

## En sælger sælger intet PDF

Jakob Munck



*Dette er kun et uddrag fra bogen. Den fulde bog kan downloades fra nedenstående link.*



Forfatter: Jakob Munck  
ISBN-10: 9788771700350  
Sprog: Dansk  
Filstørrelse: 1165 KB

**BESKRIVELSE**

Vi er alle sælgere, og der er brug for gode sælgere overalt. Uanset om du er ny eller gammel i faget, er denne bog derfor relevant for dig, for en sælger kan altid blive bedre. Det kræver praktisk træning, men det kræver også, at man lærer og forstår salgets psykologi. Bogen gennemgår sælgerens holdninger, kommunikationsformer, kundetyper og personlige egenskaber. Det handler om at skabe sælgere, som elsker deres job, som kunderne stoler på og som samtidig tjener penge til sig selv og deres firma. For at det skal lykkes må vi definere sælgerrollen på en ny måde. At sælge er ikke det samme som at manipulere eller at snyde. En sælger er en tillidsmand, han løser problemer og gør mennesker glade.

## **HVAD SIGER GOOGLE OM DENNE BOG?**

Vi fik en dialog med sælgers ejendomsmægler, og blev enige om en pris på kr. 580.000,-. Sælger ønskede et hurtigt salg, ... kan sælger jo intet gøre nu.

Køb En sælger sælger intet. Vi er alle sælgere, og der er brug for gode sælgere overalt. Uanset om du er ny eller gammel i ...

Worst case vil vist være noget med bedrageri - sælger overdrager en anden vare end den køber købte. Hvis det på nogen måde skal være tyveri så skal sælger ...

## EN SÆLGER SÆLGER INTET

[Læs mere ...](#)