

BALLA ABDERHMANE

✉: RES LAMTOUNA HAY LMOUAHIDIN 8 SALE

☎ : +2127.72.27.47.78

📧 : Aballa297@gmail.com



OBJETCTIF

Je cherche à montrer mes compétences techniques à travers des formations et des projets pratiques dans le but de me perfectionner Et être opérationnelle au profit du développement de ma personnalité et de l'entreprise.

FORMATIONS

2022/2023

Technicien spécialisé en commercialisation et des services à L'INSTITUT SPECIALISE DE TECHNOLOGIE APPLIQUEE CHMAOU - SALE

2019/2020

Baccalauréat séance humaine _ Lycée Mohamed Jamal Dora

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES ET PROJETS

- **01/03/2024 – 01/05/2024**
Stage au sein de l'entreprise **ONCF « Gare TABRIQUET »**
- **01/04/2022 – 30/04/2022**
Stage au sein de l'entreprise **SAADIS FOOD** au tant que vendeur et livreur
 - Réception de la marchandise
 - Accueillir chaleureusement les clients et proposer les conseils qu'il faut
 - Gestion de stock
 - Production de bon de commande ainsi que la garantie
 - La Livraison
- **2020**
Création d'une boutique en ligne sous le nom « LMerch » : J'ai commencé le E-commerce dans le but de concrétiser mes acquis au niveau du commerce et développer d'autres compétences tel que la gestion de la communauté « Community manager » via l'animation des réseaux sociaux en planifiant les postes, sponsoriser les publications, interaction avec les clients, et se différencier des concurrents en assurant bien sur le rapport qualité prix.

COMPÉTENCES

- Excellent relationnel, Administration et animation du bureau de vente.
- Analyse des besoins des clients et Vendre des solutions adaptées, (facilité d'échange et de dialogue).
- Technique de vente et de négociation
- E-commerce

LOGICIELS

- Excel
- Word
- Powerpoint

LANGUES

Français : Bien

Arabe : Bilingue

Anglais : Bien

CENTRES D'INTERET

- **Activités associatives**
- **Voyages**
- **Lecture libre**