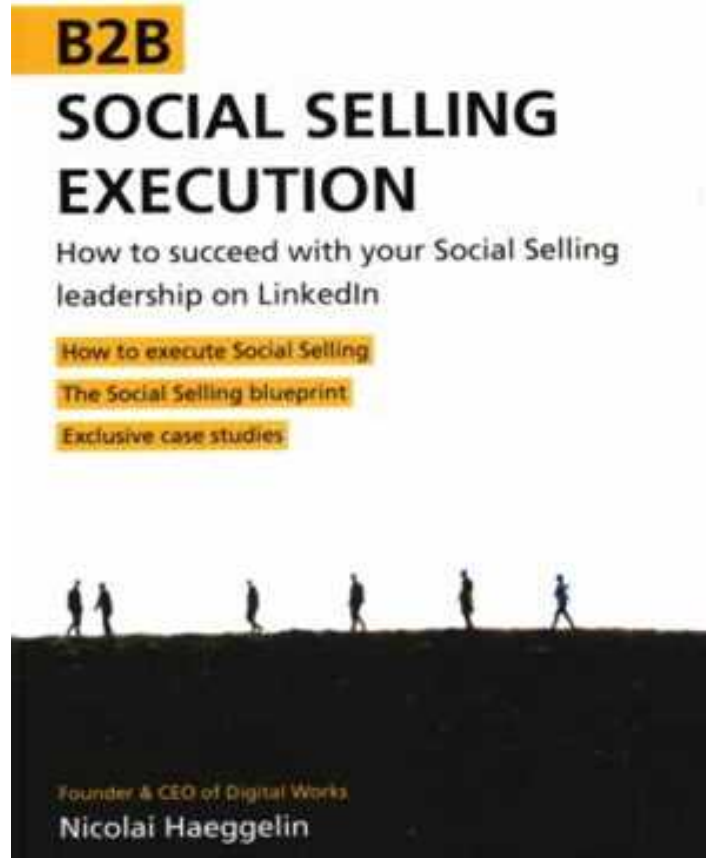


B2B Social Selling Execution PDF

Nicolai Haeggelin



Dette er kun et uddrag fra bogen. Den fulde bog kan downloades fra nedenstående link.



Forfatter: Nicolai Haeggelin

ISBN-10: 9788799560370

Sprog: Dansk

Filstørrelse: 2377 KB

BESKRIVELSE

Bogen er skrevet til de mange ledere og salgsansvarlige, som ønsker at implementere Social Selling i organisationen. Den giver læseren en praktisk tilgang til arbejdet med Social Selling, cases, som dokumenterer værdien af indsatsen, samt indsigt i hvordan lederen foretager en succesfuld eksekvering af fremtidens B2B salg. Nicolai Haeggelin har trænet mere end 9.000 mennesker i professionel brug af LinkedIn og har selv arbejdet med Social Selling siden 2010. Nicolai har allerede udgivet flere bøger om professionel brug af LinkedIn. Nicolai er desuden Founder & CEO af Digital Works

HVAD SIGER GOOGLE OM DENNE BOG?

B2B Buyers have changed. ... Combining Social Media Marketing execution with an aligned Social Selling process gives you back control over your sales revenue generation.

Hos Digital Works sikrer vi dine læseoplevelser med bøger omkring bl.a. Social Selling, B2B-salg, brugbare cases og sørger for, at du arbejder professionelt med ...

Livres gratuits de lecture B2B Social Selling Execution en français avec de nombreuses catégories de livres au format PDF, ePub, Mobi sur Smartphones gratuitement.

B2B SOCIAL SELLING EXECUTION

[Læs mere ...](#)