# Tus resultados de la 360



## Informacion personal

DNI	5353330
Nombre Completo	Utia Juan Manuel Del Aguila
Area	COMERCIAL
Puesto	COORDINADOR SENIOR DE VENTAS SELL-OUT

## Calificación Crosland

Periodo	2020-Q1	2020-Q2	2020-Q3		
Pilar					
Buscamos la excelencia	73.93	74.37	75.27		
Contagiamos pasión	73.80	72.37	73.82		
Trabajamos juntos	76.87	76.99	78.02		
Vivimos y disfrutamos	75.13	73.88	75.83		

### Calificación Personal

Periodo	2020-Q1	2020-Q2	2020-Q3		
Buscamos la excelencia	80.47	85.94	87.50		
#	32.00	16.00	26.00		
Contagiamos pasión	82.03	79.41	88.46		
#	32.00	17.00	26.00		
Trabajamos juntos	83.06	86.76	88.46		
#	31.00	17.00	26.00		
Vivimos y disfrutamos	85.94	85.29	90.00		
#	32.00	17.00	25.00		

## Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020- Q1	2020-Q1	2020-Q2	2020-Q2	2020- Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020- Q3	2020-Q3
Rango	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO	GERENTE	INTERVEDIO	JEFE	OPERATIVO
Buscamos la excelencia	75.00	81.82	81.25	85.71	87.50	85.71	100.00	80.00	75.00	84.38	100.00	89.58
#	2	11	4	14	2	7	2	5	3	8	3	12
Contagiamos pasión	75.00	84.09	81.25	82.14	87.50	78.12	87.50	75.00	83.33	90.62	100.00	85.42
#	2	11	4	14	2	8	2	5	3	8	3	12

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020- Q1	2020-Q1	2020-Q2	2020-Q2	2020- Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020- Q3	2020-Q3
Trabajamos juntos	87.50	84.09	87.50	80.36	75.00	87.50	100.00	85.00	75.00	90.62	100.00	87.50
#	2	11	4	14	2	8	2	5	3	8	3	12
Vivimos y disfrutamos	87.50	79.55	81.25	91.07	87.50	82.14	100.00	83.33	75.00	90.62	100.00	90.91
#	2	11	4	14	2	7	2	6	3	8	3	11

### Feedback

#### feedback

#### Periodo

Jack-in-the-box, and up I goes like a serpent... |= | M persona siempre con la capacidad y ganas de aprender cada día más y m compromiso con la empresa en infinita por la oportunidad que me brinda de poder hacer mi trabajo bajo sus lineamiento y mi experiencia |= | BUBNA PROACTIVIDAD / COMUNCACIÓN |= | Que siga ayudando a poder comunicarnos con nuestros dealers de Selva. |= | Siempre tiene un buen ánimo que contagia a todos, debe continuar con esa actitud tan positiva. |= | Ser más pragmático en sus discursos. |= | seguir con su orden, constancia y disciplina, creo intentar arriesgarse un poco mas en cosas nuevas con la experiencia que tiene en manejo de vendedores |= | Juan Manuel es un muy buen sell outer , sabe como se manejan las tiendas y está detrás de los vendedores buscando que estén capacitados para lograr una mejor venta. |= | Es un excelente colaborador y compañero, se ha ganado a todo el equipo. Le recomendaría seguir en el buen carnino que ya se ha trazado. |= | Bīseñamos sus experiencias en las ventas buen compañero. |= | Buena persona y un compañero agradable. Para mejorar en el rabajo debemos dejar todo en la cancha y creo que siendo simplemente cumplidores no lograremos avanzar, evitar involucrarse en el ADN del problema es no tener pasión por tu trabajo, apasionémonos por lo que hacemos. |= | Siempre dispuesto a ayudar, explicar, escuchar. Abierto a nuevas propuestas |= | Seguir brindado su apoyo y conocimiento en la capacitación de los modelos que comercializamos, para así tener un FFVV bien entrenada para lograr objetivos comunes, para mejorar debe tomar en cuenta los tiempos de capacitación en horario para no interrumpir las horas de ventas y visitas clientes por parte de la ffvv. |= | como siempre apoyándonos y que siga a si dando todo por apoyarnos |= | deberiá seguir |= | Muy bueno, sabe llegar , logra hacer comprender lo que transmite. .| |= | Mucho conocimiento de las motocicletas y sobre todo de la actitud que nos demuestra una excelente persona siga con ese mismo inpetu oseñor del ag

| Tipo A1. Poco por corregir, mucho por mantener.

2020-Q1

2020-Q2

2020-Q3

Controlar sus buenos deseos hacia sus compañeros. | = | Excelente actitud y empuje para realizar las cosas, se nota siempre su esfuerzo en los proyectos. | = | siempre alineado a los objetivos | = | Conocer más sobre nuestras alianzas y sus alcances. Es muy colaborador siempre. | = | Tiene una actitud positiva, siempre está presto a colaborar y ayudar. Además de brindar sugerencias que nos ayuda a realizar nuestro trabajo. | = | deberá de seguir siendo tal cual es, es una persona maravillosa | = | Todo excelente | = | Es una bella persona que te da buenos consejo y que me motiva a seguir adelante en mi trabajo | = | Es una bella persona y un excelente motivador en el trabajo que te hace sentirte seguro lo que haces | = | Más comunicación con las áreas que interactúa en el árriblo laboral. | = | Es una persona en la cual mantenemos más comunicación constante, se precupa por brindarnos capacitación de los productos para mantenemos actualizados, me parece genial ... y que siga para adelante. So lo necestiamos que nos ayude a coordinar para que nos envíen algo de marchan dacing, para los cilentes que compran las motos, que desde el mes pasado no tenemos nada para obsequio de clientes ... | = | Que siga asi | = | seguir como hasta ahora | = | TRABAJAR Y SEGUIR SIENDO MEJOR QUE AHORA | = | Seguir con el énfasis en el trabajo | = | Ayuda con su experiencia y su amabilidad para enseñar a trabajar en equipo y es muy comunicativo. | = | Juan personaje ilustre del equipo comercial , agradezco el apoyo y toda la buena predisposición que siempre brindas a los colaboradores. | = | Debe seguir con el mismo entusiasmo y una muy buena actitud. | = | Mantener las ganas y animo para con el equipo a seguir mejorando con el conocimiento de las marcas y reforzamiento de capacitaciones.

### Autoevaluación

