



Коммерческое предложение по SEO-продвижению для **Tekraiz Group**

Профессиональное решение для увеличения заявок
и роста бизнеса в сфере клининга



О клиенте и задачах

Tekraiz Group — современная клининговая компания в Москве

Специализация: комплексное обслуживание коммерческих объектов, уборка офисов, складов, производственных помещений и прилегающих территорий. Компания работает как с B2B, так и с B2C клиентами.



Цели компании

- Увеличить число заявок с сайта
- Повысить узнаваемость бренда в Москве
- Привлечь долгосрочных клиентов
- (средний LTV 6-12 мес)



Целевая аудитория

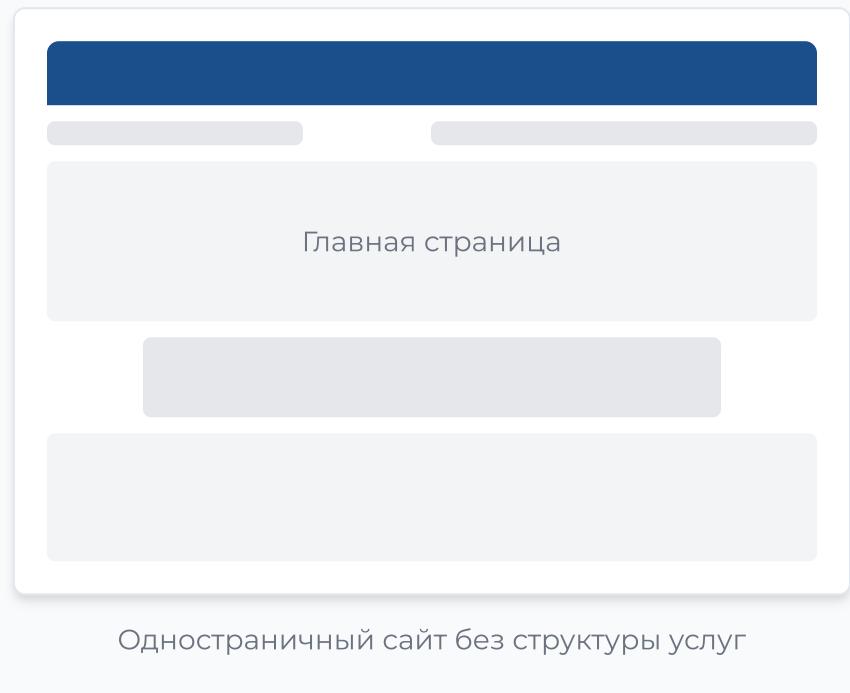
- B2B: офисные здания, склады, производства
- B2C: частные заказчики
- Фокус: постоянные контракты и разовые услуги



Текущее состояние сайта

Начало SEO-продвижения с нуля для нового сайта — это выгодное стратегическое решение, открывающее большие перспективы для роста

Текущая структура



Основные проблемы

- Новый одностраничный сайт с минимумом контента
- Отсутствие страниц для отдельных услуг клининга
- Нет поискового трафика и органических заявок
- Невозможность полноценно конкурировать с развитыми сайтами



Потенциал роста

- Создание многостраничной структуры под все услуги
- Наполнение сайта качественным контентом для клиентов и SEO
- Разработка целевых страниц для B2B и B2C сегментов
- Интеграция с Яндекс.Картами и 2GIS для увеличения охвата



Анализ рынка и конкурентов

Рынок клининговых услуг в Москве активно растет, создавая новые возможности для компаний с правильной стратегией продвижения



Динамика рынка



- Объем рынка клининговых услуг в России превышает 400 млрд рублей ^[1]
- Годовой рост рынка в Москве — 20-25% ^[2]
- Количество клининговых компаний увеличилось до 38657 в 2024 году ^[3]
- Спрос на клининговые услуги вырос на 25% в первом квартале 2025 года ^[2]

[1] TAdviser, 2023 | [2] Авто Услуги, 2025 | [3] Контур, 2024



Анализ конкурентов

Лидеры рынка используют развитые веб-сайты со следующими особенностями:

Klining24.ru — пример успешного продвижения:

- ✓ Многостраничная структура под все услуги
- ✓ Детальные страницы по типам клининга
- ✓ Активное развитие на Яндекс.Картах и 2GIS
- ✓ Визуализация услуг и портфолио работ
- ✓ Работа с отзывами клиентов

Компании с грамотным SEO получают до 70% заявок с органического поиска

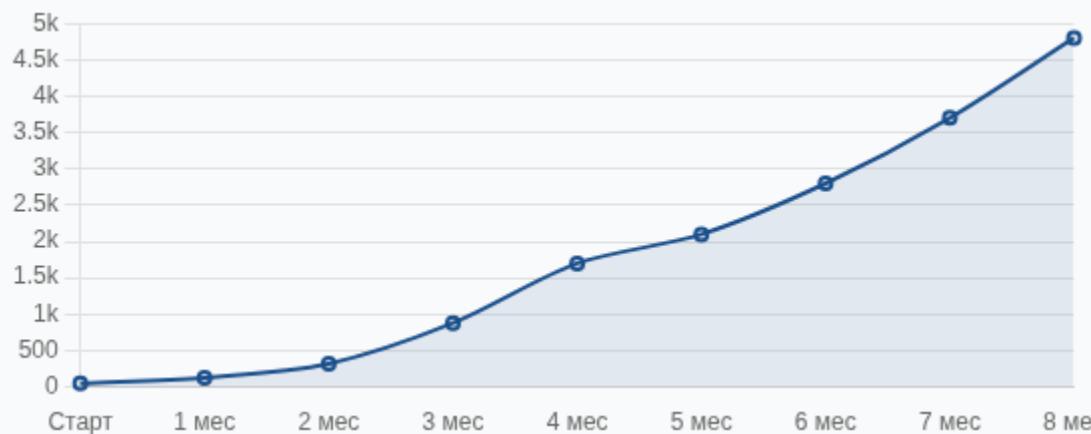


Возможности роста для Tekraiz

Анализ показывает высокий потенциал развития при правильной SEO-стратегии

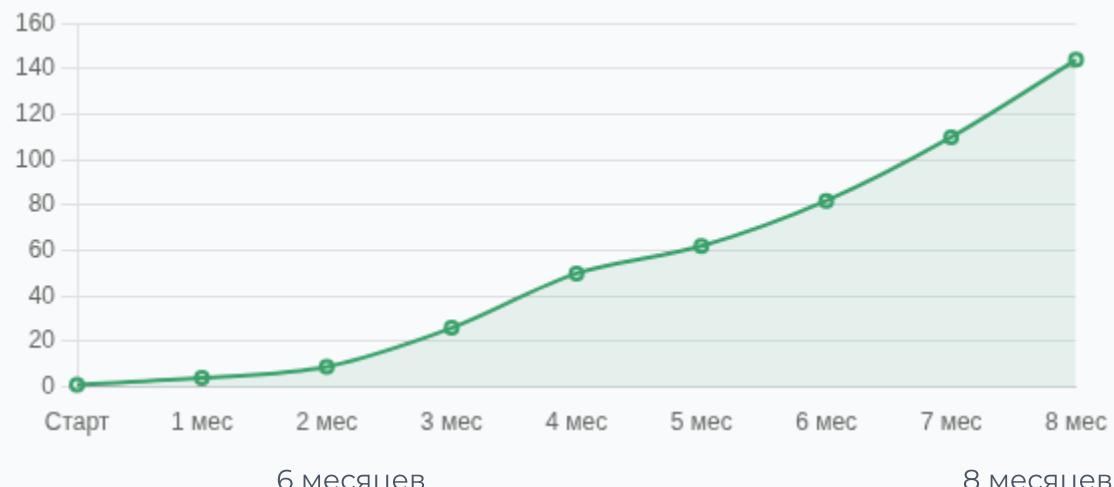
Прогноз роста трафика и заявок

Рост трафика на сайт



Источник: анализ трафика сайтов-конкурентов Klining24, CleanOn, Домовёнок и динамики развития 20+ клининговых компаний, 2023-2024 гг. (АКОН, TAdviser)

Рост заявок (конверсия 3%)



Начало работ

3 месяца

6 месяцев

8 месяцев



Многостраницчная структура

Создание отдельных страниц под каждую услугу клининга увеличит видимость в поиске в 3-4 раза



Локальное продвижение

Развитие профилей в Яндекс.Картах и 2GIS с отзывами привлечёт до 30% дополнительных заявок



B2B + B2C фокус

Сегментация контента под разные аудитории повысит конверсию в заявки на 25-40%

Прогнозируемые результаты через 6-8 месяцев:

Ежемесячный трафик

3000-5000

посетителей

Заявки с сайта

90-150

ежемесячно (3% от трафика)

Рост позиций

ТОП-10

по ключевым запросам



Наше решение — стратегия SEO

Комплексный подход к продвижению сайта Tekraiz Group

Мы разработали эффективную стратегию, которая позволит вашему сайту занять лидирующие позиции в поиске и обеспечит постоянный поток заявок от клиентов, заинтересованных в ваших услугах.

Структура и контент

- Создание отдельных страниц под типы услуг (под каждую группу запросов)
- Разработка профессионального контента, отвечающего запросам пользователей

Техническая оптимизация

- Настройка Яндекс Метрики, Вебмастера и Google Search Console
- Работа с поведенческими факторами для повышения конверсии

Локальное продвижение

- Регистрация и оптимизация карточек компании на Яндекс.Картах и 2GIS
- Размещение в профильных каталогах клининговых компаний
- Работа с отзывами для повышения доверия потенциальных клиентов

Аналитика и контроль

- Еженедельный отчет о выполненных работах
- Ежемесячные отчеты о позициях сайта, росте трафика и выполненных работах
- Корректировка стратегии на основе данных о поведении пользователей и поисковых систем
- Прозрачность и понятность всех выполняемых работ



Финансовая эффективность SEO

Прогноз окупаемости инвестиций (ROI) и финансовые показатели за 8 месяцев продвижения

Ключевые финансовые показатели



Инвестиции за 8 месяцев

240 000 ₽



Количество заявок

~150 заявок



Средняя стоимость заявки

~600 ₽/заявка

Расчет окупаемости инвестиций

Расчет окупаемости

При среднем чеке в 20 000 ₽ и конверсии заявок в клиентов 30%, доход от SEO-продвижения за 8 месяцев составит:

150 заявок × 30% = 45 клиентов

45 клиентов × 20 000 ₽ = 900 000 ₽

Финансовый результат

ROI за 8 месяцев

Показатель возврата инвестиций с учетом затрат на продвижение:



ROI = 275%

$(900\ 000 - 240\ 000) / 240\ 000 \times 100\%)$

С учетом среднего LTV клиента 6-12 месяцев реальная доходность значительно выше

Долгосрочный эффект SEO

Постоянный поток заявок

После активной фазы продвижения (8 месяцев) сайт продолжит привлекать клиентов

Снижение стоимости привлечения

После 8 месяцев можно снизить бюджет до 10-15 тыс. руб./мес. для поддержания результатов



Экономическая выгода: окупаемость работ

Расчёт эффективности инвестиций в SEO-продвижение для клининговой компании

SEO-продвижение

- Период активного продвижения: 6-8 месяцев
- Дополнительный бюджет: 10-15 тыс. ₽/мес
- Общие инвестиции: ~240-360 тыс. ₽

Дополнительные расходы включают:

- Доработка сайта программистом (задачи вне плана работ)
- Закупка отзывов на Яндекс Картах
- Усиление поведенческих факторов

*Все дополнительные расходы согласовываются отдельно

После 6-8 месяцев:

- Снижение базового бюджета
- Возможен переход на систему KPI + минимальный фикс (10-15 тыс. ₽)

Потенциальная выгода

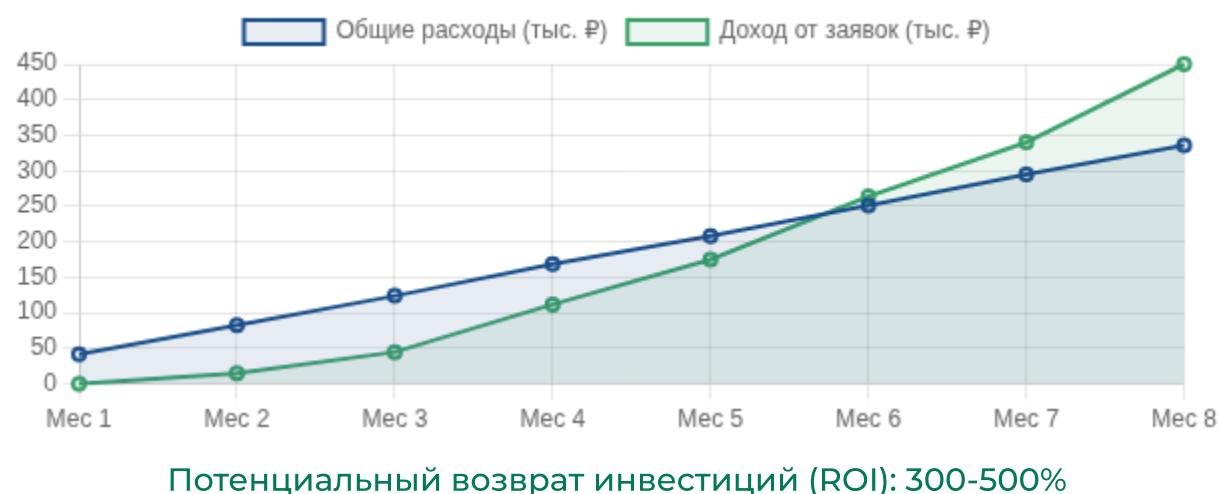
От
30
заявок/мес

До
80
заявок/мес

Цена
350-900₽
за заявку

При средней стоимости контракта по клинингу:

- B2B: от 40 000 ₽/мес (договор на 6-12 мес)
- B2C: от 3 500 ₽ за заказ (повторные заказы 2-3 раза)





План запуска и работ по SEO

Понятный план действий для увеличения количества заявок с сайта

Как мы работаем:

В первый месяц мы разрабатываем детальную SEO-стратегию на 3-6 месяцев вперед с конкретным планом задач на каждый месяц. Это позволяет системно развивать сайт и прогнозировать результаты.



Запуск проекта

- Погружение в бизнес (бриф с клиентом)
- Настройка Яндекс Метрики и Google Analytics
- Сбор и группировка ключевых запросов
- Разработка структуры будущего сайта



Создание структуры

- Создание страниц для основных услуг
- Оптимизация контента и структуры
- Настройка Яндекс.Картами и 2GIS
- Регистрация компании в каталогах



Активное продвижение

- Работа над репутацией и отзывами
- Улучшение качества контента
- Добавление новых страниц услуг
- Анализ поведения пользователей



Наращивание трафика

- Расширение семантического ядра
- Улучшение конверсии сайта
- Корректировка стратегии
- Начало роста потока заявок



Стабильные результаты

- Выход на целевые показатели
- Стабилизация позиций в ТОПе
- Регулярный поток заявок
- Переход на поддерживающий режим



Прозрачность работы

- Еженедельные отчеты о работах
- Ежемесячная статистика по позициям
- Анализ конверсий и заявок
- Регулярная связь с менеджером



Стоимость работ и варианты сотрудничества

Прозрачные условия для вашего бизнеса с возможностью гибких моделей оплаты

30 000
руб./мес.

Основные работы по SEO

Комплексное продвижение сайта
Период активного развития: 6-8 месяцев

Что включено в стоимость:

- ✓ Анализ сайта и разработка стратегии
- ✓ Настройка аналитики и систем мониторинга
- ✓ Работа с ключевыми запросами и оптимизация
- ✓ SEO-оптимизация страниц
- ✓ Регистрация в каталогах и ссылочная масса
- ✓ Ежемесячная отчётность и корректировки

Дополнительные работы

Оплачиваются отдельно по факту:

- Доработка сайта программистом (задачи вне плана работ)
- Закупка отзывов на Яндекс.Картах
- Накрутка поведенческих факторов

Все дополнительные работы обсуждаются и утверждаются отдельно

Эволюция сотрудничества

- Активное продвижение
Фиксированная оплата 30 000 ₽/мес
Срок: 6-8 месяцев
- Поддерживающий режим
Снижение стоимости
Сохранение достигнутых позиций
- KPI-модель
Минимальный фикс: 10-15 000 ₽/мес
+ Бонусы за запросы в ТОП-3



Amigos Digital: наш опыт и преимущества

Компания по интернет-маркетингу с 7-летним опытом в SEO-продвижении, расположенная в Москве

За годы работы мы успешно реализовали более 150 проектов в различных нишах, включая сложные и конкурентные рынки. Наш подход сочетает профессиональную экспертизу, индивидуальное внимание к каждому проекту и прозрачность в работе.



Экспертиза в сложных нишах

Успешно продвигаем сайты в высококонкурентных отраслях и находим стратегии для любых тематик.



Персональное внимание

Не более 7 проектов на специалиста — каждый клиент получает максимальное внимание.



Комплексное решение

Все этапы SEO выполняются нашими штатными специалистами без фрилансеров.



Честная аналитика

Прозрачные отчеты и реальные KPI, основанные на данных, а не пустые обещания.



Договоримся о старте — контакты и шаги

Давайте обсудим, как увеличить поток клиентов для вашей клининговой компании

Ваш персональный менеджер



Виктория Короткая

Менеджер по работе с клиентами



Телефон

+7 978 165 84 05



Telegram

@vycory

План сотрудничества

1

Созвон для обсуждения

Пятница, 26 сентября

Подкорректируем и согласуем стратегию и условия сотрудничества, ответим на ваши вопросы

2

Бриф со специалистами

Вторник, 30 сентября

Погружение в бизнес-процессы и особенности вашей компании

3

Подписание договора и запуск работы

Среда, 1 октября

Начало активной работы над привлечением клиентов

Начать сотрудничество