

# Adriel da Silva Donegá

## Desenvolvedor Fullstack

Santo André, SP | (11) 96121-2420 | E-mail: [adrieldonega@live.com](mailto:adrieldonega@live.com)

[Linkedin](#) | [Portfólio](#) | [Github](#)

---

### Resumo Profissional

Profissional com 15 anos de experiência em vendas e gestão comercial, em transição de carreira para Desenvolvimento Web. Atualmente cursando Tecnólogo em Desenvolvimento Web (conclusão dez/2025) e Bacharelado em Engenharia de Software (início jun/2025). Busco uma oportunidade de estágio para aplicar conhecimentos técnicos em Front-end, Back-end e Fullstack, e contribuir com proatividade, adaptabilidade e espírito colaborativo.

### Habilidades Técnicas

- **Linguagens e Fundamentos:** HTML, CSS, JavaScript, Python
  - **Frameworks/Bibliotecas:** ReactJS, Next.js
  - **Back-end/Banco de Dados:** Node.js, PostgreSQL, Firebase, NestJS
  - **Controle de Versão:** Git, GitHub
  - **Outras:** Linux (Server e Desktop), TypeScript, SCSS, API Rest (PokeAPI), localStorage, LGPD
- 

### Projetos Pessoais

Projeto	Tecnologias	Link
Portfólio	HTML, CSS, Javascript	<a href="#">Link</a>
Lista de Tarefas	HTML, CSS, Javascript + localStorage	<a href="#">Link</a>
Pokedex	HTML, CSS, Javascript + API PokeAPI	<a href="#">Link</a>
Barbearia dos Amigos	HTML, SCSS, Javascript	<a href="#">Link</a>
Clone Instagram	HTML, CSS, Javascript	<a href="#">Link</a>

---

### Formação Acadêmica

#### Tecnólogo em Desenvolvimento Web

Jan/2024 – Dez/2025 | Faculdade Anhanguera

- Média: 8.5/10
- Disciplinas relevantes: Front-end, Banco de Dados

**Bacharelado em Engenharia de Software** | Faculdade Descomplica Jun/2025 - Jun/2029

---

## Experiência Profissional

### **Consultor LGPD Jr.** | WK Job Hub | *Jan/2025 - Abril/2025*

- Avaliação de conformidade de sistemas e processos com a LGPD;
- Mapeamento de dados pessoais e propostas de melhorias de fluxo.

### **Vendedor Técnico** | S. Musa Colchões | *Jun/2023 – Dez/2024*

- Realização de análises personalizadas para entender o perfil do cliente e propor soluções
- Utilização de CRM interno para acompanhamento de histórico de compras e follow-up.

### **Gerente Comercial** | Santo Sonho Colchões | *Ago/2017 – Dez/2019*

- Otimização de funil de vendas e processos operacionais, reduzindo falhas e elevando faturamento.
- Liderança de equipe (3 a 8 pessoas) com foco em performance e treinamento.
- Abordagem consultiva e técnica em vendas, aumentando a taxa de conversão entre 25% a 35%.

### **Vendedor** | Santo Sonho Colchões | *Abr/2016 – Ago/2017*

- Venda de produtos com foco técnico e atendimento personalizado, visando fidelização.
- 

## Cursos Extra-Curriculares

### **Plataforma DIO – Concluído:**

- Lógica de Programação, Git e Github, Python, HTML, CSS. JavaScript, Linux (Server e Desktop), LGPD – Lei Geral de Proteção de Dados

### **Plataforma Formação Fullstack Pro – Cursando:**

- ReactJS, Firebase, TypeScript, Next JS, Node JS, PostgreSQL, Next JS + Stripe, Nest JS.

### **Udemy – Cursando**

- Inglês
- 

## Destaques

- **Transição de Carreira:** 15 anos em vendas + formação acelerada em TI.
- **Projetos práticos:** Demonstração de habilidades em Front-End e APIs
- **Adaptabilidade:** Experiência em gestão de métricas (Scrum / Agile).