

Tus resultados de la 360



Información personal

DN	46695916
Nombre Completo	Diego Alonso Zimmermann Mendez
Area	COMERCIAL
Puesto	COORDINADOR DE VENTAS SELL-OUT

Calificación Crosland

Periodo	2020-Q1
Pilar	
Buscamos la excelencia	73.93
Contagiamos pasión	73.80
Trabajamos juntos	76.87
Vivimos y disfrutamos	75.13

Calificación Personal

Periodo	2020-Q1
Buscamos la excelencia	73.08
#	13.00
Contagiamos pasión	75.00
#	13.00
Trabajamos juntos	82.69
#	13.00
Vivimos y disfrutamos	82.69
#	13.00

Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1
Rango	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1
Buscamos la excelencia	75.00	70.83	75.00	81.25
#	1	6	1	4
Contagiamos pasión	100.00	66.67	75.00	75.00
#	1	6	1	4
Trabajamos juntos	100.00	79.17	75.00	81.25
#	1	6	1	4
Vivimos y disfrutamos	100.00	75.00	75.00	87.50
#	1	6	1	4

Feedback

feedback	
Periodo	
2020-Q1	<p>MILE HIGH TO LEAVE. = Bajar un poco su ego, permitirse dejar aconsejar por personas con más experiencia en lo laboral y vivido de sus compañeros = MANTENER SU ACTITUD/ SER MAS PACIENTE = Tiene buena actitud y sugerencias o experiencias laborales previas que comparte con todos (ayuda) = Controlar su impetud. = Diego es un buen capacitador, es un capacitador innato , tiene llegada a los vendedores, pero también es una persona que se distrae con facilidad y no presenta la información o reportes a tiempo porque es un poco disperso. = Tiene mucho potencial y sabe hacerse escuchar. Debe ser más ordenado para que ese lado no le quite puntos. = Trabajar en equipo, como lo hacemos.dejar de llegar tarde a las reuniones. = Esta dispuesto a escuchar nuevas propuestas y dar su opinión al respecto. = debería seguir</p>

Autoevaluación

Periodo
Buscamos la excelencia
Contagiamos pasión
Trabajamos juntos
Vivimos y disfrutamos