

# Tus resultados de la 360



## Información personal

<b>DN</b>	5353330
<b>Nombre Completo</b>	Utia Juan Manuel Del Aguila
<b>Area</b>	COMERCIAL
<b>Puesto</b>	COORDINADOR SENIOR DE VENTAS SELL-OUT

## Calificación Crosland

Periodo	2020-Q2	2020-Q3
<b>Pilar</b>		
Buscamos la excelencia	74.37	75.27
Contagiamos pasión	72.37	73.82
Trabajamos juntos	76.99	78.02
Vivimos y disfrutamos	73.88	75.83

## Calificación Personal

Periodo	2020-Q2	2020-Q3
Buscamos la excelencia	85.94	87.50
#	16.00	26.00
Contagiamos pasión	79.41	88.46
#	17.00	26.00
Trabajamos juntos	86.76	88.46
#	17.00	26.00
Vivimos y disfrutamos	85.29	90.00
#	17.00	25.00

## Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3
<b>Rango</b>	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3
Buscamos la excelencia	87.50	85.71	100.00	80.00	75.00	84.38	100.00	89.58
#	2	7	2	5	3	8	3	12
Contagiamos pasión	87.50	78.12	87.50	75.00	83.33	90.62	100.00	85.42
#	2	8	2	5	3	8	3	12
Trabajamos juntos	75.00	87.50	100.00	85.00	75.00	90.62	100.00	87.50
#	2	8	2	5	3	8	3	12
Vivimos y disfrutamos	87.50	82.14	100.00	83.33	75.00	90.62	100.00	90.91
#	2	7	2	6	3	8	3	11

## Feedback

feedback	
Periodo	
2020-Q2	Super bien  =  Debe de seguir igual y no cambiar.  =  Es un compañero muy respetuoso y bastante dedicado al trabajo y fomenta siempre el trabajo el equipo  =  Que siga siendo muy colaborador y actitud de ayudar.  = .  =  excelente actitud y manejo de los vendedores, sigue compartiendo tu experiencia para que todos podamos mejorar  =  QUE SIGA HACIENDO SU TRABAJO Y QUE LO ESTA HACIENDO BIEN  =  A Juan hay muy poco que criticarle, debe seguir el camino que ha trazado sin dejar de auto exigirse.  =  arriesgar mas, siento como que a veces deja pasar terras por no generarse inconvenientes a pesar de la experiencia que tiene y sus conocimientos  =  comparte mucho y ayuda a lograr objetivos  =  persona que conoce mucho sobre las motocicletas y como llegar a un determinado cliente.
2020-Q3	Controlar sus buenos deseos hacia sus compañeros.  =  Excelente actitud y empuje para realizar las cosas, se nota siempre su esfuerzo en los proyectos.  =  siempre alineado a los objetivos  =  Conocer más sobre nuestras alianzas y sus alcances. Es muy colaborador siempre.  =  Tiene una actitud positiva, siempre está presto a colaborar y ayudar. Además de brindar sugerencias que nos ayuda a realizar nuestro trabajo.  =  debería de seguir siendo tal cual es, es una persona maravillosa  =  Todo excelente  =  Es una bella persona que te da buenos consejo y que me motiva a seguir adelante en mi trabajo  =  Es una bella persona y un excelente motivador en el trabajo que te hace sentirte seguro lo que haces  =  Más comunicación con las áreas que interactúa en el ámbito laboral.  =  Es una persona en la cual mantenemos más comunicación constante, se preocupa por brindarnos capacitación de los productos para mantenemos actualizados, me parece genial ...y que siga para adelante . Solo necesitamos que nos ayude a coordinar para que nos envíen algo de marchan dacing, para los clientes que compran las motos, que desde el mes pasado no tenemos nada para obsequio de clientes ...  =  Que siga así  =  seguir como hasta ahora  =  TRABAJAR Y SEGUIR SIENDO MEJOR QUE AHORA  =  Seguir con el énfasis en el trabajo  =  Ayuda con su experiencia y su amabilidad para enseñar a trabajar en equipo y es muy comunicativo.  =  Juan personaje ilustre del equipo comercial , agradezco el apoyo y toda la buena predisposición que siempre brindas a los colaboradores.  =  Debe seguir con el mismo entusiasmo y una muy buena actitud.  =  Mantener las ganas y animo para con el equipo a seguir mejorando con el conocimiento de las marcas y reforzamiento de capacitaciones.

## Autoevaluación

Periodo
Buscamos la excelencia
Contagiamos pasión
Trabajamos juntos
Vivimos y disfrutamos