Tus resultados de la 360



Informacion personal

DNI	42846238					
Nombre Completo	Jorge Oswaldo Portella Portugal					
Area	COMERCIAL					
Puesto	GERENTE DE VENTAS 2R					

Calificación Crosland

Periodo	2020-Q1	2020-Q2	2020-Q3		
Pilar					
Buscamos la excelencia	73.93	74.37	75.27		
Contagiamos pasión	73.80	72.37	73.82		
Trabajamos juntos	76.87	76.99	78.02		
Vivimos y disfrutamos	75.13	73.88	75.83		

Calificación Personal

Periodo	2020-Q1	2020-Q2	2020-Q3
Buscamos la excelencia	80.09	74.11	80.00
#	54.00	28.00	35.00
Contagiamos pasión	80.56	75.93	81.43
#	54.00	27.00	35.00
Trabajamos juntos	81.73	83.33	81.94
#	52.00	27.00	36.00
Vivimos y disfrutamos	81.25	75.00	77.86
#	48.00	27.00	35.00

Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020- Q1	2020-Q1	2020-Q2	2020-Q2	2020- Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020- Q3	2020-Q3
Rango	GERENTE		JEFE	OPERATIVO	GERENTE		JEFE	OPERATIVO	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO
Buscamos la excelencia	56.25	75.00	80.56	91.67	75.00	75.00	75.00	71.88	75.00	72.73	95.00	81.67
#	4	18	9	21	2	14	4	8	4	11	5	15
Contagiamos pasión	75.00	76.39	80.56	86.90	75.00	80.77	75.00	68.75	81.25	81.82	90.00	78.33

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020- Q1	2020-Q1	2020-Q2	2020-Q2	2020- Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020- Q3	2020-Q3
#	4	18	9	21	2	13	4	8	4	11	5	15
Trabajamos juntos	91.67	83.82	88.89	80.95	75.00	83.93	87.50	82.14	87.50	75.00	95.00	81.67
#	3	17	9	21	2	14	4	7	4	12	5	15
Vivimos y disfrutamos	68.75	73.08	83.33	90.00	62.50	71.15	81.25	81.25	68.75	77.27	90.00	76.67
#	4	13	9	20	2	13	4	8	4	11	5	15

Feedback

feedback

Periodo

2020-Q1

Seguir haciendo: Mejorar: Mayor seguimiento a procesos solicitados en selva. | = | Dormouse fell. | = | I should like it put. | = | Su experiencia me ayuda siempre a mejorar mi trabajo, como persona excelente y como jefe sabe llevar y tratar al personal a su cargo con respeto y mucho apoyo | = | COMPARTIR EXPENIENCIAS RELACIONADAS AL NEGOCIO / CONFART | = | Que siga con la comunicación y a tención de seguimiento a todos los pendientes de atención a nuestro dealers de 2R. | = | Oreo que debe mantener sus pastilitas de humor. Tambien creo que deberia ser un poco mas abierto y no tan cerrado (a veces). | = | Es un buen lider, paciente y comprensivo, me gusta su actitud y agradezco el apoyo de su parte siempre que lo he necesitado. | = | Es un señor muy preparado y con mucha experiencia en el negocio y del cual aprendemos siempre, es paciente y nos ayuda a mejorar como personas | = | Mas comunicación con las demás áreas | = | Jorge es una persona justa, por eso es respetado y querido por su equipo. El se encarga de abrir carrinos y nuevos mercados, es como un rompe obstáculos. También es muy buen negociador. | = | Estimado Jorge, sigue desarrollando tu trabajo como lo haces en la actualidad con concentración al 100%, pero siempre es bueno saber que hay personas a tu costado que desean concerte un poco mas. | = | Es un gran líder e inspiración para todos. | = | Se aprende mucho como se maneja las causistica de vehículos,, Seguir con las reuniones S& OP | = | Seguir con esa actitud positiva en todo lo que le encomiendan. Llevar un curso básico en tributario... | = | Es buen jefe, reuniones con todos los equipos de sellin y sellout. | = | Agradezco la confianza en nuestro trabajo eso también me estimula a hacer el mayor esfuerzo por lograr el mejor resultado posible. Usar una agenda es muy importante y nos alivia muchos problemas y nos ordena, la memoria ayuda pero no es infalible. | = | Seguir trabajaindo en lo que hace para generar mayor colocación en la venta de motos de 2R con precios y promociones e insertar mode

2020-Q2

2020-Q3

Seguir con el mismo perfil profesional con la que trabaja día a día, buen manejo de su área y el compartir de sus experiencias en la empresa | = | Más comunicación con el área de créditos. | = | Todo excelente | = | Es una línda persona como amigo y jefe que me hace sentir seguro en mi trabajo | = | Es un excelente persona como amigo y jefe que me entusiasma a mejorar cada día más en mi trabajo | = | Más comunicación con las áreas que interactúa en el ámbito laboral. | = | Siempre apoyando con sus conocimientos y experiencia | = | Es una persona, que como nuestro jefe de ventas es muy exigente en la produccion, se preocupa en dar las facilidades de conocimiento constante a los asesores, en la cual estoy muy agradecido de el, solo que deberíamos mejorar la coordinación para la reposición de stock de las motos en la brevedad posible en nuestra tienda. | = | Busca ser imparcial en sus decisiones, es optimista y siempre trata de apoyar al equipo.
Mantener su sentido del humor característico... | = | TRABAJARY SEGUIR SIENDO MEJOR QUE AHORA | = | Seguir apoyando en el trabajo | = | Seguir haciendo: Coordinaciones estratégicas entre Selva y Lima. Debería hacer para mejorar: Manejo de reportes financieros. | = | Jorge, en momentos tus decisiones no son muy adecuadas, trata de escucharnos un poco mas. | = | Debe seguir con el mejor entusiasmo y una muy buena actitud | = | Seguir brindando su apoyo en la medida posible para seguir ayudando con su experiencia al crecimiento del negocio.

Autoevaluación

