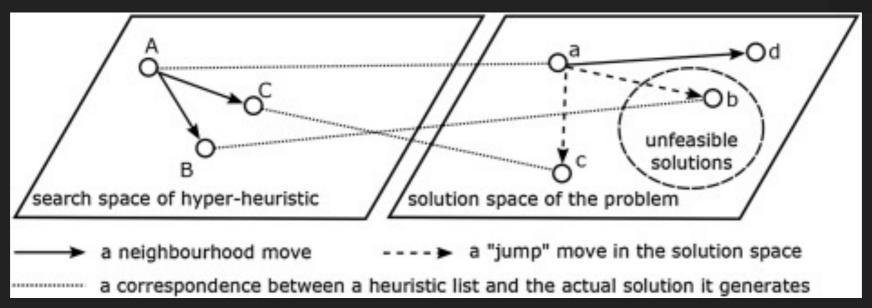
12

HIPERHEURÍSTICAS

¿QUÉ SON LAS HIPERHEURÍSTICAS?

- Una hiperheurística es una metodología o enfoque de alto nivel que selecciona, combina, adapta o genera heurísticas o metaheurísticas para resolver problemas de optimización.
- Mejora la eficiencia y eficacia de la resolución de problemas.



HIPERHEURÍSTICAS

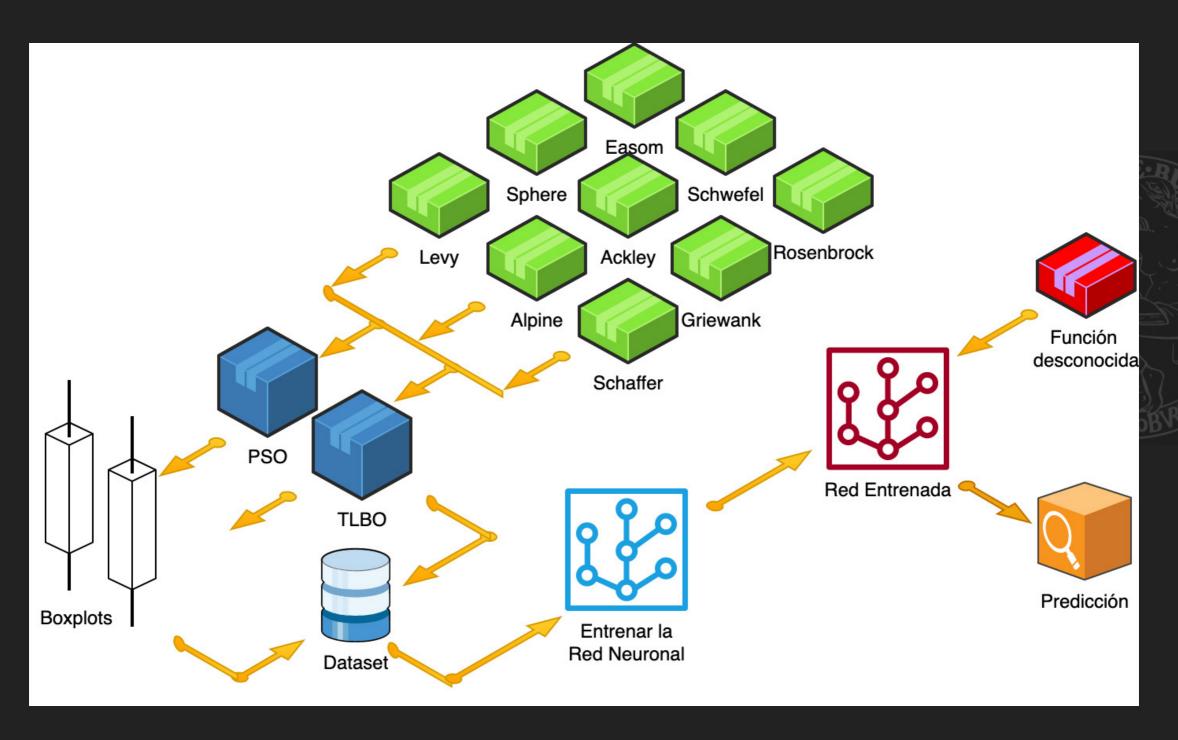
Características:

- ✓ Las hiperheurísticas tienen como objetivo automatizar el proceso de las selección o diseño de heurísticas o metaheurísticas en función de las características del problema en cuestión.
- ✓ Proporcionan un mayor nivel de abstracción, centrándose en la selección o generación de estrategias de optimización de nivel inferior.
- ✓ Se utilizan en problemas de optimización complejos donde diferentes heurísticas o metaheurísticas pueden funcionar mejor dependiendo de restricciones o casos de problemas específicos.
- ✓ Dependen de ciertos indicadores para evaluar el desempeño de las heurísticas o componentes de bajo nivel (meta) y no tienen acceso a detalles específicos del dominio del problema [Cowling et al., 2001].

TIPOS DE HH

- ✓ De selección. Seleccionan una heurística de bajo nivel (meta) para ejecutar durante la búsqueda [Burke et al., 2019].
 - ✓ Aprendizaje en línea. El aprendizaje tiene lugar durante la búsqueda, y el método se adapta a medida que interactúa con el entorno. Las hiperheurísticas sin mecanismo de aprendizaje
 - ✓ Aprendizaje fuera de línea. El aprendizaje ocurre antes de que comience la búsqueda real, utilizando el conocimiento aprendido antes de la ejecución cuando comienza la búsqueda.
 - ✓ Sin aprendizaje. No hacen uso de ninguna información antes, durante o después de la búsqueda. La selección es aleatoria. Se utilizan para la comparación del rendimiento.
- ✓ De generación. Generan una nueva heurística (meta) basada en componentes existentes [Li et al., 2023].

EJEMPLO DE HH OFF-LINE



REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS Y WEB

- Li, W., Özcan, E., Drake, J. H., & Maashi, M. (2023). A generality analysis of multiobjective hyper-heuristics. Information Sciences, 627, 34-51.
- Burke, E. K., Hyde, M. R., Kendall, G., Ochoa, G., Özcan, E., & Woodward, J. R. (2019). A classification of hyper-heuristic approaches: revisited. Handbook of metaheuristics, 453-477.
- Cowling, P., Kendall, G., & Soubeiga, E. (2001). A hyperheuristic approach to scheduling a sales summit. In Practice and Theory of Automated Timetabling III: Third International Conference, PATAT 2000 Konstanz, Germany, August 16-18, 2000 Selected Papers 3 (pp. 176-190). Springer Berlin Heidelberg.