

Tus resultados de la 360



Información personal

DN	10612032
Nombre Completo	Augusto Carlos Fizarro Aquino
Area	COMERCIAL
Puesto	GERENTE COMERCIAL REPUESTOS

Calificación Crosland

Periodo	2020-Q1
Pilar	
Buscamos la excelencia	73.93
Contagiamos pasión	73.80
Trabajamos juntos	76.87
Vivimos y disfrutamos	75.13

Calificación Personal

Periodo	2020-Q1
Buscamos la excelencia	87.50
#	48.00
Contagiamos pasión	79.00
#	50.00
Trabajamos juntos	86.54
#	52.00
Vivimos y disfrutamos	82.29
#	48.00

Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1
Rango	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO

Periodo	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1	2020-Q1
Buscamos la excelencia	75.00	91.67	85.00	87.50
#	4	18	10	16
Contagiamos pasión	50.00	88.89	75.00	77.78
#	4	18	10	18
Trabajamos juntos	87.50	87.50	85.00	86.11
#	4	20	10	18
Vivimos y disfrutamos	62.50	91.67	81.25	77.78
#	4	18	8	18

Feedback

feedback	
Periodo	
2020-Q1	<p>que siga en su buen control, mejore habilidades blandas, trabajo equipo y comunicación = Tiene empatía con su equipo de trabajo. = El Sr. Carlos Pizarro es una persona muy tratable y muy comunicadora = Más reuniones de coordinación = Oportunidad de mejora: Escuchar más al trabajar en equipo, suele cerrarse en sus ideas. Se incomoda a veces cuando se requiere de su apoyo. = Carlos , es muy importante para nosotros. Es la cabeza del área , y nos llevamos muy bien con el. = Tener mejor comunicación con su Gente Interna , y tratar de conocer mas a los distribuidores. = Seguir apoyando a todos los compañeros e incentivarnos a seguir creciendo = Soltarse mas en hablar con el equipo de ventas, con mayor confianza de esa manera nos conozca mas. En los ultimos meses lo hizo y funciono bien. debería seguir asiendolo. = es buen líder = Debería hacer más atento con sus vendedores. Más presencial. que siga en su buen control, mejore habilidades blandas, trabajo equipo y comunicación = Tiene empatía con su equipo de trabajo. = El Sr. Carlos Pizarro es una persona muy tratable y muy comunicadora = Más reuniones de coordinación = Oportunidad de mejora: Escuchar más al trabajar en equipo, suele cerrarse en sus ideas. Se incomoda a veces cuando se requiere de su apoyo. = Carlos , es muy importante para nosotros. Es la cabeza del área , y nos llevamos muy bien con el. = Tener mejor comunicación con su Gente Interna , y tratar de conocer mas a los distribuidores. = Seguir apoyando a todos los compañeros e incentivarnos a seguir creciendo = Soltarse mas en hablar con el equipo de ventas, con mayor confianza de esa manera nos conozca mas. En los ultimos meses lo hizo y funciono bien. debería seguir asiendolo. = es buen líder = Debería hacer más atento con sus vendedores. Más presencial.</p>

Autoevaluación

Periodo
Buscamos la excelencia
Contagiamos pasión
Trabajamos juntos
Vivimos y disfrutamos