

# ADRIANY CORRÊA

DESENVOLVEDORA







## RESUMO

Graduada em Marketing e cursando Sistemas de Informação. Em paralelo também faço cursos na Alura com objetivo de ingressar no mercado de tecnologia. Tenho experiência na área comercial, negócios e gestão e me considero uma pessoa proativa, sempre buscando aprender novos conceitos para me manter atualizada.

 32 anos

## CONTATO

-  (81) 99229 - 4673
-  [linkedin.com/in/adrianycmc](https://www.linkedin.com/in/adrianycmc)
-  [adrianycmc@outlook.com](mailto:adrianycmc@outlook.com)
-  Rua Leonardo da Vinci, 90 - Imbiribeira. Recife - PE.

## FORMAÇÃO

### **Centro Universitário UniFBV - Wyden**

Bacharelado em Sistemas de Informação  
2023-2027

### **Centro Universitário IBMR**

Tecnólogo em Marketing  
2018-2020

## CURSOS

### **Alura**

#### **Formação: Iniciante em Programação**

Temas abordados: HTML | CSS | Git | GitHub | Linux  
2023

## EXPERIÊNCIA

### **Restaurante Tempero da Val**

Gerente | Mar 2020 - atual

- Coordenação das operações do restaurante e gestão da equipe;
- Criação e Planejamento de conteúdo para as mídias sociais;
- Gestão de custos e preços, análise regular da qualidade dos produtos e pesquisa de novos fornecedores.
- Implementação de protocolos de modo a manter as operações futuras do restaurante.
- Atendimento ao cliente, solução de problemas, ouvir e entender os feedbacks dos clientes em busca de oferecer um serviço superior maximizando a satisfação do cliente e priorizando a sua experiência.

### **Livimport Bebidas**

Vendedora | Out 2015 - Mar 2019

- Prospecção, fidelização e atendimento ao cliente. Elaboração de propostas, gerenciamento de carteira e realização de reuniões com o cliente para: negociação, consultoria, alinhamento e fornecimento de bebidas finas para eventos.

### **Livraria Academia do Saber**

Vendedora | Mar 2015 - Jun 2015

- Atendimento ao cliente. Responsável pela organização e supervisão do setor, bem como a recepção, avaliação e seleção dos produtos para exposição no ponto de venda (PDV).

## SOFT SKILLS

- Comunicação
- Organização
- Colaboração
- Adaptação
- Inteligência emocional
- Pensamento analítico
- Solução de problemas