# Tus resultados de la 360



## Informacion personal

DNI	40448874
Nombre Completo	Wagner Diaz Rengifo
Area	COMERCIAL
Puesto	REPRESENTANTE DE VENTAS VIEHCULOS RETAIL

### Calificación Crosland

Periodo	2020-Q2	2020-Q3	
Pilar			
Buscamos la excelencia	74.37	75.27	
Contagiamos pasión	72.37	73.82	
Trabajamos juntos	76.99	78.02	
Vivimos y disfrutamos	73.88	75.83	

#### Calificación Personal

Periodo	2020-Q2	2020-Q3	
Buscamos la excelencia	95.83	100.00	
#	6.00	2.00	
Contagiamos pasión	91.67	100.00	
#	6.00	2.00	
Trabajamos juntos	91.67	100.00	
#	6.00	2.00	
Vivimos y disfrutamos	95.83	100.00	
#	6.00	2.00	

# Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3
Rango	GERENTE		JEFE	OPERATIVO	JEFE	OPERATIVO

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3
Buscamos la excelencia	75.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
#	1	1	1	3	1	1
Contagiamos pasión	75.00	75.00	100.00	100.00	100.00	100.00
#	1	1	1	3	1	1
Trabajamos juntos	75.00	75.00	100.00	100.00	100.00	100.00
#	1	1	1	3	1	1
Vivimos y disfrutamos	75.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
#	1	1	1	3	1	1

## Feedback

	feedback				
Periodo					
2020-Q2	Dedicado a sus labores de venta, motivador de optimismo con sus compañeros y jefe, siempre buscando mejoras en su persona como profesional y compañero   =   SEGUIR TENENDO MUCHISIMA ACTITUD   =   que mantenga su buena actitud de apoyar y mejorar.   =   Seguir manteniendo el espíritu colaborador con todos sus compañeros cada vez que se le solicita apoyo, seguir capacitandoce en técnicas de cierre de ventas y conocimiento de producto para una mejora continua.   =   Compañeros cada vez que se le solicita apoyo, seguir capacitandoce en técnicas de cierre de ventas y conocimiento de producto para una mejora continua.   =   Compañeros cada vez que se le solicita apoyo, seguir capacitandoce en técnicas de cierre de ventas y conocimiento de producto para una mejora continua.   =   Compañeros cada vez que se le solicita apoyo, seguir capacitandoce en técnicas de cierre de ventas y conocimiento de producto para una mejora continua.   =   Compañeros cada vez que se le solicita apoyo, seguir capacitandoce en técnicas de cierre de ventas y conocimiento de producto para una mejora continua.   =   Compañeros cada vez que se le solicita apoyo, seguir capacitandoce en técnicas de cierre de ventas y conocimiento de producto para una mejora continua.   =   Compañeros cada vez que se le solicita apoyo, seguir capacitandoce en técnicas de cierre de ventas y conocimiento de producto para una mejora continua.				
2020-Q3	Seguir manteniendo el compañerismo y apoyo mutuo en el piso de ventas y coordinación para una mejor atención a nuestros clientes   =   Seguirme manteniendo ese espíritu de vendedor cerrador y colaborador con el equipo en general, seguir auto capacitándose con la marca vs la competencia				

### Autoevaluación

