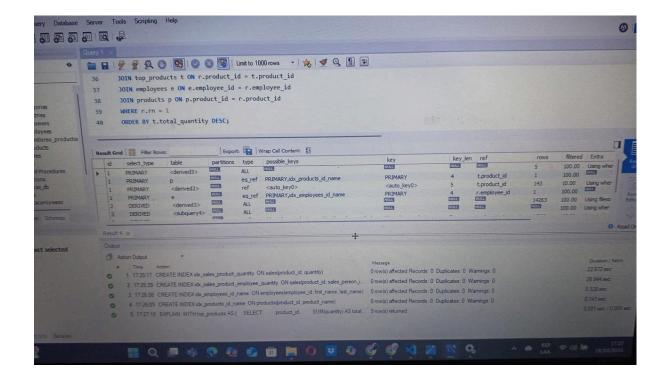
_Índices compuestos en sales para producto y vendedor.

_Índices en employees y products para optimizar joins.



6. Análisis de consulta después de índices

 Se volvió a ejecutar la consulta con EXPLAIN para analizar cómo los índices mejoran el plan de ejecución.

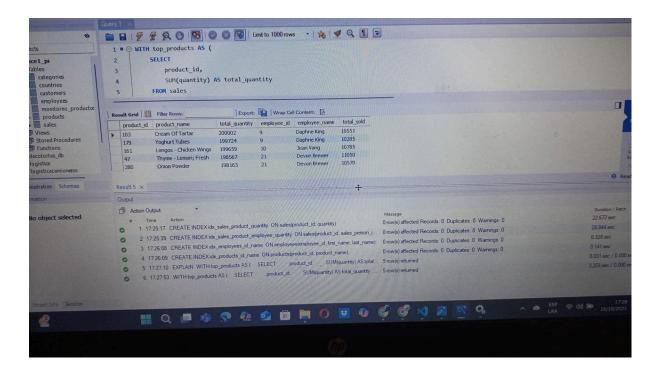


Descripción:

Se observa una reducción significativa en los tiempos de ejecución.

7. Ejecución de la consulta con índices

 Finalmente, se ejecutó la consulta sin EXPLAIN para verificar el tiempo de ejecución real después de aplicar los índices.



Descripción:

Se confirma que la optimización con índices reduce considerablemente el tiempo de procesamiento de la consulta.

8. Observaciones finales

- El trigger funciona correctamente y asegura el registro de productos que superan el umbral de ventas.
- Los índices mejoran notablemente el rendimiento de consultas complejas sobre tablas grandes.
- La combinación de análisis con EXPLAIN y medición de tiempos permite evaluar el impacto de la optimización de manera clara.