

- [HYPERAI - Краткое Досье для Юриста](#)
 - [1. ЧЕМ МЫ ЗАНИМАЕМСЯ](#)
 - [2. ТЕХНОЛОГИЯ](#)
 - [3. ТОКЕН HYPERAI](#)
 - [4. КАКИЕ УСЛУГИ ПРОДАЕМ](#)
 - [5. ТЕКУЩИЙ СТАТУС](#)
 - [6. PRIVATE SALE - КРИТИЧЕСКИЙ ВОПРОС](#)
 - [7. КЛЮЧЕВЫЕ ВОПРОСЫ ДЛЯ ЮРИСТА](#)
 - [8. ОЖИДАЕМЫЕ РАСХОДЫ](#)
 - [9. TIMELINE](#)
 - [10. КОНКУРЕНТЫ \(для контекста\)](#)
 - [11. РИСКИ \(честно\)](#)
 - [12. WHY ESTONIA?](#)
 - [13. ЧТО ОЖИДАЕМ ОТ КОНСУЛЬТАЦИИ](#)
 - [14. КОНТАКТЫ И ДОКУМЕНТЫ](#)
 - [15. SUMMARY - Одним абзацем](#)
 - [16. NEXT STEPS](#)

HYPERAI - Краткое Досье для Юриста

Дата: 19 октября 2025 **Встреча:** Консультация по регистрации компании в Эстонии **Основатель:** [Ваше имя] **Проект:** HyperAI - AI Services Marketplace

1. ЧЕМ МЫ ЗАНИМАЕМСЯ

Простыми словами:

“Софтверная платформа с 29 AI агентами для предоставления профессиональных услуг в crypto/DeFi секторе”

Бизнес-модель:




- **Marketplace модель** - как Upwork, но для AI услуг
- **Оплата в токенах** - клиенты платят HYPERAI токенами
- **50% burn механизм** - половина токенов сжигается (дефляция)
- **Utility token** - токен используется для доступа к услугам

Не являемся:

- ❌ Криптовалютной биржей
- ❌ Банком или финансовой организацией
- ❌ Эмитентом ценных бумаг (securities)
- ❌ Инвестиционным фондом

Являемся:

- ✅ Tech компанией (SaaS)

-  Software provider
 -  AI services marketplace
 -  Platform-as-a-Service
-

2. ТЕХНОЛОГИЯ

Blockchain:

- **Сеть:** BNB Chain (Binance Smart Chain)
- **Стандарт:** BEP20 (EVM-compatible)
- **Smart Contracts:** Solidity 0.8.19

AI Агенты:

- **Всего:** 29 специализированных агентов
- **Структура:**
 - 8 Development (код, smart contracts, AI модели)
 - 7 Business (стратегия, токеномика, partnerships)
 - 6 Marketing (контент, соцсети, community)
 - 5 Website (дизайн, UX, брендинг)
 - 2 Специализированных (документация, переводы)
 - 1 OMEGA (главный координатор)

Платформа:

- Frontend: Next.js, React, TypeScript
 - Backend: Node.js, Express, MongoDB
 - AI/ML: PyTorch, Python
 - Blockchain: Hardhat, ethers.js
-

3. ТОКЕН HYPEAI

Параметры:

- **Название:** HypeAI Token
- **Тикер:** HYPEAI
- **Стандарт:** BEP20
- **Total Supply:** 1,000,000,000 (1 миллиард)
- **Тип:** Utility Token

Использование токена:

1. **Оплата услуг** - AI services на платформе
2. **Governance** - DAO голосование
3. **Staking** - блокировка для rewards (17-62% APY)
4. **Access** - доступ к premium функциям

Механики:

- **Burn:** 50% токенов от каждой оплаты услуг сжигается
 - **Treasury:** 50% идет в казну проекта
 - **Дефляция:** Уменьшение supply со временем
 - **Staking rewards:** Вознаграждения за блокировку
-

4. КАКИЕ УСЛУГИ ПРОДАЕМ

Категории (примеры):

Development: - Smart contract разработка: 10,000-50,000 HYPEAI - dApp создание: 20,000-100,000 HYPEAI - Security audit: 5,000-20,000 HYPEAI - Tokenomika дизайн: 3,000-15,000 HYPEAI

Marketing: - Content creation: 500-5,000 HYPEAI - Social media management: 1,000-10,000 HYPEAI - Brand strategy: 2,000-10,000 HYPEAI - Community building: 2,000-15,000 HYPEAI








Design: - Logo, branding: 300-3,000 HYPEAI - UI/UX design: 1,000-10,000 HYPEAI - Website design: 5,000-30,000 HYPEAI

Business: - Market research: 1,000-10,000 HYPEAI - Business plan: 2,000-15,000 HYPEAI - Tokenomics consulting: 3,000-20,000 HYPEAI

Всего: Любые услуги которые AI может выполнить профессионально

5. ТЕКУЩИЙ СТАТУС

Стадия проекта:

-  MVP разработан (working prototype)
-  Smart contracts готовы (not deployed)
-  Website создан
-  Документация полная
-  Токен не выпущен (pending)
-  Пользователей нет (pre-launch)
-  Выручки нет (pre-revenue)

Команда:

- Основатель: 1 человек (Россия)
- AI Агенты: 29 (софтверные, работают 24/7)

Планы:

- Регистрация компании в Эстонии
- Private Sale (~\$50,000-500,000)

- Public launch на PancakeSwap
 - Запуск платформы услуг
-

6. PRIVATE SALE - КРИТИЧЕСКИЙ ВОПРОС

⚠ ГЛАВНАЯ ПРОБЛЕМА:

Дилемма: - Токен имеет utility (реальное использование) - НО есть burn механизм (дефляция = рост цены)
- Люди покупают ожидая прибыль - Это может = security = регуляции

Что хотим:

- Провести Private Sale легально
- Собрать \$50,000-500,000
- Избежать классификации как security
- Соблюсти EU/Estonian законы

Что не знаем:

- Как структурировать продажу?
 - Service Credits vs прямая продажа токенов?
 - Нужна ли Virtual Currency License?
 - Какие disclaimers обязательны?
 - Можем ли показывать burn механику?
 - Accredited investors only?
-

7. КЛЮЧЕВЫЕ ВОПРОСЫ ДЛЯ ЮРИСТА

А. Структура компании:

1. OÜ или AS? Какая организационная форма лучше?
2. E-Residency нужна? Основатель из России
3. Минимальный капитал? Сколько нужно на старте?

В. Лицензии и регистрации:

4. Virtual Currency Activity License - нужна ли?
5. FIU регистрация - обязательна?
6. Когда лицензия нужна? До Private Sale или до публичного листинга?

С. Private Sale структура:

7. Как продавать легально? Service Credits или прямо токены?
8. Security или Utility? Как доказать что utility?
9. Disclaimers - какие обязательны?
10. KYC/AML - какой уровень для Private Sale?

Д. Token классификация:

11. **Burn mechanism** - делает токен security?
12. **Staking rewards** - это securities yield?
13. **DAO governance** - как позиционировать?
14. **Можем описывать механику?** Без прогнозов цены?

Е. Compliance и операции:

15. **MiCA regulation** - как влияет на нас?
16. **Whitepaper required?** При каком объеме продаж?
17. **Banking** - какие банки работают с crypto?
18. **Налоги** - как облагаются токены, staking, burn?

Е. Международное:

19. **US/China резиденты** - можем продавать им?
 20. **Sanctions screening** - обязательно?
-

8. ОЖИДАЕМЫЕ РАСХОДЫ

Setup (одноразово):

- Company registration OÜ: €200-500
- Virtual Currency License: €3,000-25,000 (если нужна)
- Legal fees: €5,000-10,000
- **Итого setup:** €8,000-35,000

Annual (ежегодно):

- Accounting/Audit: €2,000-5,000
 - Compliance officer: €12,000-50,000 (если нужен)
 - Legal support: €3,000-10,000
 - FIU fees: €1,000-3,000
 - **Итого annual:** €18,000-68,000
-

9. TIMELINE

Оптимистичный (3-6 месяцев):

1. Company registration: 2 недели
2. E-Residency (если нужна): 4 недели
3. Banking setup: 4-8 недель
4. Virtual Currency License: 2-3 месяца
5. **Total:** 3-6 месяцев

Реалистичный (6-8 месяцев):

- С учетом задержек, доп документов, etc.
-

10. КОНКУРЕНТЫ (для контекста)

Кто уже делает похожее: - **SingularityNET** (AGI token) - AI marketplace - **Fetch.ai** (FET token) - AI agents platform - **Ocean Protocol** (OCEAN) - data marketplace

Отличия НуреAI: - Специализация на crypto/DeFi услугах - 29 специализированных агентов (vs generic AI) - 50% burn mechanism (агрессивная дефляция) - BNB Chain (дешевле чем Ethereum)

11. РИСКИ (честно)

Юридические:

- Классификация токена как security
- Штрафы за неправильную структуру
- Проблемы с banking

Технические:

- Smart contract уязвимости
- AI модели не работают как ожидалось
- Платформа не масштабируется

Рыночные:







- Нет спроса на услуги
- Конкуренты захватывают рынок
- Crypto рынок падает

Операционные:

- Не хватает капитала
 - Compliance слишком дорого
 - Banking закрывает счета
-

12. WHY ESTONIA?

Плюсы:

-  E-Residency (удаленное управление)
-  Crypto-friendly регуляции
-  EU jurisdiction (доступ к Европе)
-  English (можно на английском)
-  Digital infrastructure
-  Reasonable costs

Минусы:

- ❌ Banking сложно для crypto
 - ❌ Virtual Currency License дорогая
 - ❌ Compliance требования высокие
 - ❌ Основатель не резидент
-

13. ЧТО ОЖИДАЕМ ОТ КОНСУЛЬТАЦИИ

Главное:

1. **Можем ли мы?** Возможно ли реализовать в Эстонии?
2. **Как структурировать?** OÜ + licenses + compliance
3. **Сколько стоит?** Реальные цифры setup + annual
4. **Сколько времени?** Реалистичный timeline
5. **Private Sale как?** Легальная структура

Дополнительно:

- Рекомендации по banking
 - KYC/AML provider recommendations
 - Tax optimization возможности
 - Alternative jurisdictions (если Estonia не подходит)
-

14. КОНТАКТЫ И ДОКУМЕНТЫ

Проект:

- **Website:** [in development]
- **GitHub:** github.com/[username]/hypeai
- **Twitter:** @HypeAIProject
- **Whitepaper:** docs/whitepaper/

Документация (есть):

- ✅ Whitepaper (полный)
- ✅ Smart contracts (Solidity)
- ✅ Tokenomics calculator
- ✅ Business plan
- ✅ Marketing strategy
- ✅ Technical documentation

Основатель:







- Гражданство: Россия
- Резидентство: [указать]
- Опыт: [указать]

15. SUMMARY - Одним абзацем

НуреAI - это платформа AI услуг для crypto индустрии, где клиенты платят HYPEAI токенами (BER20) за профессиональные услуги выполняемые 29 AI агентами. Бизнес-модель: marketplace с 50% burn токенов от каждой транзакции. Текущий статус: MVP готов, нужна регистрация компании в Эстонии для Private Sale и публичного запуска. Ключевой вопрос: как структурировать Private Sale чтобы токен не классифицировался как security при наличии дефляционной механики.

16. NEXT STEPS

После консультации:

1.   Решение: Estonia или другая юрисдикция?
2.  Получить список нужных документов
3.  Точная смета расходов
4.  Timeline с датами
5.  Engagement agreement с юристом (если продолжаем)

Если Estonia подходит:

1. Company registration
2. E-Residency application
3. Banking applications
4. Virtual Currency License application
5. Private Sale legal structure
6. Launch preparation

Подготовил: AI Agent Team (OMEGA Coordinator) **Дата:** 19 октября 2025 **Версия:** 1.0 **Статус:** Ready for lawyer consultation

*Этот документ - краткая выжимка из полной документации проекта. Полные детали в:
/Users/ai.place/Crypto/docs/*