# PERANCANGAN SISTEM PENJUALAN BERBASIS WEB PADA PT. OXYPLAST INDONESIA

SKRIPSI



Oleh:

DENNY KURNIAWAN HERYANTO 2014141514

PROGRAM STUDI TEKNIK INFORMATIKA
FAKULTAS TEKNIK
UNIVERSITAS PAMULANG
PAMULANG
2018

# PERANCANGAN SISTEM PENJUALAN BERBASIS WEB PADA PT. OXYPLAST INDONESIA

#### **SKRIPSI**

Diajukan Untuk Melengkapi Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar Sarjana Komputer



Oleh:

DENNY KURNIAWAN HERYANTO 2014141514

# PROGRAM STUDI TEKNIK INFORMATIKA FAKULTAS TEKNIK UNIVERSITAS PAMULANG PAMULANG 2018

#### **LEMBAR PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama

: Denny Kurniawan Heryanto

NIM

: 2014141514

Program Studi

: Teknik Informatika

**Fakultas** 

: Teknik

Jenjang Pendidikan

: Strata 1

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi yang saya buat dengan judul: PERANCANGAN SISTEM PENJUALAN BERBASIS WEB PADA PT. OXYPLAST INDONESIA

- 1. Merupakan hasil karya tulis ilmiah sendiri, bukan merupakan karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar akademik oleh pihak lain, dan bukan merupakan hasil plagiat.
- 2. Saya ijinkan untuk dikelola oleh Universitas Pamulang sesuai dengan norma hukum dan etika yang berlaku.

Pernyataan ini saya buat dengan penuh tanggung jawab dan saya bersedia menerima konsekuensi apapun sesuai aturan yang berlaku apabila di kemudian hari pernyataan ini tidak benar.

Pamulang, .....

TERAL MPEL 20 FOAFF613834811 DIM

( Denny Kurniawan Heryanto )

### LEMBAR PERSETUJUAN

NIM : 2014141514

Nama : DENNY KURNIAWAN HERYANTO

Program Studi : TEKNIK INFORMATIKA

Fakultas : TEKNIK

Jenjang Pendidikan : STRATA 1

Judul Skripsi : PERANCANGAN SISTEM PENJUALAN BERBASIS

WEB PADA PT. OXYPLAST INDONESIA

Skripsi ini telah diperiksa dan disetujui.

Pamulang, .....

Pembimbing

Thoyyibah T., S.Kom., M.Kom. NIDN. 0423058704

Mengetahui,

Ketua Program Studi Teknik/Informatika

Ahmad Fikri Zulfikar, S.Kom., M.Kom. NIDN. 0413018602

#### **LEMBAR PENGESAHAN**

NIM : 2014141514

Nama : DENNY KURNIAWAN HERYANTO

Program Studi : TEKNIK INFORMATIKA

Fakultas : TEKNIK

Jenjang Pendidikan : STRATA 1

Judul Skripsi : PERANCANGAN SISTEM PENJUALAN BERBASIS

WEB PADA PT. OXYPLAST INDONESIA

Skripsi ini telah dipertahankan di hadapan dewan penguji ujian skripsi fakultas Teknik, program studi Teknik Informatika dan dinyatakan LULUS.

Pamulang, .....

Penguii I

<u>Yulianti, S.Kom., M.Kom.</u> NIDN. 0430079201 Penguji II

Khaerul Ma'mur, S.Kom., M.Kom.

NIDN. 0415039001

Pembimbing

Thoyyibah T., S.Kom., M.Kom.

NIDN. 0423058704

Mengetahui,

Ketua Program Studi Teknik Informatika

Ahmad Fikri Zulfikar, S.Kom., M.Kom.

NIDN. 0413018602

#### KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang senantiasa melimpahkan segala rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan skripsi yang berjudul "PERANCANGAN SISTEM PENJUALAN BERBASIS WEB PADA PT. OXYPLAST INDONESIA".

Pembuatan skripsi ini dimaksudkan untuk memenuhi salah satu syarat menyelesaikan program studi Teknik Informatika jenjang Strata 1 di Universitas Pamulang, Tangerang Selatan.

Dalam penyusunan ini penulis tidak lepas dari pihak-pihak tertentu yang telah banyak memberikan bantuan bimbingan serta pengarahan, sehingga pada kesempatan ini dengan sebesar-besarnya penulis menyampaikan ucapa terimakasih kepada :

- 1. Bapak Dr. H. Dayat Hidayat, M.M., sebagai Rektor Universitas Pamulang.
- 2. **Bapak Dr. Ir. Dadang Kurnia, M.M.,** selaku Dekan Fakultas Teknik Universitas Pamulang.
- 3. **Bapak Ahmad Fikri Zulfikar, S.Kom, M.Kom.,** selaku Ketua Program Studi Teknik Informatika Universitas Pamulang.
- 4. **Ibu Thoyyibah T., S.Kom, M.Kom.,** sebagai Dosen Pembimbing yang telah memberikan banyak pengarahan dan perhatian dalam pengerjaan skripsi ini.
- 5. Segenap Dosen yang telah memberikan ilmu dan motivasi pada perkuliahan di Universitas Pamulang.
- 6. Seluruh Staff dan Direktur PT, Oxyplast Indonesia yang telah mendukung, mengarahkan dan bekerjasama dengan baik dalam melakukan riset terhadap tugas akhir ini.
- 7. Seluruh teman-teman kelas TPLM010 yang telah membantu, mendukung dan menghibur penulis dalam pengerjaan tugas akhir ini.
- 8. Keluarga, saudara dan teman-teman yang telah mendukung penulisan skripsi ini.

Penulis menyadari dengan segala keterbatasan ilmu dan kemampuan yang dimiliki, sehingga dalam penyusunan skripsi ini masih terdapat banyak kekurangan, untuk itu kritik dan saran sangat penulis harapkan guna terciptanya sebuah karya ilmiah yang berkualitas yang dapat berguna kelak baik bagi penulis maupun bagi pembaca.

Akhri kata, penulis berharap skripsi ini dapat bermanfaat umumnya bagi semua pihak dan khususnya bagi penulis sendiri, baik sebagai bahan karya tulis berupa informasi, perbandingan maupun dasar untuk penelitian materi lebih lanjut.

Tangerang Selatan,

Penulis

#### **ABSTRAK**

Penjualan merupakan faktor penting dalam kemajuan dan perkembangan perusahaan. Penjualan merupakan sebuah proses dimana kebutuhan antara pembeli dan penjual telah dipenuhi. Oleh sebab itu, adalah hal lumrah jika suatu perusahaan mulai mempertimbangkan pentingnya peranan sistem penjualan bagi perusahaan.

Pada sistem yang diusulkan ini menggunakan model pengembangan *Unified Process* (*UP*) yang merupakan suatu kerangka kerja dari proses pengembangan perangkat lunak iteratif yang dibuat oleh Rational Software yang merupakan suatu divisi khusus yang dibuat oleh IBM yang didirikan sejak tahun 2003.

Dalam pembuatan sistem informasi penjualan ini dapat memudahkan pengguna dengan prosedur kerja serta form yang terintegrasi dengan fitur autocomplete sehingga pengguna tidak perlu mengetikan seluruh data yang diperlukan melainkan hanya data-data yang diperlukan. Selain itu dalam sistem yang diusulkan ini terdapat beberapa validasi dari data yang dimasukan oleh pengguna guna meminimalisir kesalahan dari data yang dimasukan. Selain itu terdapat halaman laporan penjualan yang dapat menampilkan laporan dari penjualan dalam durasi waktu yang dapat disesuaikan.

Kata kunci : Sistem, Sistem Penjualan, Unified Proccess

#### **ABSTRACT**

The sale is an important factor in progress and development company. The sale in a process whereby the needs of buyers and sellers have been met. Because of that, it is understanable if a company begining to consider the importance of the role of sales system for the company.

On a system that proposed it uses Unified Process (UP) as a development model which is a frankework of the process software development the iterative made by Rational Software that is specialized division made by IBM since 2003.

In making information systems sales would facilitate the user were working with the procedures and form of integrated autocomplete so user dont need to including all the data but only required data. In aditional to this system proposed there were several validation of data inserted by the user to minimize errors of data included. In additional there are report sales page to displayed a report from an sales in the duration of time can be adjusted.

Keyword: System, Sales System, Unified Proccess

# **DAFTAR ISI**

<b>LEMBAR</b>	PERNYATAAN	ii
<b>LEMBAR</b>	PERSETUJUAN	ii
<b>LEMBAR</b>	PENGESAHAN	iv
KATA PE	NGANTAR	v
ABSTRAK	7 X	<b>v</b> i
<b>ABSTRAC</b>	T	vi
DAFTAR 1	ISI	vii
<b>DAFTAR</b> (	GAMBAR	X
<b>DAFTAR</b> 7	ΓABEL	xii
BAB I PEN	NDAHULUAN	
1.1	Latar Belakang	1
1.2	Identifikasi Masalah	2
1.3	Rumusan Masalah	2
1.4	Batasan Penelitian	3
1.5	Tujuan Penelitian	3
1.6	Manfaat Penelitian	3
	1.6.1 Manfaat Bagi Penulis	4
	1.6.2 Manfaat Bagi Intansi	
	1.6.3 Manfaat Bagi Universitas Pamulang	4
1.7	Metodologi Penelitian	4
	1.7.1 Metode Observasi	5
	1.7.2 Metode Wawancara	5
	1.7.3 Studi Kepustakaan	5
1.8	Sistematika Penulisan	
<b>BAB II LA</b>	NDASAN TEORI	
2.1	Penelitian Terkait	7
2.2	Definisi Perancangan Sistem	
2.3	Pengertian Sistem	
2.4	Konsep Dasar Penjualan	
2.5	Sistem Informasi Penjualan	
2.6	Sistem Berbasis Web	
2.7	Model Pengembangan Unified Process Modeling	
2.8	Pengertian Basis Data	
2.9	Pengertian ERD	
2.10	Transformasi ERD ke Bentuk LRS	
2.11		
2.12	Spesifikasi Basis Data	
	Normalisasi	
	Perancangan UML	
	2.14.1 Use Case Diagram	
	2.14.2 Activity Diagram.	
	2.14.3 Class Diagram	
	2.14.4 Sequance Diagram	
2.15	PHP	
	2.15.1 Sejarah PHP	

		2.15.2	Karakteristik PHP	34
		2.15.3	Keunggulan PHP	34
			Kelemahan PHP	
	2.16	Defini	si Bootstrap	35
			si Jquery	
			rtian MySQL	
BAB 1			A DAN PERANCANGAN SISTEM	
	3.1		an Perusahaan	38
		3.1.1	Sejarah Perusahaan	
		3.1.2	Visi dan Misi Perusahaan	
		3.1.3		
		3.1.4	Uraian Tugas	
	3.2	Analis	a Sistem	
		3.2.1		
		3.2.2	Analisa Sistem Usulan	
	3.3		cangan Basis Data	
	0.0	3.3.1		44
		3.3.2		44
		3.3.3	LRS(Logical Record Structure)	
		3.3.4	Normalisasi	
		3.3.5	Spesifikasi Basis Data	
	3.4		cangan Undifined Modeling Language	
	5.1	3.4.1	Activity Diagram	
			Use Case Diagram	
		3.4.3	Deskripsi <i>Use Case Diagram</i>	
		3.4.4	Sequence Diagram	
		3.4.5	Class Diagram	
	3.5		ngan Antar Muka	
DAR 1			ENTASI DAN PENGUJIAN	/ 1
יאט ו	4.1		ikasi Sistem	77
	т.1	4.1.1		
		4.1.2	Spesifikasi Perangkat Keras	
	4.2		nentasi Sistem	
	7.2	4.2.1	Tampilan Halaman Login	
		4.2.2	Tampilan Halaman Menu Utama	
		4.2.3	Tampilan Halaman Item Barang	
		4.2.4		
		4.2.4	Tampilan Halaman Banarimaan Barang	
		4.2.5	Tampilan Halaman Pelanggan	
			Tampilan Halaman Pelanggan	
		4.2.7	Tampilan Halaman Pengguna	
		4.2.8	Tampilan Halaman Pemesanan	
		4.2.9	Tampilan Halaman Laporan Penjualan	
			Tampilan Halaman Pengiriman	
	4.2		Tampilan Halaman Daftar Penagihan	
	4.3	•	jian Sistem	
		4.3.1	Pengujian Black Box	
			Hasil Pengujian	
		4.3.3	Analisis Hasil Pengujian	103

BAB V PE	NUTUP	
5.1	Kesimpulan	109
5.2	Saran	109
<b>DAFTAR</b>	PUSTAKA	
LAMPIRA	N	

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Struktur Organisasi Perusahaan	10
Gambar 2.2 Struktur Hirarki <i>Unified Process</i>	
Gambar 2.3 Fase dalam <i>Unified Process</i>	
Gambar 2.4 Simbol Entitas (Entity)	
Gambar 2.5 Simbol Attribute	22
Gambar 2.6 Simbol Relasi ( <i>Relation</i> )	23
Gambar 2.7 Simbol Link	23
Gambar 2.8 Mapping Cardinality One to One	23
Gambar 2.9 Mapping Cardinality One to Many	23
Gambar 2.10 Mapping Cardinality Many to Many	
Gambar 2.11 Transformasi	
Gambar 2.12 Transformasi One to One	24
Gambar 2.13 Transformasi One to Many	25
Gambar 2.14 Transformasi Many to Many	25
Gambar 3.1 Entity Relationship Diagram	45
Gambar 3.2 Transformasi ERD ke LRS	
Gambar 3.3 Logical Record Structure	46
Gambar 3.4 Activity diagram login	59
Gambar 3.5 Activity diagram tambah kategori	59
Gambar 3.6 Activity diagram tambah barang	60
Gambar 3.7 Activity diagram penerimaan barang	60
Gambar 3.8 Activity diagram user management	61
Gambar 3.9 Activity diagram customer management	61
Gambar 3.10 Activity diagram sales order	62
Gambar 3.11 Activity diagram delivery order	62
Gambar 3.12 Activity diagram invoice	63
Gambar 3.13 <i>Use case diagram</i> usulan	63
Gambar 3.14 <i>Use case diagram</i> penjualan	64
Gambar 3.15 Use case diagram stock admin	64
Gambar 3.16 Use case diagram sales admin	
Gambar 3.17 Use case diagram manager	65
Gambar 3.18 Sequence diagram login	65
Gambar 3.19 Sequence diagram tambah kategori	
Gambar 3.20 Sequence diagram proses tambah item barang	
Gambar 3.21 Sequence diagram proses penerimaan barang	67
Gambar 3.22 Sequence diagram proses tambah pelanggan	67
Gambar 3.23 Sequence diagram proses tambah user	68
Gambar 3.24 Sequence diagram proses pembuatan sales order	68
Gambar 3.25 Sequence diagram proses pembuatan delivery order	69
Gambar 3.26 Sequence diagram proses invoice	69
Gambar 3.27 Class diagram sistem usulan	70
Gambar 3.28 Rancangan halaman login	70
Gambar 3.29 Rancangan halaman utama	
Gambar 3.30 Rancangan halaman tambah item barang	
Gambar 3.31 Rancangan halaman penerimaan barang	
Gambar 3.32 Rancangan halaman form <i>customer</i>	

Gambar 3.33 Kancangan nalaman tamban <i>user</i>	/3
Gambar 3.34 Rancangan halaman pembuatan sales order	73
Gambar 3.35 Rancangan halaman pembuatan delivery order	74
Gambar 3.36 Rancangan halaman pencetakan invoice	74
Gambar 4.1 Halaman Login	79
Gambar 4.2 Halaman Utama	79
Gambar 4.3 Halaman Menu Barang	80
Gambar 4.4 Halaman Form Tambah Barang	81
Gambar 4.5 Halaman Daftar Warna	82
Gambar 4.6 Halaman Tambah Warna	82
Gambar 4.7 Halaman Form Penerimaan Barang	83
Gambar 4.8 Halaman Menu Pelanggan	84
Gambar 4.9 Halaman Form Tambah Pelanggan	
Gambar 4.10 Halaman Daftar Pengguna	86
Gambar 4.11 Halaman Tambah Pengguna	86
Gambar 4.12 Halaman Menu Pemesanan	87
Gambar 4.13 Halaman Tambah Pemesanan	88
Gambar 4.14 Halaman Laporan Penjualan	89
Gambar 4.15 Halaman Tanggal Laporan Penjualan	90
Gambar 4.16 Halaman Hasil Laporan Penjualan	
Gambar 4.17 Halaman Form Pengiriman Barang	
Gambar 4.18 Halaman Daftar Pengiriman Barang	
Gambar 4.19 Halaman Daftar Penagihan	02

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 2.1 Tabel Logical Record Structure (LRS	25
Tabel 2.2 Tabel <i>Use Case Diagrams</i>	
Tabel 2.3 Tabel Activity Diagram	
Tabel 2.4 Tabel Class Diagram	
Tabel 2.5 Tabel Sequence Diagram	
Tabel 3.1 Unnormalisasi	
Tabel 3.2 Tabel normalisasi pertama	48
Tabel 3.3 Normalisasi kedua <i>user</i>	50
Tabel 3.4 Normalisasi kedua <i>user level</i>	50
Tabel 3.5 Normalisasi kedua <i>customer</i>	50
Tabel 3.6 Normalisasi kedua kategori	51
Tabel 3.7 Normalisasi kedua barang	
Tabel 3.8 Normalisasi kedua penerimaan	
Tabel 3.9 Normalisasi kedua <i>sales order</i>	
Tabel 3.10 Normalisasi kedua <i>delivery order</i>	53
Tabel 3.11 Normalisasi kedua <i>invoice</i>	
Tabel 3.12 Spesifikasi basis data tabel <i>user</i>	54
Tabel 3.13 Spesifikasi basis data tabel <i>user level</i>	
Tabel 3.14 Spesifikasi basis data tabel <i>customer</i>	
Tabel 3.15 Spesifikasi basis data tabel kategori	
Tabel 3.16 Spesifikasi basis data tabel barang	
Tabel 3.17 Spesifikasi basis data tabel penerimaan	
Tabel 3.18 Spesifikasi basis data tabel <i>sales order</i>	
Tabel 3.19 Spesifikasi basis data tabel <i>delivery order</i>	
Tabel 3.20 Spesifikasi basis data tabel <i>invoice</i>	
Tabel 4.1 Tabel Spesifikasi Perangkat Lunak	75
Tabel 4.2 Tabel Spesifikasi Perangkat Keras	
Tabel 4.3 Tabel Daftar Pengujian	
Tabel 4.4 Tabel Pengujian Halaman <i>Login</i> Bagian Pertama	
Tabel 4.5 Tabel Pengujian Halaman <i>Login</i> Bagian Kedua	
Tabel 4.6 Tabel Pengujian Halaman Tambah Barang	
Tabel 4.7 Tabel Pengujian Merubah Data Barang	89
Tabel 4.8 Tabel Pengujian Tambah Data Barang Duplikasi	
Tabel 4.9 Tabel Pengujian Tambah Kategori	
Tabel 4.10 Tabel Pengujian Ubah Data Kategori	
Tabel 4.11 Tabel Pengujian Data Kategori Kosong	
Tabel 4.12 Tabel Pengujian Memasukan Penerimaan Barang	
Tabel 4.13 Tabel Pengujian Merubah Penerimaan Barang	
Tabel 4.14 Tabel Pengujian Proses Penerimaan Barang	
Tabel 4.15 Tabel Pengujian Tambah Pelanggan	
Tabel 4.16 Tabel Pengujian Merubah Data Pelanggan	
Tabel 4.17 Tabel Pengujian Tambah Pemesanan	
Tabel 4.18 Tabel Pengujian Merubah Data Pemesanan	
Tabel 4.19 Tabel Pengujian Memproses Pemesanan	
Tabel 4.20 Tabel Pengujian Laporan Penjualan	
Tabel 4.21 Tabel Penguijan Pengiriman Barang.	

Tabel 4.22 Tabel Pengujian Merubah Data Pengiriman Barang	95
Tabel 4.23 Tabel Pengujian Proses Pengiriman Barang	
Tabel 4.24 Tabel Pengujian Proses Penagihan	96
Tabel 4.25 Tabel Pengujian Tambah Pengguna	97
Tabel 4.26 Tabel Pengujian Merubah Data Pengguna	97
Tabel 4.27 Tabel Hasil Analisaa Pengujian	98