



Se autoriza la difusión y reenvío de esta publicación electrónica en su totalidad o parcialmente, siempre que se cite la fuente, enlace con <http://www.comexperu.org.pe/semanario.asp>

## Contenido

Del 20 al 26 de octubre del 2008



	¿GABINETE TRANSITORIO?	Editorial	2
	<b>TLC PERÚ-CHINA: UN LOGRO MÁS PARA NUESTROS NEGOCIADORES</b> <i>Todo va quedando listo para la culminación del TLC entre Perú y China en la VI Ronda de Negociaciones.</i> <b>UNIÓN EUROPEA AL RESCATE</b> <i>Rescate financiero europeo sería tres veces mayor al estadounidense...</i>	Hechos de Importancia	3
	<b>DB 2009: CUMPLIMIENTO DE CONTRATOS (I)</b> <i>¡Justicia para todos!</i> <b>¿POR QUÉ JUSTOS DEBEMOS PAGAR POR PECADORES?</b> <i>La crisis internacional y su impacto sobre los países emergentes.</i>	Actualidad	4
	<b>INFRAESTRUCTURA CONTRA LA POBREZA</b> <i>Los países en desarrollo no gastan lo suficiente en obras de infraestructura a fin de apoyar un crecimiento económico de más amplia base y combatir efectivamente a la pobreza.</i>	Economía	6
	<b>UN SOCIO DE PESO</b> <i>Un vistazo a la estructura comercial entre Perú y China: intercambio que crece a un 43% anual.</i>	Comercio Exterior	7

### SEMANARIO COMEXPERU

#### Directora

Patricia Teullet Pipoli

#### Co-editores

Sofía Piqué Cebrecos

Ricardo Paredes Castro

Promoción Comercial

Helga Scheuch Rabinovich

#### Equipo de Análisis

Alfredo Mastrolalos Viñas

Rafael Zacnich Nonalaya

Jussef Hende Lúcar

Miguel A. Hernando Vélez

Publicidad

Edda Arce de Chávez

#### Suscripciones

Giovanna Rojas Rodríguez

Diseño Gráfico

Carlos Castillo Santisteban

Corrección

Angel García Tapia

COMEXPERU-Sociedad de Comercio Exterior del Perú

Bartolomé Herrera 254, Miraflores. Lima 18, Perú.

e-mail: [semanario@comexperu.org.pe](mailto:semanario@comexperu.org.pe)

Telf.: 422-5784 Fax: 422-5942

Reg. Dep. Legal 15011699-0268





## ¿Gabinete transitorio?

A nadie sorprendió que, después del escándalo de Perupetro y, aun cuando legalmente no se requiriese hacerlo, hubiera cambios en el gabinete. Tampoco resultó tan sorpresiva la designación de Yehude Simon, si se considera que una de las debilidades del Gobierno está en su incapacidad de comunicarse con “los otros” (donde podríamos poner tanto a los que están fuera del partido de gobierno... como a algunos que están en el partido también). Es una apuesta atrevida, de resultado incierto; pero, como dicen: “quien no arriesga, no gana”.

El que se mantuviera a varios de los miembros del gabinete, justo antes de la celebración de la cumbre APEC, evitó una imagen de descalabro. Lo que percutió un poco la imagen fue anticipar la salida de algunos ministros antes de fin de año, aunque todos supiéramos que la Dra. Zavala había presentado renuncia irrevocable y que habría aceptado quedarse un tiempo más como graciosa concesión. Sin importar si su cambio es inminente o no, si es que quieren sacar adelante las cosas, los ministros deben dar sensación de seguridad, permanencia y poder.

Podemos anticipar que los primeros roces vendrán con el Ministro de Economía. Esas primeras declaraciones del Premier, diciendo que no importa un poco de inflación si con eso se combate la recesión (rápidamente respondidas por el MEF), resultan preocupantes en un país con “severa intolerancia a la inflación” y en el que el propio Presidente ha solicitado expresamente luchar contra el alza de precios. ¿Qué pasará si luego fracasa la ingenua pretensión de Simon de ablandar el corazón de Valdivieso llevándolo a ver las necesidades de la población?

Jorge del Castillo era un personaje conciliador, que reconocía y se sometía al liderazgo de Alan García. ¿Ocurrirá lo mismo con Simon?

Por un lado, están las legítimas aspiraciones políticas de alguien que ya anunció que quiere ser candidato a la presidencia. En los meses siguientes, es muy posible, entonces, que la ruptura con el Gobierno resulte políticamente rentable.

Por otro lado, siempre queda el encanto del cargo... y esa suerte de síndrome de Estocolmo que parece afectar a quienes trabajan con el Gobierno. Si ese fuera el caso, tal vez sería mejor que el Sr. Simon fuera un poco menos locuaz.

Patricia Teullet  
Gerente General  
COMEXPERU



almacenes



logística



warrants



depsa files



www.depsa.com.pe

regresar  
página 1



## TLC PERÚ-CHINA: UN LOGRO MÁS PARA NUESTROS NEGOCIADORES

COMEXPERU felicita el avance de las negociaciones del TLC Perú-China que, hasta el cierre de esta edición, hacen prever una pronta finalización en esta ronda. Así, encontramos que las mesas de Obstáculos Técnicos al Comercio, Propiedad Intelectual, Servicios, Procedimientos Aduaneros, y Medidas Sanitarias y Fitosanitarias, ya cerraron. Por su parte, faltaría la culminación de las negociaciones en las mesas de Reglas de Origen, Defensa Comercial, Solución de Controversias, Inversiones y Acceso a Mercados, por temas muy puntuales. Incluso, en el caso de esta última, el texto del capítulo ya se cerró y solo faltaría un acuerdo en la parte arancelaria.

Según nuestras informaciones desde Beijing, entendemos que los contenidos de todas esas mesas satisfacen los objetivos del Perú en la negociación y van más allá de cualquier acuerdo que China haya firmado antes.

Para tranquilidad de un gremio que decía a inicios de la semana de negociación que “los chinos eran muy duros” en el tema de cooperación aduanera, merece nuestra especial atención el “golazo de arco a arco” que significó la culminación del acuerdo en esta materia y que incluye todos los temas de interés y solicitudes expresas del sector privado peruano, tales como: el intercambio efectivo de información sobre el valor declarado de las mercancías en las aduanas, un plazo máximo para la respuesta de los requerimientos de información y el uso de la información proporcionada de una manera mucho menos restringida de lo que usualmente se estilaba en este tipo de acuerdos.

Cabe señalar que el tratado logrado por el Perú es el más avanzado y beneficioso que un país ha podido obtener con China hasta el momento, lo cual no solo constituye grandes beneficios para el Perú y todo un logro para nuestros negociadores, sino también una ventaja sobre nuestros competidores en este enorme mercado.

Con todo esto, luego de los avances de los últimos días no puede haber duda de que este tratado está siendo muy bien negociado pues busca el beneficio de la mayoría. Por esta razón, se espera que el sector privado y todos los gremios involucrados, mantengan su compromiso y apoyo con el resultado final.

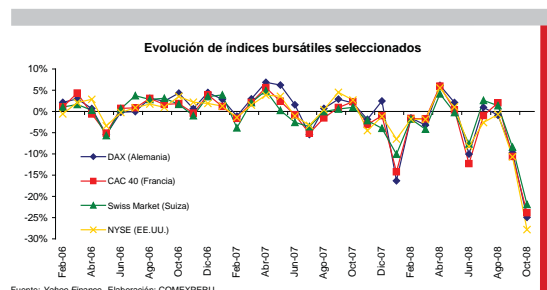
## UNIÓN EUROPEA AL RESCATE

Si alguien pensaba que los US\$ 700 mil millones que el gobierno estadounidense destinaba al rescate financiero era una cifra monstruosa, la que propone la Unión Europea es aún mucho mayor: US\$ 2.7 billones, de acuerdo con *The Economist*.

Tras reunirse el domingo 12 en París y llegar a un acuerdo, los gobiernos europeos anunciaron sus respectivos planes. Así, la astronómica cifra que se inyectaría a la economía europea tiene como fin lograr dos objetivos: garantizar los préstamos interbancarios y apoyar a las entidades para evitar su quiebra, recurriendo incluso a recapitalizaciones, es decir, que el Estado entre como accionista principal o minoritario en determinadas instituciones bancarias privadas.

Por otro lado, tras la reunión realizada en Bruselas los días martes y miércoles siguientes, los líderes europeos sostuvieron que la situación pudo haber sido peor. En estos días de crisis financiera afirman que evitar una catástrofe puede ser considerado como un gran logro, y esto se alcanzaría gracias al rescate anunciado. Además, sostuvieron que los objetivos y cronogramas para enfrentar el cambio climático se mantendrán, a pesar de las objeciones de algunos países de seguir con estos planes en medio de la inestabilidad económica que afrontan.

Asimismo, los presidentes europeos buscan lograr una concertación global para reestructurar las finanzas mundiales, en lo que llamarían “Bretton Woods II”, que se realizaría en Nueva York entre los meses de noviembre y diciembre próximos. Para esta nueva versión se espera que el G8 se reúna con algunos países emergentes importantes y tomen decisiones cruciales para afrontar el temporal que se viene, dentro de las cuales estaría la reestructuración de organismos internacionales como el FMI. Además, el primer ministro británico, Gordon Brown, hizo énfasis en buscar la culminación de la Ronda de Doha, lo cual, según él, no debería ser muy difícil ya que se han logrado diferentes acuerdos mundiales para salvar el sistema financiero. Ojalá...



## Grupo Interbank ahora en China

Que tus productos lleguen más fácil y rápido a China.  
Nueva Oficina Comercial en Shanghai.  
[www.ifhperu.com](http://www.ifhperu.com)



regresar  
página 1



## DB 2009: cumplimiento de contratos (I)

La justicia no debe ser un privilegio; pero cuando demora mucho se convierte en uno, pues solo quienes tienen más dinero pueden costear un proceso largo. No solo eso: sin cortes eficientes, las empresas invierten menos y hacen menos negocios. Adicionalmente, un estudio hecho en 41 países en desarrollo halló que ante un incremento del 10% en la eficiencia de la resolución de disputas comerciales, la informalidad en la actividad económica caía en un 2.3%. Así lo indica el Doing Business (DB) 2009 al abordar el área de cumplimiento de contratos. Este elemento mide la eficiencia del sistema judicial en la resolución de disputas comerciales. A continuación, explicamos su metodología.

### LOS SUPUESTOS COMUNES

Para comparar los resultados en las 181 economías que evalúa, el reporte asume, por ejemplo, que la controversia se refiere a una transacción legal entre una empresa compradora y una vendedora ubicadas en la ciudad más populosa del país, que la vendedora vende mercancías por un valor equivalente al 200% del ingreso per cápita del país y que, luego de entregarse los bienes, la compradora no efectúa el pago aduciendo que la mercadería no tiene la calidad adecuada.

Luego, la vendedora demanda a la compradora por el valor indicado, pero la compradora se opone a la demanda alegando lo señalado. Resuelve la demanda un tribunal en la ciudad en cuestión, con competencia en casos comerciales. Antes de dictarse sentencia, la vendedora embarga los bienes de la compradora por temor a que la segunda se declare insolvente durante el proceso. Por otro lado, si en el juicio es práctica habitual que las partes convoken a testigos o peritos para pronunciarse sobre la calidad de la mercancía, cada parte convocará a uno. Si más bien el juez suele designar a un perito independiente, se asume que así lo hará.

Sobre la sentencia, esta es totalmente favorable a la vendedora. El juez determina que la calidad de los bienes es adecuada y que, por ende, la compradora debe pagar el precio acordado. Asimismo, se asume que la compradora no apela la sentencia y que la vendedora hace todo lo necesario para ejecutarla rápidamente. Finalmente, la deuda se cobra a través de la subasta pública de los bienes muebles de la compradora.

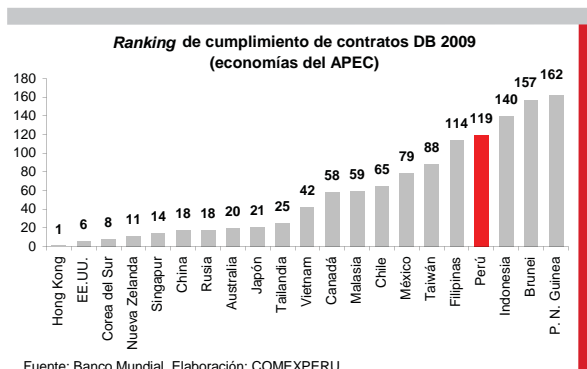
### OTRA VEZ: PAPELEO, TIEMPO Y DINERO

Como en otras áreas del DB, aquí también se trata de procedimientos, tiempo y dinero. Para los primeros se considera cualquier interacción entre las partes, o entre ellas y el juez/funcionario del tribunal, que van desde los pasos para presentar la demanda hasta los trámites para ejecutar la sentencia. Adicionalmente, en la medición de la eficiencia global de estos procedimientos, se elimina uno para los países con tribunales comerciales especializados y otro para los países que permitan la presentación electrónica de demandas.

En cuanto al tiempo, se registra en días calendario desde que se presenta la demanda hasta que se realiza el pago. Se estima la duración promedio de cada etapa: presentación y comunicación de la demanda, juicio y comunicación de la sentencia, y ejecución de la sentencia. Finalmente, el costo se expresa como porcentaje de la demanda y comprende únicamente los costos oficiales que la ley requiere, los costos del tribunal y la ejecución, y los honorarios promedio de los abogados (si el empleo de estos es obligatorio o habitual).

La información sobre la cual se basan los indicadores proviene de un estudio de los códigos de procedimiento civil y otras regulaciones de tribunales, de encuestas a abogados litigantes locales y, para un cuarto de los países, de consultas a jueces.

Ciertamente, a nadie le gusta tener que lidiar con estos procesos, pero hay países donde es más difícil que otros y se puede convertir en una pesadilla. Lamentablemente, nuestro país se acerca más a este grupo. En la próxima edición, profundizaremos en los resultados del DB 2009 en esta área.





Lo que USTED necesita está en  
**klm.com.pe**

✓ Mejores Tarifas ✓ Check-In por internet



regresar  
página 1





## ¿Por qué justos debemos pagar por pecadores?

A pesar del rescate financiero ofrecido por el gobierno norteamericano y las medidas que se están tomando para proveer de liquidez al sistema financiero internacional, las principales bolsas del mundo siguen cayendo, arrastrando a los mercados emergentes, que poco o nada tienen que ver con el origen de la crisis.

### LOS CAPITALES HUYEN Y LAS BOLSAS CAEN

La caída en las bolsas emergentes se da principalmente por la salida de capitales extranjeros, que ante la mayor incertidumbre huyen hacia activos menos riesgosos, dejando estos mercados sin liquidez. Esta huida se da a pesar de que la mayoría de economías emergentes presentan fundamentos macroeconómicos relativamente sólidos.

Hasta el viernes 10 de octubre, el índice bursátil IBOVESPA de Brasil se había desplomado un 31% en solo 11 sesiones. En India, el índice SENSEX ha perdido la mitad de su valor debido, principalmente, a la salida de US\$ 10,600 millones por parte de los inversionistas extranjeros institucionales. Mientras tanto, la bolsa rusa ha caído en más del 69% y ha tenido que cerrar incluso por algunos días.

Por otro lado, el Instituto Internacional de Finanzas prevé que el flujo de capital hacia los mercados emergentes probablemente baje de US\$ 620,000 millones, esperados en este año, a US\$ 560,000 millones en el 2009, un 10% menos.

La economía real de los emergentes aún se mantiene estable; sin embargo, los organismos internacionales temen por el "efecto contagio". Es más, el FMI ha ofrecido préstamos de emergencia por US\$ 250,000 millones, mientras que el Banco Mundial podría prestar US\$ 27,000 millones, si fuera necesario. No solo se espera el apoyo crediticio de parte de estas instituciones, sino también un trabajo conjunto con las autoridades de los países emergentes para diseñar respuestas adecuadas y desalentar políticas proteccionistas.

### ¿QUÉ NOS ESPERA EN EL PERÚ?

Siendo esta una "crisis de confianza", el efecto contagio juega un rol importantísimo. Si bien es cierto que el Perú está mejor preparado ahora para afrontar *shocks* externos que en el pasado, los riesgos siguen siendo considerables.

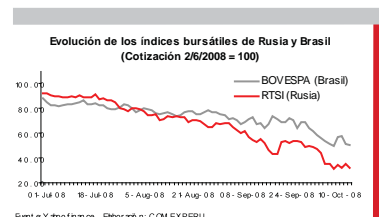
En el corto plazo, la crisis nos puede afectar a través de dos canales. El primero es el financiero, mediante el cual se restringe la liquidez del mercado por la reducción o no renovación de líneas de crédito del exterior, reducción de remesas o la mayor cautela de los bancos para prestar debido a la incertidumbre. Ello afecta a los consumidores por el encarecimiento de los préstamos de consumo o de corto plazo; a las empresas por la mayor dificultad y costos para los créditos de capital de trabajo, sobregiros, entre otros; y a los inversionistas por la mayor dificultad de obtener financiamiento.

El efecto por el canal real consiste en una contracción de la demanda externa, especialmente por una reducción de exportaciones no tradicionales, que podría afectar también la demanda interna, eventualmente.

En el caso del canal financiero, la labor del BCRP es clave para evitar la ruptura de la cadena de pagos, para lo cual debe mantener la liquidez en el mercado financiero y bancario, a diferencia de lo que sucedió durante la crisis del 1998. Justamente, "el central", de manera preventiva, ha rebajado la tasa de encaje a créditos de largo plazo provenientes del exterior. Asimismo, viene inyectando liquidez a la economía, para lo cual se ha creado un nuevo sistema: las "repos" en dólares. En paralelo, ha salido a vender US\$ 3,471 millones en lo que va del año, con el objetivo de reducir la volatilidad del tipo de cambio ocasionada por la incertidumbre del exterior.

Por su parte, el sector fiscal (MEF) ha señalado que el superávit fiscal permitirá contar con los recursos necesarios para afrontar una eventual reducción de los ingresos fiscales, a fin de no detener la inversión pública. El Fondo de Estabilización Fiscal tendrá US\$ 3,500 millones a fines de este año.

El Perú, gracias a su disciplinada reforma del sector financiero y al importante *stock* de reservas, tiene las herramientas para luchar ante la crisis. Solo nos queda esperar que los encargados de la política monetaria y fiscal en nuestro país las utilicen de manera adecuada y en el momento oportuno.



### ¿Buscas soluciones para crecer en tus negocios controlando riesgos?

Agregamos valor a la información desarrollando las mejores soluciones para acciones de marketing, adquisición de clientes, administración de cartera y gestión de cobranzas.

Infocorp. más que información soluciones

Teléfono: 415 0300  
info@infocorp.com.pe  
www.equifax.com.pe

EQUIFAX  
PERU

regresar  
página 1



## Infraestructura contra la pobreza

“Infraestructura” es un concepto amplio que incluye, también, servicios básicos como energía, agua y saneamiento, así como escuelas, postas de salud y edificios públicos.

El Banco Mundial (BM) la considera un factor muy importante en la lucha contra la pobreza, el aumento del crecimiento y la consecución de los “objetivos del milenio”; pero, a marzo del 2008, cerca de 1,100 millones de personas carecen de acceso al agua potable, 1,600 millones a la electricidad, 2,600 millones al saneamiento y más de 1,000 millones a caminos transitables durante todo el año. Los porcentajes de acceso más bajos se dan en zonas rurales y el déficit es más marcado en África Subsahariana y Asia.

### INFRAESTRUCTURA, CRECIMIENTO ECONÓMICO Y REDUCCIÓN DE LA POBREZA

La infraestructura impacta en la reducción de la pobreza tanto de manera directa como indirecta. De manera directa, por ejemplo, contribuye a la reducción de la pobreza mejorando el acceso a servicios de salud y educación, proveyendo de energía más limpia a las comunidades o protegiéndolas contra desastres naturales. En el segundo caso, contribuye mejorando la productividad agrícola, reduciendo los costos de transporte, generando más trabajo e ingresos, es decir, fortaleciendo el crecimiento económico.

Por ejemplo, existen sinergias entre infraestructura de “conectividad” (caminos, puentes, telecomunicación, etc.) y la “fija” de servicios (escuelas, hospitales, mercados, etc.); infraestructura de “conectividad” y la que mejora productividad (irrigaciones, etc.); esta última y los servicios básicos (agua, desagüe, energía, etc.); así como entre diferentes proyectos de servicios públicos (bombas eléctricas necesarias para proyectos de agua) y hasta diferentes tipos de proyectos de agua (para consumo humano, irrigación, control de inundaciones, etc.).

Veamos con mayor detalle cómo la infraestructura impacta en la reducción de la pobreza a través del crecimiento económico (ver gráfico). Existen impactos de “primera ronda” (directos) y subsecuentes (generales).

Los de “primera ronda” pueden ser clasificados como de oferta o de demanda. Los de “oferta”, como la mejora de infraestructura para servicios en términos de costos, disponibilidad y confiabilidad, pueden tener al menos dos interrelaciones: i) efectos que promueven la inversión privada (más firmas, empleos y provisión de bienes y servicios) por la mejora del clima de negocios y ii) efectos que activan la economía regional, ya que se abren nuevas oportunidades de negocio y aumenta la productividad de actividades existentes sin la necesidad de nueva inversión. Por ejemplo, mejor acceso a los mercados de otras regiones y mayor información pueden generar trabajos e ingreso en hogares rurales por la mejora de productividad de la agricultura, diversificación de productos agrícolas, etc. Los de “demanda” incluyen los empleos directos e indirectos y el ingreso generado por la construcción del proyecto de infraestructura en sí mismo.

En siguientes rondas pueden crearse efectos por ingresos fiscales y multiplicadores (efectos “subsecuentes”). Los mayores ingresos fiscales por el crecimiento económico pueden generar mayor presupuesto para programas de reducción de la pobreza; asimismo, el gasto privado también puede generarlos.

### DÉFICIT DE INFRAESTRUCTURA Y FINANCIAMIENTO

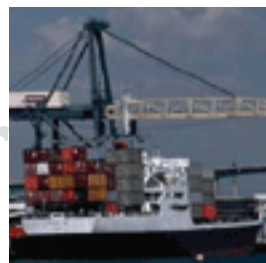
Según cifras del BM, los países en desarrollo gastan en promedio entre un 3% y un 4% del PBI al año en obras de infraestructura, pero la cifra debería ser del 7% al 9% del PBI -tanto para nuevas inversiones como para operación y mantenimiento de la infraestructura instalada-, a fin de apoyar un crecimiento económico de más amplia base y los esfuerzos de lucha contra la pobreza. Del gasto actual, el financiamiento público representa alrededor del 70% y el privado cerca del 20%. Si bien las inversiones del sector privado en proyectos de infraestructura han aumentado de US\$ 62,500 millones a US\$ 114,000 millones entre el 2003 y 2006, se concentran principalmente en telecomunicaciones y en una pequeña cantidad de países de ingreso mediano.

En el Perú, estudios como el del Escobal y Torero reafirman que i) la provisión de infraestructura fortalece el retorno de activos privados y facilita la reducción de la pobreza; asimismo, que ii) el acceso a infraestructura tradicional (agua, desagüe, electricidad, etc.) tiene un impacto similar al generado por el capital humano y que iii) la inversión en tecnología de la información y comunicación tiene un impacto significativo en la reducción de pobreza.

Sin embargo, a pesar de estos claros beneficios expuestos y tener una gran brecha de infraestructura, recién este año hubiéramos alcanzado un 4% del PBI en inversión pública en infraestructura, sin tomar en cuenta el “hachazo” aplicado por el MEF.

Es preciso plantear claramente las prioridades de la inversión pública cuanto antes. Sin infraestructura eficiente y sus servicios, el real impacto y efectividad de las políticas sociales sobre la reducción de la pobreza dejará mucho que desear.





## Un socio de peso

A propósito de las negociaciones del TLC entre Perú y China, cuyo avance comentamos en el Hecho 1 de este Semanario, desarrollaremos un breve análisis de la estructura comercial entre ambos países.

### UNA BASE PRIMARIA CON POTENCIAL EN MANUFACTURADOS

Históricamente, las exportaciones peruanas a China se han caracterizado por ser productos tradicionales básicamente minerales y harina de pescado.

De acuerdo con las últimas estadísticas disponibles, de los US\$ 2,699 millones exportados entre enero y agosto del 2008, un 95% lo constituyeron *commodities* como cobre, plomo, zinc, hierro y nuestra muy apreciada (especialmente en ese país) harina de pescado. Si bien solo el 5% restante correspondió a productos manufacturados, se debe destacar que su crecimiento promedio anual en el último quinquenio fue del 50% y que en lo que va del año se incrementó en un 35%.

Justamente, nuestras exportaciones que más se verán beneficiadas con este TLC serán las no tradicionales, pues estas, además de ser las más sensibles ante los efectos de los aranceles, son también las que mayores barreras arancelarias y paraarancelarias tienen que enfrentar.

De acuerdo con el Plan Operativo de Mercado (POM) de China, los sectores con mayor potencial serían el agroindustrial, pesquero y el siderometalúrgico, destacando entre ellos los siguientes productos: mangos, uvas, algas, café, maca, cítricos, pota, pescados congelados, aleaciones de zinc, cables de cobre, madera y muebles de madera, entre otros.

Ahora bien, no podemos dejar de lado la importancia que tiene el mercado más poblado del mundo (1,300 millones), que actualmente importa US\$ 955,845 millones (los productos peruanos solo representan el 0.3% de este total) de los cuales alrededor de un 60% fueron bienes intermedios. Tampoco podemos olvidarnos de sus potencialidades futuras, ya que la inminente aparición de una clase media de proporciones gigantescas y con nuevos patrones de consumo en China significará una infinidad de oportunidades para las exportaciones no tradicionales de países como el Perú (ver [Semanario N° 440](#))

### IMPORTANDO CAPITAL POR UNA MAYOR PRODUCTIVIDAD

Por el lado de nuestro mercado también habría aspectos favorables. Contrariamente a lo que muchos creen, las importaciones procedentes de China no son en su mayoría bienes de consumo, sino bienes intermedios y de capital que sirven para impulsar la productividad de nuestras industrias. Así por ejemplo, observamos que en el período enero-agosto 2008 las importaciones de bienes de capital alcanzaron los US\$ 1,117 millones (+89%), lo que equivale al 44% de las importaciones totales. Los bienes intermedios no se quedan atrás, pues ascienden a US\$ 766 millones (+65%) y representan el 30% del total importado. Con esto, los bienes de consumo solo representan un 26% y distan lejos de ser la mayoría de lo importado.

En cuanto a la estructura de las importaciones de bienes de capital, los del tipo para la industria representan el 76% del total con un valor de US\$ 844 millones y un incremento del 88%. Esto certifica lo que señalamos en el [Semanario N° 436](#), referido a que las exportaciones chinas más dinámicas hacia la región de Latinoamérica son las partes para ensamblar que abastecen a las industrias.

Entre los sectores más destacados en cuanto a las importaciones tenemos: metalmecánico con un valor de US\$ 1,328 millones (+77%), químico con US\$ 310 millones (+49%) y textil con US\$ 257 millones (+46%). Cabe precisar que las importaciones textiles son del rubro textil básico comprendido por el tejido plano de algodón y sintético, el que lejos de atender contra la producción nacional, representa una alternativa de elección para el consumidor final de menores recursos, esto es, la mayor parte de peruanos.

Estructura Comercial entre Perú y China (enero-agosto 2008)		
Cuode	Exportaciones US\$ FOB Mill.	Importaciones US\$ CIF Mill.
<b>TOTAL</b>	<b>2,699</b>	<b>2,549</b>
<b>BIENES DE CONSUMO</b>	<b>62</b>	<b>664</b>
Bienes de consumo no duradero	62	272
Bienes de consumo duradero	0	392
<b>BIENES INTERMEDIOS</b>	<b>2,602</b>	<b>767</b>
Bienes intermedios combustibles	58	0
Bienes inter. mat. prim. para agricultura	648	45
Bienes inter. mat. prim. para industria	1,897	721
<b>BIENES DE CAPITAL</b>	<b>35</b>	<b>1,118</b>
Bienes de capital materiales de construcción	33	135
Bienes de capital para la agricultura	-	12
Bienes de capital para la industria	2	844
Bienes de capital equipos de transporte	0	126
<b>DIVERSOS</b>	<b>-</b>	<b>0</b>

Fuente: SUNAT. Elaboración: COMEXPERU.

El **72%** de las empresas  
con antivirus actualizado  
**ESTAN INFECTADAS...** ¿y la suya?  
ingrese a [www.infectedornot.com](http://www.infectedornot.com)

**PANDA**  
SECURITY

regresar  
página 1