



# Егоров Андрей

Мужчина, 41 год, родился 1 мая 1984

+7 (931) 3339297 — Telegram: @AndrewEgorov

89313339297@mail.ru — предпочитаемый способ связи

Проживает: Санкт-Петербург

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готов к переезду, готов к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Аналитик данных (Python, SQL)

Специализации:

- BI-аналитик, аналитик данных
- Аналитик
- Продуктовый аналитик

Занятость: полная занятость, проектная работа

График работы: полный день, гибкий график, удаленная работа

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 12 лет 6 месяцев

Январь 2023 —

Июнь 2025

2 года 6 месяцев

### ООО "ЭНЕРГОКОНТРОЛЬ"

Санкт-Петербург, rvzgroup.ru

#### Аналитик данных (финансовый аналитик)

Начинал в роли менеджера по продажам в строительной фирме, дошел до РОП.

В 2022 году прошел обучение от Яндекса по специальности "Аналитик данных". Больше двух лет развивался в роли аналитика в финской производственной компании "Текнос" (участвовал в разработке мобильного приложения).

В 2023 году поступил на должность "Финансовый аналитик" в компанию "ЭНЕРГОКОНТРОЛЬ" (товарное направление "Подшипники"). В качестве финансового аналитика, мной были решены две основные задачи: оптимизирована система управления складскими запасами и автоматизирована система аналитики в компании.

Цель:

Аналитик данных с опытом 3+ года, специализирующийся на обработке больших данных из разных источников, визуализации и построения предсказательных моделей.

Инструменты:

1C, Python(Pandas, XlsxWriter, ML Sktime, beautifulsoup4), VS Code, MySQL (CTE, Window Functions), BI (QlikView, Power BI, Tableau), Excel.

Компетенции:

- Сбор, обработка, выгрузка информации из разных источников (ETL);
- Оптимизация складских запасов и закупок;
- Автоматизация планирования продаж и закупок;
- Проведение «АБС/XYZ» анализа продукции, «RFM» анализ клиентов;
- Анализ эффективности рекламной компании, анализ воронки продаж и юзабилити;
- Построение диаграмм, создание сводных отчетов и презентаций.

#### Должностные обязанности:

- Автоматизация оценки ассортимента товаров: АБС/XYZ анализ;
- Автоматизация системы поддержания оптимальных складских запасов и системы планирования закупок;
- Автоматизация формирования ежеквартального отчета по основным финансовым показателям компании: выручка, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, валовая прибыль, чистая прибыль, оборачиваемость запасов, оборачиваемость дебиторской задолженности, оборачиваемость активов;
- Разработка системы оптимального складского хранения и системы оценки эффективности работы склада (оборотность склада до 300 тонн в неделю);
- Подготовка ежемесячных отчетов по оценке неликвида, обоснование скидок и рекламных акций для его распродажи;
- Автоматизация составления плана продаж, плана закупок, бюджета на маркетинг;
- Автоматизирована система формирования ежемесячных отчетов по оценке основных финансовых показателей компании: выручка, маржинальность, оборачиваемость;
- Еженедельный мониторинг цен конкурентов (MySQL 5.5, парсинг сайтов BeautifulSoup4);
- Разработка дашбордов в QlikView;
- Сквозная аналитика: анализ эффективности рекламных бюджетов и специальных рекламных акций;
- Проведение RFM анализа клиентов.

#### Достижения:

- Выявлен неликвид более чем на 30млн рублей;
- Произведено перераспределение складских запасов более чем на 100млн рублей;
- Совместно с РОП усовершенствована и автоматизирована система оценки KPI для менеджеров отдела продаж (до 11 человек);
- Совместно с РОП автоматизировано составление плана продаж с использованием средневзвешенных величин. Разработан план продаж по каждому менеджеру с учетом привязанных клиентов и проданной номенклатуры;
- Реализована система сквозной аналитики и произведено обоснование увеличения рекламного бюджета в 3 раза.

Июнь 2022 —  
Декабрь 2022  
7 месяцев

## Текнос

Санкт-Петербург

### Аналитик данных

"Текнос" - крупная международная компания, по производству лакокрасочных материалов, с главным офисом в Финляндии. Оборот в 2022 году составил 398 млн. евро. В 2023 году компания ушла с Российского рынка.

#### Должностные обязанности:

- Участие в разработке мобильного приложения для корпоративных и розничных клиентов, начиная с этапа создания концепции до выпуска на рынок;
- Еженедельная и ежемесячная оценка финансовых показателей мобильного приложения: валовая выручки, средний чек, среднее количество заказов на одного пользователя;
- Ежемесячный анализ воронки продаж;
- Анализ поведения пользователей, A/B тестирование;
- Оценка эффективности рекламных акций и проведение сравнительного анализа различных методов уведомлений клиентов (СМС, e-mail и уведомления через мобильное приложение);
- Анализ юзабилити, включая составление и проведение тестовых опросов клиентов;
- Формулирование рекомендаций и стратегий на основе проведенного анализа;
- Получение актуальных данных с использованием PostgreSQL;
- Создание отчетов и презентаций, включая презентации на английском языке для C-level компании.

#### Достижения:

- Участвовал в координации разработки мобильного приложения для 5000+ пользователей;
- На основе проведенного анализа, подтвердил гипотезу о необходимости разделения мобильной разработки на два отдельных направления: розница и опт;
- Сформулировал общую стратегию для увеличения объемов продаж через мобильное приложение: сокращение времени обработки заказа и разделение групп товаров на складские и заказные позиции.

Август 2020 —  
Июнь 2022  
1 год 11 месяцев

## Текнос

Санкт-Петербург

### Бизнес-аналитик

Должностные обязанности:

- Анализ внутренних процессов компании, описание требований к мобильному приложению;
- Разработка алгоритмов и бизнес-процессов;
- Разработка и оптимизация ER-Диаграмм (drawio.com);
- Согласование структуры базы данных;
- Проведение выборочного анкетирования клиентов, сбор обратной связи;
- Взаимодействие с корпоративными клиентами, обеспечивая понимание их потребностей и предоставляя рекомендации по улучшению пользовательского опыта.

Достижения:

- Разработал алгоритм формирования заказов оптовыми покупателями, подробно описал бизнес-процессы, обеспечивающие эффективное функционирование приложения;
- Составил и согласовал техническое задание для разработки клиентской части мобильного приложения;
- Организовал и провел закрытое Beta тестирование, выявил ключевые аспекты, требующие улучшения.

Январь 2013 —  
Август 2020  
7 лет 8 месяцев

## СК Олимп

Санкт-Петербург

### Руководитель отдела продаж

Работа в производственной компании. Рост от менеджера по продажам до РОП.

- Управление отделом продаж до трех человек;
- Развитие новых направлений в компании, выполнение планов продаж;
- Анализ и оптимизация рекламного бюджета.

## Образование

### Высшее

2007

### СПБФ МИЭП-Санкт-Петербург

Финансовый менеджмент

## Повышение квалификации, курсы

2025

### Оконные функции SQL

stepik.org

2024

### Интерактивный тренажер по SQL

stepik.org, Создание реляционных БД, создание сложных SQL запросов.

2022

### Аналитик Данных

Яндекс Практикум

2020

## Бизнес-анализ и управление проектами

Remote Academy

2019

## Курсы Английского языка

English First, уровень Upper Intermediate

### Навыки

---

Знание языков

Русский — Родной

Английский — B2 — Средне-продвинутый

Навыки

ABC-анализ

Анализ бизнес показателей

Статистический анализ

SQL

Python

Git

Data Analysis

Big Data

Jupyter

PostgreSQL

Анализ данных

MySQL

MS Visual Studio

### Дополнительная информация

---

Рекомендации

ООО "Энергоконтроль СПб"

Байкалов Валерий (Исполнительный директор направления подшипники)

Обо мне

Основные компетенции:

Оптимизация складских запасов и логистики, проведение «АБС» анализа продукции, «RFM» анализ клиентов, мониторинг цен конкурентов (парсинг сайтов), анализ эффективности рекламной компании, анализ воронки продаж и юзабилити, построение диаграмм, создание сводных отчетов и презентаций.

Технические навыки:

1C, Python (Pandas, VS code), SQL, Git, PostgreSQL, Adobe Illustrator.