1 слайд: **Введение**

Я Айдар Дармеш, директор компании Daiyn Group, занимающейся автоматизацией бизнесов. Распечатка – это первый бизнес, который мы автоматизировали.

2 слайд: **Проблема**

Я студент и испытываю проблемы нахождения центров распечатки. Проблемы:

* Центр закрылся на обед
* Не работает ночью
* Очереди
* Флешки и монеты

3 слайд: **Рынок**

Мы посчитали, что рынок черно-белой печати по минимуму был оценен нами в 50 000 000 тг в год. Наша целевая аудитория – студенты, школьники и работающие люди.

4 слайд: **Прогноз**

Данные графики показывают, что население Алматы стабильно растёт.

5 слайд: **Цель и взаимодействие**

Исходя из проблемы и актуальности наша цель – предоставить людям черно-белую печать документов в любое время и в любом месте. Взаимодействие с юзером происходит следующим образом:

Пользователь использует наши приложение и сайт для отправки своих файлов на наш сервер и на почту получает номер своего заказа. Вбивает номер заказа в терминал и получает распечатку.

6 слайд: **Сайт**

Наш сайт, его десктопная и мобильная версии.

7 слайд: **Приложение**

Наше приложение и его возможности. Сканер. Конструктор. Онлайн оплата.

8 слайд: **Наш терминал**

Как выглядит наш терминал. Железо составляет платежный терминал + принтер. Ввод номера заказа.

9 слайд: **Железная инновация**

Данная инновация увеличивает стандартный лоток принтера в 150 листов до 2000 листов и больше. На данный момент мы закупили необходимые детали и приступили к имплементации усовершенствованного терминала (фото справа).

10 слайд: **Предыдущие имплементации**

Предыдущие имплементации терминала делали автоматизацию этого бизнеса невозможной из-за дорогих комплектующих и сложности корпусов.

11 слайд: **Терминал выгоден**

Наш терминал выгоден, поэтому бизнес возможен. Терминал сегодня представляет сборный компьютер, поэтому цена всё ещё не настолько низка, насколько возможно. Нужно цельное устройство. Цель уменьшить стоимость терминала до 70 000 тг.

12 слайд: **Видеодемонстрация**

13 слайд: **Деньги**

Деньги нам нужны для софтов:

* Улучшение сканера. На видео вы видели темные пятна на распечатке, это не промахи принтера, а сканера. Нам нужны доп средства, чтобы его улучшить
* Создание iOS приложения. 70% всех наших пользователей используют айфоны
* Подключение Онай необходимо для добавления способа оплаты, 90% наших клиентов имеют и ежедневно используют эти карты
* Управление терминалами через админ панель. Нам нужно следить за состоянием терминалов. Терминалы будут высылать данные о своем состоянии каждые 10 минут, кол-во бумаги, уровень сигнала

14 слайд: **Развитие проекта**

На данный момент мы находимся на стадии QD1.0, т.е предоставляем одноразовые услуги только физическим клиентам. Сроки янв 2018-март 2018. Цель – получить когортный анализ (данные пользования юзерами). Для достижения целей мы отметили чекпойнты, т.е то, что нужно сделать.

15 слайд: **Развитие проекта**

Следующая стадия QD2.0, направлен на усиление проекта путем привлечения инвестиций и расширения возможностей оплаты и т.д. Здесь уже сервис будет связан с корпоративными клиентами. С корпоративными клиентами будем работать как Qiwi. Есть мозг, сервер qd, который содержит в себе все заказы и данные и есть терминалы по всему городу, которые делают саму распечатку.

16 слайд: **Развитие проекта**

Уже после этого, QD3.0, нацеленный на полную монетизацию путем рекламы и подписки. Здесь уже будет выстроена полная компания.

17 слайд: **Команда**

Наша команда состоит из спецов в своем деле. Серверы, дизайн, приложение, инженерия.

18 слайд: **Соц сети**

Поддержите нас.