Ahmet Yiğit ÖZAY

Finance App Projesi

17 Haziran 2025

Giriș

Proje Amacı

Kullanıcıların gelir ve giderlerini kolayca yönetmesini sağlamak, Al destekli finansal önerilerle tasarrufu artırmak.

- Özellikler: İşlem takibi, görsel raporlar, Al tabanlı tavsiyeler.
- Hedef Kitle: Türkiye'de genç profesyoneller, freelancer'lar (10M+ potansiyel kullanıcı).
- Pazar: Türkiye ve MENA bölgesi.

Geliştirme Süreci

İlk Hal

- Temel CRUD işlemleri.
- Basit React arayüzü.
- PostgreSQL backend.

Son Hal

- Al destekli öneriler.
- Modern UI/UX (responsive, animasyonlar).
- Kategori bazlı raporlar.

Kritik Kararlar

Node.js backend, Tailwind CSS, ücretsiz Hugging Face Zephyr (BARD tabanlı).

Kritik Prompt: Al Entegrasyonu

Prompt

"Uygulamaya Al eklemek istiyorum. Kullanıcıların gelir/gider verilerine bakarak tasarruf önerileri sunsun. Ücretsiz bir model kullanalım."

Yanıt Özeti

- Hugging Face GPT-2 ile ücretsiz API entegrasyonu.
- Türkçe prompt'lar: "Yemek giderlerini azaltarak 500 TL tasarruf edebilirsiniz"
- Önbellekleme ile API limit yönetimi.

Ftki

Kullanıcı bağlılığı %30 arttı (tahmini).

Kritik Prompt: UI/UX İyileştirmeleri

Prompt

"Arayüzü daha çekici ve kullanıcı dostu yapmak istiyorum. Mobil uyumluluk ve modern tasarım önerileri neler?"

Yanıt Özeti

- Tailwind CSS ile gradient temalar, Poppins fontu.
- Responsive sidebar, hamburger menü.
- Animasyonlar: Hover efektleri, geçişler.

Etki

Kullanıcı memnuniyeti %25 iyileşti (tahmini).

Teknik Özet

- Frontend: React 18, Chart.js, Tailwind CSS.
- Backend: Node.js (Express), PostgreSQL 15.
- AI: Hugging Face GPT-2, 1.2s yanıt süresi.

Performans Optimizasyonu

- PostgreSQL indeksleri, Redis önbellekleme.
- Lazy loading, asenkron API çağrıları.

Yapılması ve Yapılmaması Gerekenler

Yap

- Kategori bazlı raporlama.
- Kullanıcı dostu UI.
- API limit yönetimi.

Yapma

- Karmaşık Al modelleri.
- Gereksiz özellikler.
- Mobil uyumluluk ihmali.

Yatırımcı Soruları: Başa Baş ve Pazar

• Başa Baş: 2/kullanıcı/ay abonelikle ~ 12 ay.

• Pazar: Türkiye (10M kullanıcı), MENA (50M potansiyel).

Metrik	Tahmin
Aylık Aktif Kullanıcı	50,000
Kullanıcı Başına Gelir	\$2
Başa Baş Geliri	\$100,000

Table: Başa Baş Analizi

Yatırımcı Soruları: Bütçe ve Al

Bütçe: 1 yıl için \$59,500
Geliştiriciler: \$48,000

• Sunucu: \$1,000

API: \$500

• Pazarlama: \$10,000

• Al Rolü: Kişiselleştirme için gerekli, temel özellikler Al'sız çalışır.

Al Avantajı

Kullanıcılara tasarruf önerileri sunarak bağlılığı artırır.

Sonuç

Değer Önerisi

Kullanıcı dostu, Al destekli finans yönetimi; Türkiye ve MENA'da güçlü pazar uyumu.

- Sonraki Adımlar: PDF rapor indirme, mobil uygulama, premium özellikler
- Yatırım Fırsatı: Ölçeklenebilir, yüksek büyüme potansiyelli fintech çözümü.

İletişim: ahmetyigitozayy@icloud.com