# **Proyecto: Recruiter Analytics**

#### Portada

# **Recruiter Analytics**

# Plataforma Web de Gestión de Reclutamiento y KPIs

#### Miembros del Grupo:

• Alejandro Figari de Leonardo

• Raquel Cerezo Carrión

• Juan Grima Sanchez

• Arturo Muñoz Rodriguez

• Gabriel Díaz Arevalillo

Fecha: Septiembre 2025

Versión: 0.1 (Propuesta inicial)

# Historial de Versiones (Document Revision History)

<ul> <li>0.1.1 Septiembre 2025</li> <li>0.1.2 Septiembre Revisión y ajustes de requisitos 2025</li> <li>Revisión y ajustes de requisitos Alejandro Figari</li> </ul>	VERSIÓ N	FECHA	DESCRIPCIÓN	AUTOR
	0.1.1	•	Propuesta inicial del proyecto	Alejandro Figari
	0.1.2		Revisión y ajustes de requisitos	Alejandro Figari

# Descripción del Proyecto

#### Visión General

Recruiter Analytics es una aplicación web diseñada para revolucionar la forma en que las ETTs y empresas de outsourcing de RRHH gestionan sus procesos de selección. Nuestro sistema combina **gestión centralizada de pedidos de reclutamiento** con un **panel de métricas en tiempo real**, ayudando a tomar decisiones más rápidas, eficientes y basadas en datos.

#### Motivación

Hoy en día, muchas organizaciones dependen de hojas de cálculo, correos y herramientas dispersas para coordinar el reclutamiento. Esto genera **falta de visibilidad, duplicidad de esfuerzos y pérdida de tiempo**. Nuestra propuesta nace de la necesidad de **integrar todo en un único sistema** que simplifique, automatice y optimice el trabajo de administradores y reclutadores.

#### **Objetivos Principales**

- 1. Optimizar la gestión de procesos de reclutamiento para ETTs y outsourcing.
- 2. Reducir la carga administrativa mediante automatización y trazabilidad.
- 3. **Ofrecer visibilidad total** a clientes y gestores a través de dashboards de KPIs.
- 4. Mejorar la colaboración entre administradores, recruiters y clientes finales.
- 5. Impulsar decisiones basadas en datos con métricas claras y comparativas.

# Beneficios y Valor Agregado

# Para las ETTs y empresas de outsourcing:

- Reducción de tiempos de gestión y costes operativos.
- Mayor transparencia hacia los clientes gracias a métricas claras.
- Posibilidad de manejar varios procesos simultáneos sin perder calidad.

#### **Para los Recruiters:**

- Interfaz intuitiva que facilita el seguimiento de pedidos.
- Métricas personales para evaluar desempeño y productividad.
- Herramientas de colaboración en tiempo real.

# Para la Dirección y Clientes:

- Acceso a reportes personalizados de evolución y resultados.
- Control de calidad mediante indicadores de rendimiento.
- Seguridad y confiabilidad en los datos registrados.—

# Diagrama de Casos de Uso

#### Actores del Sistema:

- Super Admin: Gestiona usuarios y configura el sistema.
- Administrador: Crea pedidos, asigna recruiters, genera reportes.
- Recruiter: Gestiona pedidos asignados, actualiza estados, registra candidatos.
- Sistema: Calcula KPIs automáticamente, genera notificaciones y reportes.

# Requisitos Funcionales

#### **RF01 - Gestión de Usuarios**

- Creación de usuarios con distintos roles (Super Admin, Admin, Recruiter).
- Gestión de accesos y contraseñas.

#### **RF02 - Gestión de Pedidos**

- Creación y asignación de pedidos de reclutamiento.
- Registro de métricas de candidatos (enviados, seleccionados, descartados).

### RF03 - Dashboard y KPIs

- Visualización de métricas en tiempo real.
- Comparación de rendimiento entre recruiters.

#### **RF04 - Reportes y Exportaciones**

- Exportación de reportes en Excel o PDF.
- Generación automática de estadísticas.

#### **RF05 - Bolsa de Pedidos**

- Listado central de pedidos disponibles.
- Filtros avanzados y asignación rápida.

### RF06 - Seguridad y Auditoría

- Registro de acciones clave en el sistema.
- Control de accesos basado en roles.