

# Tus resultados de la 360



## Información personal

DN	5353330
Nombre Completo	Uta Juan Manuel Del Aguila
Area	COMERCIAL
Puesto	COORDINADOR SENIOR DE VENTAS SELL-OUT

## Calificación Crosland

Periodo	2020-Q1
Pilar	
Buscamos la excelencia	73.93
Contagiamos pasión	73.80
Trabajamos juntos	76.87
Vivimos y disfrutamos	75.13

## Calificación Personal

Periodo	2020-Q1
Buscamos la excelencia	80.47
#	32.00
Contagiamos pasión	82.03
#	32.00
Trabajamos juntos	83.06
#	31.00
Vivimos y disfrutamos	85.94
#	32.00

## Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1
Rango	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1
Buscamos la excelencia	75.00	81.82	81.25	85.71
#	2	11	4	14
Contagiamos pasión	75.00	84.09	81.25	82.14
#	2	11	4	14
Trabajamos juntos	87.50	84.09	87.50	80.36
#	2	11	4	14
Vivimos y disfrutamos	87.50	79.55	81.25	91.07
#	2	11	4	14

## Feedback

feedback	
Periodo	
2020-Q1	<p>Jack-in-the-box, and up I goes like a serpent..  =  M persona siempre con la capacidad y ganas de aprender cada día más y mi compromiso con la empresa en infinita por la oportunidad que me brinda de poder hacer mi trabajo bajo sus lineamiento y mi experiencia  =  BUENA PROACTIVIDAD / COMUNICACIÓN  =  Que siga ayudando a poder comunicarnos con nuestros dealers de Selva.  =  Siempre tiene un buen ánimo que contagia a todos, debe continuar con esa actitud tan positiva.  =  Ser más pragmático en sus discursos.  =  seguir con su orden, constancia y disciplina, creo intentar arriesgarse un poco mas en cosas nuevas con la experiencia que tiene en manejo de vendedores  =  Juan Manuel es un muy buen sell outer , sabe como se manejan las tiendas y está detrás de los vendedores buscando que estén capacitados para lograr una mejor venta .  =  Es un excelente colaborador y compañero, se ha ganado a todo el equipo. Le recomendaría seguir en el buen camino que ya se ha trazado.  =  Enseñarnos sus experiencias en las ventas buen compañero.  =  Buena persona y un compañero agradable. Para mejorar en el trabajo debemos dejar todo en la cancha y creo que siendo simplemente cumplidores no lograremos avanzar, evitar involucrarse en el ADN del problema es no tener pasión por tu trabajo, apasionémonos por lo que hacemos.  =  Siempre dispuesto a ayudar, explicar, escuchar. Abierto a nuevas propuestas  =  Seguir brindando su apoyo y conocimiento en la capacitación de los modelos que comercializamos, para así tener un FFVV bien entrenada para lograr objetivos comunes, para mejorar debe tomar en cuenta los tiempos de capacitación en horario para no interrumpir las horas de ventas y visitas clientes por parte de la ffvv.  =  como siempre apoyándonos y que siga a si dando todo por apoyarnos  =  debería seguir  =  Muy bueno , sabe llegar , logra hacer comprender lo que transmite .  =  Mucho conocimiento de las motocicletas y sobre todo de la actitud que nos demuestra una excelente persona siga con ese mismo inpetuo señor del aguilá  =  Buenas tardes Sr. Juan Manuel, quiero agradecerle por todo su apoyo que nos brinda por que cada que nos visita nos refresca la mente con su capacitación de nuestros productos, y a pesar de las circunstancias que nos encontramos hoy en día, lo sigue haciendo a través de la aplicación TEAMS, Yo pienso que debemos seguir adelante para estar actualizados y conocer de memoria las cualidades de nuestros productos y poder desempeñarnos como tal...Gracias  =  Debería seguir dando mas capasitaciones  =  Seguir con las capacitaciones q siempre son buenas  =  Hace muy bien su trabajo  =  su apoyo en la capacitación y conocimiento de producto  =  Q mejore maz en todos los métodos de impartir las actualizaciones de las motos y ps pasar con más ahinco las clases alos vendedores  =  Tipo A1. Poco por corregir, mucho por mantener.</p>

## Autoevaluación

Periodo
Buscamos la excelencia
Contagiamos pasión
Trabajamos juntos
Vivimos y disfrutamos