

Se autoriza la difusión y reenvío de esta publicación electrónica en su totalidad o parcialmente, siempre que se cite la fuente, enlace con <a href="http://www.comexperu.org.pe/semanario.asp">http://www.comexperu.org.pe/semanario.asp</a>

Síguenos en Twitter



### Contenido

Del 03 al 09 de octubre del 2011



#### SEMANARIO COMEXPERU

Directora
Patricia Teullet Pipoli
Co-editores
Sofía Piqué Cebrecos
Ricardo Paredes Castro
Promoción Comercial
Helga Scheuch Rabinovich

Equipo de Análisis Alfredo Mastrokalos Viñas Rafael Zacnich Nonalaya Alonso Otárola Moore Corrección Angel García Tapia Diagramación Carlos Castillo Santisteban Publicidad Edda Arce de Chávez Suscripciones Giovanna Rojas Rodríguez COMEXPERU-Sociedad de Comercio Exterior del Perú Bartolomé Herrera 254, Miraflores. Lima 18, Perú. e-mail: semanario@comexperu.org.pe Telf.: 625 7700 Fax: 625 7701

Reg. Dep. Legal 15011699-0268







## **Humala y Porter**

Ya llegaron las invitaciones para el CADE. Inevitablemente, recordamos la reunión pasada, con cuatro candidatos presidenciales pronunciándose sobre la agenda de competitividad. Uno de ellos, con relativamente pocas probabilidades en ese momento, ganó... y no se ha vuelto a hablar de competitividad. Más aún, el término casi ha desaparecido del discurso de las autoridades. Ahora se habla de inclusión. ¿Significa eso que el concepto de competitividad puede ser abandonado, así sin más?

La respuesta de Porter sería un contundente "no". Y lo explica claramente cuando en su análisis incorpora dos conceptos: prosperidad y productividad.

Porter sostiene que hay diferencias entre la "prosperidad heredada" y la "prosperidad creada". La primera es limitada y depende de la abundancia de recursos naturales. En términos gráficos, resulta de "repartir la torta". Sin embargo, suele suceder que las rentas obtenidas de la explotación de recursos naturales ("heredados") alimentan la corrupción y permiten la permanencia de prácticas improductivas.

A diferencia de ello, la "prosperidad creada" es ilimitada, porque significa un esfuerzo permanente por hacer crecer la torta. El factor clave para ello es la productividad y el Gobierno debe concentrarse en crear las condiciones para incrementarla.

Con relativo éxito, Humala busca transmitir la idea de que no podemos seguir basando nuestra prosperidad en la abundancia de recursos naturales, pero no ha logrado aún evolucionar a la etapa siguiente, que es implementar un modelo de "prosperidad creada".

Esta omisión es lamentable, puesto que ello le permitiría darle una nueva dimensión a su concepto de inclusión: el gasto en salud y educación, la reforma institucional o la lucha contra la corrupción dejarían de ser vacías frases políticas y se convertirían en elementos clave para asegurar la competitividad a nivel macroeconómico, en la terminología de Porter.

Una vez logrado esto, o "dado el primer paso en el proceso de inclusión", la etapa siguiente presenta retos aún mayores, pues implica que el Gobierno sea proactivo en la generación de incentivos para la productividad. Y allí desaparecen la línea aérea de bandera, las cantantes en el gabinete, las empresas públicas para los negocios de los amigos, la rigidez laboral, los antidumping a dedo y otros subsidios a la ineficiencia.

La pregunta que surge entonces es si, aún teniendo toda la voluntad, lo dejarían hacerlo.

Patricia Teullet Gerente General COMEXPERU

HSBC entiende los beneficios de tener un solo banco en todo el mundo para desarrollar tu negocio a nivel global

Llámanos al 616 4722

Contáctanos en www.hsbc.com.pe





632

# Hechos de Importancia



#### LEY GENERAL DEL TRABAJO REDUCIRÁ INCENTIVOS A LA FORMALIZACIÓN

En declaraciones a la prensa, Carlos Blancas, presidente del comité de laboralistas que revisa la actual propuesta de Ley General de Trabajo (LGT), declaró que solo faltaba llegar a un acuerdo en temas como el despido arbitrario, la tercerización y la negociación colectiva. Sin embargo, adelantó que se incluirá la elevación de los topes de indemnización por despido arbitrario y la reposición del trabajador mediante acción de amparo.

Es lamentable que para este grupo de trabajo solo se haya convocado a personas con una visión legalista del tema y sin algún entendimiento de los potenciales efectos económicos de una LGT más inflexible y costosa que la actual legislación, sobre todo para las MYPE y su formalización. La semana pasada, Gustavo Yamada, profesor de la Universidad del Pacífico experto en el campo laboral, nos ilustró sobre los riesgos que enfrentamos y las características que debería tener una LGT realista y acorde con nuestra situación nacional e internacional (ver <u>Semanario Nº 631</u>). Algunas de estas últimas son las siguientes:

- Ofrecer "flexi-seguridad", es decir, una legislación que permita a las empresas ajustarse más rápido a los cambios que ocurren en el mundo y que, a la vez, sea protectora, que ofrezca seguridad a los trabajadores en la transición entre empleos.
- Establecer salarios mínimos diferenciados que representen la realidad del país.
- Hacer que los costos no salariales, la brecha que se forma entre el salario de un trabajador y lo que realmente le cuesta este a la empresa, también representen la realidad del país.
- Eliminar el concepto de estabilidad laboral absoluta y reemplazarlo por el de estabilidad relativa.

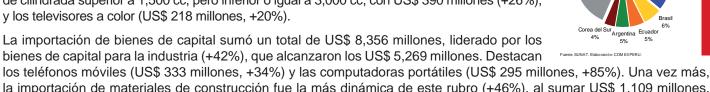
Dada la coyuntura de crisis internacional, las empresas peruanas de todo tamaño tienen que afrontar una incertidumbre tanto interna como externa. Por este motivo, necesitan contar con las herramientas y flexibilidad para poder hacerlo de la mejor manera. Debemos aprovechar esta oportunidad de inicio de Gobierno para lograr una LGT moderna que tenga un alto grado de racionalidad económica.

Además, debido al 70% de informalidad laboral que existe en el país, esta ley debe generar incentivos para que las empresas se formalicen, y así asegurarnos de que todos los trabajadores tengan los beneficios y derechos que la ley les brinda. No podemos continuar con las taras legalistas/sindicalistas y permanecer en el error, como aquel fallo del Tribunal Constitucional que lo único que hizo fue aumentar los costos del despido y, por ende, reducir los incentivos a la contratación formal (ver Semanario Nº 323).

#### **IMPORTACIONES CRECIERON UN 32% ENTRE ENERO Y AGOSTO**

En lo que va del presente año, nuestras importaciones alcanzaron los US\$ 24,825 millones, lo que representa un crecimiento del 32% con respecto al mismo periodo del año 2010.

Las importaciones de bienes de consumo representaron el 17% del total, proporción que se ha mantenido constante a lo largo del año, y presentaron un crecimiento del 23%. Los bienes de consumo no duradero (US\$ 2,288 millones, +29%) mantienen su liderazgo dentro la importación de este rubro. Entre estos, destacaron los medicamentos para uso humano (US\$ 158 millones, +21%), los demás azúcares de caña o remolacha refinados en estado sólido (US\$ 87 millones, +15%) y el arroz semiblanqueado o blanqueado (US\$ 79 millones, +138%). Por otro lado, los bienes de consumo duradero sumaron US\$ 1,990 millones (+16%), liderados por los vehículos de cilindrada superior a 1,500 cc, pero inferior o igual a 3,000 cc, con US\$ 390 millones (+26%), y los televisores a color (US\$ 218 millones, +20%).



la importación de materiales de construcción fue la más dinámica de este rubro (+46%), al sumar US\$ 1,109 millones. Destacan las barras de hierro o acero sin alear con muescas (US\$ 178 millones, +47%), los tubos utilizados en oleoductos o gaseoductos (US\$ 103 millones, +1162%) y los demás tubos de perforación de hierro o acero de entubación para petróleo o gas (US\$ 53 millones, +20%).

La mayor parte de nuestras importaciones fueron bienes intermedios (49%), los cuales crecieron un 33% (US\$ 12,165 millones) entre enero y agosto. Las materias primas para la industria (US\$ 7,474 millones, +27%) siguen liderando este rubro, con el 61% del total exportado. Entre estos productos, destacan las importaciones de maíz amarillo duro (US\$ 378 millones, +63% en valor, +6% en volumen), los demás trigos excepto para siembra (US\$ 333 millones, +50%, +2%) y las demás preparaciones aglutinantes para moldes o núcleos de fundición (US\$ 256 millones, +214%, +153%).



No dejes a la suerte tus operaciones de Comercio Exterior con China

Para mayor información llama al 219 2347

Grupo Interbank



Perú - origen de importaciones

enero-agosto 2011

## Actualidad



## Cusco: carreteras e irrigación

Al 23 de setiembre del 2011, los Gobiernos regionales han ejecutado, en promedio, el 52.5% del total de su presupuesto, lo que equivale a más de S/. 3,381 millones. En lo que respecta al Gobierno Regional de Cusco, este ejecutó el 53.3% de su presupuesto, alrededor de S/. 125 millones. Con este nivel de ejecución persisten una serie de conflictos sociales (13 entre activos y latentes), lo cual da qué pensar respecto de la eficiencia de la gestión de los recursos o sobre la dimensión y sustento de dichos conflictos. A continuación, daremos un vistazo a lo que está detrás de ese 53.3% ejecutado.

#### LA DISTRIBUCIÓN: PROGRAMAS ESTRATÉGICOS Y UNIDADES EJECUTORAS

De acuerdo con cifras del MEF, los S/. 125 millones ejecutados a la fecha fueron utilizados en los siguientes programas estratégicos: i) Logros de aprendizaje al finalizar el III ciclo, S/. 48.5 millones (39.1% del total); ii) Acceso a servicios sociales básicos y oportunidades de mercado, S/. 19.1 millones (15.4%); iii) Incremento de la productividad rural de los pequeños productores agrarios, S/. 18.6 millones (15%); iv) Programa articulado nutricional, S/. 14.5 millones (11.7%); v) Salud materno neonatal, S/. 13.3 millones (10.8%); entre otros.

Llama la atención que solo un 15.4% del presupuesto haya sido ejecutado en programas de servicios básicos y oportunidades de mercado. De acuerdo con cifras de la ENAHO 2010, el porcentaje de familias sin acceso a agua, saneamiento y electricidad bordeaba el 31.5%, 46.8% y 14%, respectivamente. Si bien es cierto que el Gobierno central anterior, mediante el programa "Luz para todos", fomentó la inversión en obras de electrificación rural en alrededor de S/. 64.2 millones en Cusco (41 obras y 452 localidades), tal parece que los otros dos fueron desatendidos. ¿Qué tipos de oportunidades de mercado han sido ofrecidas hasta el momento? Según lo declarado, S/. 9.4 millones en la rehabilitación de la carretera Huambutio-Paucartambo-Atalaya Tramo I: Huambutio-Paucartambo; S/. 4.5 millones en el mejoramiento del circuito turístico Cuatro Lagunas, tramo Cebadapata-Chacamayo, provincia de Acomayo; S/. 2.9 millones en el mejoramiento de la carretera Cusco-Occopata; S/. 1.6 millones en el mejoramiento de caminos departamentales, entre otras.

Cabe resaltar que el monto presupuestado para todo el año en los programas de acceso a servicios sociales básicos y a oportunidades de mercado, e incremento de la productividad rural de los pequeños productores agrarios, bordea los S/. 38.8 millones y S/. 45.6 millones, es decir que a la fecha solo se ejecutó un 49% y un 40% de lo asignado, respectivamente. Y, por lo visto hasta el momento, de servicios básicos y oportunidades de mercado que marquen la diferencia... poco. ¿Qué tipos de actividades para el incremento de la actividad rural de los pequeños productores agrarios han sido ofrecidas? Según lo declarado, S/. 4 millones en la irrigación del cañón de Apurímac; S/. 3.9 millones en la irrigación de Aguilayoc; S/. 1.7 millones en el apoyo a la sostenibilidad de la crianza de camélidos sudamericanos en la región; S/. 1.6 millones en el mejoramiento del sistema de irrigación de las comunidades campesinas de Occamabba, Llallahui y Mamuera del distrito de Marangani, provincia de Canchis; S/. 1.2 millones en la irrigación de Ccorca, entre otras.

En lo que respecta a unidades ejecutoras, de los S/. 125 millones ejecutados, un 20% fue utilizado por Región Cusco-Educación (S/. 24.8 millones), un 12% por el Proyecto Especial Plan Meriss (S/. 14.6 millones), un 11% por la Sede Central (S/. 14.1 millones), un 7% por Educación Quispicanchi (S/. 8.3 millones), un 6.4% por Educación Canchis (S/. 8 millones), un 5.9% por Plan Copesco (S/. 7.5 millones), un 5.8% por la Red de Servicios de Salud Cusco Sur (S/. 7.3 millones), un 5.4% por Salud La Convención (S/. 6.7 millones), un 4.9% por Salud Canas-Canchis-Espinar, entre otras. ¿Qué actividades o proyectos fueron atendidos por la Sede Central? Básicamente, los relacionados a la rehabilitación de carreteras, apoyo a la sostenibilidad de la crianza de camélidos sudamericanos y el mejoramiento de la oferta de servicios de salud.

En cuanto a los recursos percibidos por concepto de canon y sobrecanon, regalías, renta de aduanas y participaciones, el Gobierno Regional de Cusco ha ejecutado alrededor de S/. 37.9 millones, lo que representa un 45.7% del total presupuestado bajo esa partida. ¿Qué actividades o proyectos fueron atendidos con este monto? S/. 16.5 millones en obras de infraestructura vial; S/. 11.7 millones en obras de infraestructura agrícola; S/. 1.3 millones por concepto de instalaciones médicas que incluyen personal (S/. 748 mil), bienes (S/. 533 mil) y servicios (S/. 34 mil); S/. 574 mil por concepto de instalaciones educativas que incluyen personal (S/. 198 mil), bienes (S/. 364 mil) y servicios (S/. 11 mil), y S/. 400 mil en obras de infraestructura eléctrica.













# Economía



Desaceleración y riesgos

El <u>World Economic Outlook</u> (WEO) presenta proyecciones sobre la evolución económica a nivel mundial. En su más reciente publicación, lanzada en setiembre, el FMI considera que la economía global ha entrado en una peligrosa nueva fase. La actividad económica a nivel global no solo se ha debilitado, sino que es desigual y viene acompañada de una caída en la confianza de los agentes económicos, en un contexto en el que los riesgos se incrementan.

Con relación a las predicciones realizadas en abril, la recuperación económica del mundo es ahora más incierta. El FMI considera que la economía mundial sufre la confluencia de dos eventos adversos. Uno de ellos es la imprevista y bastante más lenta recuperación de los países desarrollados desde principios de año. El otro evento es el incremento en la incertidumbre fiscal y financiera que se viene produciendo desde agosto. La combinación e interacción de estos dos eventos es aún más preocupante.

#### PREDICCIONES MÁS CONSERVADORAS

Las proyecciones del *World Economic Outlook* (WEO) indican que el crecimiento mundial se moderará a un 4% en el año 2012, cuando se tuvo más de un 5% en el 2010. Se prevé que el PBI real en las economías avanzadas se expandirá a un ritmo muy lento, del 1.6% en el 2011 y 1.9% en el 2012. Un mayor ritmo de crecimiento para el año 2012 supone que los políticos europeos logren contener la crisis en la periferia de la Eurozona, que los políticos de EE.UU. logren un equilibrio razonable entre el apoyo a la economía y la consolidación fiscal a mediano plazo, y que la volatilidad en los mercados financieros globales no aumente.

Cabe notar la diferencia respecto del reporte de junio pasado: el crecimiento de las economías avanzadas proyectado para este 2011 ha pasado del 2.2% al 1.6%. De manera más detallada, se redujeron las expectativas de crecimiento para el 2011 en Estados Unidos (+1.5% en setiembre vs. +2.5% estimado en junio), la Eurozona (+1.6% vs. +2%), el Reino Unido (+1.1% vs. +1.5%), entre otros.

Para el 2012, la reducción de expectativas de crecimiento es mayor. El reporte indica que los países del primer mundo estarían creciendo un 1.9%, contra el 2.6% que proyectó en junio de este año. De igual manera, Estados Unidos (+1.8% vs. +2.7%), la Eurozona (+1.1% vs. +1.7%) y el Reino Unido (+1.6% vs. +2.3%) presentan esta reducción en panorama de crecimiento.

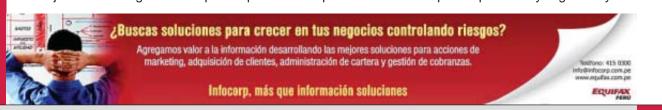
Los analistas del Fondo Monetario Internacional señalan que se necesita impulsar la demanda privada en los países desarrollados, la cual no se recupera por restricciones al crédito, el legado de la crisis hipotecaria, y el alto nivel de endeudamiento de muchos hogares. El balance externo también es un problema. Las economías avanzadas con déficits en cuenta corriente, notablemente los Estados Unidos, necesitan compensar su baja demanda local con un incremento en demanda del extranjero. Esto implica mirar mercados en economías emergentes con superávits en cuenta corriente, principalmente China. Esto no está sucediendo y los pronósticos no indican que sucederá pronto.

En lo que se refiere a la incertidumbre fiscal y financiera, los mercados se han vuelto escépticos respecto a la habilidad de muchos países de estabilizar su deuda pública. Esto va desde países europeos hasta Japón y Estados Unidos, y ha paralizado parcialmente flujos financieros, con bancos que retienen altos niveles de liquidez y contraen el crédito. El miedo a lo desconocido es muy alto, lo que se ve en las caídas de los precios de las acciones en bolsa. Se puede dar la situación en la que el bajo crecimiento de los países desarrollados y la incertidumbre financiera se complementen, he allí donde se encuentran los riesgos. El poco crecimiento hace difícil lograr una sostenibilidad fiscal y debilita a los bancos.

#### **EMERGIENDO, PERO CON PRECAUCIÓN**

El reporte señala que los mercados emergentes se han visto de alguna manera inmunes a estos eventos adversos. Si bien tienen que lidiar con flujos de capital volátiles, se ha logrado un crecimiento alto y sostenido. Sin embargo, algunos se encuentran cerca al sobrecalentamiento. Las proyecciones señalan que las economías emergentes crecerán un 6.4% en el 2011 y un 6.1% en el 2012. Sin embargo, estas predicciones son menores a las de junio: 6.6% y 6.4%, respectivamente. Esto se debe a que los mercados emergentes podrían experimentar reducciones en sus volúmenes de exportación, bajos precios para los *commodities* y flujos de capital aún más volátiles, debido a este nuevo escenario riesgoso. Dentro de este contexto, el FMI espera que los términos de intercambio para los países en desarrollo mejoren un 2.9% en el 2011, pero que caigan un 0.7% para el 2012. Este será el reto para los países emergentes.

Es evidente que se necesitan políticas urgentes para mejorar este panorama y reducir la gran cantidad de riesgos que amenazan la economía mundial. El Perú no está libre de ellos, por lo que el Gobierno ya viene tomando medidas para contrarrestar los posibles efectos que este incierto entorno internacional pudiera tener en nuestro país (ver <u>Semanario Nº 631</u>). Solo queda estar preparados para enfrentar una posible crisis, con una política anticíclica efectiva, finanzas públicas disciplinadas y un mejor clima de negocios local para impulsar la competitividad de las empresas peruanas y seguir atrayendo inversión privada.





# Comercio Exterior



## Asegurando la política comercial

En la búsqueda de una agenda clara para quienes dirigen la política comercial de nuestro país, señalamos a continuación una serie de medidas que consideramos claves para asegurar e incrementar nuestra competitividad y flujo comercial con el exterior.

#### A LA VUELTA DE LA ESQUINA

A corto plazo, los mecanismos que debe impulsar el Estado son acelerar las devoluciones de derechos arancelarios (*drawback*), ya que actualmente demoran y son engorrosas, e impulsar la utilización de instrumentos financieros de cobertura ante fluctuaciones bruscas del tipo de cambio, como el uso del *forward*.

Sin embargo, la clave es aumentar la competitividad y productividad de las empresas de largo plazo. Los exportadores no pueden basar su crecimiento en factores de corto plazo o coyunturales como el *drawback*.

#### **VAMOS MÁS ALLÁ**

- Acuerdos comerciales. Es preciso continuar con la apertura de mercados no solo a través de los TLC (que son muy importantes, y están pendientes con la India, Turquía, Rusia, Sudáfrica, entre otros países), sino también dedicando mayores recursos para tomar una actitud más activa frente a las barreras no arancelarias de nuestras exportaciones no tradicionales. Por ejemplo, las licencias de importación en Argentina, las medidas sanitarias y obstáculos técnicos en Brasil, entre otros. Claro está que, para ello, el Perú no puede estar poniendo medidas sin justificación técnica como la sanitaria al algodón y los hilados provenientes de la India.
- Infraestructura. El Gobierno debe retomar el curso de las concesiones en puertos, aeropuertos y carreteras. Se debe acelerar la inversión en infraestructura para aumentar la conectividad y reducir los costos de los exportadores ampliando las capacidades y eficiencias: puertos (Paita, Ilo, Salaverry, entre otros), aeropuertos, carreteras, etc. Urgen las obras de modernización de la Av. Néstor Gambetta como vía principal de acceso hacia el puerto del Callao.
- Cadena logística aduanera. Es necesario facilitar a los exportadores que puedan cumplir sus obligaciones y utilizar los mecanismos que tienen a su disposición. Es decir, hay que simplificar los trámites para el cobro del *drawback* (que se han complicado últimamente, según la declaración de algunos asociados de COMEXPERU), tener muchísimo cuidado con complicar aún más la contratación de trabajadores eliminando la posibilidad de los contratos temporales (dada la revisión que se está haciendo a la Ley General del Trabajo), simplificar trámites tributarios en general, entre otros.
  - Adicionalmente, consideramos conveniente trabajar para que la Ley General de Aduanas y su Reglamento guarden una concordancia para la agilización de procesos. Con respecto a la Ventanilla Única de Comercio Exterior, acelerar la incorporación de procedimientos de instituciones como SENASA, DIGEMID, ITP, entre otras.
- Promoción comercial. Se deben fortalecer las agregadurías comerciales. Hay que destinar mayores recursos para la promoción comercial en el exterior y la inteligencia de mercados. Reforzar las oficinas comerciales ya existentes en los destinos más importantes y abrir nuevas oficinas en el Asia-Pacífico y en los países con los que tenemos acuerdos de libre comercio.
- Eliminación de barreras al comercio exterior. Se deben eliminar los aranceles a insumos aún gravados, además de bienes de capital, lo cual impulsaría la competitividad de nuestras empresas e incrementará el bienestar de nuestros consumidores. La política arancelaria debe guiarse por criterios técnicos.
  - Al respecto de protocolos fitosanitarios, se deben incrementar los presupuestos para las entidades como SENASA y DIGESA, y así erradicar plagas en la agricultura. Particularmente en el caso del SENASA, esta debería ser un organismo técnico y no dejarse llevar por presiones e intereses políticos.
- **Productividad.** Es preciso ampliar los recursos destinados a programas de capacitación e innovación tecnológica, como Innóvate Perú, a través de fondos concursables para proyectos y empresas especialmente destinados a la exportación.



