

# Tus resultados de la 360



## Información personal

DN	44360734
Nombre Completo	Paulo Cesar Mesones Human
Area	COMERCIAL
Puesto	ANALISTA DE VENTAS

## Calificación Crosland

Periodo	2020-Q1
Pilar	
Buscamos la excelencia	73.93
Contagiamos pasión	73.80
Trabajamos juntos	76.87
Vivimos y disfrutamos	75.13

## Calificación Personal

Periodo	2020-Q1
Buscamos la excelencia	64.66
#	29.00
Contagiamos pasión	68.75
#	32.00
Trabajamos juntos	72.73
#	33.00
Vivimos y disfrutamos	75.00
#	32.00

## Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1
Rango	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1
Buscamos la excelencia	62.50	72.22	58.33	68.18
#	2	9	6	11
Contagiamos pasión	62.50	75.00	62.50	68.18
#	2	12	6	11
Trabajamos juntos	100.00	78.85	58.33	70.45
#	2	13	6	11
Vivimos y disfrutamos	87.50	78.85	66.67	72.73
#	2	13	6	11

## Feedback

feedback	
Periodo	
2020-Q1	<p>Seguir haciendo: Mejorar: Me parece que está más serio.  =  They all.  =  Buen compañero, a la fecha he visto que ha desarrollado bien el trabajo que tiene, siempre pone la chispa en las reuniones  =  ACTITUD/ ORGANIZARSE  =  Mejorar su comunicación con todo el equipo Crosland, No solo sea con la parte comercial.  =  Tiene buen carácter. y debe seguir aprendiendo para superarse. Por otro lado, creo que debe apoyar a todos por igual, con la misma disponibilidad en tiempo de respuesta.  =  Tiene buena actitud, es divertido y es buen compañero pero creo que solo debe separar el lado laboral de cualquier otro para enfocarse bien en sus tareas y evitar cualquier distracción que no le permita desenvolverse con facilidad, por lo demás todo bien.  =  un chico que siempre quiere superarse , acepta nuevos retos y lograr sus objetivos, solo organizar mejor su tiempo y actividades  =  creo sabe bastante bien el trabajo que hace y tiene muchos recursos personales para realizarlo, creo falta mas compromiso con el trabajo, comprendo que su familia numerosa pueda influir en esto  =  Imagino a Paulo en un puesto diferente al que tiene actualmente porque no es muy analista,creo que su perfil es más de ventas y de campo.  =  Estimado Paulo , sigue desarrollando tu trabajo como lo haces en la actualidad con concentración , alegría , entusiasmo y compromiso al 100% , pero siempre es bueno saber que hay personas a tu costado que desean conocerte un poco mas y arrancarte una sonrisa.  =  Tiene muy buen trato y predisposición, suerte en las nuevas funciones, creo que allí encontrarás tu verdadero potencial.  =  Trabajar mas equipo,acercarse a los sellout.  =  Es importante mantener constante buen estado de animo pero siempre saber cuando. Creo que le falta responsabilidad, compañerismo laboral (no confundir con amistad), no tiene pasión por su labor, no se involucra con el logro de los objetivos, creo que sus fortalezas no están orientadas para un área comercial, ni siquiera en Sell Outers pues no hay actitud.  =  No he trabajado mucho con él.  =  Continuar siendo alegre, podría buscar más soluciones.  =  debería seguir  =  Seguir con el buen trato  =  mejorar su actitud en el trabajo, en vez a ayudar, pone trabas</p>

## Autoevaluación

Periodo
Buscamos la excelencia
Contagiamos pasión
Trabajamos juntos
Vivimos y disfrutamos