

# SEO- продвижение для **МЕТНЕИОН**

Комплексное SEO-сопровождение для R&D консалтинга: системный рост органического трафика и B2B заявок.



Рост заявок в сложном B2B сегменте



Прозрачный план работ и отчетность



Гибкая модель: Фикс + KPI



INTERNATIONAL



R&D & TECH

# О клиенте — МЕТНЕИОН



Инновационная R&D консалтинговая компания, трансформирующая глобальный рынок разработок.



## Сфера деятельности

МЕТНЕИОН предоставляет передовые услуги в области **R&D консалтинга и аутсорсинга**. Компания помогает бизнесам преодолевать технологические вызовы, внедряя инновационные решения и ускоряя процессы разработки.



## Вызовы рынка

В условиях глобальной конкуренции, развития ИИ и автоматизации, компании сталкиваются с необходимостью быстрой адаптации. МЕТНЕИОН решает проблему **мобильности талантов и доступа к экспертизе** в постпандемическом мире.



## Решаемые задачи

Компания устраняет барьеры, связанные со сложными процессами найма, бюджетной неопределенностью и визовыми ограничениями, которые часто **тормозят инновационное развитие** технологических проектов.



## Ценностное предложение

МЕТНЕИОН выступает как **доверенное расширение команды** клиента, предоставляя необходимую техническую экспертизу и ресурсы именно тогда, когда это критически важно для успеха проекта.

# План работ — Месяц 1

Детальная дорожная карта запуска проекта



## 1 Сбор семантического ядра

Анализ релевантных поисковых запросов из всех источников

## 2 Фильтрация запросов

Удаление нерелевантных и мусорных фраз из семантики

## 3 Кластеризация запросов

Группировка ключевых фраз по тематическим кластерам

## 4 Формирование структуры сайта

Определение необходимых посадочных страниц

## 5 Технический аудит сайта

Комплексная проверка технического состояния ресурса

## 6 Разработка технического задания

Составление ТЗ на устранение выявленных проблем

## 7 Техническая оптимизация

Реализация технических доработок по ТЗ

## 8 Аудит Е-Е-А-Т факторов

Оценка экспертизы, опыта, авторитета и доверия

## 9 ТЗ по улучшению Е-Е-А-Т

Рекомендации по повышению факторов доверия

## 10 Бриф по услугам

Детальное изучение бизнеса и целевой аудитории

## 11 Настройка систем аналитики

Проверка и конфигурация GSC, GA4, целей, коллтрекинга

## 12 Подготовка отчета

Формирование детального отчета о проделанной работе

# Со 2-го месяца



Стратегия долгосрочного роста авторитета и релевантности



Ежемесячно

## Ссылочное продвижение

Разработка безопасного анкор-листа и подбор качественных доноров.

Регулярная закупка ссылок и строгий контроль их индексации для роста **авторитета домена (DR/DA)**.



По плану

## Контент-маркетинг

Приоритетное наполнение коммерческих страниц продающими текстами и офферами.

Создание **экспертных статей** для охвата информационного трафика в тематике R&D.



Постоянно

## Внутренняя перелинковка

Внедрение сквозной блочной и контекстной перелинковки в текстах.

Цель – передача статического веса на важные страницы и повышение их **тематической релевантности**.



### Важно: Ожидаемые сроки результатов

Сайт молодой, поэтому Google требуется время на набор траста. Первые устойчивые результаты по органическому трафику ожидаем через **6 месяцев** системной работы.

# Стоимость и бюджеты



Прозрачная структура инвестиций: фикс, переменные и доработки

## ОСНОВНОЙ ТАРИФ



### SEO-Сопровождение

**50 000 ₽**

ежемесячная абонентская плата

- ✓ Сбор и кластеризация семантики
- ✓ On-page оптимизация и мета-теги
- ✓ Технический контроль и аналитика
- ✓ Стратегия и ежемесячная отчетность

## ВНЕШНИЙ БЮДЖЕТ



### Ссылочная масса

**\$500-1000**

бюджет на старте (в месяц)

- ✓ Оплата напрямую сервисам/биржам
- ✓ Отбор качественных доноров (DR/DA)
- ✓ Размещение на форумах и тематических площадках
- ✓ Контроль индексации ссылок

## ПО ЗАПРОСУ



### Тех. доработки

### По оценке

оплата за часы / проектно

- ✓ Внедрение сложных технических ТЗ
- ✓ Доработка функционала сайта
- ✓ Верстка новых блоков/страниц
- ✓ Работа с программистами клиента

**Важное примечание:** Дополнительные расходы (ссылочный бюджет, технические доработки, контент сверх плана) не входят в фиксированную стоимость и согласуются отдельно перед стартом работ.

# Встреча: обсуждение работы по KPI



Ключевые вопросы для принятия решения о формате сотрудничества



БЛОК 01

## Рынок

Спрос и предложение

- ✓ География продвижения и приоритетные сегменты
- ✓ Сезонность спроса и уровень конкуренции
- ✓ Каналы привлечения и текущие цены
- ✓ Специфика аудитории и цикл сделки



БЛОК 02

## Текущие цифры

Показатели сейчас

- ✓ Фактическое количество лидов в месяц
- ✓ Основные источники лидов на данный момент
- ✓ Средний чек и LTV клиента
- ✓ Маржинальность услуги и конверсия в продажу



БЛОК 03

## Цели (6 мес)

План роста

- ✓ Целевой трафик и количество лидов
- ✓ Приоритетные регионы и ICP
- ✓ Желаемые рамки KPI и метрики



Важно согласовать критерии «квалифицированного лид» и формат отчетности.



# Следующие шаги и контакты

Простой алгоритм старта работ над вашим проектом

1

## Согласование условий

Подтвердить выбранную модель оплаты (Фикс или KPI) и согласовать желаемые сроки старта работ.

2

## Брифинг

Короткий созвон на 30 минут для уточнения деталей бизнеса и целей, чтобы стратегия была максимально точной.

3

## Старт работ

Подписание договора, предоставление доступов к метрикам и сайту. Запуск команды в работу.

## Сергей Щетинин

ВАШ ПЕРСОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР



+7 905 797 3609



@ellobodefuego



Запланировать встречу



Предложение действительно до конца текущего месяца