

UNIVERSIDAD DE GRANADA

Práctica 2: Memoria BPEL

Desarrollo de Sistemas de Software basados en Componentes y Servicios curso: 2024/2025

Adriano García - Giralda Milena DNI:77944452-M adrianoggm@correo.ugr.es

> Universidad de Granada España

15 de noviembre de 2024

${\rm \acute{I}ndice}$

1.	Ejercicio 1	. 2
	1.1. Estructura del compuesto SOA	
	1.2. Casos de prueba y testeo	
	1.2.1. Primer caso: Caso base con Pedro	
	1.2.2. Segundo caso: Caso con María	
	1.2.3. Tercer caso: Caso con otro nombre	
	1.2.4. Cuarto caso: Fecha de salida posterior a la fecha de llegada	
2.	Ejercicio 2	. 8
	2.1. Estructura del compuesto SOA	. 8
	2.2. Casos de prueba y testeo	
	2.2.1. Primer caso: Caso base con Pantalones	
	2.2.2. Segundo caso: Caso con Camiseta	
	2.2.3. Tercer caso: Caso con otro nombre	
3.	Instrucciones de despliegue	. 12

1. Ejercicio 1

1.1. Estructura del compuesto SOA

Para la realización de este ejercicio se ha planteado una lógica de negocio enfocada en el diagrama de actividades que encabeza esta práctica.

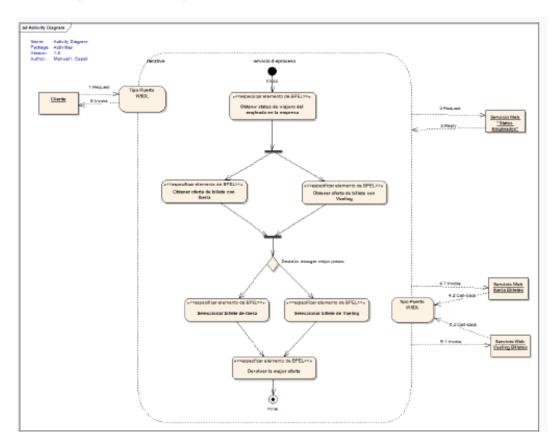


Figura 1: Enter Caption

En el sistema podemos destacar los siguientes componentes:

- Empleado: Recibe como entrada el nombre del empleado. Proporciona como salida el tipo de billete asociado, que puede ser Primera Clase, Jet Privado, o Turista, dependiendo del nombre ingresado (Pedro, María, u otro nombre, respectivamente).
- Iberia: Recibe como entrada el tipo de billete, el Aeropuerto de Origen, el Aeropuerto de Destino, la Fecha y hora de salida, y la Fecha y hora de llegada. Proporciona como salida el precio final basado en estos parámetros.
- Vueling: Recibe como entrada el tipo de billete, el Aeropuerto de Origen, el Aeropuerto de Destino, la Fecha y hora de salida, y la Fecha y hora de llegada. Proporciona como salida el precio final basado en estos parámetros.
- Gestor: Es el componente principal encargado de la orquestación. Como entrada, recibe el nombre del empleado, el Aeropuerto de Origen, el Aeropuerto de Destino, la Fecha

y hora de salida, y la Fecha y hora de llegada. Como salida, proporciona el precio final más bajo y la aerolínea elegida.

La orquestación se realiza a través del componente **Gestor**, que mediante los invoke coordina las interacciones con las distintas interfaces para implementar la lógica de negocio.

Como resumen de la lógica de negocio:

- El proceso inicia con un **invoke** al componente **Empleado**. Según el **nombre** ingresado, se determina el **tipo de billete** asociado: Pedro, María o cualquier otro nombre corresponden a Primera Clase, Jet Privado, o Turista, respectivamente.
- A continuación, se realizan dos flujos de ejecución paralelos hacia los componentes Vueling e Iberia. Ambos componentes comparten la misma interfaz de entrada y salida. Reciben como entrada el tipo de billete, el Aeropuerto de Origen, el Aeropuerto de Destino, la Fecha y hora de salida, y la Fecha y hora de llegada. Devuelven como salida el precio final.
- Una vez obtenidos los precios ofertados por ambos componentes, el Gestor compara los precios y selecciona el más bajo. Finalmente, se ofrece al cliente el precio más bajo y la aerolínea correspondiente.

1.2. Casos de prueba y testeo

Para validar el correcto funcionamiento del sistema, se pueden probar los componentes de manera individual o evaluar directamente el proceso completo mediante el **Gestor**, verificando su comportamiento bajo diferentes condiciones.

A continuación, se describen los casos de prueba realizados, incluyendo los resultados esperados y observados:

1.2.1. Primer caso: Caso base con Pedro

En este caso, se utiliza como entrada el **nombre: Pedro**, lo que corresponde a un **billete de Primera Clase**. Se verifica que los multiplicadores se ejecuten correctamente según la lógica de negocio.

■ **IBERIA:** $5 \times 25 \times 25 = 3125$

■ **VUELING:** $4 \times 25 \times 20 = 2000$

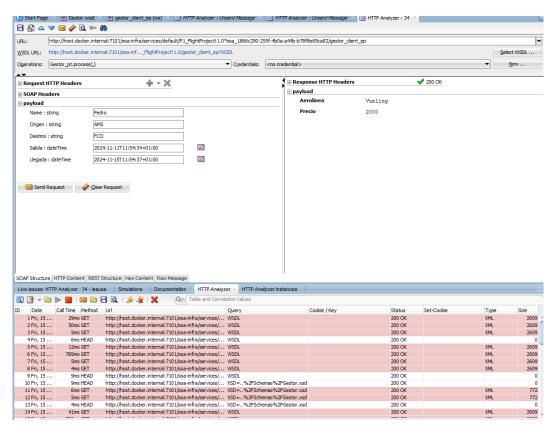


Figura 2: Primer caso

Observamos que el sistema selecciona correctamente la aerolínea con el precio más bajo: VUE-LING, con un precio de 2000.

1.2.2. Segundo caso: Caso con María

En este caso, se utiliza como entrada el **nombre: María**, lo que corresponde a un **billete de Jet Privado**. Debido a las características del billete, se espera un precio considerablemente alto.

■ **IBERIA:** $5 \times 100 \times 25 = 12500$

■ **VUELING:** $4 \times 200 \times 20 = 16000$

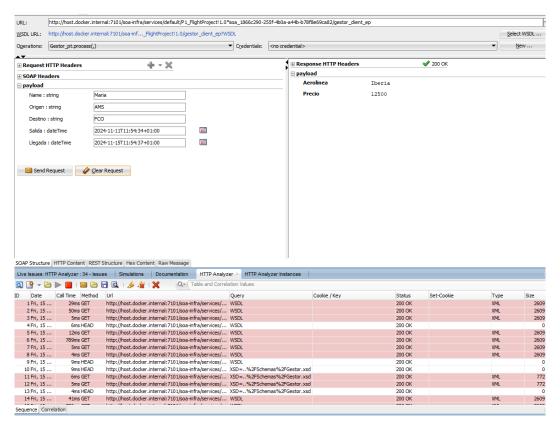


Figura 3: Segundo caso

El sistema selecciona correctamente la aerolínea con el precio más bajo: **IBERIA**, **con un precio de 12500**.

1.2.3. Tercer caso: Caso con otro nombre

En este caso, se utiliza un nombre diferente a Pedro o María, lo que corresponde a un **billete de Turista**. Este tipo de billete tiene un precio más accesible en comparación con los anteriores.

■ **IBERIA:** $5 \times 5 \times 15 = 375$

■ **VUELING:** $4 \times 8 \times 30 = 960$

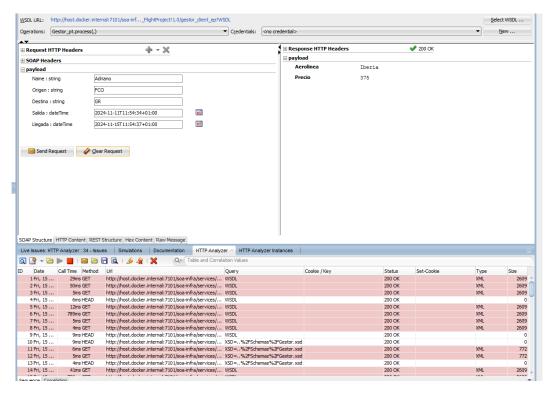


Figura 4: Tercer caso

El sistema selecciona correctamente la aerolínea con el precio más bajo: **IBERIA**, **con un precio** de 375.

1.2.4. Cuarto caso: Fecha de salida posterior a la fecha de llegada

En este caso, se prueba un escenario donde la **fecha de salida** es posterior a la **fecha de llegada**, lo que constituye un error lógico. Se ha diseñado un **throw fault** en los componentes Iberia y Vueling para manejar este caso.

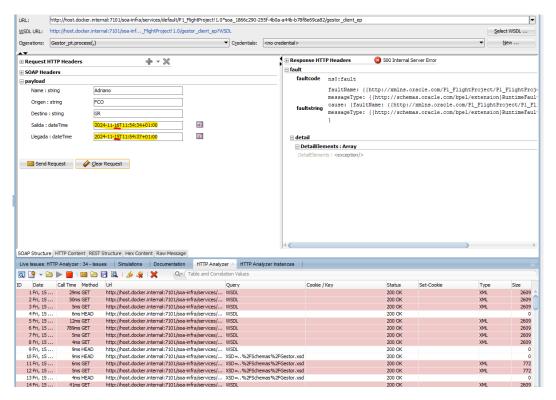


Figura 5: Cuarto caso

Observamos que el sistema responde correctamente con un **fault**, indicando el error de fechas inconsistentes.

2. Ejercicio 2

2.1. Estructura del compuesto SOA

El sistema está compuesto por los siguientes componentes principales:

- VerCantidad: Este componente recibe como entrada el nombre del producto. Como salida, proporciona:
 - El nombre del producto.
 - Un mensaje informativo.
 - La cantidad en stock disponible.
- Comprador: Recibe como entrada el nombre del producto, el precio original, y el precio
 ofertado. Proporciona como salida si acepta o no la oferta, basado en la relación entre el precio
 original y el ofertado.
- Vendedor: Recibe como entrada el **precio**. Como salida, genera un **precio ofertado**, aplicando un descuento del 10 % sobre el precio original.
- Gestor: Es el componente principal encargado de la orquestación. Como entrada, recibe el nombre del producto y el precio original. Como salida, proporciona un mensaje final y el precio acordado para el trato.

La orquestación se realiza a través del componente **Gestor**, que mediante invocaciones ('invoke') coordina las interacciones con las diferentes interfaces para implementar la lógica de negocio.

Resumen de la lógica de negocio

A continuación, se detalla el flujo de la lógica de negocio del sistema:

- El proceso comienza con una invocación al componente **VerCantidad**. Según el **nombre del producto** ingresado, se consulta el stock disponible. Este componente proporciona como salida:
 - Si hay stock disponible o no.
 - La cantidad de stock existente.
 - Un mensaje informativo.
- Si no hay stock disponible, el sistema informa al usuario mediante un mensaje y establece el precio de la operación en 0. En caso de que haya stock, el flujo continúa con una llamada al componente Vendedor, quien realiza una oferta inicial.
- El componente **Comprador** evalúa la oferta inicial. Si la oferta es menor que 0.7 el valor original es aceptada, el sistema marca la variable aceptable = true y el proceso termina con éxito. Si no es aceptada, se activa un bucle iterativo para renegociar el precio.
- En el bucle:
 - El precio rechazado por el comprador se pasa nuevamente al **Vendedor**, quien genera una nueva oferta.
 - Esta nueva oferta se envía al **Comprador** para su evaluación.
 - El proceso se repite hasta que el comprador acepte la oferta (aceptable = true).
- Una vez finalizado el proceso de negociación, el sistema informa al usuario del precio final acordado y del producto comprado, acompañados de un mensaje final informativo.

2.2. Casos de prueba y testeo

2.2.1. Primer caso: Caso base con Pantalones

En este caso, utilizamos como entrada el **nombre: Pantalones o PANTALONES** *no es caps sensitivo* y un precio original de 10 euros. La lógica seguida por el vendedor es aplicar un descuento constante del 10 % en cada iteración hasta que el precio del producto sea aceptado por el comprador. Sin embargo, el comprador no aceptará el producto hasta que el precio sea inferior al 70 % del precio original, es decir, hasta que el precio haya bajado a menos de 7 euros.

La secuencia de cálculo para el precio de los pantalones, aplicando un descuento del 10% de forma sucesiva, es la siguiente:

```
10 \times 0.9 = 9 (primer descuento)

9 \times 0.9 = 8.1 (segundo descuento)

8.1 \times 0.9 = 7.29 (tercer descuento)

7.29 \times 0.9 = 6.561 (cuarto descuento)
```

Como podemos ver, después de aplicar cuatro descuentos sucesivos del $10\,\%$, el precio del producto llega a 6.561 euros, lo cual es aceptable para el comprador ya que está por debajo del $70\,\%$ del valor original.

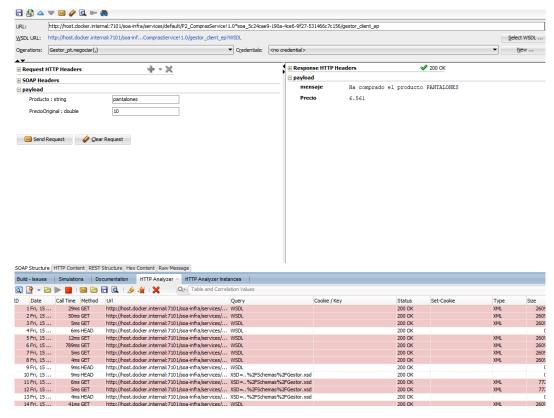


Figura 6: Primer caso: Precio de los pantalones con descuento sucesivo

2.2.2. Segundo caso: Caso con Camiseta

En este caso, se utiliza como entrada el **nombre: Camiseta**y un precio original de 15 euros. La lógica seguida por el vendedor es aplicar un descuento constante del $10\,\%$ en cada iteración hasta que el precio del producto sea aceptado por el comprador. Sin embargo, el comprador no aceptará el producto hasta que el precio sea inferior al $70\,\%$ del precio original, es decir, hasta que el precio haya bajado a menos de 10.5 euros.

```
15 \times 0.9 = 13.5 (primer descuento)

13.5 \times 0.9 = 12.5 (segundo descuento)

12.5 \times 0.9 = 10.935 (tercer descuento)

10.935 \times 0.9 = 9.8415 (cuarto descuento)
```

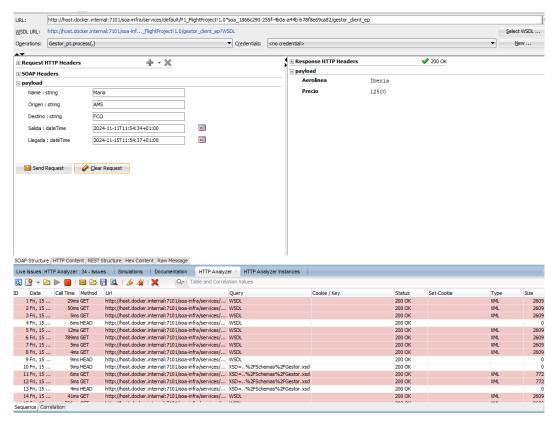


Figura 7: Segundo caso: Precio de la camiseta

2.2.3. Tercer caso: Caso con otro nombre

En este caso, se utiliza un nombre diferente y por lo tanto deberá informar que no queda stock en la tienda.

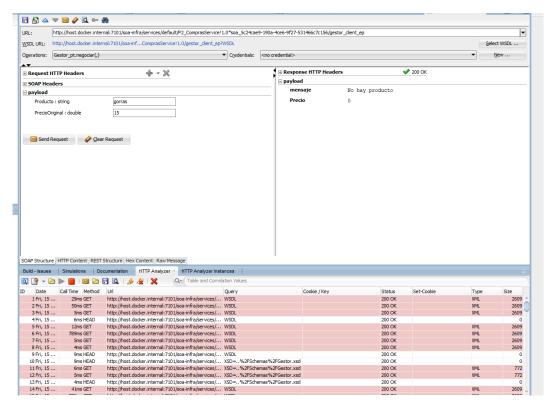


Figura 8: Tercer caso, No hay stock

3. Instrucciones de despliegue

El despliegue de la aplicación puede generar errores la primera vez, específicamente en el proceso **Gestor**. Esto suele deberse a que los enlaces de los servicios relacionados no están correctamente configurados en el proyecto. A continuación, se explica cómo verificar y corregir esta configuración utilizando un ejemplo basado en el Ejercicio 2.

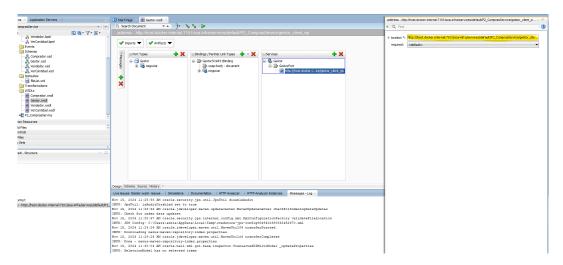


Figura 9: Ubicación de los endpoints

Por ejemplo, para el servicio **Gestor**, el enlace generado podría ser: http://host.docker.internal:7101/soa-infra/services/default/P2_ComprasService/gestor_client_ep.

Los servicios relacionados, como **VerCantidad**, **Vendedor** y **Comprador**, deben configurarse con enlaces similares, cambiando únicamente la parte final del endpoint. Por ejemplo:

- Para VerCantidad: http://host.docker.internal:7101/soa-infra/services/default/P2_ ComprasService/vercantidad_client_ep
- Para Vendedor: http://host.docker.internal:7101/soa-infra/services/default/P2_ComprasService/vendedor_client_ep
- Para Comprador: http://host.docker.internal:7101/soa-infra/services/default/P2_ ComprasService/comprador_client_ep

Sin embargo, la dirección base del servidor puede variar según el entorno de despliegue. Por ejemplo, en lugar de host.docker.internal, podría utilizarse localhost. En este caso, la configuración sería: http://localhost:7101/soa-infra/services/default/P2_ComprasService/gestor_client_ep.

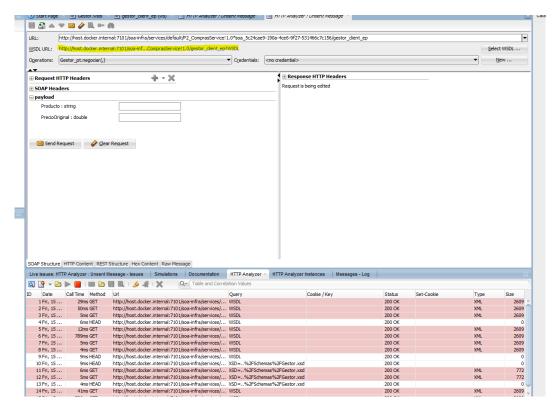


Figura 10: Configuración de endpoints relativos

Solución en caso de error:

Si al probar el servicio aparece un **fault** relacionado con la dirección del endpoint, es probable que esta no esté configurada correctamente. Para solucionarlo:

- 1. Despliega la aplicación en el servidor.
- 2. Copia la dirección del endpoint directamente desde la consola o el entorno de despliegue.
- 3. Asegúrate de que cada servicio (Gestor, VerCantidad, Vendedor, Comprador) tenga configurada la dirección correcta en función del entorno (por ejemplo, localhost o host.docker.internal).

Esta verificación asegura que los servicios puedan comunicarse correctamente y evita errores durante el testeo de la aplicación.