

Tus resultados de la 360



Información personal

DN	10792396
Nombre Completo	Willard Martin Manrique Ramos
Area	GERENCIA NEGOCIO AUTOMOTRIZ
Puesto	GERENTE GENERAL

Calificación Crosland

Periodo	2020-Q2	2020-Q3
Pilar		
Buscamos la excelencia	74.37	75.27
Contagiamos pasión	72.37	73.82
Trabajamos juntos	76.99	78.02
Vivimos y disfrutamos	73.88	75.83

Calificación Personal

Periodo	2020-Q2	2020-Q3
Buscamos la excelencia	88.75	92.39
#	20.00	23.00
Contagiamos pasión	85.71	92.71
#	21.00	24.00
Trabajamos juntos	85.00	87.50
#	20.00	24.00
Vivimos y disfrutamos	87.50	82.61
#	22.00	23.00

Calificación Personal por nivel ocupacional

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3
Rango	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO	GERENTE	INTERMEDIO	JEFE	OPERATIVO

Periodo	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q2	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3	2020-Q3
Buscamos la excelencia	75.00	95.00	100.00	62.50	91.67	95.00	91.67	91.67
#	4	10	4	2	12	5	3	3
Contagiamos pasión	62.50	95.45	93.75	62.50	90.38	95.00	91.67	100.00
#	4	11	4	2	13	5	3	3
Trabajamos juntos	62.50	95.00	93.75	62.50	80.77	95.00	91.67	100.00
#	4	10	4	2	13	5	3	3
Vivimos y disfrutamos	62.50	97.73	100.00	66.67	77.08	85.00	91.67	91.67
#	4	11	4	3	12	5	3	3

Feedback

feedback	
Periodo	
2020-Q2	Sigue adelante = Debe seguir siendo un líder que escucha. = Que siga siendo el líder que necesitamos en tiempos difíciles y que nos hizo sentir su respaldo y apoyo tanto en lo laboral como en lo personal. Que siga siempre dispuesto a escuchar a su personal y brindarles soluciones o por lo menos un consejo ante los problemas. = un gran líder que sabe llevar bien el barco en las buenas y en las malas = una persona muy inteligente enseña con el ejemplo y siempre dispuesto a trabajar en equipo impulsando el conocimiento de sus colaboradores y el desarrollo de todos. = Muy inteligente y sabe mucho de créditos, me ayuda muchas veces en explicar o dar a entender a los Comerciales que el crédito no depende de nosotros y las entidades financieras funcionan de otra forma. Podría mejorar haciendo que nuestra área de créditos sea mejor valorada por estas áreas ya que las ventas necesitan mucho de tener crédito para sus dealers. = Ahora lo siento un gerente más cercano, me parece chévere el mensaje que transmite, la cercanía que tiene con todos los trabajadores, porque el hecho de que conozcan de tu trabajo y lo que te puede transmitir en ese momento, es motivador. Que siga siendo igual de horizontal de manera que los niveles de comunicación fluyan siempre. = Debe seguir aportando su experiencia adquirida, liderazgo y ejemplo a seguir. Para mejorar puede apoyarse en un gerente administrativo y financiero que le permita tener un mayor tiempo para la parte comercial haciéndola cada día mas competitiva y rentable.
2020-Q3	Tiene muchos conocimientos y los comparte con todos nosotros. Entiende muy bien mi área y como funciona el crédito. Me apoya en lo requerido por el área y podríamos tener más contacto para seguir mejorando. = Bien. = Debe seguir siendo tan empático y arrable como lo es hasta ahora. Excelente jefe. = Seguir haciendo: Seguir brindando confianza en la interna del personal, y agregando siempre nuevas enseñanzas. Debería hacer para mejorar: Va bien.

Autoevaluación

Periodo
Buscamos la excelencia
Contagiamos pasión
Trabajamos juntos
Vivimos y disfrutamos