CULTIBA Análisis Bursátil

DESCARGO DE RESPONSABILIDAD

- El contenido de esta presentación esta destinada para fines educativos e ilustrativos solamente y no debe considerarse como asesoramiento de Inversión.
- Los instrumentos financieros que se negocian en la Bolsa de Valores tienen riesgos que cada persona debe evaluar antes de colocar su dinero en este mercado.
- No invierta dinero que no esté dispuesto a perger,
- Rendimientos Pasados no Garantizan Rendimientos Futuros.
- Las decisiones de Inversión son total y phicamente responsabilidad del alumno.
- Si decides continuar implica que has comprendido lo anterior y lo aceptas.

Organización Cultiba, S.A.B. de C.V. ("Cultiba" o "La Compañía") es una compañía holding con participación minoritaria en Grupo GEPP, S.A.P.I. de C.V. ("Grupo GEPP" o "GEPP"), una de las embotellador de la sembotellador de la sembote México de bebidas carbonatadas y no carbonatadas, así como garrafones de agua, la cual embotella y distribuye de manera exclusiva las marcas de PepsiCo en México, así como marcas propias y de terceros. GEPP cuenta con 44 plantas de embotellado en México y es la única embotelladora con concertura nacional de distribución. Asimismo Cultiba es compañía holding de Grupo Azucarero México S.M. de V.V. ("GAM"), uno de los productores líderes de azúcar que cuenta con 3 ingenios azucareros y un charto al 49% en la región noroeste y oeste del país. La Compañía está listada en la BMV, en la cual cotiza pájo el símbolo CULTIBA.

GEPP is a joint venture with Polmex Holding S.L. (40%) and Pepsico (20%) —three partners with complementary strengths and proven capabilities







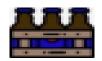
Franchise owner



Distribution centers



7.900 Routes



1.645 M Case volume (annual unit cases)



per week



34.000 Workers

GEPP commercializes carbonated, non-carbonated soft drinks, and jug water under its own brands as well as third party brands.











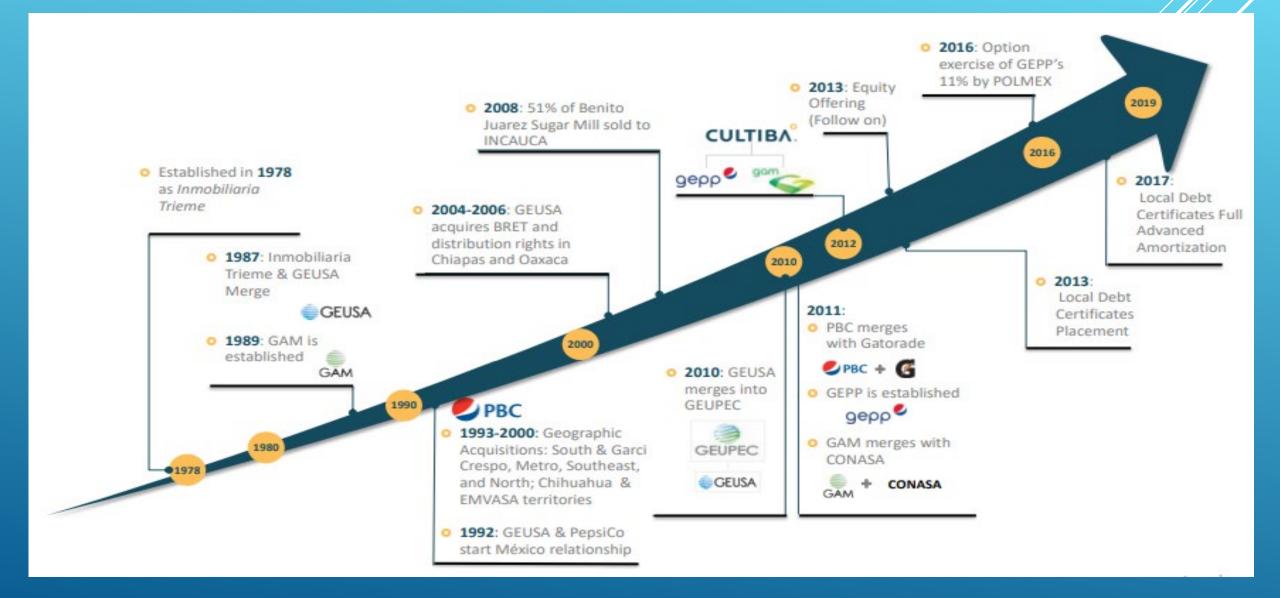


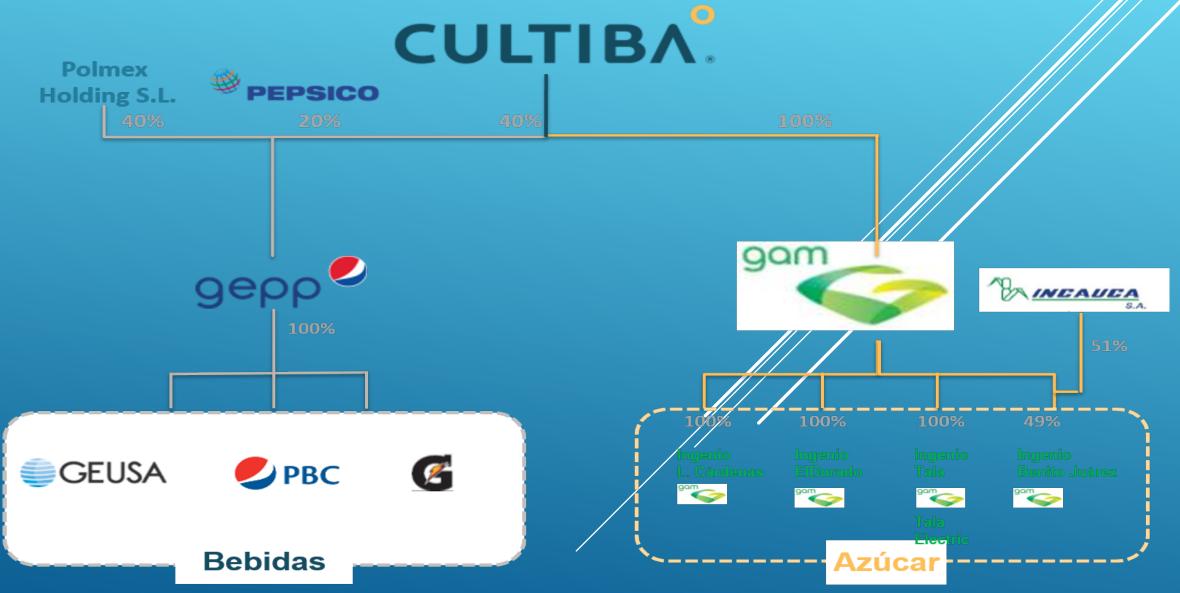












Hemos logrado importantes sinergias operativas y de producción que han fortalecido la expansión de nuestros márgenes y nos permitirán seguir optimizando nuestras operaciones en forma sostenible.

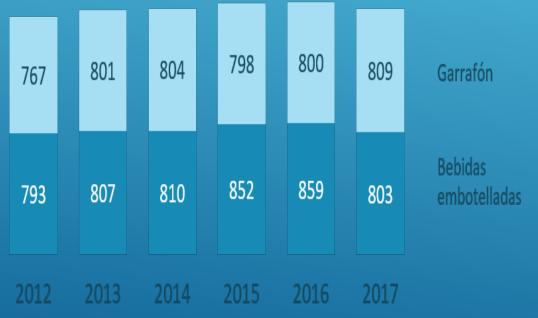
Tres socios con capacidades complementarias y experiencia probada: Grupo GEPP es el único distribuidor de bebidas no alcohólicas con cobertura y presencia a nivel nacional y uno de los mayores distribuidores de garrafones de agua en México. GEUSA: Sólida rede de distribución nacional a detallistas y nogares para bebidas embotelladas y garrafón. Polmex: proporcionar a la industria manufacturera del plástico, materia prima recuperada de la más alta calidad.





Volumen de Bebidas por Segmento

(Millones de cajas de 8 oz.)



GAM - Azúcar

- Provee ele 100% de las necesidades de azúcar en bebidas
- Proporciona ventajas competitivas en costo
- Proporciona cobertura natural a fluctuaciones de precios
- Integrado a su vez hacia la producción de caña

GAM - Energía

- Inversiones de Co-generación de Energía en los ingenios
- Planta con 25MW de capacidad en el Ingenio Tala— Fase 1 operando; planes de expansión
- Continuidad en proyectos de co-generación hacia futuro

GEPP - Plástico

- 2 plantas de producción de plástico
- Proveen + 76%de las preformas y +98% de las tapas PET

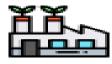
ONES

7

GAM is the fifth largest private sugar producer in Mexico ~7% of the National total production



Sugarcane fields



Three sugar mills



Renewal energy



JV sugar mill



Hectares

Ship route



Sugarcane growers



Sugar cane crushed per day



439K Ton Sugar produced per year

Advantageous geographic location

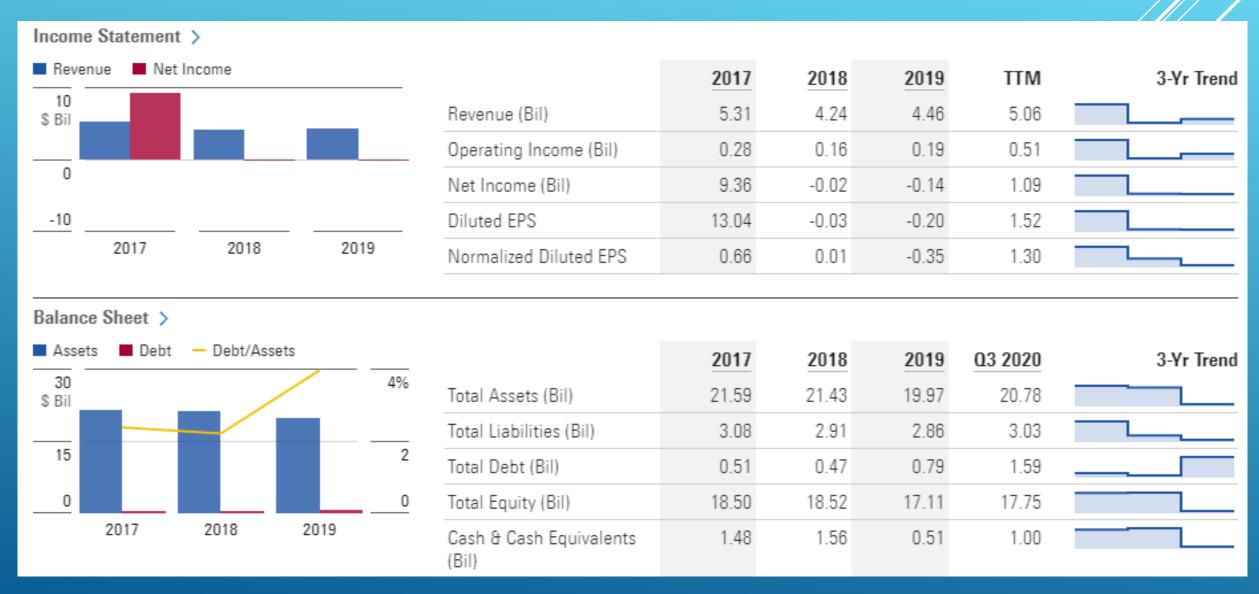


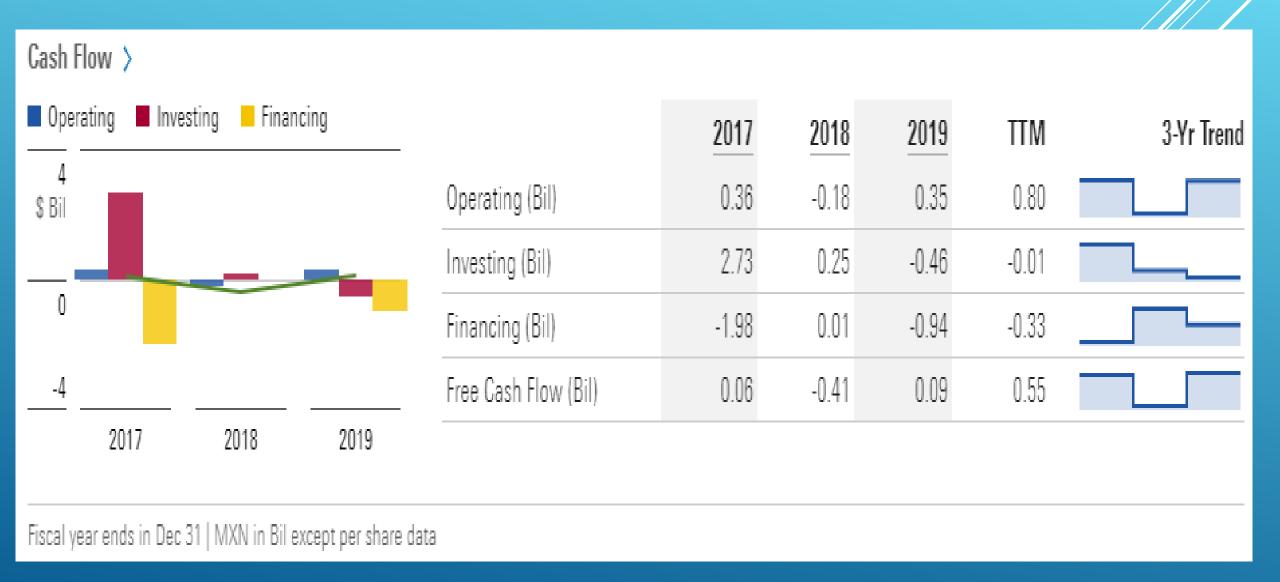
...enables to serve the North American industrial market, ...PepsiCo system consumes ~60-70% of GAM's production.

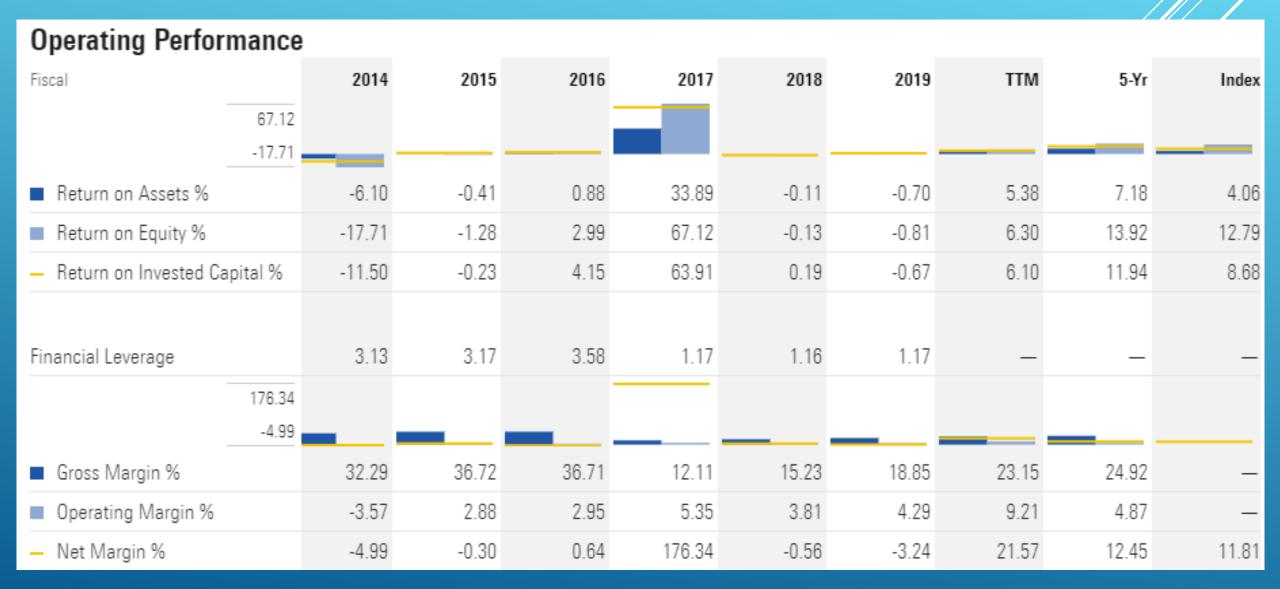
- Infrastructure located near industrial clients' facilities.
- Port / point of entry
 Major Cities

GAM sugar Mills
Rail route

Financials										
Valuation				Growth (3-Year Annualized)						
Price/Book 0.73	Price/Cash Flow 16.10	Price/Sales 2.56	Price/Earnings 14.08	Revenue % 2.73	Operating Income % —	Net Income % —	Diluted EPS % —			
As of Dec 21, 2020				As of Dec 30, 2019						
Financial Health				Profitability						
Quick Ratio 0.91	Current Ratio 1.63	Interest Coverage 12.40	Debt/Equity 0.09	Return on Assets % 5.38	Return on Equity % 6.30	Return on Invested Capital % 6.10	Net Margin % 21.57			
As of Sep 29, 2020				As of Sep 29, 2020						





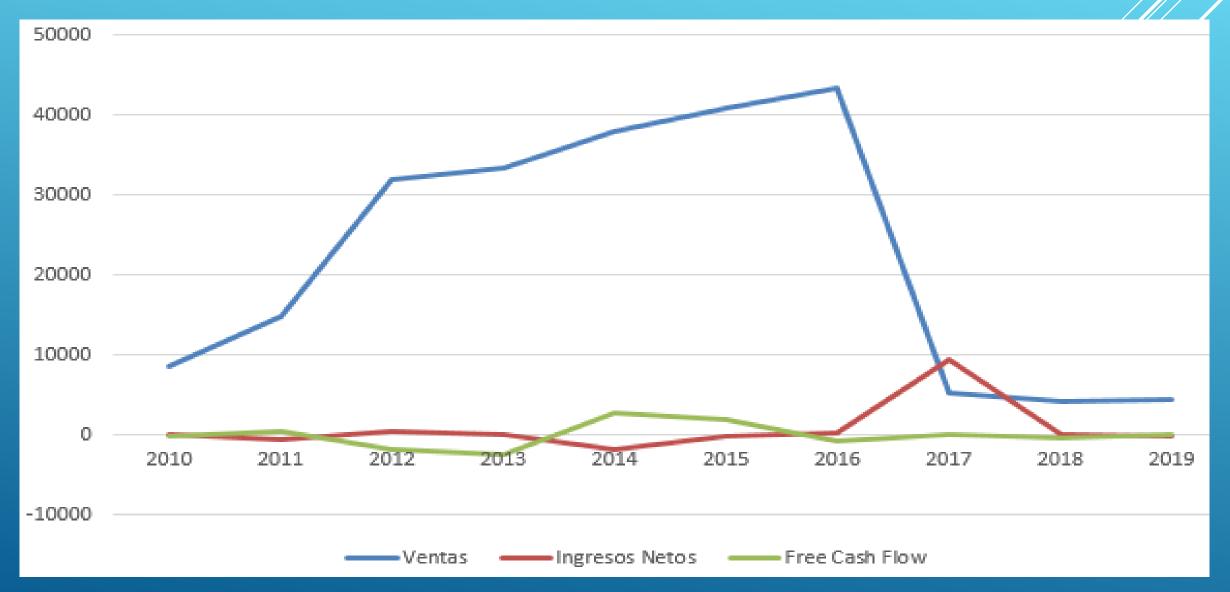


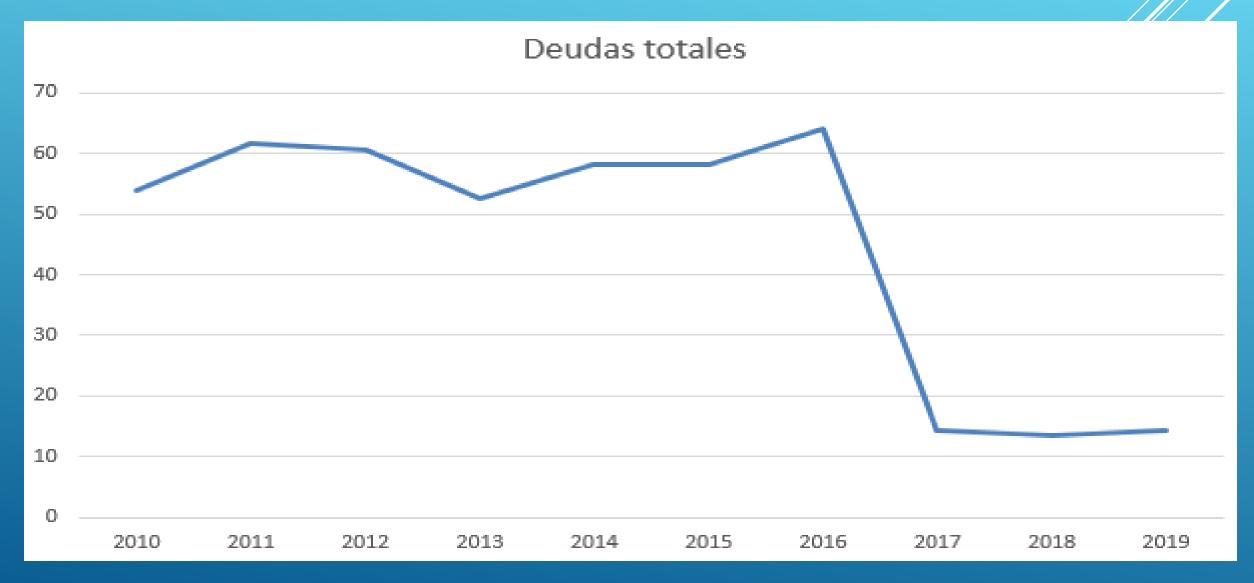
Valuation									
Calendar	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	Current	5-Yr
Price/Sales	0.57	0.37	0.42	0.32	_	2.66	2.19	2.57	1.46
■ Price/Earnings	214.75	_	_	86.05	_	74.74	_	14.12	186.18
■ Price/Cash Flow	11.01	7.70	3.38	10.24	_	44.91	1,572.76	16.14	296.50
Price/Book	1.60	1.15	1.80	1.46	_	0.66	0.53	0.73	0.92
Price/Forward Earnings	52.08	_	_	_	_	_	_	_	_
Earnings Yield %	0.47	-3.57	-10.53	1.16	_	1.34	-7.98	7.08	-0.74
Enterprise Value (Bil)	22.97	16.15	18.35	19.32	_	12.57	10.07	13.52	13.64
Enterprise Value/EBIT	59.70	_	_	12.31	-	39.24	-	12.45	-307.47
Enterprise Value/EBITDA	8.63	6.95	16.83	5.00	_	21.95	_	9.57	12.80

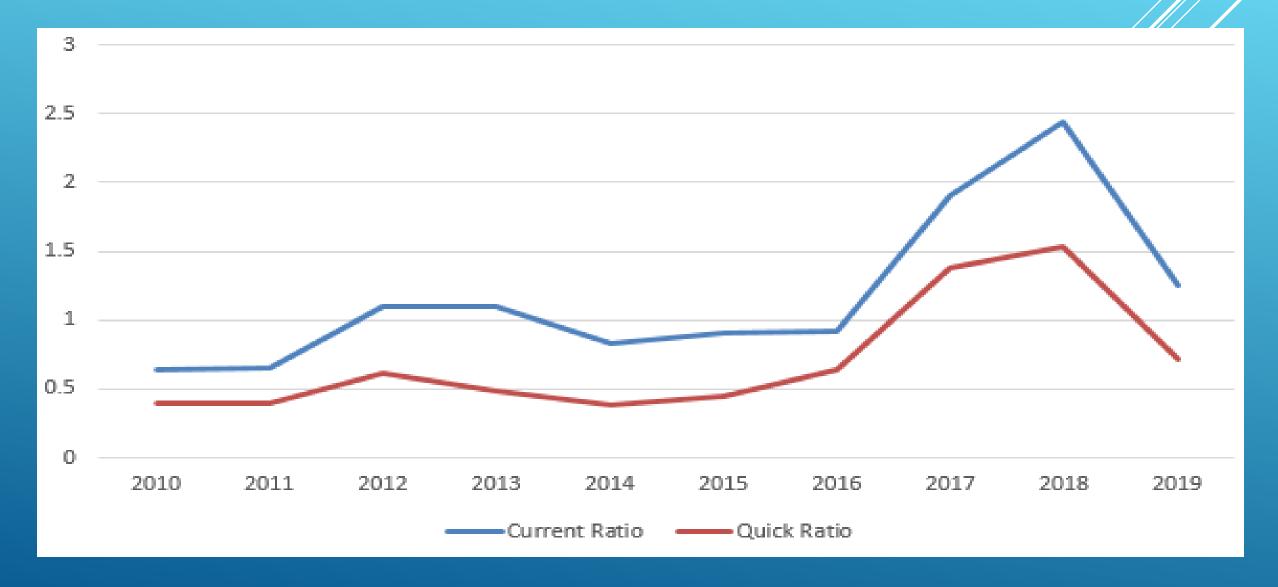
	2010-12	2011-12	2012-12	2013-12	2014-12	2015-12	2016-12	2017-12	2018-12	2019-12	TTM
Revenue MXN Mil	8,603	14,933	31,987	33,453	37,908	40,944	43,345	5,309	4,240	4,464	5,060
Gross Margin %	53.9	44.7	38.0	41.6	32.3	36.7	36.7	12.1	15.2	18.9	23.1
Operating Income MXN Mil	76	-321	287	409	-1,352	1,180	1,278	284	162	192	466
Operating Margin %	0.9	-2.2	0.9	1.2	-3.6	2.9	2.9	5.3	3.8	4.3	9.2
Net Income MXN Mil	-21	-565	456	37	-1,891	-121	279	9,361	-24	-145	1,091
Earnings Per Share MXN	-0.07	-0.80	0.72	0.05	-2.64	-0.17	0.39	13.04	-0.03	-0.20	1.52
Dividends MXN	0.37	_	_	0.18	0.24	0.27	0.27	0.29	_	1.43	_
Payout Ratio % *	_	_	_	145.2	_	_	168.2	_	60.9	_	_
Shares Mil	351	545	635	709	718	718	718	718	718	718	720
Book Value Per Share * MXN	6.72	13.86	14.04	16.51	15.82	13.03	12.97	_	26.02	23.56	24.75
Operating Cash Flow MXN Mil	656	1,910	1,051	493	4,591	4,452	2,760	357	-177	349	804
Cap Spending MXN Mil	-773	-1,333	-2,864	-2,966	-1,882	-2,530	-3,611	-300	-234	-255	-255
Free Cash Flow MXN Mil	-117	577	-1,813	-2,473	2,709	1,922	-851	56	-411	94	549
Free Cash Flow Per Share * MXN	-0.33	-1.86	-2.85	-1.87	-0.26	3.76	-2.82	_	0.04	-0.35	_
Working Capital MXN Mil	-562	-3,054	651	748	-1,412	-627	-746	1,327	1,931	375	_

^{*} Indicates calendar year-end data information

Total Assets	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
Accounts Payable	0.75	12.30	11.95	10.44	18.36	21.24	24.66	1.70	1.02	1.14	1.53
Short-Term Debt	13.49	21.63	8.03	16.07	12.60	3.08	4.51	2.37	2.18	3.86	4.42
Taxes Payable	_	_	_	1.42	1.16	1.31	0.79	0.57	0.29	0.40	1.18
Accrued Liabilities	_	_	_	_	_	_	_	_	_	_	_
Other Short-Term Liabilities	14.51	5.14	6.40	1.80	3.13	4.47	5.15	2.13	2.77	1.97	1.15
Total Current Liabilities	28.75	39.07	26.38	29.74	35.25	30.09	35.12	6.77	6.27	7.37	8.28
Long-Term Debt	_	1.86	18.13	8.15	1.94	_	_	_	_	_	3.14
Other Long-Term Liabilities	25.07	20.83	16.06	14.72	21.12	28.25	28.89	7.52	7.31	6.95	3.15
Total Liabilities	53.83	61.76	60.56	52.61	58.31	58.34	64.00	14.29	13.58	14.32	14.57
Total Stockholders' Equity	46.17	38.24	39.44	47.39	41.69	41.66	36.00	85.71	86.42	85.68	85.43
Total Liabilities & Equity	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
Liquidity/Financial Health	2010-12	2011-12	2012-12	2013-12	2014-12	2015-12	2016-12	2017-12	2018-12	2019-12	Latest Qtr
Current Ratio	0.64	0.65	1.10	1.10	0.83	0.91	0.92	1.91	2.44	1.25	1.63
Quick Ratio	0.40	0.40	0.61	0.49	0.38	0.45	0.64	1.38	1.53	0.72	0.91
Financial Leverage	2.56	3.42	3.31	2.72	3.13	3.17	3.58	1.17	1.16	1.17	1.17
Debt/Equity	_	0.05	0.46	0.17	0.05	_	_	_	_	_	0.04







(Millones de Pesos)	Tei	cer Trime	stre	N	Nueve Meses		
	2020	2019	Cambio %	2020	2019	Cambio %	
INFORMACIÓN OPERATIVA							
Volumen Total (millones cajas 8 oz)	413.7	439.7	(5.9%)	1,225.5	1,276.1	(4.0%)	
DATOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS							
(CONSOLIDANDO 40% DE DIV. BEBIDAS) ¹							
Ventas Totales ²	5,925	5,913	0.2%	17,831	17,054	4.6%	
Utilidad de Operación	434	253	71.6%	1,259	890	41.5%	
Margen de Operación	7.3%	4.3%	305 pb	7.1%	5.2%	184 pb	
EBITDA ³	762	553	37.9%	2,261	1,906	18.6%	
Margen EBITDA	12.9%	9.3%	351 pb	12.7%	11.2%	150 pb	
Utilidad Neta	129	95	36.3%	627	356	76.3%	
DIVISIÓN BEBIDAS (GEPP @40%)							
Ventas ²	4,558	4,644	(1.9%)	13,050	13,206	(1.2%)	
Utilidad de Operación	345	276	25.2%	648	634	2.3%	
Margen de Operación	7.6%	5.9%	163 pb	5.0%	4.8%	17 pb	
EBITDA ³	589	515	14.5%	1,387	1,352	2.6%	
Margen EBITDA	12.9%	11.1%	184 pb	10.6%	10.2%	39 pb	
Utilidad Neta	129	157	(18.1%)	489	300	63.2%	

(Millones de Pesos)

	División Bebidas – Deuda Financiera Total				n Azúcar – I anciera Tot		CULTIBA Consolidado – Deuda Financiera Proforma (con GEPP al 40% y BJ al 49%)			
	Sep 30 2020	Dic 31 2019	Var.	Sep 30 2020	Dic 31 2019	Var.	Sep 30 2020	Dic 31 2019	Var.	
Deuda CP	2,740	1,200	128.3%	696	583	19.4%	2,313	1,616	43.2%	
Deuda LP	1,909	1,602	19.2%	654	718	-9.0%	1,735	1,605	8.1%	
D. Neta	1,242	2,294	-45.9%	1,161	1,072	8.3%	1,593	2,455	-35.1%	

			Total Ownership	
Name	% Total Shares Held	% Total Assets	Trend Prev. 8 Qtrs	Current Shares
GBM Administradora de Activos SA de CV	11.25	71.76	B	80,722,284
Dimensional Fund Advisors LP	0.22	0.04	₽	1,568,785
Metagestión SGIIC	0.20	0.18	Ð	1,407,725
Operadora Actinver SA de CV	0.12	0.51	₽	868,477
Dimensional Fund Advisors Ltd	0.03	0.02	₽	225,472
Dimensional Fund Advisors	0.03	0.00	₽	194,351
John Hancock Variable Trust Advisers LLC	0.01	0.02	Ð	67,503
John Hancock Investment Management LLC	0.01	0.01	Đ	45,332

Organización Cultiba, S.A.B. de C.V. (CULTIBAB.MX)

Mexico - Mexico Delayed Price. Currency in MXN

17.98



Mexico - Mexico Delayed Price. Currency in MXN

17.98

```
P/E: 11.87
```

Ganancias por Acción (EPS): 1.51

Precio Objetivo a 1 año: 33.00

Price/Book: 0.72

Price/Sales: 2.55

EV / EBITDA: 9.52

EV / Revenue: 2.66

Riesgos:

- A raíz de la crisis del Coronavirus han disminuido sus ingresos derivado de retrasos en sus proveedores y con ello han retrasado su producción y sus entregas
- >Restricciones impuestas por el gobierno para cumplir con mayores medidas de segutidad sanitaria
- >La industria de bebidas no alcohólicas en México es altamente competitiva
- Cambios en las preferencias del consumidor podrían reducir la demanda de bébidas del grupo
- >El negocio de bebidas del Grupo depende de su relación con PepsiCo
- El negocio del Grupo podría verse afectado si no es capaz de mantener do imagen de la marca y la calidad de sus productos
- La dependencia de Grupo en materias primas producidas por prófios y terceros podría tener un impacto adverso en su desempeño financiero
- La falta de abastecimiento de agua podría afectar la production de bebidas y la capacidad de crecimiento de Grupo
- >Incrementos en los costos de energía podrían tener un importo adverso en el negocio
- Las fluctuaciones en los precios del azúcar podrían tener un impacto adverso en nuestro negocio azucarero
- Las expropiaciones del gobierno en la industria azucarera podrían afectar adversamente el negocio azucarero
- >El negocio exige capital y liquidez significativa

El etiquetado frontal de advertencia disminuyó en 24% la compra de bebidas no saludables en Chile, entre 2015 y 2017, reveló un estudio de la Escuela Gillings de Salud Pública Sibbal de la Universidad de Carolina del Norte.

