UNIVERSIDAD NACIONAL DE COLOMBIA



INGENIERÍA ESTRATÉGICA - 2021 - 1

Ing. Juan Edilberto Rincón Pardo

Ing. Nadira Georgedt Aziz Corredor



EVOLUCIÓN EN LA GESTIÓN DE LA INNOVACIÓN (1G-4G)





EVOLUCIÓN EN LA GESTIÓN DE LA INNOVACIÓN (1G-3G)

Ingeniería Estratégica

Gustavo Basto O. gbastoo@unal.edu.co



PLANTEAMIENTOS

Revolutionary Wealth – Alvin Toffler, 2005



"LA FRONTERA ENTRE LA UNIVERSIDAD Y LA COMUNIDAD ES CADA VEZ ES MAS TENUE"

"ANTE LAS NUEVAS REALIDADES EL SISTEMA EDUCATIVO ESTA EN CRISIS. ES NECESARIO UN REDISEÑO DE LAS INSTITUCIONES PARTIENDO CASI DE CERO, CREANDO NUEVOS ESPACIOS DE ARTICULACIÓN CON LA COMUNIDAD"



PLANTEAMIENTOS

Revolutionary Wealth – Alvin Toffler, 2005



"LAS EMPRESAS TIENEN QUE ANTICIPAR O AJUSTARSE A CAMBIOS A GRAN VELOCIDAD; PERO, EL SISTEMA EDUCATIVO ESTÁ REZAGADO Y LAS ENTIDADES GUBERNAMENTALES ESTÁN TOTALMENTE QUEDADAS Y DESENFOCADAS"

"NO ES QUE EL SISTEMA EDUCATIVO TENGA ALGUNAS FALLAS, SI NO QUE EL ACTUAL NO SIRVE. ES ARCAICO. HAY QUE REINVENTARLO COMPLETAMENTE – Bill Gates."

"LAS UNIVERSIDADES Y CENTROS DE I&D ESTAN DEJANDO DE SER LOS PRINCIPALES ESPACIOS DE APROPIACIÓN Y GENERACIÓN DE CONOCIMIENTO"



PLANTEAMIENTOS



Lanzamiento del Programa de Transformación Productiva. Luis Guillermo Plata. Min. Comercio I&T - Oct/08 - Feb/09

"ES URGENTE MIGRAR HACIA OTROS MERCADOS CON MAYOR VALOR AGREGADO EN DONDE EL PRECIO NO SEA EL ÚNICO FACTOR PARA COMPETIR "

"DEBEMOS COMPETIR CON PRODUCTOS DIFERENCIADOS, DE CALIDAD, CON DISEÑO PROPIO"

EL DISEÑO Y LA IDENTIFICACIÓN DE LAS OPORTUNIDADES SON REALMENTE LOS FACTORES QUE HACEN A UN PAÍS COMPETITIVO"

"SOBRE LO QUE TENEMOS YA, HAY QUE CONSTRUIR Y HACER MAS Y MEJOR DE LO BUENO, PENSANDO EN LOS NEGOCIOS A 10, 15 Y 20 AÑOS"

GESTIÓN DE TEC. I&D+I



1G

• 40's - Mediados 60's

Negocios empujados por la tecnología

2G

• 70's - Finales de 80's

Relación: Cliente /proveedor. Servicios de I&D

3G

• 90's - Comienzos 2000 -

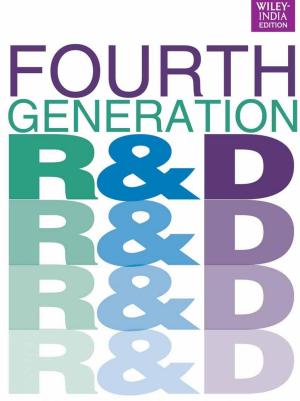
Articulación de I&D con mercados



Prospectiva Técndógica Agroindustrial



Managing Knowledge, Technology, and Innovation William L. Miller and Langdon Vernis



Managing Knowledge, Technology, and Innovation William L. Miller and Langdon Morris

GESTIÓN DE TEC. I&D+I



1a Generación

Laboratorios de investigación I&D centralizada y por disciplinas "Motricidad Tecnológica"

Miller W., Morris L. Fourth Generation R & D: Managing Knowledge, Technology and Innovation. 1999

Características: 1G

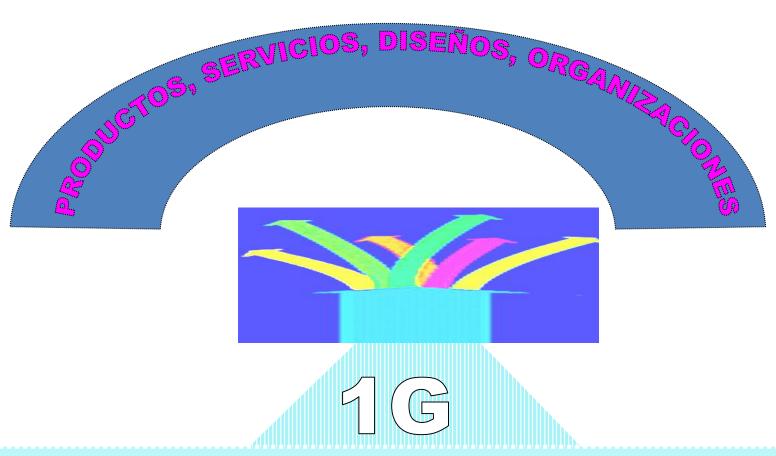


- La investigación básica y aplicada es la fuente de innovación
- Se debe invertir para buscar nuevo conocimiento por si mismo
- No existe gerencia, sino asignación de recursos
- Se espera que alguno de los inventos puedan comercializarse

Ejemplos:

Thomas A. Edison, Lab's: Bell, Philips, Monsanto, 3M, Bayer, Etc.





PLATAFORMA DE CONOCIMIENTOS, EXPERIENCIAS Y CAPACIDADES

CENTROS DE INVESTIGACIÓN PRIVADOS, ESTATALES, UNIVERSIDADES, INSTITUTOS TECNOLÓGICOS, GRUPOS DE DISEÑO





- Desarrollo de capacidades científicas y tecnológicas
- Puede resultar en plataformas para productos, servicios y procesos radicalmente nuevos
- Indispensable para la construcción de ventajas competitivas sectoriales y nacionales sostenibles
- Posibilidad de innovaciones radicales.

Ejemplo:

Nylon, lycra, teflón, nuevos materiales, nuevos fármacos, etc.





- Alta incertidumbre tanto en medios como en resultados
- Requiere de gran inversión inicial en equipos de laboratorio.
- Realmente no se puede gestionar
- Normalmente se desarrolla de manera disciplinar y no integrando saberes (Investigación Universitaria)
- Se asimila a un gasto y no a una inversión
- Depende fundamentalmente del criterio del investigador
- Pueden desarrollarse tecnologías suntuarias

GESTIÓN DE TEC. I&D+I



2a Generación

Gestión por proyectos uno a uno. Motricidad Relación: Cliente/Usuario

1a Generación

Laboratorios de investigación I&D centralizada y por disciplinas "Motricidad Tecnológica"

Miller W., Morris L. Fourth Generation R & D: Managing Knowledge, Technology and Innovation. 1999





- Enfoque en administración de proyectos
- Mayor racionalidad en los recursos
- Desarrollo de metodologías de desarrollo de productos

Ejemplo:

CDT's Privados, Universitarios, Mixtos

Ventajas: 2G





- Racionalidad de recursos
- Menor incertidumbre que en 1G
- Mayor alineación con las empresas
- Puede desarrolla un mercado en forma progresiva. (Merc. Sectorial)

INNOVACIÓN Y DISEÑO



En 1° Generación

Basado en la experiencia, olfato conocimientos tecnológicos

Énfasis: Ideas, Invenciones



En 2° Generación

Enfoque en el cliente Enfasis en rel: Cliente/Diseñador

Innovaciones, Demanda Actual Enfoque Táctico





GESTIÓN DE TEC. I&D+1



3a Generación

Portafolio de Tecnología.

Estrategias Integradas: I&D/Mercados

Alianza I&D: Industrial/Estatal

Roadmaps, impacto en mercados, ciclo de vida

2a Generación

Gestión por proyectos uno a uno.

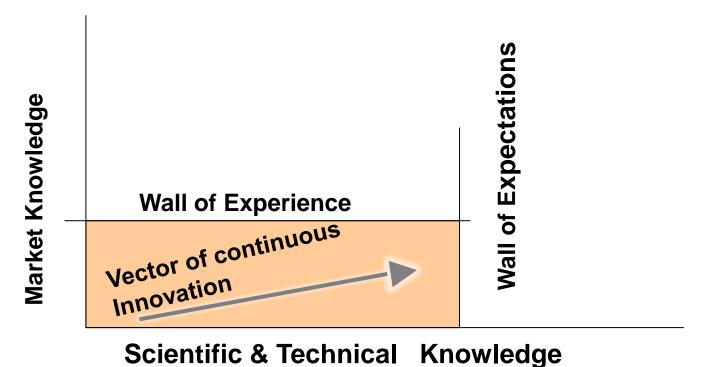
Motricidad Relación: Cliente/Usuario

1a Generación

Laboratorios de tecnología como centro de costo I&D centralizada y por disciplinas "Motricidad Tecnológica"

Miller W., Morris L. Fourth Generation R & D: Managing Knowledge, Technology and Innovation. 1999





9

3rd Generation R&D - 3G

Dr. Yuan-Chieh Chang

Institute of Technology Management National Tsing Hua University - 2011





3a Generación de I&D - 3G

Dr. Yuan-Chieh ChangInstitute of Technology Management
National Tsing Hua University - 2011

Características: 3G



- Encuestas para determinar necesidades de mercado y desarrollo de tecnología para suplirlas
- Restringida al conocimiento existente y a las necesidades explícitas
- En el contexto de planeación estratégica, riesgo financiero y mapas tecnológicos
- Conocimiento entre mercadeo e I+D

Ejemplo:

Unidades de desarrollo de producto en empresas



Ventajas: 3G



Mayor orientación al mercado

(Marketing Estratégico, DOFA, 4P's, Inteligencia de Mercados)

 Balance del portafolio de I&D: acciones de corto plazo y procesos de largo plazo.

Manejo de diferentes grados de incertidumbre.

(Planeación Estratégica, Vigilancia Tecnológica)

Desventajas: 3G



- Las necesidades latentes o implícitas ni descubiertas ni satisfechas
- Innovaciones basadas en conocimiento explícito que solo pueden ser incrementales
- Enfoque en tendencias de consumo explícitas, no en nuevas realidades dables y deseables
- Los consumidores tiene que imaginarse los productos, servicios e infraestructura requerida

(Encuestas, Focus Groups)

ENFOQUES EN INNOVACIÓN Y DISEÑO



Prospectiva Técnológica Agroindustrial

En 1° Generación

Basado en la experiencia, olfato conocimientos tecnológicos





En 2° Generación

Enfoque en el cliente Enfasis en rel: Cliente/Diseñador





En 3° Generación

Multidisciplinario, sistémico, Apoyo en centros univ. y privados Nuevas Herramientas.

Enfoque en mercados, demandas explícitas, Road mapping.

CAD en Red, CAD-CAM integrado (Ensamblador/ Proveedor) SCADA

- + Simulación, + Bases de Datos
- -- Prototipos

GESTIÓN DE TEC. I&D+I



3a Generación

Portafolio de Tecnología.

Estrategias Integradas: I&D/Mercados

Alianza I&D: Industrial/Estatal

Roadmaps, impacto en mercados, ciclo de vida

2a Generación

Gestión por proyectos uno a uno.

Motricidad Relación: Cliente/Usuario

1a Generación

Laboratorios de tecnología como centro de costo I&D centralizada y por disciplinas

SD centralizada y por disciplinas "Motricidad Tecnológica"

Fuente: Miller y Morris

ENFOQUES EN INNOVACIÓN Y DISEÑO



Prospectiva Técnológica Agroindustrial

En 1° Generación

Basado en la experiencia, olfato conocimientos tecnológicos





En 2° Generación

Enfoque en el cliente Enfasis en rel: Cliente/Diseñador





En 3° Generación

Multidisciplinario, sistémico, Apoyo en centros univ. y privados Nuevas Herramientas.

Enfoque en mercados, demandas explícitas, Road mapping.

CAD en Red, CAD-CAM integrado (Ensamblador/ Proveedor) SCADA

- + Simulación, + Bases de Datos
- -- Prototipos

GESTIÓN DE TEC. I&D+I



1G

• 40's - Mediados 60's

Negocios empujados por la tecnología

2G

• 70's - Finales de 80's

• Relación: Cliente /proveedor. Servicios de I&D

3G

90's - Comienzos 2000 -

Articulación de I&D con mercados

4G

Comienzos del 2000

I&D+i base de la competitividad a LP en Negocios



NECESIDAD DE LA EVOLUCIÓN HACIA LA 4º GENERACIÓN



- Relacionar tecnologías emergentes con mercados existentes vía herramientas de vigilancia tecnológica es relativamente fácil
- El gran reto es articular las tecnologías emergentes con los mercados emergentes
- Cuando ambos están emergiendo en forma simultanea se da un complejo proceso coevolutivo: a medida que la tecnología emerge afecta el mercado y a medida que el mercado emerge afecta la tecnología.

John Seely Brown. Xerox Co. Harvard Business Review 1997

NECESIDAD DE LA EVOLUCIÓN HACIA LA 4º GENERACIÓN



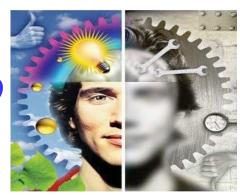
Para tener éxito en los procesos innovadores es necesario vérselas con sistemas complejos, la ambigüedad, contradicciones, señales de cambio vagas y paradojas, dado que en este ambiente ni la innovación ni la tecnología está en blanco o negro.

Miller and Morris – 4° Generation R&D

SEIS HABILIDADES



QUE DOMINARÁN EL MUNDO



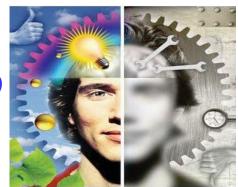
- 1. Diseño: la habilidad para resolver problemas de manera simple y elegante.
- 2. Historias: la habilidad para presentar y entender la narrativa.
- 3. Sinfonía: la habilidad para ver "el gran cuadro", de hacer nuevas conexiones, "detectar patrones" y de combinar elementos dispersos de nuevas maneras.

Daniel Pink. Foro Innovación y Talento Humano, Btá. Oct 2009 Autor de: Una mente totalmente nueva

SEIS HABILIDADES

Agrospectiva Propoctiva Técndiqua Agroindustrial

QUE DOMINARÁN EL MUNDO



- 4. Empatía: la habilidad para ver el mundo a través de los ojos de otros.
- 5. Lúdica: risas, humor y juegos.
- 6. Significado: la capacidad de disfrutar lo que hacemos pero poniéndolo al servicio de otras personas.

Daniel Pink. Foro Innovación y Talento Humano, Btá. Oct 2009 Autor de: Una mente totalmente nueva

Habilidades que dominarán en un mundo



Se necesita dedicación y esfuerzo para reentrenar nuestros cerebros para lograr concebir el mundo de una manera distinta. Los emprendedores de hoy deben entender que la forma de hacer negocios está cambiando



y que la única manera de sobrevivir en el mercado es dejando a un lado la rigidez del pensamiento y abriendo la ventana de la creatividad.

Daniel Pink. Foro Innovación y Talento Humano, Btá. Oct 2009

Habilidades que dominarán en un mundo



Las empresas informan que quieren personas con habilidades de ingeniería que sean capaces de innovar, comunicar y de prosperar en un ambiente multicultural.



Es preciso también que hagan su trabajo de forma apasionada, entre otras cosas. "Habilidades cognitivas de ese tipo no son desarrolladas a través de tests de múltiple elección. No son actividades rutinarias".

Daniel Pink. Foro Innovación y Talento Humano, Btá. Oct 2009

GESTIÓN DE TEC. I&D+1



Prospectiva Técnológica Agroindustrial

4° Generación

Énfasis en Prospectiva

I&D base de Competitividad a largo plazo

Plataformas Tecnológicas para Crear Valor.

Desarrollo de Negocios de AVA. Reto a DD

Formas Organizacionales. Innovadoras (ARQUITECTURA)

3a Generación

Portafolio de Tecnología.

Estrategias Integradas: I&D/Mercados

Alianza I&D: Industrial/Estatal

Roadmaps, impacto en mercados, ciclo de vida

2a Generación

Gestión por proyectos uno a uno.

Motricidad Relación: Cliente/Usuario

1a Generación

Laboratorios de tecnología como centro de costo I&D centralizada y por disciplinas

Fuente: Miller y Morris "Motricidad Tecnológica"

GESTIÓN DE TEC. I&D+1



Prospectiva Técnológica Agroindustrial

4° Generación

Énfasis en Prospectiva

I&D base de Competitividad a largo plazo Plataformas Tecnológicas para Crear Valor. Desarrollo de Negocios de AVA. Reto a DD

Formas Organizacionales, Innovadoras (ARQUITECTURA)

3a Generación

Portafolio de Tecnología.

Estrategias Integradas: I&D/Mercados

Alianza I&D: Industrial/Estatal

Roadmaps, impacto en mercados, ciclo de vida

2a Generación

Gestión por proyectos uno a uno. *Motricidad Relación: Cliente/Usuario*

1a Generación

Laboratorios de tecnología como centro de costo I&D centralizada y por disciplinas "Motricidad Tecnológica"

Fuente: Miller y Morris

ENFOQUES EN INNOVACIÓN Y DISEÑO



Prospectiva Técnológica Agroindustrial

En 1° Generación

Basado en la experiencia, olfato conocimientos tecnológicos





En 2° Generación

Enfoque en el cliente Enfasis en rel: Cliente/Diseñador





En 3° Generación

Multidisciplinario, sistémico, Apoyo en centros univ. y privados Nuevas Herramientas.

Enfoque en mercados, demandas explícitas, Road mapping.

CAD en Red, CAD-CAM integrado (Ensamblador/ Proveedor) SCADA

+ Simulación, + Bases de Datos

-- Prototipos

En 4° Generación

Visión y competitividad de Largo Plazo + Innovación Discontinua.

Sostenibilidad Tecnológica, de negocios.

Enfoque en negocios de AVA.

Reto a Diseños Dominantes - **DD**,

Enfoque en demandas Implícitas y nuevos

negocios + Prospectiva Tecnológica +

Coordinación con Agendas Tecnológicas



Características: 4G



- Las necesidades de los consumidores y las capacidades tecnológicas "coevolucionan"
- Innovación discontinua y fusión de conocimientos
- Es la síntesis de nuevo conocimiento de mercado con nuevo conocimiento técnico y de gestión (Conocimiento y Negocios)
- Innovación basada en aprendizaje
- Requiere cambios organizacionales (ARQUITECTURA)
- Incluye no solo productos y procesos sino también: Modelos de Negocio y Mercadeo

Gestión de la Innovación en 4G



Prospectiva Técndágica Agroindustria



FILOSOFÍA

- I&D como factor de competitividad de largo plazo Ingeniería Estratégica
- **I&D en donde se crea valor –** N. Negocios, Necesidades implícitas
- Incremento sustancial de la productividad de I&D

ESTRATEGIAS

- Estrategias tecnológicas sectoriales explícitas Agendas Tecnológicas.
- Estrategia sectorial integrada con estrategias de negocios y mercadeo
- Iniciativas apoyadas por: sectores, gobierno y academia

El conocimiento como motor económico.



- El conocimiento se considera cada vez más como una mercancía. Se empaqueta, se compra y se vende en formas y niveles nunca antes vistos.
- 2. Los avances en las TIC (tecnologías de la información y la comunicación) han reducido el costo de muchos aspectos de la actividad del conocimiento, por ejemplo, la recopilación y la transferencia de conocimientos.
- El grado de conectividad entre los agentes del conocimiento ha aumentado dramáticamente.

"Developed countries moved away from the knowledge based economy to the knowledge-driven economy"

http://www.eng.nus.edu.sg/etm/resources/current/forms/MT5002intro.pdf

MODERNIDAD vs MODERNIZACIÓN



MODERNIZACIÓN:

Cambios en el orden social por la incorporación indiferenciada de tecnologías sin un proyecto de nación o territorio siguiendo la lógica del mercado, la renta y el gran capital

MODERNIDAD:

"Proceso social de construcción de la nación con base en valores e intereses colectivos en bien de la especie humana y con un profundo compromiso con la vida . . .

"Es una estructura compleja de valores, conocimientos, comportamientos, contextos culturales y fenómenos sociales. Debe existir una correspondencia cada vez más estrecha entre la tecnología, la producción, la organización y la vida.

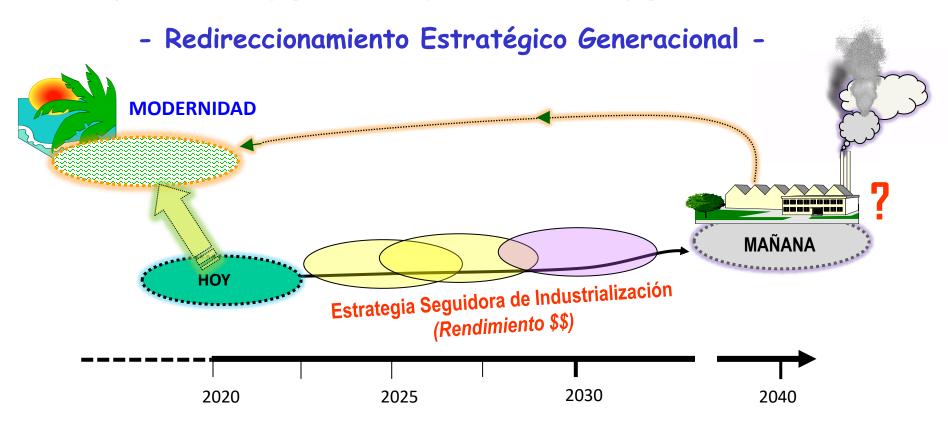


Treviño P. - Modernidad y Posmodernidad – Limusa 2000



Prospectiva Técnológica Agroindustrial

FUTURO DE LA INDUSTRIA Y DEL PAÍS?







NUEVO JUEGO DE PREGUNTAS

- Ingeniería/Academia -



INDUSTRIA/EMPRESA

Que tecnología de Producto, Proceso, Gestión, Logística, etc. ha necesitado pero aun no ha identificado?

INGENIERÍA/ACADEMIA

Que tecnologías son viables pero no se han desarrollado ó adaptado para ofrecer a la Ind.?



Nuevo conocimiento aplicado para satisfacer necesidades implícitas de Sectores Industriales



Prospectiva Técnológica Agroindustrial









GESTIÓN EN 4G UN CAMINO A SEGUIR . . AL ALCANCE DE LA NUEVA INGENIERÍA!!

Gustavo Basto O.



¿PREGUNTAS?



Muchas Gracias! Por su atención

