

全民消费升级背景下的精品电商

2017年11月精品电商app行业研究报告

极光大数据

2017.11

关键发现



截至今年10月最后一周,精品电商app的市场渗透率为0.58%,用户规模接近600万人,同比上涨169.7%。目前已拥有雄厚电商背景的淘宝、蜜芽宝贝已陆续在app内上线精品电商频道,未来精品电商app行业或将在短期内迎来并喷期



网易严选是目前国内发展势头最好的精品电商 app,今年四月下旬,严选app市场渗透率超过必要并持续上升,截至今年10月最后一周,网易严选市场渗透率已达到0.29%



目前国内精品电商app用户以一二线城市年轻男性为主,其中63.5%的用户来自一二线城市,男性用户占比62.2%,30岁以内用户占比71.3%

CHAPTER 01 **行业趋势**

国内电商流量矩阵

精品电商:国内电商崛起的新兴力量

以淘宝、京东为代表的头部电商占据了国内大部分流量,垂直电商通过在细分领域的精耕细作,凭借精准的用户群定位也获取了一定的电商流量,如海淘电商界的小红书、母婴电商界的蜜芽和精品电商界的网易严选等



数据来源:公开资料整理

*本页出现的企业的logo排名不分先后,不包括行业内所有app



主流精品电商平台背景

主流精品电商背靠实力雄厚的"金主"

• 主流精品电商平台的母公司不乏阿里、网易、小米、顺丰和蜜芽等大牛

主流精品电商平台背景





国闰宝心选









数据来源:公开资料整理



主流精品电商平台上线时间轴

必要是精品电商最早的雏形,从14年开始涉足该领域

- 成立于2014年1月的必要商城是精品电商最早的雏形,采用C2M模式为消费者提供价格亲民的高品质产品
- 15年中,阿里开始涉足精品电商领域,在淘宝设立了为第三方企业提供的 "中国质造"频道,今年5月淘宝自营的"淘宝心选"店铺开始试营业

主流精品电商平台上线时间

2014年1月 2015年7月 2016年4月 2017年4月 5月 6月



数据来源:公开资料整理

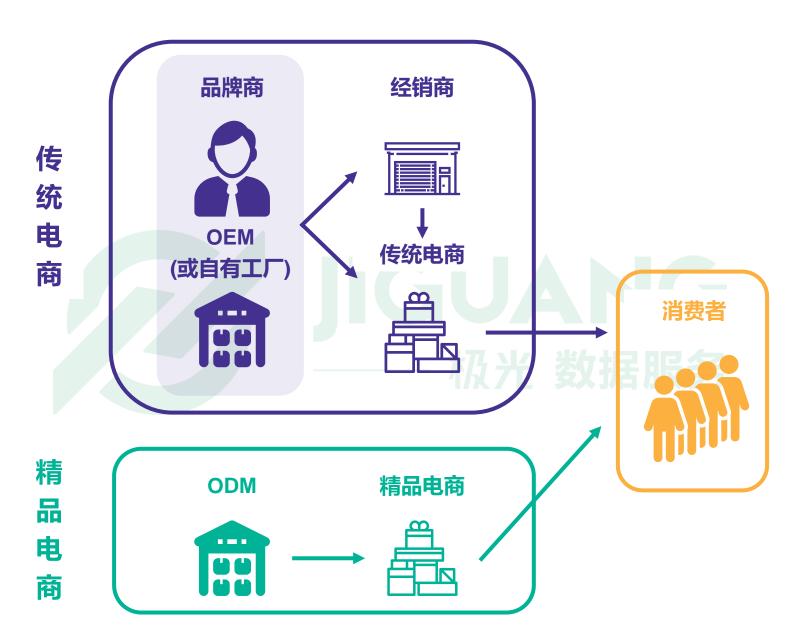
JIGUANG 极光 数据服务 斬选

主流精品电商平台产业链

精品电商:削弱品牌溢价,保留大牌品质

区别于传统电商,精品电商直接对接原始设计商,在确保产品品质的同时,削弱了品牌溢价,降低了由经销商产生的利差,为消费者提供物美价廉的产品

主流精品电商平台产业链



数据来源:公开资料整理

*OEM:原始设备制造商;ODM:原始设计商



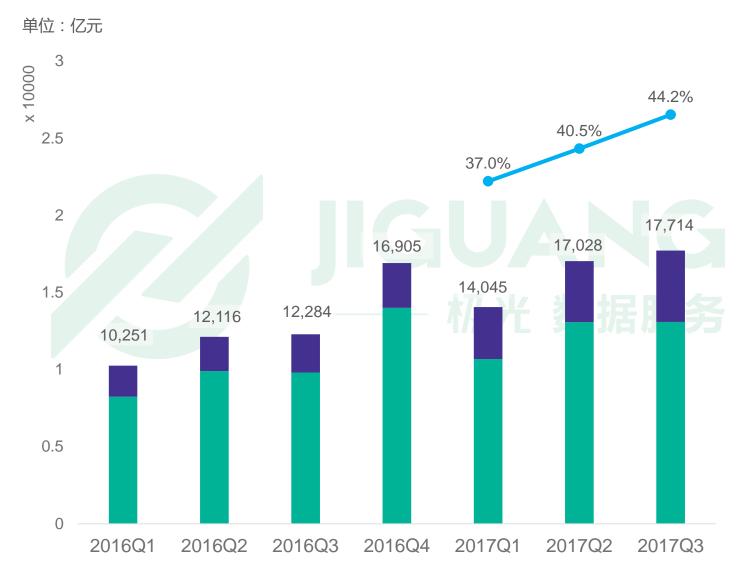
全国网上零售额及同比增长率

精品电商所属的网上零售行业保持增长,正处于一个全民购买意愿不断提高的大环境中

根据国家统计局发布的数据统计,2017年全国网上零售额连续三个季度的同比增长率超过30%,Q4全国网上零售额有望超过20,000亿元,精品电商所属的网上零售行业正处于蓬勃发展的状态

2016年Q1-2017年Q3全国网上零售额及同比增长率





数据来源:国家统计局

*网上零售额:是指通过公共网络交易平台(包括自建网站和第三方平台)实现的商品和服务零售额之 和。商品和服务包括实物商品和非实物商品(如虚拟商品、服务类商品等)



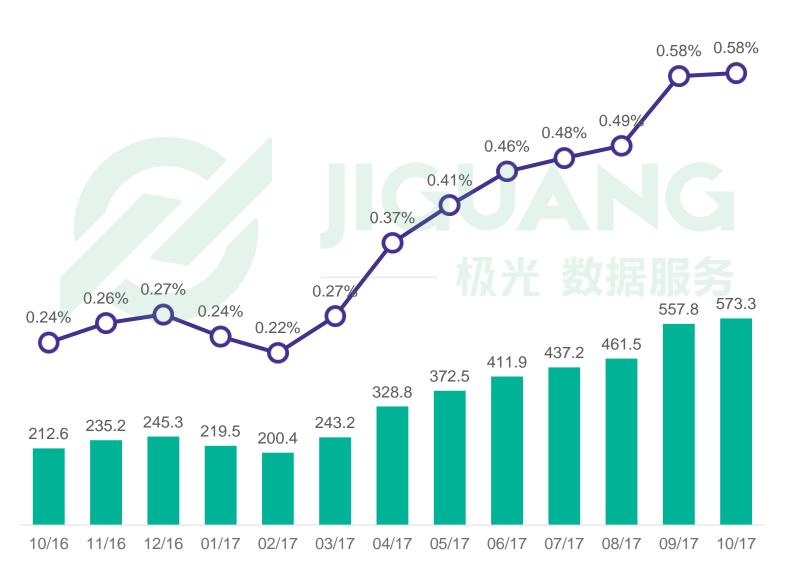
精品电商app渗透率及用户规模变化

截至今年10月最后一周,精品电商app的市场渗透率为0.58%,用户规模接近600万人,同比上涨169.7%

极光大数据显示,自今年春节以来,精品电商app行业整体市场渗透率一路 攀升,直至最近两个月才出现放缓趋势

精品电商app渗透率及用户规模变化

■用户规模(万人) ●●渗透率



数据来源:极光大数据

取数周期:2016.10-2017.10



CHAPTER 02 **竞品分析**

精品电商app市场渗透率走向

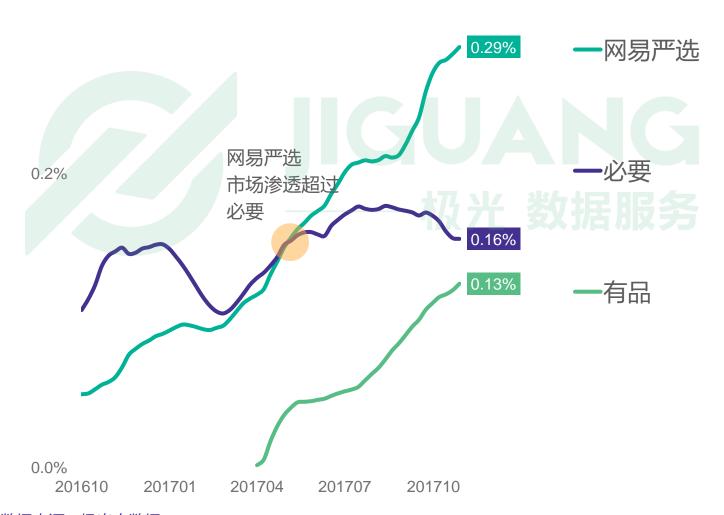
网易严选市场渗透率在今年4月底超过必要

根据极光大数据统计,截至今年10月最后一周,网易严选、必要和有品的市场渗透率分别是0.29%、0.16%和0.13%,其中网易严选和有品的市场渗透率持续上升

精品电商app市场渗透率

0.4%

10月最后一周 精品电商app市场渗透率



数据来源:极光大数据

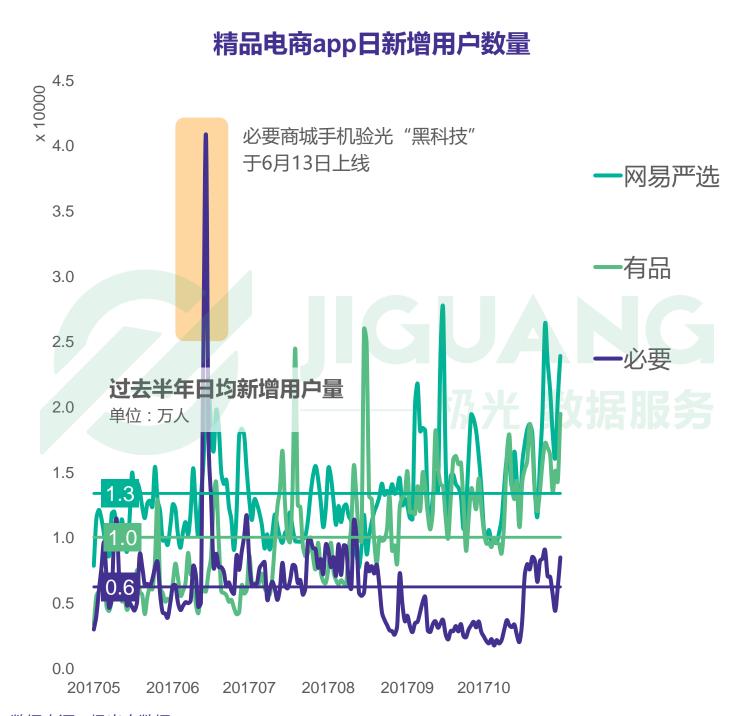
取物周期:2016.10-2017.10



精品电商app日新增用户数量

网易严选日均新增用户量为1.3万

• 根据极光大数据统计,网易严选、有品和必要过去半年的日新增用户量分别为1.3万、1.0万和0.6万



数据来源:极光大数据

取数周期:2017.05-2017.10



精品电商app30天留存率

三款精品电商app的30天留存率均不足六成

极光大数据显示,有品、必要和网易严选的30天留存率分别为56.1%、54.2%和52.6%,意味着这些精品电商app的新用户在完成下载后,超过40%的人在一个月内卸载了该app

精品电商app30天留存率

有品



网易严选



数据来源:极光大数据

取数周期:2017.05.01-2017.10.05

留存率:某日新增安装用户在指定周期之后未卸载的比例

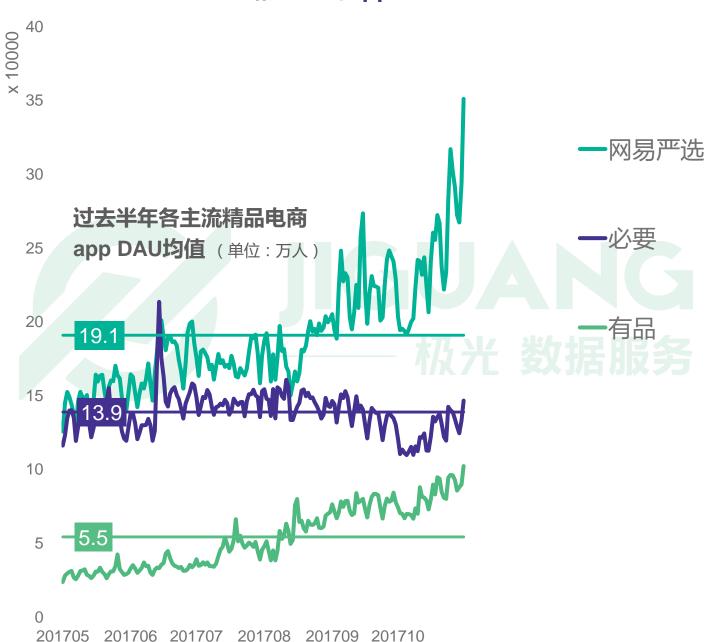


精品电商app DAU

网易严选过去半年的DAU均值为19.1万人,并有持续走高的趋势

 极光大数据显示,必要和有品过去半年的DAU均值分别为13.9和5.5万人, 其中有品的DAU呈上升趋势

精品电商app DAU



数据来源:极光大数据

取数周期:2017.05-2017.10

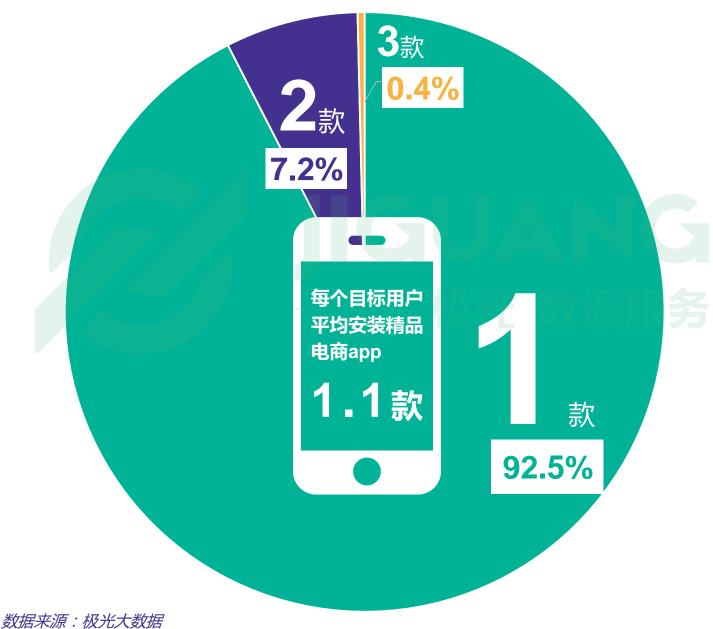


用户安装精品电商app数量分布

92.5%的用户仅安装了一款精品电商app

极光大数据显示,0.4%的精品电商app用户会同时安装网易严选、必要和有品,他们中的大部分人仅安装其中一款

用户安装精品电商app数量分布



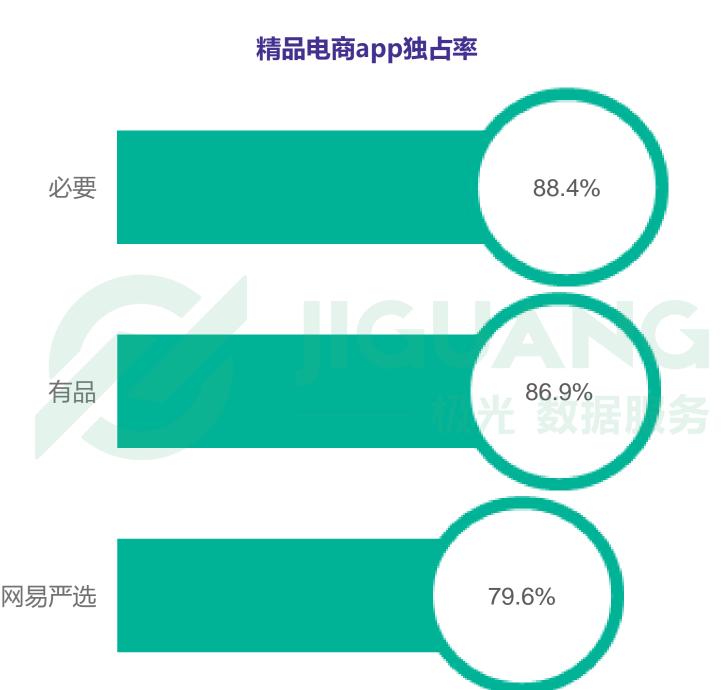
双插木源:W2017.10 取数周期:2017.10



精品电商app独占率

必要的用户忠诚度在3款精品电商app中最高,近九成用户未安装竞品

• 极光大数据显示,必要、有品和网易严选的app独占率分别为88.4%、86.9%和79.6%,代表未安装竞品的用户所占的比例



数据来源:极光大数据 取数周期:2017.10

*独占率:只安装某款app且未安装同类其他app的用户数除以安装该app的总用户数

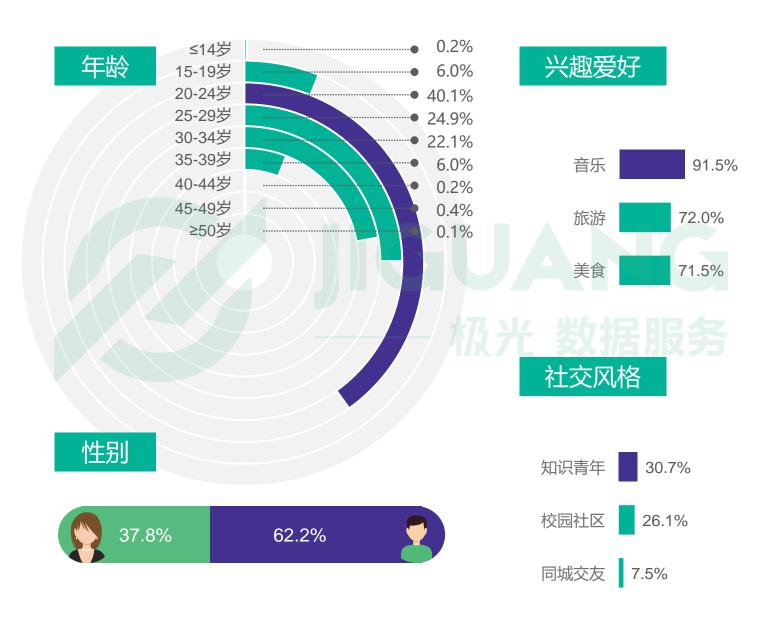


CHAPTER 03 用户画像

精品电商用户:35岁以内男性用户是主力军

• 根据极光大数据显示,在精品电商app用户中,男性占比62.2%,30岁以内用户占比71.3%,其中20-24岁用户的占比超过超过四成

精品电商app用户画像



数据来源:极光大数据 取数周期:2017.10

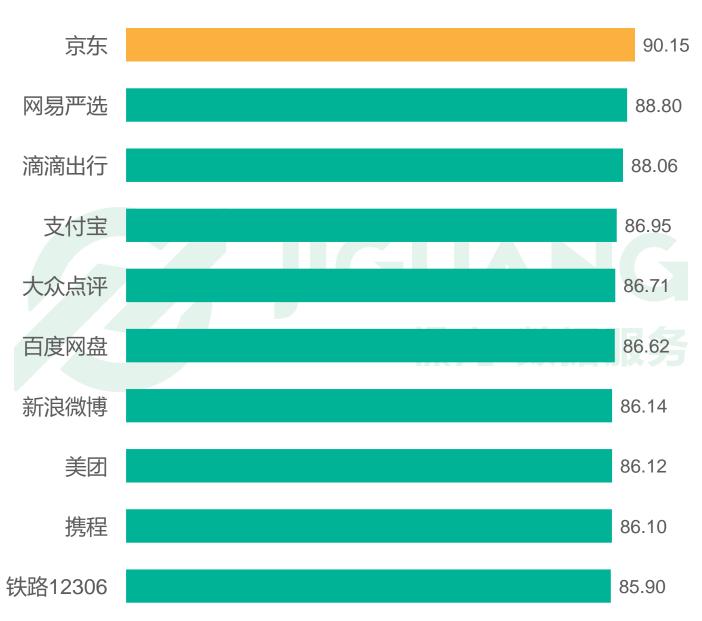


精品电商app用户app偏好指数

精品电商app用户最青睐的三款app:京东、网易严 选、滴滴出行

极光大数据显示,支付宝和大众点评也进入了精品电商app偏好指数top5之列

精品电商app用户app偏好指数



数据来源: 极光大数据 取数周期: 2017.10

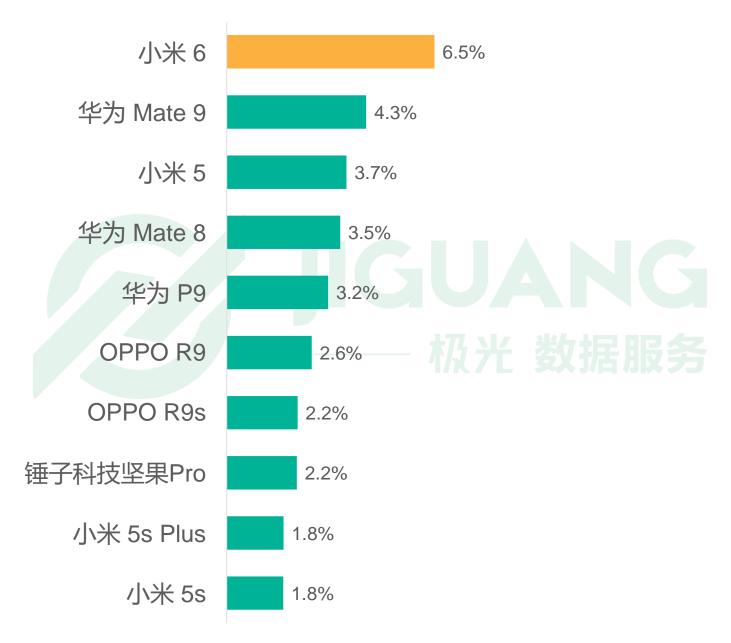
统计模型:极光app偏好指数



6.5%的精品电商app用户使用小米6

极光大数据显示,精品电商app用户使用的安卓机型占比top3分别是小米6、华为mate9和小米5,锤子科技坚果Pro也进入了top10

精品电商app用户使用的安卓机型



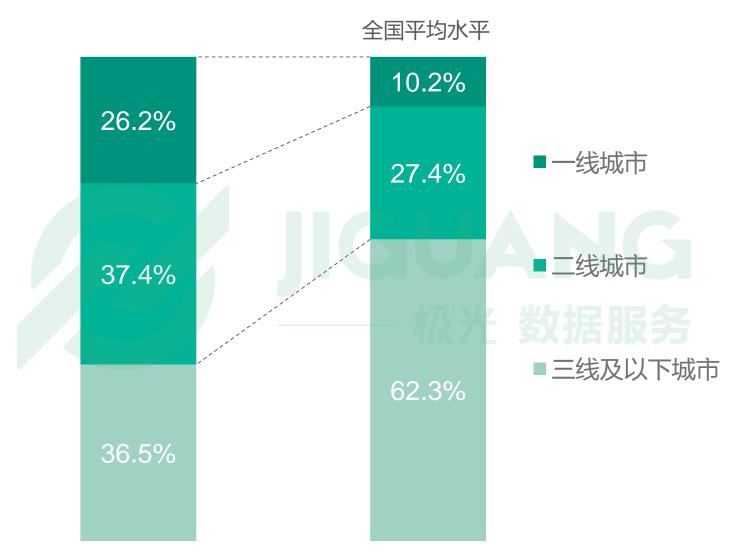
数据来源:极光大数据 取数周期:2017.10



精品电商app用户以一二线城市用户为主

根据极光大数据统计,精品电商app用户中分别有26.2%和37.4%的用户来自一线和二线城市,只有不到四成的用户来自三线及以下城市

精品电商app用户城市等级分布



精品电商app用户城市等级分布

全国网民城市等级分布

数据来源:极光大数据;一线城市:北上广深、天津

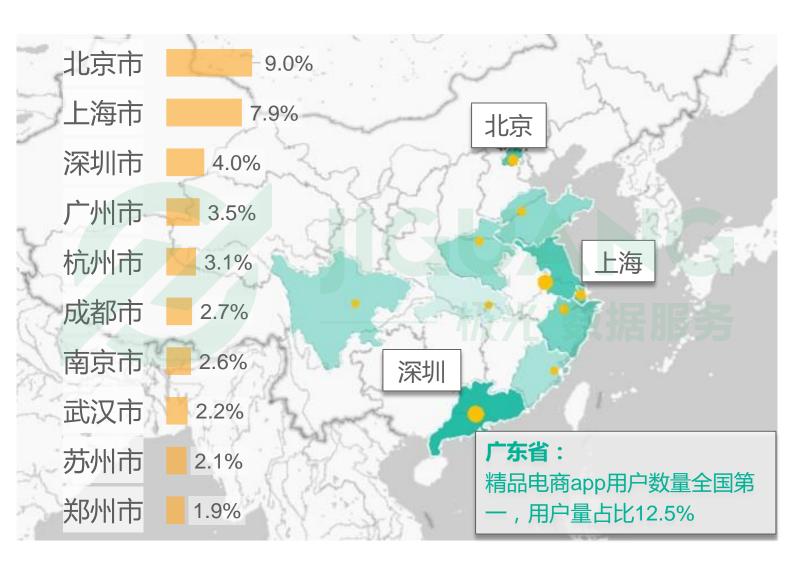
取数周期:2017.10



精品电商用户:每100个用户就有近13个来自广东

• 极光大数据显示,北京是精品电商app用户量占比最高的城市,每100个精品电商app用户就有9个坐标北京

精品电商app用户量占比top10城市



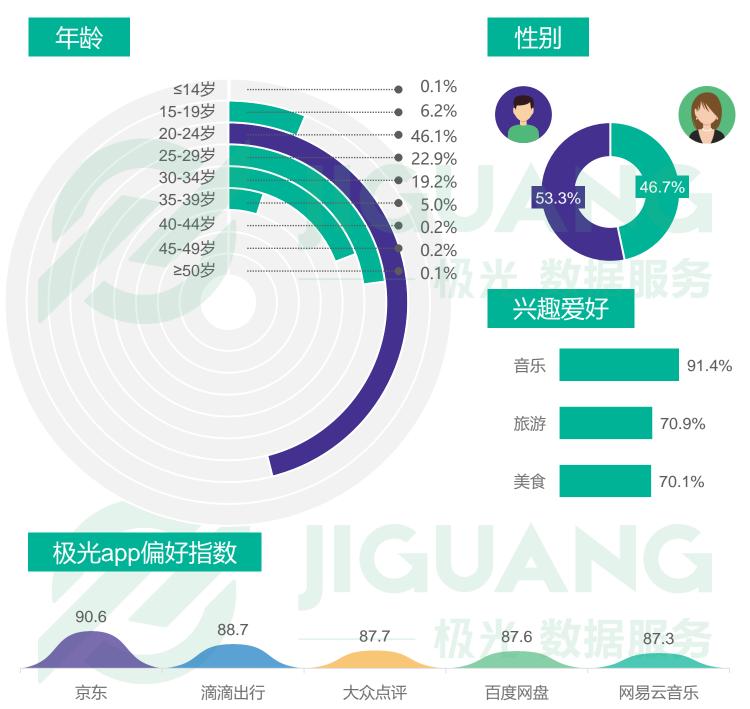
数据来源:极光大数据 取数周期:2017.10



网易严选用户画像

网易严选用户:男女比例基本1:1,逾五成用户不到25岁

极光大数据显示,在网易严选用户中最受欢迎的app分别是京东、滴滴出行、大众点评、百度网盘和网易云音乐



数据来源:极光大数据 取数周期:2017.10

统计模型:极光app偏好指数

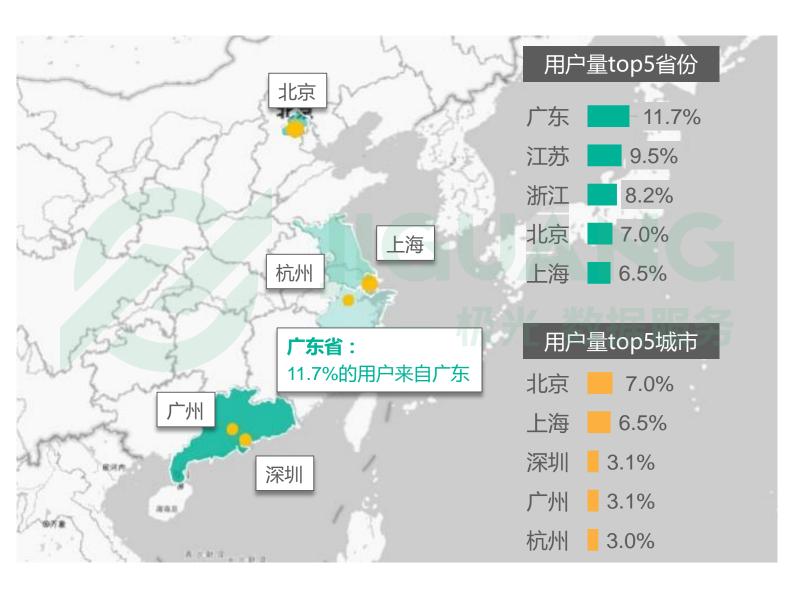


网易严选用户画像

网易严选用户:24.2%的用户来自江浙沪"包邮区"

• 极光大数据显示,广东和北京是网易严选用户占比最高的两个省级行政区域,分别有11.7%和7.0%的用户来自广东和北京

网易严选用户地区分布概况



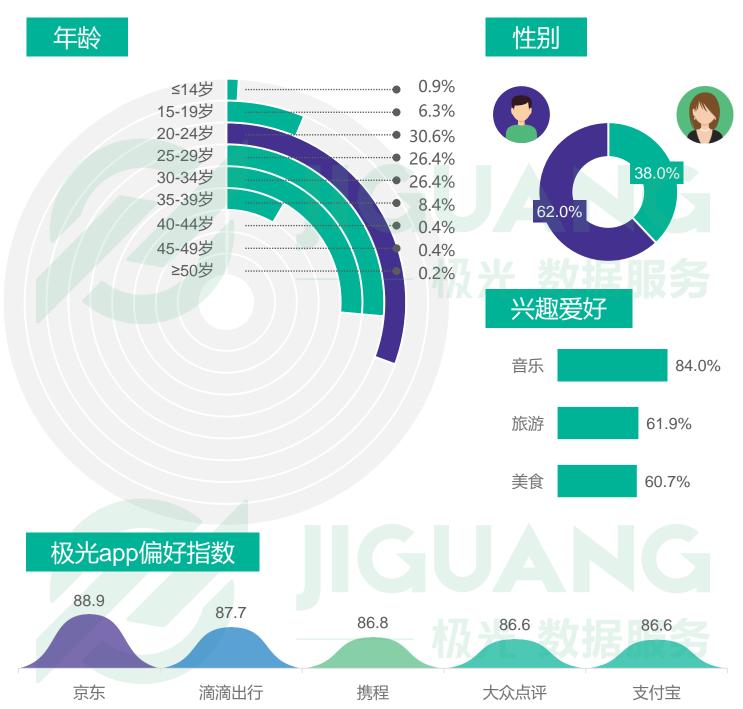
数据来源:极光大数据 取数周期:2017.10



必要用户画像

必要用户:男性用户逾六成

• 极光大数据显示,超过九成的必要用户不到35岁,其中三成用户的年龄在20-24岁之间



数据来源:极光大数据 取数周期:2017.10

统计模型:极光app偏好指数

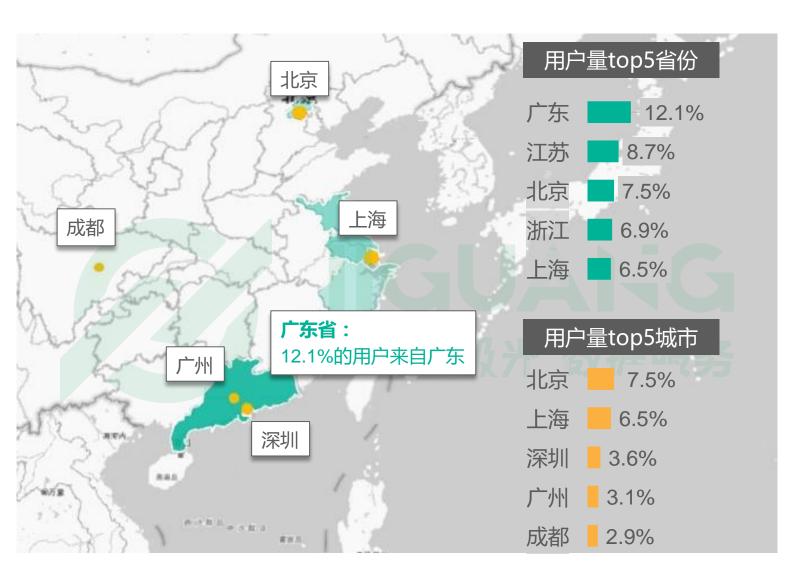


必要用户画像

必要用户:20.7%的用户来自北上广深

• 每10个必要用户就有超过2个用户来自北上广深

必要用户地区分布概况



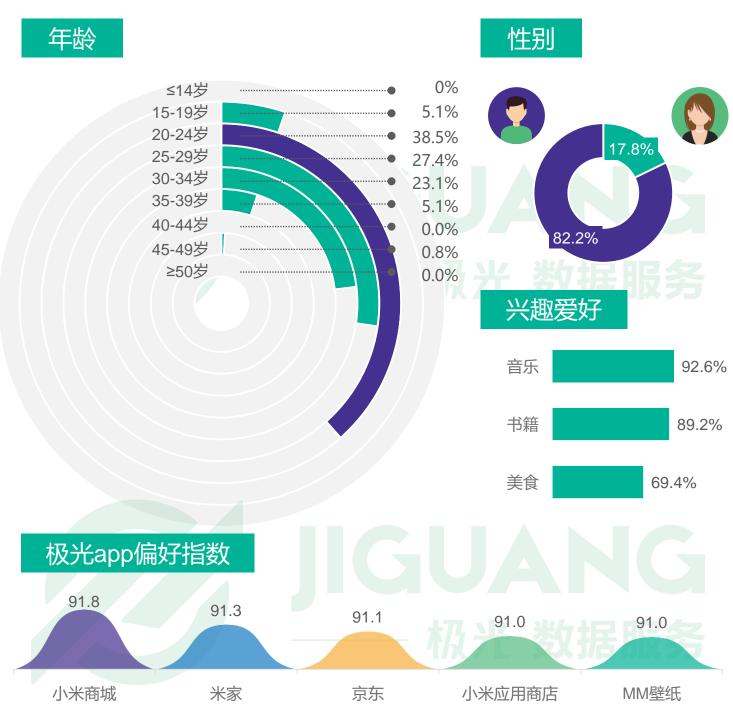
数据来源:极光大数据 取数周期:2017.10



有品用户画像

有品用户:年轻男性用户"俱乐部"

• 82.2%的有品用户是男性,70.9%在30岁以内



数据来源:极光大数据 取数周期:2017.10

统计模型:极光app偏好指数

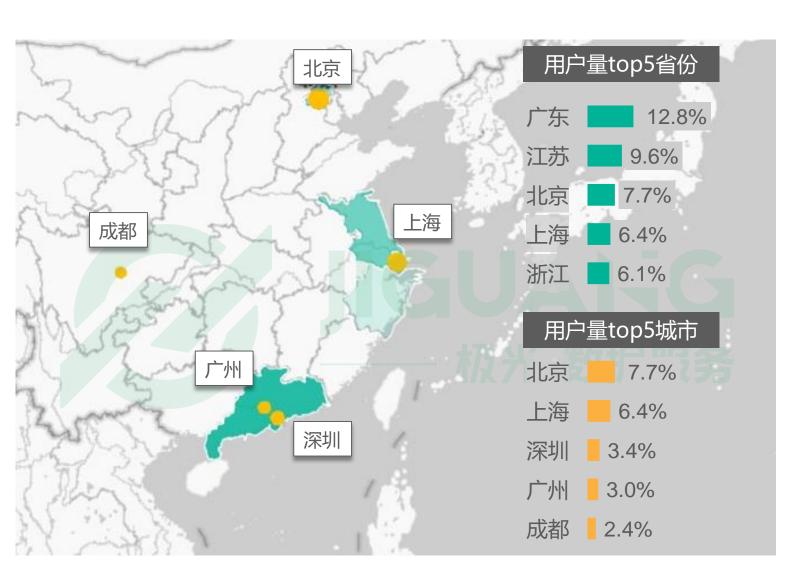


有品用户画像

有品用户:用户量占比top3的省级行政区域分别是 广东、江苏和北京

• 成都是除了北上广深以外有品用户量占比最高的城市

有品用户地区分布概况



数据来源:极光大数据 取数周期:2017.10



报告说明

1. 数据来源

极光大数据,源于极光云服务平台的行业数据采集及极 光iAPP平台针对各类移动应用的长期监测,并结合大样 本算法开展的数据挖掘和统计分析

2. 数据周期

报告整体时间段:2016.10-2017.10

具体数据指标请参考各页标注

3. 数据指标说明

精品电商app包括网易严选、必要商城和米家有品3款app

4. 报告其他说明

极光数据研究院后续将利用自身的大数据能力,对各领域进行更详尽的分析解读和商业洞察,敬请期待

关于极光

极光(www.jiguang.cn)是中国领先的移动大数据服务商。其团队核心成员来自腾讯、摩根士丹利、豆瓣、Teradata和中国移动等公司。公司自2011年成立以来专注于为app开发者提供稳定高效的消息推送、统计分析、即时通讯、短信和社会化分享组件等开发者服务。至今我们已经服务了超过60万款移动应用,累计覆盖超过100亿个移动终端,月独立活跃设备超过7.5亿,日发送消息30亿,产品覆盖了中国国内90%以上的移动终端。基于积累的海量数据,我们拓展了在大数据领域的产品,包括极光效果通和极光数据服务。极光致力于为各行各业节约开发成本,提高运营效率,优化业务决策。

极光产品线

极光开发者服务:高效稳定 SDK、节约开发资源、增强用户体验、提升业务效率

极光效果通:精准锁定目标用户,量身定制广告投放策略,提高运营效率极光数据服务:解析目标客户,洞悉行业趋势,跟踪企业运营情况,帮助企业决策者提升决策效率

业务咨询请联系



数据改变世界



华北地区数据咨询

胡畅达:15101510721

华东、华南地区数据咨询

Oliver: 18320141359

全国商务咨询

sales@jiguang.cn