Tus resultados de la 360



Informacion personal

DNI	40031813			
Nombre Completo	Cesar Fabian Marquina Escalante			
Area	COMERCIAL			
Puesto	SUPERVISOR DE VENTAS SENOR SELL-IN			

Calificación Crosland

Periodo	2020-Q2	2020-Q3	
Pilar			
Buscamos la excelencia	74.37	75.27	
Contagiamos pasión	72.37	73.82	
Trabajamos juntos	76.99	78.02	
Vivimos y disfrutamos	73.88	75.83	

Calificación Personal

Periodo	2020-Q2	2020-Q3
Buscamos la excelencia	70.65	70.00
#	23.00	25.00
Contagiamos pasión	76.14	66.35
#	22.00	26.00
Trabajamos juntos	70.65	69.00
#	23.00	25.00
Vivimos y disfrutamos	66.30	65.22
#	23.00	23.00

Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3
Rango	GERENTE		JEFE	OPERATIVO	GERENTE		JEFE	OPERATIVO

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3
Buscamos la excelencia	75.00	64.58	62.50	93.75	75.00	55.56	83.33	77.50
#	3	12	4	4	3	9	3	10
Contagiamos pasión	75.00	70.45	81.25	87.50	68.75	61.11	66.67	70.00
#	3	11	4	4	4	9	3	10
Trabajamos juntos	58.33	66.67	75.00	87.50	66.67	63.89	83.33	70.00
#	3	12	4	4	3	9	3	10
Vivimos y disfrutamos	58.33	56.25	75.00	93.75	75.00	59.38	50.00	72.22
#	3	12	4	4	3	8	3	9

Feedback

feedback

Periodo

2020-Q2

En ocasiones puede distraerse y no cumplir con compromisos realizados pero cuando se le recuerda, lo hace. Sería buena idea que maneje una agenda. | = | Super bien | = | Seguir con su proactividad y servicio, pese a pasar por momentos difíciles mantuvo con responsabilidad el trato laboral y personal con quienes tenemos contacto diario | = | Mantiene su seriedad pero siempre con la disposición de ayuda y solucionar problemas | = |. | = | le recomiendo mejorar la interrelacion con el equipo, para que las cosas fluyan mas | = | QUE SIGA HACIENDO SU TRABAJO Y QUE LO ESTA HACIENDO BIEN | = | creo tiene una gran capacidad de trabajo pero debe separar lo importante de los menos importante, a veces toma mucho tiempo en temas que no son centrales | = | Ponerle mas empeño a arreglar los procedimientos y procesos de su área. | = | es una persona que transmite la cofianza con el equipo de ventas y siempre tiene una respuesta para todo. | = | Oreo que debe considerar mas trabajar en equipo con una finalidad grupal y no individual. A veces las palabras dicen mucho, hay que tener cuidado con herir suceptibilidades. | = | Debe seguir con el mismo optimismo de querer siempre lograr los objetivos de ventas. Para mejorar puede inscribirse en todo lo relacionado a ventas por internet. E-commerce.

2020-Q3

tener comunicación constante con las tiendas y la fuerza de ventas. | = | Seguir con la pasión que desarrolla su trabajo Mejorar la comunicación y coordinación con las personas de su entorno laboral | = | Buena comunicación con mi área y conmigo. Podría también estar mejor capacitado en créditos. | = | Debería dejar de tener una actitud negativa y de desdén con sus compañeros. | = | debería de seguir siendo tal cual es, es una persona maravillosa | = | Todo excelente | = | Es una excelente persona que me entusiasma a seguir mejorando en mi trabajo | = | Es una excelente persona que te motiva a seguir adelante en mi trabajo | = | Debería siempre seguir atento a todos los temas relacionados a selva y poniendo de su parte en cada reunión como lo viene haciendo. | = | Es una persona muy entusiasmado y muy exigente como debe ser en las ventas, que siga adelante,...solo que debería de dar preferencia a la tienda en algunos casos en las ventas... | = | seguir tratando siempre de resolver los problemas al detalle y el superar las metas, a veces no pegarse mucho tiempo a un problema que no merece tanto tiempo | = | TRABAJAR Y SEGUIR MEJORANDO | = | Que la comunicación sea más fluida y clara | = | Seguir haciendo: seguimiento y control. Debería hacer para mejorar: Un curso sobre Administración y Dirección. | = | Que continue poniendo empeño es solucionar los problemas del área | = | Debe seguir con el mismo entusiasmo y una muy buena aptitud. | = | Enfocarse mas en apoyo a las tiendas propias

Autoevaluación

