492



Se autoriza la difusión y reenvío de esta publicación electrónica en su totalidad o parcialmente, siempre que se cite la fuente, enlace con http://www.comexperu.org.pe/semanario.asp

Contenido

Del 13 al 19 de octubre del 2008







Edición de lujo APEC CEO Summit 2008

La ÚNICA REVISTA PERUANA en el único foro empresarial del APEC, que congregará a más de 1,000 ejecutivos *top* de las empresas más grandes del mundo.

Cierre de publicidad: 13 de octubre

SEMANARIO COMEXPERU

Directora
Patricia Teullet Pipoli
Co-editores
Sofía Piqué Cebrecos
Ricardo Paredes Castro
Promoción Comercial
Helga Scheuch Rabinovich

Equipo de Análisis Alfredo Mastrokalos Viñas Rafael Zacnich Nonalaya Jussef Hende Lúcar Miguel A. Hernando Vélez Publicidad Edda Arce de Chávez Suscripciones Giovanna Rojas Rodríguez Diseño Gráfico Carlos Castillo Santisteban Corrección Angel García Tapia COMEXPERU-Sociedad de Comercio Exterior del Perú Bartolomé Herrera 254, Miraflores. Lima 18, Perú. e-mail: semanario@comexperu.org.pe Telf.: 422-5784 Fax: 422-5942

Reg. Dep. Legal 15011699-0268





Editorial



Tormentas

La crisis financiera internacional fue llamada "tormenta perfecta" por la forma y la cantidad de factores que se conjugaron para originarla, pudiendo además ser más o menos anticipada en el tiempo (cuando se veían venir los "vientos"), pero no en intensidad.

En el Perú, sin embargo, después de algunas pocas primeras planas dedicadas a la crisis económica, nos encontramos en medio de nuestra propia tormenta. En algún momento parecía ser solo una "tormenta en un vaso de agua", pero ha acabado convirtiéndose en tremendo temporal.

Curiosamente, el origen de las dos tormentas es coincidente y se da por la intromisión del Estado. En el caso americano, con una política monetaria laxa y un mercado hipotecario promovido irresponsablemente (Freddie y Fannie). Y en el caso peruano, vuelve a ser protagonista la inefable Petroperú, habilitada para incumplir el rol subsidiario que le manda la Constitución y haciendo que lo que en cualquier empresa privada hubiera sido problema de los accionistas se convirtiera en tremendo problema político, crisis ministerial incluida.

Más allá de los hechos delictuosos que implican a los señores Quimper y León (y que parecen evidentes, pero donde no hay que menospreciar la habilidad de los abogados), algunas responsabilidades son indudables: el directorio de Petroperú decidió aliarse con una empresa que no ha extraído un litro de petróleo en todos sus cortos años de existencia. Y Perupetro ¡calificó esa empresa por su experiencia técnica!

Por el bien del Perú, ojalá que la tormenta se calme y que se pueda tomar las decisiones correctas. Que no se sacrifique a ministros que han realizado una buena e intachable labor. Que se deslinde responsabilidades y se dé tranquilidad al país respecto de la honestidad del Gobierno... Y que se termine de llevar a cabo los procesos de privatización de empresas públicas aún pendientes.

Patricia Teullet Gerente General COMEXPERU













492

Hechos de Importancia



EN TODAS PARTES SE CUECEN CORRUPTOS...

El escándalo que ha sacudido a nuestro país nos hace recordar los costos económicos que la corrupción genera.

El Banco Mundial (BM) estima que solo en sobornos el mundo perdería US\$ 1 billón al año. Asimismo, según el Informe Global de la Corrupción 2008 de Transparencia Internacional (TI), la corrupción amenaza la lucha contra la pobreza al sumar US\$ 50,000 millones al costo para alcanzar los Objetivos de Desarrollo del Milenio en agua y saneamiento. Este monto equivale a casi la mitad de los desembolsos anuales en ayuda global. Paralelamente, según un reporte del BID (2004), debido a la corrupción, en Latinoamérica se perdería alrededor del 10% del PBI al año.

Con sus cobros al margen de la ley, este mal no solo desincentiva la inversión privada (el BM indica que la corrupción equivaldría a un impuesto del 20% a la inversión extranjera directa), sino que también promueve la informalidad, lo que reduce los recursos del Estado para la inversión social. ¿Los más afectados? Los más pobres, que además tienen una menor capacidad para pagar los "costos extras" de la corrupción. Según el BM, en un país de Latinoamérica la corrupción cobraría un "impuesto" del 5.5% sobre el ingreso mensual de las microempresas y del 4.2% sobre los hogares más pobres.

El 23 de setiembre pasado, Tl lanzó su Índice de Percepción de la Corrupción (IPC) 2008. Este mide los niveles de corrupción percibidos en el sector público en 180 países, sobre la base de encuestas a expertos y empresas, en una escala de cero (alta corrupción) a diez (ausencia de corrupción). El Perú se ubica en el puesto 72, el mismo del IPC 2007, aunque nuestro puntaje subió ligeramente (de 3.5 a 3.6). Lamentablemente, el escándalo petrolero sin duda golpeará al pequeño avance y nos seguiremos encontrando muy rezagados respecto de países de la región como Chile y Uruguay, ambos en el puesto 23, y Costa Rica, en el 47.

Por otro lado, TI advierte sobre la constante aparición de escándalos de sobornos en el extranjero por parte de compañías de países ricos e indica que esto mina la credibilidad de estas naciones a la hora de exhortar a los países pobres a ser más activos en su lucha contra la corrupción (ver factores importantes para esta lucha en el <u>Semanario 433</u>).

Con la corrupción, ganan unos cuantos a costa de la mayoría; pero sin corrupción, ganamos todos. Según el BM, en los países que mejoran el control de la corrupción y el imperio de la ley, el ingreso per cápita puede multiplicarse por cuatro en promedio, en el largo plazo. Asimismo, donde la corrupción es baja y se respetan los derechos de propiedad y el imperio de la ley, al crecimiento de las empresas puede añadirse en promedio un 3% anual.

LICORES INFORMALES: EL PEOR DE LOS VICIOS

En los últimos cinco años, el consumo de bebidas alcohólicas formales ha crecido a una tasa promedio del 10% anual, donde la cerveza, los vinos y piscos, y los licores importados sobresalen con incrementos del 11%, 10% y 9%, respectivamente.

Según Apoyo Consultoría, en el 2007, en el Perú se consumieron 1,100 millones de litros de bebidas alcohólicas formales, que equivalen a 60 millones de litros de alcohol puro.

Evolución del mercado de bebidas alcohólicas (Millones de litros de líquido)					
Rubro	2002	2007	Crec. prom. anual		
Cerveza	617.8	1,052.7	11.3%		
Licores informales	97.4	79.4	-4.0%		
Licores formales	13.4	14.8	2.0%		
Vinos y piscos	26.1	43.0	10.5%		
Alcopops	0.0	5.4	114.1%		
Total	754.7	1,195.2	10.3%		
Fuente: Apovo Consultoría.					

Sin embargo, en el Perú, el 76% de la oferta de alcohol etílico se estaría

utilizando en la fabricación de bebidas alcohólicas informales, que en volumen sería aproximadamente 79 millones de litros anuales de líquido. Dentro de estas destacan los vinos caseros, cervezas artesanales y el cañazo. Sus consumidores (y víctimas en muchos casos) son fundamentalmente las personas de menores ingresos en las ciudades y la población rural.

El consumo de bebidas alcohólicas informales obedece a cuatro factores: la capacidad adquisitiva del consumidor, la accesibilidad al producto, las costumbres y la falta de conocimiento sobre los efectos nocivos para la salud, desde daño cerebral hasta disfunción hepática o renal. Asimismo, otro factor son los excesivos impuestos que se cobran a, por ejemplo, la cerveza, los cuáles representan el 23.4% del precio al consumidor.

Ante esta situación, las autoridades pertinentes, entre las cuales se encuentran INDECOPI, DIGESA, SUNAT y el Ministerio de Salud, deben tomar cartas en el asunto por dos razones. Primero, porque estas bebidas adulteradas constituyen una fuente de competencia desleal para los productores, importadores y vendedores formales que cumplen con todos los requisitos de la ley y pagan sus impuestos. Segundo, y más importante aún, porque estas bebidas no autorizadas ponen en riesgo la salud pública.



Grupo Interbank ahora en China

Que tus productos lleguen más fácil y rápido a China. Nueva Oficina Comercial en Shanghai. www.ifhperu.com





Actualidad



Flujos de IED de países en desarrollo se concentran en el Asia

La semana pasada dimos un vistazo en términos generales a los resultados del World Investment Report 2008, elaborado por la UNCTAD. A continuación, veremos cómo les fue a algunas de las principales economías en desarrollo.

GRANDES FLUJOS DE IED INGRESAN A PAÍSES ASIÁTICOS

Los flujos de IED para el Sur, Este y el Sudeste Asiático y Oceanía en el 2007 llegaron a los US\$ 249 mil millones, cifra un 18% mayor que la del 2006 y un nuevo récord. Este gran desempeño se dio gracias a que la gran mayoría de subregiones y economías recibieron mayores ingresos de capitales. Los factores que contribuyeron a este comportamiento positivo de los flujos de IED son, entre otros, el clima favorable para los negocios en la región, el aumento de fusiones y adquisiciones de grandes compañías transnacionales, el progreso en la integración económica regional, así como los atributos específicos de cada país.

Distribución					
Distribución de flujos de IED para el Sur, Este y Sudeste Asiático en el 2007 (miles de millones de US\$)					
(nines de niniones de OS\$)					
Rango	Receptores	Emisores			
Más de 50	China y Hong Kong	Hong Kong			
Entre 10 y 49	Singapur e India	China, Corea del Sur, India, Singapur, Taiwán y Malasia			
Entre 1 y 9.9	Tailandia, Malasia, Taiwán, Indonesia, Vietnam, Pakistán, Filipinas, Corea del Sur y Macao	Indonesia, Filipinas y Tailandia			
Entre 0.1 y 0.9	Camboya, Irán, Bangladesh, Sri Lanka, Myanmar, Mongolia, Laos, Afganistán y Brunei	Macao, Irán, y Vietnam			
Menos de 0.1	Bután, Corea del Norte, Maldivas, Nepal y Timor Oriental	Pakistán, Sri Lanka, Brunei, Bangladesh y Camboya			
Fuente: UNCTAD.					

El Este Asiático continuó captando la gran mayoría de los capitales entrantes y registró un incremento del 19%, con lo que alcanzó los US\$ 157 mil millones. Esto debido a que dicha región es una muy buena plaza para los inversionistas que buscan nuevos mercados y eficiencia en los mismos.

Los flujos hacia China fueron destinados principalmente a servicios, industrias de alta tecnología y actividades con alto valor agregado, y sumaron US\$ 84 mil millones. Cabe mencionar que los centros de investigación y desarrollo pasaron de 700 en el 2004 a 1,200 en el 2008. Esto ha hecho que los inversionistas no solo vean a China como un país donde se puede conseguir mano de obra barata, sino también un país capaz de generar conocimiento. En este sentido, China y Hong Kong se mantuvieron como las dos economías con mayor recepción de IED en la región, así como también entre todos los países en desarrollo.

Por otro lado, los flujos hacia el Sur Asiático también aumentaron en un 19% y registraron US\$ 31 mil millones, principalmente por el incremento de flujos de IED hacia India y Pakistán. Esto debido al crecimiento económico que muestran ambos países, aunado al ambiente propicio que se da para los inversionistas.

Con respecto al Sudeste Asiático, esta región presentó un incremento del 18% en los flujos de IED recibidos y sumaron US\$ 61 mil millones. Prácticamente todos los países del ASEAN recibieron mayores flujos, siendo los cinco principales receptores Singapur, Tailandia, Malasia, Indonesia y Vietnam, respectivamente, los cuales en su conjunto recibieron más del 90% de los flujos hacia esta región. Entretanto, Oceanía, en general, vio caer su flujo de IED en un 17% y se situó así en US\$ 1.2 mil millones, a pesar del incremento de flujos en ciertas islas.

NO SOLO SON RECEPTORAS, SINO GRANDES EMISORAS

La emisión de IED desde el Sur, Este y Sudeste Asiático en el 2007 llegó a los US\$ 150 mil millones, la mayor cifra alcanzada en toda la historia. Estas inversiones se han vuelto bastante significativas para los países en desarrollo, tanto dentro como fuera de la región.

Debido al gran potencial inversionista que tienen estas economías, muchos países desarrollados están abriendo oficinas de promoción de la inversión en países como China, India y Singapur. Parece que esto viene dando resultado, puesto que India es hoy en día uno de los principales inversionistas en el Reino Unido, mientras que China está enfocándose en países africanos.

Por otro lado, estas subregiones en su conjunto explicaron el 59% de las emisiones de IED hacia el mundo de todos los países en desarrollo. Según el informe, el futuro de las colocaciones de IED asiática parece alentador, debido a la fuerte apuesta por la internacionalización de las corporaciones asiáticas, así como por las nuevas fusiones y adquisiciones que se espera sean completadas antes de finalizar el año. Esperamos que no se vean muy golpeadas por la crisis financiera actual, pues al Perú le conviene atraer estos capitales.



Lo que USTED necesita está en klm. com. pe







Actualidad



DB 2009: abriendo negocios

En julio del 2007, Senegal facilitó la apertura de negocios. Casi un año después, en mayo del 2008, se habían registrado 3,060 nuevas empresas, un 80% más que en el año anterior. Este es uno de los hallazgos del Doing Business (DB) 2009. Y es que, como lo hemos señalado en múltiples ocasiones, los trámites simples promueven la creación y formalización de empresas, mientras que las trabas burocráticas alimentan la informalidad.

El reporte menciona que también existe una relación positiva entre la facilidad para abrir negocios y una mayor productividad en las empresas existentes. Cita un estudio reciente que, al analizar 97 países, halló que reducir los costos de entrada en un 80% del ingreso per cápita, elevaría la productividad total de factores en un 22%. Asimismo, al analizar 157 países, halló que la misma reducción de costos elevaría el producto por trabajador en un 29%.

POR EL CAMINO YEMENÍ

Ya en los Semanarios 471 y 472 explicamos la metodología y profundizamos en los resultados del DB 2008 en esta área. Veamos qué hay de nuevo en esta edición.

El Perú ocupa el puesto 116 de 181 economías, al descender diez posiciones respecto del reporte anterior. Esto tiene una explicación: la facilitación de la apertura de negocios volvió a ser la reforma más popular en el periodo analizado, con 49 economías. Es más, el DB señala que, en los últimos cinco años, 115 economías han realizado reformas en dicha área.

Debido a esto, nuestro cambio de posición en el ranking no evidencia el que el tiempo promedio para abrir un negocio haya caído de 72 a 65 días o que haya disminuido el costo del Fuente: Banco Mundial. Elaboración: COMEXPERU. 29.9% al 25.7% del ingreso per cápita (aunque esto puede explicarse también por el au-

Comparaciones para avanzar en apertura de negocios en el DB 2009*					
Procedimientos (Nº)					
Perú	10	Nos superan	118		
Nicaragua	6	Nos superarían	31		
Tiempo (días)					
Perú	65	Nos superan	158		
Irlanda	13	Nos superarían	36		
Costo (% del ingreso per cápita)					
Perú	25.7	Nos superan	106		
Tailandia	4.9	Nos superarían	40		

mento de nuestro PBI per cápita en los últimos años). Es decir, por fin estamos casi en el promedio latinoamericano en tiempo (64.5 días, que a su vez cayó de 68.3), aunque este sigue siendo el mayor promedio regional (¡"supera" a África Subsahariana! que tiene uno de 47.8, mientras que la OCDE tiene el más bajo: 13.4).

¿En dónde hemos dado el avance en tiempos? No ha sido a través de la reducción del número de procedimientos (seguimos con diez); sino porque, mientras que para el DB 2008 obtener la licencia municipal podía tomar entre siete y treinta días, dependiendo de la municipalidad, en el DB 2009 figura un promedio de 15 días. Otro cambio ha sido la introducción de las planillas electrónicas; sin embargo, según el DB, esto no ha supuesto una disminución en el tiempo promedio para el trámite de envío al Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo - MTPE (cinco días).

Mientras tanto, es en Nueva Zelanda donde toma menos tiempo y procedimientos abrir una empresa: ¡un procedimiento en menos de un día! (en el reporte anterior, el mínimo para ambos era dos). En el DB 2008, este país tenía dos pasos que demoraban 12 días, lo cual ha cambiado gracias al establecimiento de un registro único en línea (ahora las distintas agencias están conectadas con una base de datos unificada). Adicionalmente, aunque el costo en aquel país se elevó ligeramente, no supera el 0.5% de su ingreso per cápita. De este modo, ahora lidera el ranking al subir del puesto 3 al 1. De acuerdo con el reporte, precisamente, las economías más eficientes tienen un único módulo para tramitar todos los registros. Completan el top cinco Canadá (un procedimiento y cinco días), Australia (dos en cada caso), Georgia (tres en cada caso) e Irlanda (cuatro y trece).

En cuanto a los reformadores, destaca Yemen. Implementó una ventanilla única, donde se puede completar todo el proceso. Este módulo facilita la obtención de la licencia municipal y el registro en la autoridad tributaria y la cámara de comercio. Es más, Yemen eliminó el requerimiento de capital mínimo, que en el DB 2008 ascendía al ¡2,003.2%! del ingreso per cápita. Así, pasó de doce a siete procedimientos, de 63 a ¡13 días! y de un costo del 178.8% a uno del 93%. Con ello, de ser una de las peores economías en esta área (puesto 178), ha ascendido al puesto ;50!

HORIZONTE ALENTADOR

Afortunadamente, el Perú busca volverse más amigable en este aspecto. Según el ex ministro de Trabajo, Mario Pasco, la implementación del D.L. Nº 1086 sobre las MYPE va de la mano con medidas como la constitución de empresas en 72 horas mediante un sistema en línea. Con ello, el MTPE estima que, en los primeros seis meses de vigencia de la norma, se formalizarían 50 mil MYPE. Ojalá sean más.





Economía



WEO octubre 2008

En la última edición del World Economic Outlook (WEO), del Fondo Monetario Internacional (FMI), se presentan los principales escenarios de la economía mundial en relación con los precios de los *commodities*, la tensión financiera y la desaceleración económica, la aplicación de la política fiscal como herramienta anticíclica, entre otros temas. A continuación, daremos un vistazo a los dos primeros.

LAS PRIMAS ELEVAN LA INFLACIÓN

De acuerdo con el FMI, si bien es cierto que en las últimas semanas se registraron descensos en los precios de las materias primas, aún continúan muchos de los factores que ocasionaron la subida de estos precios. El notable crecimiento mundial, la falta de capacidad en sectores específicos, un bajo nivel de existencias y la escasez de oferta, podrían impulsar los precios por encima de valores ya registrados anteriormente, más aún si nos ponemos a pensar en la demanda por biocombustibles y el incremento en el precio de la energía.

El FMI apunta que el escenario menos deseado se presenta en un período largo de inflación fomentado por los precios de las materias primas, lo cual puede alterar la inflación esperada en los próximos años, más aún en las economías emergentes y en desarrollo, donde los precios de los alimentos juegan un papel importante.

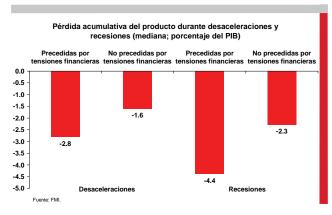
Como ejemplo de lo anteriormente descrito, el WEO presenta un reporte de inflación alrededor del mundo, donde se detalla cuánto del aumento de la inflación de los países, entre el segundo trimestre del 2007 y similar periodo del 2008, obedece a los precios de los alimentos o al precio de la energía. En el caso del Perú, se aprecia una mayor contribución del precio de los alimentos (del 3% al 10%) que el de la energía (menos del 0.1%); mientras que para Estados Unidos el precio de la energía registra una mayor contribución (más del 1%) que el de los alimentos (menos del 1%).

No nos debería extrañar que el FMI proponga que en países donde la inflación se mantenga alta se debería aplicar una política monetaria más restrictiva, a costa de la variación en el producto.

PRIMERO LA TENSIÓN, LUEGO LA DESACELERACIÓN

El FMI ha identificado 113 episodios de tensiones financieras en los últimos 30 años, de los cuales la mitad fue producto de crisis bancarias (son la primera o segunda principal razón del episodio), mientras que el resto obedeció a cambios en el mercado de valores o en mercados cambiarios. Además, señala que frente a las tensiones financieras concentradas en el sector bancario, un proceso de desaceleración o recesión resulta ser bastante grave.

Para el FMI, la probabilidad de que las tensiones financieras vayan seguidas de una desaceleración del PBI, está relacionada con el incremento de los precios de las viviendas y el crédito otorgado en el período anterior a la tensión financiera. Asimismo, al comparar el escenario actual con escenarios anteriores,



persiste la idea de que se produzca una fuerte desaceleración de la economía en Estados Unidos.

Pese a la aprobación de un plan de rescate en ese país, las réplicas de la crisis financiera sobre esta economía y otros países siguen en aumento. Definitivamente, es de esperarse que la economía de EE.UU. se deteriore en el corto plazo, producto de la coyuntura financiera y el nivel de confianza en el plan de rescate.

El FMI indica que entre las principales enseñanzas que se pueden extraer de la actual crisis está la importancia de los intermediarios financieros, incluidos los agentes de bolsa y los bancos de inversión, en la transmisión de los *shocks* financieros a la economía real.





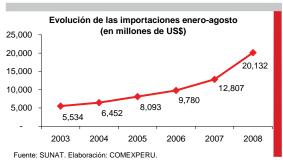
Comercio Exterior



Importaciones no se detienen

En agosto se importaron US\$ 2,609 millones, monto 38% mayor que el del mismo mes del año pasado. Así, desde el 2004, las importaciones en dicho mes han crecido a un ritmo promedio del 32%. De enero a agosto han acumulado US\$ 20,132 millones, un 57% más que lo registrado en el mismo periodo del 2007 y muy cercano al total de dicho año (US\$ 20,540 millones).

En los primeros ocho meses del año, el rubro que más se importó fue el de bienes intermedios (US\$ 10,617 millones), los cuales representaron un 53% del total. Por otro lado, el que más creció con respecto al mismo periodo del año pasado fue diversos (+189%) y en segundo lugar figuró bienes de capital (+63%). Por su parte, se importaron US\$ 2,945 millones 15,000 de bienes de consumo, un 44% más que en el periodo enero-agosto del 2007.



¿HASTA CUÁNDO EL BOOM INMOBILIARIO?

Dentro de bienes de capital, destacan las expansiones experimentadas por los materiales de construcción (+142%) y los bienes de capital para

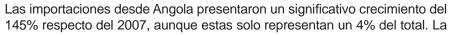
la agricultura (+120%), los que alcanzaron US\$ 987 millones y US\$ 78 millones, respectivamente. La primera es señal de que el *boom* en el sector inmobiliario aún no se acaba; sin embargo, se debe evitar que, por efecto de la crisis internacional, la liquidez en nuestro mercado eventualmente escasee, lo cual elevaría el costo de los créditos, incluidos los hipotecarios (el principal mecanismo de adquisición de viviendas en el Perú). Ello provocaría una eventual contracción del sector.

La partida o producto más importado en el periodo enero-agosto fue "aceites crudos de petróleo o de material bituminoso", con US\$ 2,609 millones (+51%). Luego tenemos al "diésel 2", con US\$ 921 millones (+188%). Dos partidas que presentaron un crecimiento importante respecto del 2007, fueron "los demás trigos excepto para siembra", con 428%, y las "barras de hierro o acero sin alear con muescas, cordones, surcos o relieves" (+478%), cuyo principal proveedor ahora ya no es Brasil, sino Letonia.

IMPORTACIONES DESDE ANGOLA CRECIERON UN 145%

EE.UU. sigue siendo el país del cual importamos más: US\$ 3,785 millones en los primeros ocho meses del año, un 79% más que en el mismo periodo del 2007. Este monto representó el 19% del total y el "diésel 2" fue el principal producto, con US\$ 803 millones (+333%).

Le sigue China, con US\$ 2,549 millones (+69%), monto que representa el 13% de nuestras importaciones. Los "teléfonos móviles (celulares) y los de otras redes inalámbricas" fueron el producto más importado desde este país, con US\$ 190 millones (+87%).





importancia de este proveedor radica básicamente en los hidrocarburos, pues el principal producto importado fue "aceites crudos de petróleo o mineral bituminoso", con US\$ 804 millones. Hasta el año pasado este era el único producto que importábamos desde ese país, pero a partir del 2008 también adquirimos "gases butanos, licuados" por US\$ 9.8 millones y "gas propano, licuado" por US\$ 5.8 millones.

El país latinoamericano del que más importamos fue Brasil, con US\$ 1,593 millones (el 8% del total importado), seguido de Ecuador, con US\$ 1,394 millones (el 7% del total importado).



