441



Se autoriza la difusión y reenvío de esta publicación electrónica en su totalidad o parcialmente, siempre que se cite la fuente, enlace con http://www.comexperu.org.pe/semanario.asp

Contenido

Del 24 al 30 de setiembre del 2007

WALL STREET

¿AL ENEMIGO CERCA?

Editorial

2

To REST

MEJORANDO PROCESOS: SIMPLIFICÁNDONOS LA VIDA

TRAMIFÁCIL: iniciativa que permitiría reducir la burocracia en nuestros municipios.

Hechos de Importancia

LA QUINUA QUIERE SU OPORTUNIDAD

Exportaciones de quinua crecieron un 700% desde el 2001.

3

Actualidad



TODO LO QUE SUBE, ¿TIENE QUE BAJAR?

Subida del precio internacional del trigo impacta en el Perú.

¿EL CAMBIO CLIMÁTICO AFECTA A TODOS POR IGUAL? Habría países que se beneficiarían en ciertas áreas por este fenómeno. 4

Economía



PRESUPUESTO 2008

Avanzando hacia un presupuesto por resultados.

6

Comercio Exterior



ACUERDO CAN - UE: COMIENZAN LAS NEGOCIACIONES

¿ Qué pasó en la primera ronda del Acuerdo de Asociación entre la Comunidad Andina y la Unión Europea?

7

Links de interés

- Cronograma de Eventos y Foros
- Publicidad

Suscripciones

SEMANARIO COMEXPERU

Directora
Patricia Teullet Pipoli
Co-editores
Sofía Piqué Cebrecos
Ricardo Paredes Castro
Promoción Comercial
Helga Scheuch Rabinovich

Equipo de Análisis Alfredo Mastrokalos Viñas Andrea Baracco Vargas Andrés Murdoch Fabbri Gonzalo Pezo Paredes Publicidad Edda Arce de Chávez

Suscripciones Giovanna Rojas Rodríguez Diseño Gráfico Angela Vásquez Vivanco Corrección Angel García Tapia COMEXPERU-Sociedad de Comercio Exterior del Perú Bartolomé Herrera 254, Miraflores. Lima 18, Perú e-mail: semanario@comexperu.org.pe Telf:: 422-5784 Fax: 422-5942

Reg. Dep. Legal 15011699-0268



¿Al enemigo cerca?

Isaac Humala estuvo escuchando las conferencias en la Convención Minera. Escuchó a Ricardo Lagos explicar cómo la transición de la dictadura a la democracia había sido para los partidos políticos chilenos más importante que las rencillas ideológicas. Escuchó que los dos países comunistas de Asia habían apostado por la apertura y la inversión privada.

Escuchó cómo Chile había alcanzado altas tasas de crecimiento y cómo la minería aportaba al desarrollo del país, no mediante una gran generación de empleo, sino proporcionando los recursos que permitían la implementación de políticas sociales redistributivas. Y que, más aún, hoy en día Chile dedica una parte de los recursos generados en la minería a un fondo para investigación y desarrollo de tecnología, sabiendo que en el futuro la única posibilidad de competir exitosamente en el mundo será con ideas y creatividad.

Escuchó cómo era importante el desarrollo de infraestructura para "acortar distancias" y costos de transporte que permitieran que los bienes producidos por nuestros países pudieran competir en los mercados de destino.

Escuchó que países como Brasil (el caso de Estados Unidos es similar) podían apostar por un crecimiento industrial basado en el mercado interno, pero que el tamaño de nuestros países no permitía que esta fuera una base sólida de crecimiento.

Escuchó que tener una economía de mercado no significaba tener una "sociedad de mercado". Y que el Estado tenía un rol que cumplir, complementario al del sector privado, no opuesto a él.

Pero creo que, probablemente, lo más importante que escuchó fue esa reflexión de Ricardo Lagos: "los políticos deberían pensar en la próxima generación, antes que en la próxima elección".

Sabemos que el señor Isaac Humala escuchó todo esto. Lo que no podemos garantizar es que quiera entenderlo.

Patricia Teullet
Gerente General
COMEXPERU







441

Hechos de Importancia



MEJORANDO PROCESOS: SIMPLIFICÁNDONOS LA VIDA

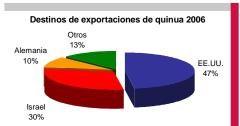
En anteriores ocasiones (ver <u>Semanario COMEXPERU Nº 418</u>, <u>425</u> y <u>436</u>) se desarrolló el tema de las barreras municipales desde varias perspectivas (como obstáculo para el desarrollo de infraestructura, mostrando la débil aplicación legislativa contra estos sobrecostos y, además, señalando los resultados de informes internacionales sobre competitividad municipal). Ante esto, no cabe la menor duda de los perjuicios de la burocracia en las entidades públicas más cercanas a la ciudadanía. El Banco Mundial señala que en muchos países la simplificación administrativa se ha convertido en parte integral de los esfuerzos realizados para mejorar el clima de inversión y la economía global, ya que una regulación eficiente para el sector empresarial es beneficiosa tanto para el sector público como para el privado.

En ese sentido, existe una iniciativa compartida entre los diversos municipios, el sector privado, el gobierno central y las entidades de cooperación internacional, que busca generar entornos favorables para la formalización y desarrollo de las empresas en el país, y también promover la implementación de procesos de simplificación de trámites municipales para las empresas. Esta es TRAMIFÁCIL, referencia al Plan Nacional de Simplificación de Trámites Municipales a cargo de la Mesa Nacional de Simplificación de Trámites Municipales para empresas (INTERMESA). Dicho plan tiene como objetivos para evitar la informalidad y la corrupción, facilitar la apertura de negocios y finalmente mejorar la competitividad empresarial, en especial de las MYPE, a las cuales afectan en mayor medida este tipo de obstáculos.

Hasta la fecha, TRAMIFÁCIL ha permitido consolidar metodologías en simplificación de licencias de funcionamiento, incorporar trámites al portal de servicio ciudadano, convenios de asistencia técnica con municipalidades provinciales de Ica, Piura y Arequipa, etc. Además de estos logros, este año se pretende concluir con la simplificación de trámites en las seis regiones del país con mayor impacto económico. Para mayor información al respecto, ver: http://www.tramifacil.com.pe Aquí en COMEXPERU, observaremos de cerca estos avances.

LA QUINUA QUIERE SU OPORTUNIDAD

Las exportaciones de quinua en el 2006 llegaron a US\$ 1.5 millones, registrando un incremento del 130% respecto del 2005. La región que más la produce es Puno, con alrededor del 81% del total, y las empresas Grupo Orgánico Nacional y Agro Orgánico fueron las mayores exportadoras en el 2006, con una participación del 13% y el 12%, respectivamente. Según la FAO, el Perú es el mayor productor mundial de quinua, a pesar de tener un 30% menos de áreas cosechadas que Bolivia, segundo productor en el mundo, lo cual refleja el alto rendimiento por hectárea.



Fuente: SUNAT. Elaboración: COMEXPERU.

La quinua es una planta oriunda de los Andes y puede llegar a medir de uno a dos metros de altura. Su fruto es seco y mide aproximadamente dos milímetros de diámetro. Entre las propiedades que más resaltan está su gran consistencia proteica, ya que cada grano tiene en promedio un 16% de proteínas, pudiendo llegar incluso al 23%. Esto nos da un total de 350 calorías por cada 100 gramos, lo cual dobla la cantidad proteica de cualquier otro cereal. Debido a sus atributos, la quinua puede ser una buena aliada para combatir la desnutrición crónica.

Entre los países que más demandaron nuestra quinua en el 2006 están Estados Unidos (con un 47% del total) e Israel (30%). Nuestras ventas han ido aumentando con el pasar de los años. Si hacemos una comparación entre los períodos enero-agosto del 2006 y 2007, veremos que Japón y Holanda son los que más incrementaron sus importaciones de quinua peruana, al aumentar un 3,500% y 1,200%, respectivamente.

Como vemos, la quinua es un excelente y nutritivo alimento que, además, es accesible para prácticamente todos los bolsillos. He aquí un buen sustituto alimenticio, ojalá haya mayor difusión en su consumo.













Actualidad



Todo lo que sube, ¿tiene que bajar?

La reciente subida del precio del pollo y del pan, dos productos básicos en la canasta familiar peruana, viene causando preocupación tanto en la población (sobre todo en la más pobre) como en el Gobierno. A continuación, presentaremos un breve análisis de esta coyuntura.

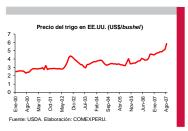
EL TERREMOTO Y EL POLLO

El alza del precio del pollo (y también del huevo), que aparentemente podría agudizarse en los primeros días de octubre, se explica, básicamente, por la menor oferta como consecuencia de los destrozos del terremoto ocurrido el pasado 15 de agosto, que afectó a las granjas ubicadas al sur de Lima, principalmente en Chincha (se perdieron millones de huevos fecundados). Otro factor que estaría presionando la subida de precios es la especulación por parte de algunos comerciantes (minoristas en su mayoría) que han visto una buena oportunidad de incrementar sus márgenes de ganancia. Pese a este traspié, se espera que la tendencia alcista en el precio del pollo sea transitoria, pues la producción avícola tiene la capacidad suficiente como para una rápida recuperación.

Como alternativas para sobrellevar este ajuste en los bolsillos peruanos, el Gobierno ha iniciado una campaña de promoción del consumo de pescado, fundamentalmente el del jurel, especie que actualmente abunda en nuestro mar por el clima. Otros tipos de pescado que también se estarían recomendando por sus precios son la anchoveta y el pejerrey.

AL PAN, PAN Y ¿AL TRIGO?

Por su parte, el aumento del precio del trigo, insumo básico para la producción de la harina con la que se prepara el pan, es más bien un problema que se proyecta de largo plazo y que se debe meramente a factores externos al Perú. Por un lado, EE.UU., tercer productor mundial de trigo (según la FAO), al estar desviando por medio de cuantiosos subsidios su producción de cereales a la elaboración de etanol (ver <u>Semanarios COMEXPERU Nº 427</u> y <u>Nº 428</u>), estaría fomentando incrementos en los precios por la menor oferta para el consumo humano y animal. De otra parte, según el último Wheat Outlook (al 14 de setiembre del 2007) del Departamento de Agricultura de EE.UU. (USDA por sus siglas en inglés), la pro-



ducción mundial de trigo estaría cayendo debido a las menores cosechas en la Unión Europea, Australia y Canadá, como consecuencia de problemas climáticos (inundaciones en Europa, sequías en Australia, etc.). Si a esto le sumamos la mayor demanda de China e India, tenemos como resultado no solo que el *stock* mundial de trigo esté en un mínimo, sino que su precio haya aumentado considerablemente (incluso el de mala calidad).

El Perú es un importador neto de trigo (según el MINCETUR, alrededor del 90% del trigo que se consume es importado), pues la producción local es relativamente pequeña por cuestiones climáticas y geográficas que no la hacen eficiente. Por este motivo, las herramientas con las que cuenta el Gobierno para contener la subida de su precio, fuera de la acertada reducción a cero de su arancel, son muy pocas, por no decir ninguna. Ante este contexto y tomando en cuenta que todo hace creer que será de largo plazo, fomentar el consumo de sustitutos accesibles y abundantes para reemplazar a la harina de trigo en la fabricación de pan es necesario.

¿Y LA INFLACIÓN?

Este incremento de precios de productos significativos en la construcción del Índice de Precios al Consumidor - IPC (los alimentos y bebidas tienen una ponderación del 49.563% y dentro de los alimentos y bebidas para el hogar (38.286% del total), los panes y cereales poseen una del 8.806% y las carnes y preparaciones de carnes una del 8.797%), sumado además al de los combustibles, ha generado inquietud sobre el posible impacto inflacionario. Sin embargo, todo haría suponer que, de momento, tales preocupaciones son injustificadas (aunque hay que estar atentos), pues el BCRP estima que la inflación permanecerá dentro del rango de su meta. Asimismo, la inflación subyacente, indicador que excluye a los componen-



tes más volátiles, se mantiene relativamente estable y baja (0.31% en el mes de agosto, 0.26% sin incluir alimentos y bebidas, y 2.04% acumulado en los últimos doce meses).



Grupo Interbank ahora en China

Que tus productos lleguen más fácil y rápido a China. Nueva Oficina Comercial en Shanghai. www.ifhperu.com







¿El cambio climático afecta a todos por igual?

El cambio climático es una de las principales preocupaciones del momento. Cada vez son más los documentos y reportajes que advierten los efectos negativos para la humanidad que genera su repentino y acelerado agravamiento (salud, producción, estilo de vida, etc.). Entre las consecuencias más aceptadas se encuentra el aumento general en los niveles de temperatura atmosférica, el derretimiento de glaciares (aumento del nivel de agua), fenómenos climáticos más devastadores y cambios en la producción agrícola, ganadera y energética.

NO ES LO MISMO

Los términos "calentamiento global" y "cambio climático" por lo general se utilizan indiferentemente (lo cual no es correcto). Según la Convención marco de las Naciones Unidas sobre el cambio climático, por este se entiende a "un cambio de clima atribuido directa o indirectamente a la actividad humana, que altera la composición de la atmósfera mundial" (esta alteración puede originar un incremento o una disminución de la temperatura). Por otro lado, el calentamiento global se refiere al incremento natural de la temperatura media de la Tierra y al aumento producto de la intervención humana.



El Grupo Intergubernamental de Expertos sobre el Cambio Climático de la ONU (IPCC, según sus siglas en inglés) determinó que el cambio climático se ha produ-

cido básicamente por el excesivo aumento de gases de efecto invernadero, al quemar combustibles fósiles (como el carbón y el petróleo) en vehículos y todo tipo de motor a explosión. Los países desarrollados han acumulado altas emisiones de gases durante años, producto de su industrialización y actuales patrones de consumo. Por el contrario, en los países en desarrollo el principal factor de la contaminación ha sido la pobreza, que se refleja en la deforestación, el cambio de uso de la tierra y la poca tecnología con la que cuentan para explotar los recursos naturales sin contaminar.

Según Paal Prestrud, climatólogo que ha elaborado reportes para la ONU sobre el derretimiento de los polos, existen países ricos como Rusia, EE.UU. y Canadá que podrían verse beneficiados en algunos aspectos por el cambio climático y países pobres del sur que definitivamente saldrían perjudicados. Al subir la temperatura sería más fácil cultivar en regiones al norte de Siberia o de Canadá; Inglaterra podría producir un vino de mejor calidad, y la industria forestal también se beneficiaría con un tiempo más cálido. Pero, por otro lado, la población de los países más pobres sufriría las peores consecuencias por sus limitaciones para adecuarse a estos cambios y por la dependencia que tienen de los recursos naturales que se verían afectados por el cambio climático.

ALGUNOS COMPROMISOS

Uno de los mayores desafíos para controlar el cambio climático es la prevención. Para ello, muchos países han firmado el protocolo de Kioto, que busca disminuir las emisiones de dióxido de carbono a la atmósfera. Este protocolo fue ratificado por casi todos los países que pertenecen a la ONU, a excepción de Estados Unidos y Australia, ambos grandes emisores de CO₂ debido a que perjudicaría su sistema económico y les generaría altísimos costos. Sin embargo, hay quienes indican que los efectos del calentamiento global podrían reducir el crecimiento mundial en un 20%, mientras que las medidas para disminuirlo solo afectarían en un 1% al crecimiento. Por otro lado, el cambio climático fue un tema muy importante en la reciente cumbre del APEC, donde se acordó trabajar para reducir en por lo menos un 25% la intensidad energéti-



ca de la región al 2030, incrementar su cubierta forestal en al menos 20 millones de hectáreas al 2020 y colaborar en la búsqueda de energía limpia y renovable, entre otros compromisos. Pero algunos ambientalistas consideran que le falta fuerza a estos acuerdos.

En una próxima edición del Semanario nos centraremos en la relación de este fenómeno con el Perú.





Economía



Presupuesto 2008

Recientemente se presentó al Congreso el proyecto de presupuesto del sector público para el año fiscal 2008. A diferencia de presupuestos anteriores, parece que este comenzaría a dar pasos hacia la priorización de la inversión pública y el gasto social, y hacia lo que sería un presupuesto por resultados.

RECURSOS EN FUNCIÓN A LOGROS

La priorización del gasto social y la inversión pública reside en que el objetivo principal de este presupuesto es reducir la pobreza en línea con el propósito del actual gobierno. Así, ello se desdobla en objetivos parciales como la reducción de la desnutrición infantil (fundamental considerando que la nutrición es una de las inversiones en desarrollo más rentables -ver Semanario COMEXPERU Nº 423-), mantener el crecimiento económico, mejorar la calidad de los servicios públicos (como educación, salud, previsión social y justicia), avanzar con la descentralización y mantener la estabilidad fiscal. Con ello, parece que este gobierno está comprendiendo el rol subsidiario que debe asumir... aunque algunas joyitas, como los bancos estatales, nos desaniman.

A la lucha contra la pobreza se destinarán S/. 2,726 millones, a través de esquemas como el Programa Articulado Nutricional, que busca alcanzar la meta de reducción de la desnutrición crónica para el 2011 (16% de los niños menores de cinco años, ante el 25% actual), el Programa Salud Materno Neonatal, el Programa Logros de Aprendizaje (para alcanzar la lamentablemente poco ambiciosa meta de alrededor del 30% de los alumnos de segundo grado de primaria con un desempeño suficiente en matemáticas y lenguaje) y el Programa Accesos a Servicios Sociales Básicos y Oportunidades de Mercado, que cuenta con definidas e interesantes metas: reducir el tiempo promedio de acceso vial a centros de salud a 35 minutos, a centros educativos a 18 minutos y a centros de comercio a 49 minutos. Todos estos programas constituyen el avance hacia el presupuesto por resultados, pues el proyecto de presupuesto contempla su evaluación y monitoreo, sobre la base de lo cual se les asignarán recursos en el siguiente año fiscal. Cabe destacar que se da la posibilidad de que entidades del sector privado o universidades efectúen la evaluación, lo que podría contribuir a su transparencia.

Por otro lado, para sostener el crecimiento económico, el ministro de Economía y Finanzas, Luis Carranza, señaló que es necesario elevar la calidad de las instituciones básicas para la economía, como el sistema judicial y la libre competencia, así como la de los servicios que ofrece el Estado. Asimismo, se invertirá en cerrar la brecha en infraestructura en sectores como transportes (S/. 5,229 millones, de los cuales el 54% corresponde a gobiernos regionales y locales), electricidad (se destinarán S/. 553 millones a la electrificación rural, con lo que se busca alcanzar el 83% de cobertura eléctrica nacional al 2008 el MEM estima que en el 2006 llegamos al 80%-) y saneamiento (con S/. 985 millones en programas de agua potable y alcantarillado) para que las poblaciones aisladas por estas carencias también participen del crecimiento.

INVERSIÓN PÚBLICA PARA ARRIBA, PERO MÁS NO SIEMPRE EQUIVALE A MEJOR

Con estas iniciativas, los gastos de capital representarían el 4.3% del PBI (recordemos que en el 2006 la inversión pública fue de apenas el 2.8%). Según el MEF, cerca del 75% de los mayores recursos del presupuesto serán destinados a este rubro y a bienes y servicios que mejoren la calidad de los servicios públicos. Así, los gastos de capital alcanzarían el 21.8% (S/. 15,502 millones) del presupuesto total, creciendo un 28% respecto del presupuesto del 2007. El 52% de dicho monto será administrado por los gobiernos regionales y locales. Cabe recordar que en el presupuesto del 2005 solo el 13% (de S/. 49 mil millones) estaba dedicado a gastos de capital. Asimismo, el proyecto propone que de no haberse ejecutado los recursos destinados a proyectos de inversión al término del 2007, estos se podrán incorporar a los pliegos y metas respectivas del año fiscal 2008, con lo cual no se demorará su uso luego del periodo al que corresponden.

Pero la cuestión es si dichos aumentos se verán reflejados en una mejor calidad de vida de la población. Ahora la revisión del Marco Macroeconómico Multianual (MMM) proyecta para el 2007 un superávit fiscal en lugar del 0% del PBI, lo que podría reflejar prudencia pero también una deficiente capacidad de gestión de, por ejemplo, los gobiernos regionales. Ese es el tema: que esos recursos puedan ser invertidos eficientemente. A propósito, es curioso que la revisión del MMM eleve la ya sorprendente proyección del 54.6% para el crecimiento real de la inversión pública en este año al 63.1% (considerando que en el primer trimestre cayó un 2.8% y en el segundo creció un 13.1%). Posiblemente se deba a la mayor inversión requerida para la reconstrucción del sur chico, pero aún así parece una cifra difícil de alcanzar.



La suite Panda EnterpriSecure Antivirus para PYMES, incluye:

- Instalación, capacitación y entrenamiento
- Soporte técnico GRATUITO
- Protección para redes de hasta 8 estaciones y 2 servidores

NOS ANTICIPAMOS A LOS RIESGOS,

PARA QUE SU EMPRESA CREZCA SIN PREOCUPACIONES





Answer Consulting Group - Panda Software Perú
Calle Lord Cochrane 521 - Miraflores - Lima 18
Central: (511) 421-2623 / 221-0453 / 221-0159
Telefax: (511) 221-6001
email: pymes@answer-it.com.pe
www.pandasoftware.es



Comercio Exterior



Acuerdo CAN - UE: comienzan las negociaciones

Alrededor del 95% de nuestras exportaciones a la Unión Europea (UE) se ve favorecido por un sistema generalizado de preferencias (SGP Plus). Entre los productos peruanos más exportados a dicho bloque que se benefician de este esquema encontramos a las grasas y aceites de pescado, los espárragos y las jibias, globitos, calamares y potas, congeladas, secas, saladas o en salmuera. Pero algunas de nuestras exportaciones, como el zinc en bruto, sin alear (con contenido de zinc menor al 99.99%) y la lana y pelo fino de alpaca o de llama, cardado o peinado, no cuentan con dichas preferencias y tienen que pagar aranceles.

Asimismo, al igual que el ATPA y el posterior ATPDEA, estas preferencias arancelarias son unilaterales y temporales; por ende, tienen efectos positivos en el comercio, pero no incentivan inversiones de largo plazo al no brindar predictibilidad a nuestro sector empresarial. Al igual que con Estados Unidos nuevamente, es fundamental lograr la consolidación de esas preferencias en el más corto plazo posible para explotar todos los beneficios del libre acceso al mercado europeo (ver más datos sobre nuestro comercio con la UE en el <u>Semanario COMEXPERU Nº 409</u>).

El Perú tiene la oportunidad de lograr un mayor acceso real (consolidar preferencias y profundizar reglas comerciales) al mercado europeo mediante el "Acuerdo de Asociación" entre la Comunidad Andina (CAN) y la UE, cuyas negociaciones se iniciaron este 17 de setiembre en Bogotá, Colombia.

MÁS QUE UN TLC

El Acuerdo de Asociación no es un TLC (y los negociadores tratan de recalcar esto a menudo); en todo caso, sería un "TLC plus", ya que no solo abarca la esfera comercial, sino que también incluye otros "pilares" de "Diálogo Político" y "Cooperación", con los que se busca profundizar y diversificar el diálogo político entre los bloques e intensificar la cooperación para superar los desequilibrios existentes. En este sentido, la responsabilidad de la negociación ya no recae exclusivamente en el MINCETUR, como en otros procesos, sino que es compartida con el Ministerio de Relaciones Exteriores.

El plazo formal que se han dado los negociadores para concluir es 24 meses, lo cual nos resulta extremadamente excesivo, especialmente después del proceso con Estados Unidos, que nos permitió decantar nuestra política comercial y tener una visión más clara sobre nuestras prioridades y sensibilidades en la integración con el mundo.

Sin embargo, la negociación no será entre el Perú y UE, sino de bloque a bloque (por insistencia europea), y lo que hace esto aún más complicado es que se utilizará la "vocería única" a nivel andino, es decir, que se ha elegido al negociador de un país como "vocero andino" en cada mesa de negociación y este funcionario, en términos generales, será el único que interactúe con la UE y solo podrá expresar lo que los cuatro países hayan acordado. Cabe señalar que nuestro viceministro de Comercio Exterior, Eduardo Ferreyros, es el vocero andino del Pilar Comercial.

Sobra explicar que los países de la CAN piensan distinto sobre su integración y que tienen serias dificultades para ponerse de acuerdo en temas clave, por ejemplo Arancel Externo Común (AEC), inversiones, servicios o propiedad intelectual. Sin ánimo de prejuzgar la evolución de las negociaciones, COMEXPERU opina que la UE debería aceptar esta realidad, dejar de insistir en la negociación en bloque y brindar los mecanismos para que los países que estén preparados concluyan sus negociaciones mucho más rápidamente, o que espere un probable nuevo fracaso como su negociación con MERCOSUR.

¿QUÉ SE DISCUTIÓ EN LA PRIMERA RONDA?

COMEXPERU participó activamente en la "sala adjunta andina", en donde se reúnen representantes de diversos sectores de la sociedad civil de los cuatro países andinos (empresarios y gremios, académicos, diversas ONG y asociaciones populares). La gran sorpresa fue la dimensión de la delegación boliviana (de casi 20 delegados), la gran mayoría de ellos representantes no empresariales y con una agenda de reuniones con negociadores bastante organizada.



Obtenga en línea Información de Comercio Exterior y Riesgo

Promoción Especial para los Socios de COMEXPERU





CONTACTENOS AL 225-5010

http://www.certicom.com.pe

Comercio Exterior



Esta primera ronda es una reunión de discusión o "marcado de cancha" entre los países, sin algún intercambio de textos o documentos, solo conversación. Al cierre de esta edición, sería poco prudente brindar conclusiones sobre lo que podría ser el resto de la negociación y los resultados; sin embargo, sí es posible presentar impresiones sobre diferentes aspectos.

EN CUANTO A LAS NEGOCIACIONES DEL PILAR COMERCIAL, SE PUEDE SEÑALAR LO SIGUIENTE:

- ▶ El afán del Perú de dinamizar las negociaciones y avanzar es compartido por Colombia y la misma UE. El presidente Uribe fue claro al señalar en su discurso inaugural que "si todos anticipamos adónde debemos de llegar, ¿por qué demorar tanto?" y "cada día que pasa sin llegar a avances concretos, significa un día más de sufrimientos para nuestros pobres" al momento de incentivar a los negociadores a concluir el acuerdo cuanto antes.
- Luego de la dinámica en cada una de las mesas de negociación, la UE se debe estar dando cuenta de que las diferencias entre los andinos a nivel técnico son variadas y no solo limitadas a la definición de un AEC¹ o el comercio de bienes. La percepción general es que Bolivia sería el país que complicaría o retrasaría las negociaciones por su falta de definición en algunos temas (aranceles) o negativa a asumir compromisos en otros; en cambio, Ecuador no presenta claras posiciones en contra, pero tampoco una visión y definiciones claras.
- ▶ La UE ha señalado en toda oportunidad que su objetivo es lograr un acuerdo con la región andina, en términos de cooperación, acceso y disciplinas. Esto demandaría no solo grandes esfuerzos para consensuar posiciones negociadoras, sino también aspectos tan prácticos como armonización de procedimientos aduaneros, regulaciones sanitarias, fitosanitarias y de reglamentos técnicos, transporte de carga sin trasbordo entre países andinos, distribución de la recaudación en aduanas, entre otros.

La agenda del Pilar de "Diálogo Político" es sumamente diversa e incluye temas desde derechos humanos y democracia hasta migración y sociedad del conocimiento; en este sentido, es difícil que no tenga cierto grado de interacción con el comercial y, eventualmente (esperemos que no), ciertos compromisos en uno puedan entrar en conflicto con disposiciones del otro. Hay que estar atentos.

Lo positivo es que se ha percibido un ambiente bastante favorable para el diálogo y la comprensión de las sensibilidades de los países en todos los niveles de negociación. Una frase que se ha utilizado bastante ha sido "reconocer las asimetrías entre ambos bloques y dentro del bloque andino". Esperemos que sea así.

EN CUANTO A LA DINÁMICA DE LA SALA ADJUNTA, LA PARTICIPACIÓN DE LA SOCIEDAD CIVIL YOTROS ASPECTOS:

- Los mecanismos de participación de la sociedad civil que ha establecido Bolivia incluyen instancias de difusión, consulta y presentación de propuestas. Nos recuerda bastante a los trabajos realizados por la Comisión ALCA/PERÚ, con la diferencia de que en esta participaban empresarios, gremios y académicos, mientras que en Bolivia la gran mayoría son ONG y "organizaciones de base". A pesar de que cada país organizará a su sociedad civil de manera autónoma, es muy probable que esto influya en los demás países andinos.
- Este es solo el inicio. Las diferentes organizaciones andinas han comenzado la coordinación y organización entre ellas con miras a establecer vínculos con ONG europeas y tener una influencia más directa en las negociaciones a través de UE en vez de los países andinos. Cuanto más tiempo tarden las negociaciones mayor riesgo de que se distorsione el proceso por factores y agentes externos y estas se traben (¿alguien mencionó Majaz?).
- Se tuvo conocimiento, a través de empresarios de otros países andinos, que el comercio con Venezuela se ha vuelto cada vez más engorroso debido a las regulaciones y limitaciones que este país está implementando (se tratará este tema con mayor detalle en el siguiente número del Semanario). Lo único que queda por decir es que es lamentable que mientras gran parte del mundo trata de liberalizar y facilitar el comercio, todavía existan países de la región que aplican medidas de los 70 que ya creíamos superadas.

Precisamente en este punto, las discrepancias también se evidencian en la medida que el Perú realizó una importante reducción arancelaria a inicios de año, mientras Bolivia va a elevar aranceles próximamente a fin de "incentivar" ciertos sectores productivos vía protección.



