# Tus resultados de la 360



### Informacion personal

DNI	5271754
Nombre Completo	Marco Antonio Sinti Uceda
Area	COMERCIAL
Puesto	REPRESENTANTE DE VENTAS VIEHCULOS RETAIL

### Calificación Crosland

Periodo	2020-Q2	2020-Q3	
Pilar			
Buscamos la excelencia	74.37	75.27	
Contagiamos pasión	72.37	73.82	
Trabajamos juntos	76.99	78.02	
Vivimos y disfrutamos	73.88	75.83	

#### Calificación Personal

Periodo	2020-Q2	2020-Q3	
Buscamos la excelencia	90.00	93.75	
#	5.00	4.00	
Contagiamos pasión	95.00	81.25	
#	5.00	4.00	
Trabajamos juntos	95.00	100.00	
#	5.00	4.00	
Vivimos y disfrutamos	95.83	100.00	
#	6.00	4.00	

## Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3
Rango	GERENTE	JEFE	OPERATIVO		JEFE	OPERATIVO

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3
Buscamos la excelencia	75.00	100.00	91.67	100.00	100.00	87.50
#	1	1	3	1	1	2
Contagiamos pasión	75.00	100.00	100.00	100.00	75.00	75.00
#	1	1	3	1	1	2
Trabajamos juntos	75.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
#	1	1	3	1	1	2
Vivimos y disfrutamos	75.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
#	1	1	4	1	1	2

### Feedback

	feedback
Periodo	
2020-Q2	Dedicado siempre a cumplir con lo encomendado por su jefatura y la empresa, dispuesto a apoyar a sus compañeros en todo y muy persistente en su labor de ventas.   =   Está haciendo un buen trabajo de ventas y que tiene conocimiento del producto y del financiamiento   =   SEGUIR TENIENDO MUCHISIMA ACTITUD   =   Seguir manteniendo el entusiasmo y las ganas que lo pone con cada prospecto de clientes, seguir capacitando en productos y técnicas de cierre de vnetas.   =   Un compañero que siempre dispuesto ha apoyar y dar su colaboracion con todos
2020-Q3	hace un excelente trabajo yo aprendo mucho de el   =   Siempre atento a nuestras solicitudes de atención como clientes internos y externos.   =   Seguir manteniendo el compañerismo y apoyo mutuo en el piso de ventas y coordinación para una mejor atención a nuestros clientes   =   Seguir manteniendo sus ganas en cada situación con cada cliente para conseguir una venta, seguir auto capacitándose con nuestra marca vs la competencia

### Autoevaluación

