Tus resultados de la 360



Informacion personal

DNI	2883536		
Nombre Completo	Cesar Augusto Navarro Sanchez		
Area	COMERCIAL		
Puesto	COORDINADOR DE VENTAS SELL-OUT		

Calificación Crosland

Periodo	2020-Q2	2020-Q3	
Pilar			
Buscamos la excelencia	74.37	75.27	
Contagiamos pasión	72.37	73.82	
Trabajamos juntos	76.99	78.02	
Vivimos y disfrutamos	73.88	75.83	

Calificación Personal

Periodo	2020-Q2	2020-Q3
Buscamos la excelencia	65.91	60.42
#	11.00	12.00
Contagiamos pasión	65.91	66.67
#	11.00	12.00
Trabajamos juntos	79.55	76.92
#	11.00	13.00
Vivimos y disfrutamos	72.73	62.50
#	11.00	12.00

Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3
Rango	GERENTE		JEFE	OPERATIVO	GERENTE		JEFE	OPERATIVO

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3
Buscamos la excelencia	50.00	62.50	75.00	87.50	62.50	57.14	50.00	75.00
#	2	6	1	2	2	7	1	2
Contagiamos pasión	37.50	66.67	75.00	87.50	75.00	60.71	75.00	75.00
#	2	6	1	2	2	7	1	2
Trabajamos juntos	62.50	79.17	75.00	100.00	75.00	71.88	100.00	87.50
#	2	6	1	2	2	8	1	2
Vivimos y disfrutamos	62.50	70.83	75.00	87.50	62.50	66.67	75.00	50.00
#	2	6	1	2	2	6	1	3

Feedback

feedback Periodo

2020-Q2

Super bien | = | Muy buen trabajador, aporta ideas positivas y muy servicial, debería manejar los temas de tecnologías con menos estrés, teniendo en cuenta que todos estamos aprendiendo en este tiempo | = | Seguir buscando la excelencia en el trabajo día a día. Eres una persona abierta al cambio, no tienes limitaciones para aprender. Sigue así demostrando los frutos de tu esfuerzo. | = | A veces algo temeroso para la toma de decisiones, sin miedo atrévete César, tu puedes. | = | . | = | excelente actitud de trabajo, falta un poco cerrar brechas como hablar en publico y convencer a los demas, vamos que si se puede! | = | Cesar debe seguir teniendo esa actitud tan positiva pero debe imponer sus formas, criterios y pensamientos de vez en cuando, no dejar que la opinión de otros sea siempre la final. Tiene la experiencia para enseñar, solo debe alzar la voz. | = | Sigue con ese entusiasmo | = | Involucrarse más en su trabajo. Saber más de créditos.

2020-Q3

Siempre está dispuesto a ayudar. | = | amigo, un poco más de seguridad en ti mismo | = | Excelente desarrollo del trabajo, muy apasionado y entregado a cada actividad que emprende. Dejar en claro sus funciones al Sell In de la zona | = | Cómo Coordinador de Venta podría estar más capacitado en temas de créditos y saber que alianzas tenemos para mejorar las ventas con los dealers a su cargo. | = | Debería mejorar su actitud, mostrar entusiasmo por su trabajo e involucrarse con las demás áreas. | = | debería de seguir siendo tal cual es, es una persona maravillosa | = | Todo excelente | = | Buscar la excelencia en el trabajo. Tú puedes dar más de ti y depende de ti lograrlo. | = | Sugiero que debe tambien desarrollar el vinculo con los administradores de las tiendas de cadenas. | = | Adaptarse más rápido a la tecnología | = | B reto laboral para cumplir los objetivos dentro de la organización y el trabajo en equipo junto a la comunicación es vital.

Autoevaluación

