421



Se autoriza la difusión y reenvío de esta publicación electrónica en su totalidad o parcialmente, siempre que se cite la fuente, enlace con http://www.comexperu.org.pe/semanario.asp

Contenido

Del 07 al 13 de mayo del 2007



Links de interés

- Asóciese a COMEXPERU
- Publicidad
- Cronograma de Eventos y Foros
- Suscripciones

SEMANARIO COMEXPERU

Directora
Patricia Teullet Pipoli
Editora
Sofía Piqué Cebrecos
Promoción Comercial
Helga Scheuch Rabinovich

Equipo de Análisis Alfredo Mastrokalos Viñas Andrea Baracco Vargas Publicidad Edda Arce de Chávez Suscripciones Giovanna Rojas Rodríguez Diseño Gráfico Pamela Velorio Navarro Corrección Angel García Tapia

COMEXPERU-Sociedad de Comercio Exterior del Perú Bartolomé Herrera 254, Miraflores. Lima 18, Perú e-mail: semanario@comexperu.org.pe Telf:: 422-5784 Fax: 422-5942

Reg. Dep. Legal 15011699-0268

Editorial



Aranceles otra vez

El reciente anuncio de una nueva rebaja arancelaria originó las previsibles reacciones de un sector industrial que pretende la protección del mercado interno y para ello busca, por un lado, aranceles bajos para comprar más baratos los insumos y bienes de capital que sus industrias necesitan y, por otro, aranceles altos para poder vender más caros los bienes que ellos producen.

El problema aparece cuando lo que es producto final para una empresa es insumo para otra. ¿Cómo arbitrar? Supongo que la decisión respecto a quién apoyar se debe tomar en función a la presión que cada empresa pueda hacer. Hasta el momento, sin embargo, la partida la vienen ganando quienes promueven la mayor protección. Es allí donde aparece la absurda y célebre distinción entre bienes "producidos" y "no producidos", que no es otra cosa que castigar al industrial que desea importar y obligarlo a pagar mayores precios al proveedor local. Sin embargo, aunque llevan ganadas casi todas las batallas, podrían empezar a perder terreno en la medida en que ciertas empresas industriales comienzan a exportar cada vez más y para ello requieren un abastecimiento de insumos permanente y a precios competitivos.

La propuesta del Ministerio de la Producción va en la dirección correcta y tiene dos grandes fortalezas: baja el promedio arancelario y, por lo tanto, promueve la competitividad, y baja la dispersión (y, por tanto, la discriminación). Es, además, una suerte de adelanto "a cuenta" de la estructura arancelaria que debiéramos tener una vez ratificado el TLC con Estados Unidos, lo cual da a los importadores peruanos un beneficio adicional: al acercar los impuestos a la importación acordados con Estados Unidos a los impuestos que serán pagados por adquirir los mismos productos de otras partes del mundo, permite que la decisión de compra se haga sobre la base de precio y calidad, no distorsionada por el impuesto.

El punto en contra sería que todavía mantiene tasas diferenciadas en partidas del mismo tipo de bienes (consumo, insumos y capital) y lo ideal sería no discriminar.

A diferencia de lo que otros advierten respecto a la prudencia en las rebajas arancelarias (nos encantaría conocer los "bemoles" que puede tener una rebaja), sostenemos que, por el contrario, lo prudente y recomendable es proceder a la rebaja. Finalmente, aranceles son impuestos. Por eso resulta gracioso que mientras se pide la rebaja del ITAN y el ITF, se pida mayores aranceles. Debe ser porque, esos impuestos (los aranceles), los pagan otros.

Patricia Teullet Gerente General COMEXPERU







421

Hechos de Importancia



DOBLE COBRO POR SERVICIOS PORTUARIOS

En el Congreso se ha presentado un proyecto de ley que busca evitar el doble cobro por los servicios de recepción y despacho de naves en puertos. Dicho proyecto precisa que no le corresponde a la Dirección General de Capitanías y Guardacostas de la Marina de Guerra del Perú (DICAPI) intervenir en dichas funciones, sino que es competencia únicamente de la Autoridad Portuaria Nacional (APN). No obstante, a continuación vemos que no sería necesaria una ley para resolver el problema.

En realidad, la solución ya la planteó el INDECOPI, cuya Comisión de Acceso al Mercado y Sala de Acceso al Mercado, del Tribunal de Competencia, fallaron en contra de la DICAPI, considerando ilegal su proceder en este conflicto de competencias, en el que dos entidades cobran al usuario por el mismo servicio, reduciendo la competitividad de las empresas exportadoras e importadoras del país. De acuerdo con nuestra legislación, la DICAPI no está facultada para cobrar por derechos de tramitación del procedimiento "Visita de inspección de seguridad y protección de naves durante los actos de recepción y despacho en el puerto". Por otro lado, la falta de respuesta de la Presidencia del Consejo de Ministros (PCM) sobre la resolución del INDECOPI permite a los afectados demandar a la DICAPI si esta continúa exigiendo el cobro.

La respuesta, entonces, no es una ley. Como recomienda Reflexión Democrática, el Congreso podría expresar su rechazo al incumplimiento de los fallos del INDECOPI mediante una moción. Al aprobar una ley, se sentaría un precedente, evidenciándose que las leyes o fallos no se cumplen. Por ello, se debería insistir en que la PCM obligue a la DICAPI, a través del ministerio correspondiente, a cumplir con la legislación vigente.

¿DE VUELTA AL TRUEQUE?

Nada parece poder detener la Revolución Bolivariana de Hugo Chávez, pues gracias a los altos precios del petróleo (cuando asumió el poder, el barril de crudo costaba cerca de US\$ 17; hoy está en alrededor de US\$ 60) ha podido, incluso, financiarla fuera de su territorio. Locuras e incoherencias le conocemos muchas a este antidemocrático mandatario, pero las anunciadas en su Plan para la Economía Popular en el 2007 son realmente para morirse de risa (o llorar, si uno vive en Venezuela).

Por la web está circulando un vídeo en donde Chávez expone a un grupo de sus partidarios cómo será la nueva economía socialista. Con la pompa que lo caracteriza, el presidente venezolano explica, con la ayuda de un mal dibujado diagrama de conjuntos (típico de colegio), que una parte de la

Comportamiento del precio del petróleo (WTI) durante el gobierno de Hugo Chávez

80
70
60
98
50
20
10
1998 1999 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007*

*Datos hasta abril del 2007.
Fuente: FED. Elaboración: COMEXPERU.

producción se destinará obligatoriamente a un "mercado comunitario", en donde los bienes y servicios no serán una mercancía para la venta ni para la obtención de beneficios. Estos productos, a su vez, se dividirán en dos tipos: los orientados a satisfacer necesidades básicas, que serán donados y no requieren nada a cambio, y los destinados al intercambio en la comunidad.

Es para los segundos que se creará la Red Global del Trueque (RGT), sistema que permite el uso de bonos o monedas alternativas para facilitar su intercambio. Este medio de cambio contará con pesos o equivalencias para determinar su valor, solo podrá utilizarse dentro de una misma zona y, al sufrir un tipo de interés negativo (algo que Chávez llama "oxidación"), pierde valor en el tiempo, por lo que no es de carácter acumulable. En pocas palabras, dame un plátano que yo te corto el pelo; dame carne y yo te daré un lapicero. La pregunta acá es: ¿tendrá la gente incentivos para, primero, regalar lo que produce y, segundo, intercambiar sus productos al valor que alguien le asigne arbitrariamente?

Como vemos, a Chávez no le basta con dilapidar recursos que no son suyos (el déficit fiscal venezolano es de casi el 3% del PBI pese a la bonanza petrolera) y desperdiciar una oportunidad única para sacar a su país del subdesarrollo. Tampoco le basta con tener la inflación más alta de Latinoamérica (17% en el 2006, según el FMI y se estima un 27% para el 2007), aislar a su nación de la comunidad internacional (más aún ahora que ha anunciado su retiro del FMI y del Banco Mundial) y reprimir la libertad de expresión, entre otras aberraciones.













Actualidad



El fondo minero voluntario

En diciembre del año pasado se concretó el acuerdo que establece la implementación de un aporte económico voluntario o Fondo Minero Voluntario, extraordinario y temporal, denominado "Programa Minero de Solidaridad con el Pueblo", a través del D. S. Nº 071-2006-EM. Dicho fondo constituye un monto adicional al canon y regalías existentes, mediante el cual las empresas mineras contribuyen con proyectos y diversas acciones necesarios a nivel local y regional. A continuación, analizamos el mismo y revisamos algunos avances.

INVIRTIENDO EN LA GENERACIÓN DE CAPACIDADES

De acuerdo con el vicepresidente del Comité Sectorial Minero de la SNMPE, Hans Flury, el Fondo Voluntario asciende a alrededor de S/. 2,500 millones para un período de cinco años, en los que se deberá ejecutar proyectos considerados prioritarios para las zonas mineras. Para ello, el decreto en cuestión ya incluye un modelo de convenio entre la empresa minera y el Estado, donde se consideran temas que serán Fuente: INEI, SUNAT, Informe sobre Desarrollo Humano Perú 2006 (PNUD). Elaboración: COMEXPERU.

Principales empresas mineras y niveles de pobreza de las regiones donde se encuentran				
Región	Tasa de pobreza 2004	Índice de Desarrollo Humano 2006	Ranking IDH de 24 Regiones	Principales exportadoras mineras en el 2006
Áncash	55.30%	0.5776	11	Antamina
				Barrick Misquichilca
Cajamarca	74.20%	0.5400	19	Yanacocha
Huancavelica	84.40%	0.4924	24	Doe Run Perú
Moquegua	37.20%	0.6435	5	Southern Perú
Tacna	26.70%	0.6685	2	Southern Perú

priorizados para la ejecución de obras, programas o proyectos. Entre ellos figuran la nutrición de menores y madres gestantes, la educación primaria y la salud.

Pero si hay un aspecto sumamente destacable, este sería el que se haya acordado destinar el dinero no solo a los proyectos en sí, sino también a programas de capacitación para que los gobiernos regionales y locales puedan desarrollar adecuadamente sus propios proyectos, incluso con otras fuentes de recursos como el canon y las regalías mineras. Ello contribuiría a crear y mejorar las capacidades de los beneficiarios, con el fin de generar una cadena de resultados positivos más allá del periodo de financiamiento minero. De este modo, el Fondo podría mostrar beneficios complementarios a los que provengan del uso del canon y las regalías, pues se estaría invirtiendo en capital humano para el desarrollo.

Específicamente, el aporte voluntario de las mineras consta de dos fondos: uno local y otro regional, los cuales serán destinados a las zonas donde opera la empresa y a las zonas de mayor pobreza a nivel de región, respectivamente. De esta manera, se permite ampliar el impacto de los beneficios más allá del área de acción inmediata de las mineras, además de ofrecer aportes adicionales a los ya realizados hasta el momento.

ALGUNOS EJEMPLOS

En el caso de Antamina, ya se ha conformado una Comisión Técnica de Coordinación (CTC) para cada uno de los fondos (con un total de S/. 195 millones para este año, según información publicada por Perú 2021), integrados por representantes de la empresa minera, del gobierno local o del gobierno regional. Estas comisiones deben reunir información, sugerir y presentar las acciones y proyectos. Cabe destacar que los recursos voluntarios se administrarán de manera privada, lo que garantizaría un menor nivel de burocracia en la ejecución. Southern Perú, por su parte, cuenta con la colaboración de la Asociación Civil "Ayuda del Cobre" para la administración del fondo (según la propia empresa, de un total de más de S/. 50 millones para el 2007). Esta trabajará directamente con las Comisiones Técnicas de Coordinación instaladas desde marzo de este año para las zonas de Moquegua y Torata. Asimismo, la semana pasada se inauguró en la provincia de Espinar, en Cusco, un moderno hospital construido con el aporte voluntario de la empresa minera Xstrata Tintaya.

Cabe resaltar que el decreto abre la posibilidad de que, si la empresa así lo decide, se destine parte del aporte a otras regiones (no solo aquellas en las que se ubica). Esto puede tomarse como una buena iniciativa, ya que las regiones en las que se encuentran las mineras no necesariamente son las más pobres del país. Pero no olvidemos que en realidad es al Estado al que le corresponde brindar los servicios más básicos a estas poblaciones, carentes de ellos. Ya antes de que se acordara este aporte, las mineras han venido supliendo al Estado en algunos de sus roles fundamentales, dada la escasa presencia del mismo en sus zonas de influencia; pero el problema de fondo, si bien se alivia, no se resuelve con aportes "voluntarios".

El aporte puede convertirse en una gran oportunidad para minimizar los conflictos que en los últimos años se han dado entre mineras y comunidades. Las primeras podrán continuar con su actividad extractiva (nuestro principal motor exportador), y a la vez se manejará de forma privada el aporte mencionado para garantizar resultados eficientes e indicadores alentadores. Simultáneamente, las poblaciones, a través de las CTC, podrán participar en la propuesta e identificación de regresar proyectos en beneficio de su comunidad. página 1

Actualidad



Enterrando mitos

El pasado 25 de abril fue presentado el libro "Aves en el Desierto de Ica. La experiencia de Agrokasa", escrito por los biólogos Víctor Pulido, Letty Salinas y César Arana, y editado por la empresa agroexportadora Agrokasa. Se trata de una publicación sorprendente, pues rompe con uno de los mitos más repetidos relacionados con la actividad empresarial: el que esta última siempre lleva al deterioro del medio ambiente.

Fuente: SUNAT; Pulido, V., Salinas, L. y Arana, C. (2007) Aves en el Desierto de Ica. La experiencia de Agrokasa. AGROKASA, Lima, Perú Elaboración: COMEXPERU.

ENCONTRANDO SINERGIAS

El libro nace a raíz de las evaluaciones que los mencionados científicos realizaron entre el 2003 y el 2006 (estas continúan actualmente), con el fin de inventariar a las aves que habitan o visitan Santa Rita (188 ha) y La Catalina (1,100 ha), los fundos de Agrokasa en Ica, dedicados principalmente a los espárragos y las uvas. Pero no solo

Agrokasa en Ica, dedicados principalmente a los espárragos y las uvas. Pero no solo se toparon con fascinantes especies, sino también con insospechadas alternativas de conservación de la naturaleza y, simultáneamente, de rentabilidad económica.

Es así que, a pesar de que los fundos están ubicados en una zona de baja diversidad biológica (desierto costero) y de que se podría suponer un impacto negativo (por el desplazamiento de otras especies, usualmente asociado a la actividad humana), se ha encontrado que estos cobijan a un relativamente alto número de especies, que incluso ha aumentado en los últimos años. Mientras que en abril del 2003 se detectó a 55 especies, en enero del 2006 esta cifra fue de 93 (la última evaluación que comprende el libro). Es más, durante la impresión de dicha publicación, se registraron diez especies más. Estas van desde garzas y gavilanes hasta picaflores y gorriones, pasando por loros y lechuzas, y algunas de ellas incluso se consideran amenazadas. Así, estas localidades han llegado a acoger al 6% de las especies con las que cuenta el Perú, que es, junto con Colombia, el país más diverso en términos de aves. Por otro lado, los autores indican que la población es estable (entre agosto del 2003 y el mismo mes del 2005 ha variado entre 1,300 y 2,250 aves), con presencia significativa de especies migratorias en verano (en enero del 2006, gracias a la migración de cerca de 2,000 golondrinas, se llegó a 4,300).

Es notable que los fundos exhiban mayor diversidad de aves que las áreas silvestres o de cultivo cercanas. Justamente dicha diversidad, sumada a la abundancia de ejemplares, es, de acuerdo con los autores, uno de los indicadores más importantes de la salud de los ecosistemas y la calidad ambiental, pues las aves colaboran importantemente con el equilibrio de la naturaleza (a través de la polinización, el transporte de semillas, el control de plagas, etc.) y usualmente necesitan un ambiente sin contaminación y con recursos suficientes para sobrevivir. De este modo, la presencia de especies que encuentran en los fundos un ambiente adecuado para alimentarse y reproducirse, o para migrar, refleja el cuidadoso manejo ambiental de Agrokasa.

Dicho manejo incluye la minimización del uso de pesticidas (por ejemplo, se trabaja con insectos benéficos y hongos para combatir las plagas, reduciendo el empleo de agroquímicos), el manejo adecuado de los efluentes de la planta de preparación de alimentos y *packing*, cercos de vegetación leñosa (un hábitat en sí mismo, que presenta la mayor variedad de especies de aves), el riego por goteo, la protección de la fauna silvestre mediante zonas intangibles, y recientemente la implementación en La Catalina de un programa de cetrería (también empleado en los viñedos de Tacama) con 12 halcones aplomados, nacidos en cautiverio, que disuaden a otras aves (como las palomas) de picotear las uvas.

PLANEANDO EN CÍRCULOS VIRTUOSOS

¿Cómo se traduce todo esto en rentabilidad económica? Por ejemplo, gracias a los halcones, en la última campaña se ha logrado el menor daño por picoteo en la historia de la empresa. Asimismo, el que el 50% de las especies sea insectívoro implica que buena parte funciona como controlador biológico de las plagas de insectos que pueden afectar los cultivos. Por ejemplo, los huerequeques (a cuya existencia contribuye el suelo arenoso de los fundos, pues anidan en ellos) ahorran pesticidas al encargarse de los gusanos de verano. Asimismo, las carnívoras (24%) controlan a roedores, insectos más grandes y aves granívoras y frugívoras potencialmente dañinas. Por si fuera poco, estos habitantes son muy apreciados por clientes y turistas del primer mundo.

Esperamos que estos círculos virtuosos, que nos muestran que conservación y productividad no son excluyentes, se multipliquen. Ya vemos que sí se puede.



EN LA REALIZACIÓN DE EVENTOS...
SIEMPRE, UNA EXPERIENCIA ÚNICA.

SUMMIT DELFINES



Economía

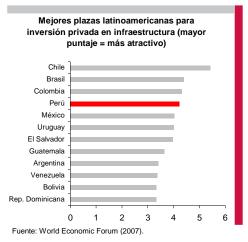


El Foro Económico Mundial sobre América Latina

Entre el 25 y el 26 de abril se llevó a cabo en Santiago de Chile el Foro Económico Mundial (WEF, por sus siglas en inglés) sobre América Latina. Entre los temas vistos durante la reunión, se dio énfasis a la integración latinoamericana, la obtención de energía segura y sostenible, el impulso a la inversión en infraestructura, y la competitividad de la región. A continuación, analizaremos algunas de las conclusiones del foro.

ALGUNOS RIESGOS PARA LA REGIÓN...

En términos generales, Latinoamérica se encuentra en una mejor posición económica, política y social que en décadas pasadas. Los altos precios de las materias primas en los mercados internacionales han sido claves en la bonanza económica actual. No obstante, estos también son un riesgo, pues han vuelto a la región más vulnerable a *shocks* externos. En este sentido, una desaceleración de la economía estadounidense o china impactaría (por factores de demanda) directamente en los precios de los *commodities*, afectando seriamente los ingresos de la región. Sin embargo, pese a la dependencia existente, hay países como el Perú y Chile que vienen llevando un buen manejo de su política económica, por lo



Perú y Chile que vienen llevando un buen manejo de su política económica, por lo que sus economías estarían relativamente más sólidas y protegidas ante esos eventos.

Otro riesgo que se asoma es la inestabilidad política. Aún existe mucha volatilidad política y corrupción que entorpecen el buen desempeño económico de los países y perjudican su imagen en el exterior. En el último reporte de competitividad del WEF (2006-2007), el Perú ocupa deshonrosos lugares en los rankings de independencia del Poder Judicial (119 de 125) y confianza en los políticos (116). Además de combatir estas serias falencias, tenemos que lidiar con riesgos externos, como la creciente expansión populista liderada por el gobierno de Hugo Chávez, que pone en peligro el *performance* económico y social de la región en su conjunto y amenaza con que se incluya en el "mismo saco" a países ajenos a este paleolítico movimiento. Como consecuencia, la inversión extranjera puede castigar a todos los países latinoamericanos, por lo que es necesario que nuestro país logre diferenciarse.

PERÚ: LAS PIEDRAS EN EL ZAPATO

El Perú ha avanzado en el ranking general del WEF, pero solo tres posiciones respecto al reporte anterior, y aún está rezagado en el puesto 74, muy por debajo de Chile, nuestro permanente referente. Entre las principales complicaciones para los negocios que identifica este reporte, figuran las tasas de impuestos y el régimen tributario, la regulación laboral, la mano de obra poco calificada, la inestabilidad política, la ineficiencia burocrática, el déficit de infraestructura, el crimen y la inseguridad, y la corrupción. Considerando estos factores, no llama la atención que, si bien el WEF considera al Perú la cuarta plaza más atractiva de la zona (pero de solo 12 países) para la inversión privada en infraestructura, un país aún conmocionado por el terrorismo como Colombia nos gane en este aspecto. Es más, en el foro de COMEXPERU sobre inversión y crecimiento, Pablo Secada comentó que en el 2006 Colombia percibió US\$ 6,295 millones de inversión extranjera directa, ¡poco más del doble que el Perú!

Por otro lado, de todos los rankings presentados en el foro latinoamericano, el Perú es de lejos el líder en uno de ellos: economía informal. Este lamentable resultado debe ser seriamente tomado en cuenta por el Gobierno cuando pretenda aplicar medidas que desincentivan la formalización, como la Ley General de Trabajo (LGT). Al respecto, Secada señaló que, según un trabajo reciente de Gustavo Yamada (experto en temas laborales), de aprobarse la LGT caeríamos al penúltimo puesto del ranking laboral del reporte Doing Business del Banco Mundial (ahora estamos en el 158 de 175), solo por encima de Santo Tomé y Príncipe y cada vez más lejos de permitir que todos los peruanos accedan a un trabajo.



Obtenga en línea Información de Comercio Exterior y Riesgo

Promoción Especial para los Socios de COMEXPERU





CONTACTENOS AL 225-5010

http://www.certicom.com.pe

Comercio Exterior



TLC: los protagonistas del ¿último? acto

Si bien nuestro TLC con Estados Unidos ha pasado momentáneamente a segundo plano por temas ajenos a nuestro control y prioritarios para dicho país, como el retiro de sus tropas de Irak, todo indica que nos encontraríamos en la recta final para obtener su tan ansiada ratificación. A continuación, les presentamos a algunos de los congresistas y senadores más relevantes para lograrlo.

LOS DE SIEMPRE

Los ya casi famosos en el Perú son los demócratas Charles Rangel (presidente del Comité de Medios y Arbitrios de la Cámara de Representantes) y Sander Levin (de significativa influencia entre los demócratas). Rangel, quien hace poco presentó los lineamientos de política comercial de los demócratas para EE.UU., con miras a aclarar su posición y facilitar el trámite de los TLC pendientes, parece más flexible y menos susceptible a los intereses de los sindicatos estadounidenses (solo el 15% de sus contribuciones proviene de ellos). Es más, aparentemente el presidente García, en su reciente visita a EE.UU., habría logrado una buena comunicación con él. Así, la ministra de Comercio Exterior y Turismo (quien la última semana no cejó en sus esfuerzos por convencer a varios parlamentarios) ha señalado que la representante comercial de aquel país, Susan Schwab, resaltó el impacto positivo que tuvo entre los congresistas la visita del mandatario.

Por el contrario, Levin, congresista desde 1983, tiene un fuerte respaldo sindical (30% de sus contribuciones) y últimamente habría endurecido su posición, usualmente contraria a estos tratados. Como lo refleja su financiamiento, el tema laboral es su caballito de batalla y para defenderlo nos regala las más insólitas declaraciones, como que en el Perú es difícil hacer huelgas porque los requisitos para ello son muy estrictos (¡cómo se nota que no vive aquí!). Además, indica que no cumplimos con prohibir el trabajo infantil, el trabajo forzado y la discriminación laboral. También está en contra de los trabajadores temporales peruanos (tan importantes para industrias basadas en estaciones como la de confecciones o la agrícola), porque no favorecen a las actividades sindicales (que representan al 2% de nuestra PEA). ¿Pero el señor Levin no se da cuenta de que si apoyara el TLC, se promovería el empleo decente que él busca, ese que mejor que nadie brindan las exportaciones? ¿O es que realmente no le preocupan los trabajadores peruanos, sino la AFL-CIO (sindicato de sindicatos norteamericano), que seguramente busca que su país firme todos los convenios de la OIT que el Perú tiene firmados (65 vs. 14 de EE.UU.)?

COMPLETANDO EL REPARTO

Otro actor relevante para llevar a escena el TLC es el congresista Steny Hoyer, líder de la mayoría demócrata en la Cámara de Representantes, que sí se inclinaría a favor del Perú. Hoyer tiene experiencia en temas de política exterior y relaciones internacionales, lo cual indicaría que sería consciente de la importancia geopolítica de ratificar el acuerdo con nuestro país. Y, por supuesto, también figura la presidenta de la Cámara, Nancy Pelosi, aún indecisa y cuya voz (usualmente preocupada por los temas laborales) pesaría en el éxito de la negociación entre republicanos y demócratas sobre los lineamientos que plantearon los segundos.

En esta negociación también está interviniendo el senador demócrata Max Baucus, presidente del Comité de Finanzas del Senado, a quien podemos contar de nuestro lado. En cuanto a los republicanos, encontramos al senador Charles Grassley, ex presidente del Comité de Finanzas y actual líder republicano en dicha instancia. Grassley ha sido un gran promotor de nuestro TLC y juega un rol clave en la negociación mencionada junto con el congresista Jim McCrery, líder republicano en el Comité de Medios y Arbitrios, quien ya había mostrado una actitud positiva hacia la propuesta demócrata.

Para la semana pasada estaba programada una reunión entre algunos de los parlamentarios mencionados, para lograr el acuerdo entre ambos bandos, con lo cual el TLC con el Perú tendría la vía libre. Lamentablemente, no se llevó a cabo y eso nos dejaría esperando que esta semana se resuelva el tema, pues ya estamos *ad portas* no solo del vencimiento del *fast track* (cuya renovación se ve complicada), sino también de la campaña electoral para la presidencia del país del norte. Crucemos los dedos.



