

Adriel da Silva Donegá

Desenvolvedor Front End Jr

Santo André, SP | (11) 96121-2420 | E-mail: adrieldonega@live.com

[Linkedin](#) | [Portfólio](#) | [Github](#)

Resumo Profissional

Sou um profissional em transição para a área de tecnologia, com 15 anos de experiência em **vendas e gestão comercial**, onde desenvolvi habilidades essenciais para TI:

- **Comunicação clara:** explicava detalhes técnicos de produtos para clientes leigos.
- **Resolução de problemas:** atingia metas sob pressão e otimizava processos com Excel e CRM.
- **Trabalho em equipe:** aplicava princípios de Scrum/Kanban para gerenciar tarefas.

Atualmente, estudo **Desenvolvimento Web** (conclusão em dez/2025) com foco em Front-End (React, JavaScript). Busco uma oportunidade para contribuir com meus projetos práticos e aprender em equipe.

Habilidades Técnicas

- **Front-End:** HTML5, CSS3, JavaScript (ES6+), ReactJS.
- **Back-end (básico):** Node.js (básico), Firebase
- **Controle de Versão:** Git, GitHub
- **Ferramentas:** Excel (avançado), PowerPoint, Trello/Kanban
- **Sistemas Operacionais:** Linux Ubuntu, Pop_OS, Zorin, Windows
- **Em Estudo:** Node.js, TypeScript, PostgreSQL, NestJS, NextJS

Projetos Pessoais

Projeto	Tecnologias	Link
Portfólio	HTML, CSS, Javascript	Link
Lista de Tarefas	HTML, CSS, Javascript + localStorage	Link
Pokedex	HTML, CSS, Javascript + API PokeAPI	Link
Barbearia dos Amigos	HTML, SCSS, Javascript	Link
Clone Instagram	HTML, CSS, Javascript	Link

Experiência Profissional

Consultor LGPD Jr. | WK Job Hub | *Jan/2025 - Abril/2025*

- Utilizei **Excel** e **PowerPoint** para mapear fluxos de dados e propor melhorias de compliance.
- Resultado: Redução de +30% nos riscos de conformidade em 3 meses.

Vendedor Técnico | S. Musa Colchões| *Jun/2023 – Dez/2024*

- Analisei dados de vendas no **CRM** e planilhas de Excel para personalizar atendimento.
- Resultado: Aumento de 25% na taxa de conversão de vendas e melhoria no meu comissionamento.

Gerente Comercial | Santo Sonho Colchões | *Ago/2017 – Dez/2019*

- Implementei **Kanban adaptado** (via Trello/Excel) para gerenciar equipe de 3 a 8 vendedores, aumentando a taxa de conversão e promovendo um aumento no lucro da empresa e comissionamento da equipe.
- Resultado: Crescimento de 30% a 40% no faturamento anual.

Vendedor | Santo Sonho Colchões | *Abr/2016 – Ago/2017*

- Venda de produtos com foco técnico e atendimento personalizado, visando fidelização.

Formação Acadêmica

Tecnólogo em Desenvolvimento Web

Faculdade Anhanguera | Jan/2024 – Dez/2025

- Média: 8.5/10 (média das matérias até o semestre atual)

Cursos Extra-Curriculares

DIO (Concluídos):

- Lógica de Programação, Git e Github, Python, HTML, CSS. JavaScript, Linux (Server e Desktop), LGPD – Lei Geral de Proteção de Dados

Formação Fullstack Pro – Cursando:

- ReactJS, Firebase, TypeScript, Next JS, Node JS, PostgreSQL, Next JS + Stripe, Nest JS.

Udemy – Cursando

- Inglês Técnico
-

Destaques

- **Transição de carreira acelerada:** Projetos práticos desde o primeiro mês de estudos.
- **Soft skills aplicáveis:** Liderança, análise de dados e agilidade (Scrum/Kanban).
- **Foco em resultados:** Metas superadas em vendas usando organização e lógica.