



Se autoriza la difusión y reenvío de esta publicación electrónica en su totalidad o parcialmente, siempre que se cite la fuente, enlace con <http://www.comexperu.org.pe/semanario.asp>

Contenido

Del 06 al 12 de octubre del 2008



| | | | |
|---|--|------------------------------|----------|
|  | ¿CULPA DEL CAPITALISMO O MÁS BIEN DE LA INTERVENCIÓN ESTATAL? | Editorial | 2 |
|  | ¿QUÉ NECESITA EL SECTOR EXPORTADOR? <i>Mientras logramos competitividad.</i> SALVANDO A LA ECONOMÍA AMERICANA <i>Rescate financiero propuesto por Bush finalmente fue aprobado por el Congreso.</i> | Hechos de Importancia | 3 |
|  | FLUJOS GLOBALES DE IED CRECIERON UN 30% <i>Inversión Extranjera Directa llegó a un nivel récord en el 2007, pero la UNCTAD estima que este año caería un 10% por crisis financiera.</i> DB 2009: EMPLEANDO TRABAJADORES <i>Sigue siendo nuestro gran punto débil.</i> | Actualidad | 4 |
|  | AJUSTANDO CINTURONES DONDE HAY QUE AFLOJAR <i>Presupuesto que el MEF ha previsto para el MTC no basta para las obras planeadas por este último.</i> | Economía | 6 |
|  | A PASO FIRME <i>Las exportaciones crecen un 25% entre enero y agosto.</i> | Comercio Exterior | 7 |



Negocios

INTERNACIONALES

Edición de lujo APEC CEO Summit 2008

La **ÚNICA REVISTA PERUANA** en el único foro empresarial del APEC, que congregará a más de **1,000 ejecutivos top** de las empresas más grandes del mundo.

Cierre de publicidad: 13 de octubre

SEMANARIO COMEXPERU

Directora

Patricia Teullet Pipoli

Co-editores

Sofía Piqué Cebrecos

Ricardo Paredes Castro

Promoción Comercial

Helga Scheuch Rabinovich

Equipo de Análisis

Alfredo Mastrokalos Viñas

Rafael Zacnich Nonalaya

Jussef Hende Lúcar

Miguel A. Hernando Vélez

Publicidad

Edda Arce de Chávez

Suscripciones

Giovanna Rojas Rodríguez

Diseño Gráfico

Carlos Castillo Santisteban

Corrección

Angel García Tapia

COMEXPERU-Sociedad de Comercio Exterior del Perú

Bartolomé Herrera 254, Miraflores. Lima 18, Perú.

e-mail: semanario@comexperu.org.pe

Tel.: 422-5784 Fax: 422-5942

Reg. Dep. Legal 15011699-0268





¿Culpa del capitalismo o más bien de la intervención estatal?

Aunque la crisis *subprime* difícilmente puede ser vista como una buena noticia para alguien, no ha sido difícil percibir un cierto deleite en algunos que anuncian que es la evidencia del fracaso del neoliberalismo y prueba irrefutable de que las cosas no se pueden dejar en manos de los mercados. Finalmente, sostienen, ha tenido que intervenir el Estado para sacar a los privados del embrollo.

Sin embargo, los defensores del liberalismo opinan distinto (aunque hay matices). Para comenzar, arguyen que la crisis no se gesta en el sector financiero “por obra y gracia del Espíritu Santo”, sino que es la política estatal la que determina su origen: fue el gobierno quien generó un exceso de liquidez, mantuvo tasas de interés bajas y, luego, indujo a las personas a adquirir hipotecas con “Freddie y Fannie”, sin que importara demasiado que tuvieran o no capacidad de repago.

Más allá de estas reflexiones, el daño está hecho y la discusión se centra ahora en qué corresponde hacer para “modular” (es la palabra de moda en economía) la fuerza de la crisis. Los que creen en una mayor participación del Estado en la economía reclaman que este debe entrar al rescate (pero, por supuesto, además critican que se haya tenido que llegar a este extremo) y con ello sienten que se establece, más allá de toda duda razonable, la incompetencia del mercado para resolver los problemas.

Pero, diferenciándose de ellos, los criticados liberales sostienen que no tiene ningún sentido dejar que quien originó el problema (el Estado) sea el encargado de arreglarlo, pues lo más probable es que el remedio sea peor que la enfermedad (son consecuentes respecto de su desconfianza del Estado). Adicionalmente, argumentan que liberalismo y capitalismo significan que quienes tomaron las decisiones equivocadas deben asumir las consecuencias. Daniel Mitchell ilustra la idea diciendo que “capitalismo sin quiebras es como la religión sin infierno”.

Sin embargo, no todos están en la misma línea y hay economistas serios que, ante el efecto que podría haber sobre la economía real, defienden la operación de rescate con intervención estatal, sobre la base de que los costos asociados serán menores que los de no hacer nada y que es necesario dar tiempo al ajuste.

Solo un par de ideas, a forma de conclusión:

Primero: para pesar de varios, los argumentos con que se pretende desacreditar el liberalismo económico (¿para reemplazarlo con qué?) son fácilmente rebatibles: la crisis se origina por intervención estatal.

Segundo: dada la magnitud del problema y a pesar de los *impasses*, lo más probable es que se apruebe el paquete de rescate del gobierno americano.

Tercero: no sabemos ahora si el paquete de medidas va a funcionar y tal vez nunca sepamos si hubiera sido mejor dejar las correcciones al mercado.

Patricia Teullet
Gerente General
COMEXPERU



almacenes



logística



warrants



depsa files



www.depsa.com.pe

regresar
página 1



¿QUÉ NECESITA EL SECTOR EXPORTADOR?

Durante las últimas semanas se ha visto los posibles efectos de la crisis financiera internacional y uno de los más temidos es la reducción de mercados para nuestras exportaciones, especialmente las no tradicionales, o el cierre de algunas fuentes de financiamiento por problemas de liquidez.

Las exportaciones no tradicionales han venido creciendo a un promedio anual del 23%, y en el periodo 1997-2007 llegaron a triplicarse y crear miles de puestos de trabajo a lo largo y ancho del Perú. Ello, a pesar de los factores que, como conocemos de sobra, afectan negativamente su competitividad. Destaca la gran brecha en infraestructura existente, que se estima en alrededor de US\$ 30 mil millones. Según el *ranking* de competitividad global 2008 del WEF, ocupamos el puesto 121 de 131 países en el área de infraestructura.

Por su parte, las trabas burocráticas que tienen que afrontar nuestros productores-exportadores también reducen su competitividad: por ejemplo, contamos con tres de las diez peores municipalidades de la región en términos de tiempo para conseguir una licencia de funcionamiento, según The International Finance Corporation (Semanario 425).

Igualmente, el cobro de impuestos antitécnicos como el ITF afecta de manera directa a los productores no tradicionales, ya que tienen procesos con encadenamientos largos y estos cobros encarecen el precio de sus productos y menguan su competitividad. Todos estos factores perjudican particularmente a las PYME exportadoras, porque son las más afectadas por un clima de negocios inapropiado, dados sus limitados recursos.

Frente a la actual crisis financiera global y la incertidumbre sobre la demanda externa por nuestros productos, se requiere tomar todas las medidas necesarias para abaratar los costos de los exportadores y cuidarse de aquellas medidas que pudieran restarles los ya mellados márgenes o hacerlos menos atractivos para obtener financiamiento.

SALVANDO A LA ECONOMÍA AMERICANA

El pasado lunes 29 de septiembre se convirtió en otro día "negro" tras el rechazo del Congreso norteamericano a la propuesta de salvataje al sector financiero, que conllevó a una de las peores caídas en la historia de Wall Street: -6.98% en el índice Dow Jones, equivalente a una pérdida de 777 puntos o, peor aún, de más de US\$ 1.2 billones (¡US\$ 500,000 millones más que el rescate!).

Si bien en un principio se pensó que el Congreso aprobaría la iniciativa (demócratas y republicanos llegaron a un supuesto acuerdo el fin de semana previo y, además, los dos candidatos a la presidencia lo apoyaban), esta fue objetada, pues la mayoría de la población estaba en desacuerdo con rescatar a los bancos de inversión a costa de sus tributos. Decisión difícil, faltaron 23 votos para la aprobación.

Pero esta historia aún no ha terminado, ya que el nefasto resultado en la bolsa (el más visible) y la mayor iliquidez de los mercados financieros (los bancos no quieren prestar dinero) impulsaron al gobierno a relanzar el paquete (con ciertas modificaciones), el mismo que el miércoles pasado fue aprobado por el Senado, con 74 votos a favor y 25 en contra. El mercado se encontraba a la espera del pronunciamiento de la Cámara de Representantes y en esta ocasión se esperaba que sí lo apruebe, y así fue, este órgano aprobó el viernes 2 de octubre por la tarde el tan ansiado paquete, el cual pasó a ser firmado de inmediato por el presidente Bush en la Casa Blanca. Ahora solo queda esperar sus resultados.

Cabe recalcar que esta vez el Senado, para incentivar la aprobación del paquete, incluyó alivios fiscales y normas que benefician al ciudadano medio, pues aumentó la garantía a los depósitos bancarios de US\$ 100,000 a US\$ 250,000.

El plan de rescate, que pone a disposición del Tesoro US\$ 700,000 millones (casi siete veces el PBI de Perú), equivale a unos US\$ 2,300 por cada estadounidense. Sin duda, nada justo para la gente (aunque tal vez sí para quienes se endeudaron irresponsablemente), pero lamentablemente muchos estiman que dejar quebrar al sistema financiero y bancario tendría un costo mucho mayor.

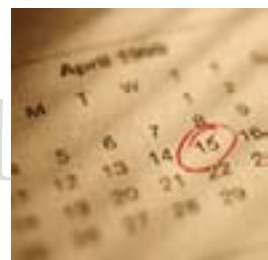


Grupo Interbank ahora en China

Que tus productos lleguen más fácil y rápido a China.
Nueva Oficina Comercial en Shanghai.
www.ifhperu.com



regresar
página 1



Flujos globales de IED crecieron un 30%

A pesar de que para el segundo semestre del 2007 ya se empezaba a vivir una crisis financiera mundial, el flujo global de inversión extranjera directa (IED) creció en ese mismo año un 30%, con lo que se alcanzó la cifra de US\$ 1.8 billones, según el último "World Investment Report" presentado por la UNCTAD. Esta cifra supera al último récord, establecido en el 2000 en unos US\$ 400,000 millones.

De acuerdo con la UNCTAD, el incremento de IED reflejó el buen desempeño económico y el buen manejo corporativo en muchas partes del mundo. En este sentido, la reinversión de utilidades representó cerca del 30% de los flujos de IED, la cual se dio en gran parte en países en desarrollo. Sin embargo, la agudización de la crisis que se está experimentando en los últimos días deja mucha incertidumbre acerca de lo que podría pasar en lo que queda de este año y el próximo.

De hecho, según el reporte, en el primer semestre del 2008, el valor de las fusiones y adquisiciones internacionales se redujo en un 29% respecto del mismo periodo del 2007. Así, la UNCTAD estima que en el 2008 la IED caería un 10% en relación con el año anterior, llegando a US\$ 1.6 billones. No obstante, los flujos hacia los países en desarrollo se verían menos afectados.

Entretanto, los cinco países desarrollados que recibieron los mayores flujos de IED en el 2007 fueron Estados Unidos (US\$ 232,839 millones), Reino Unido (US\$ 223,966 millones), Francia (US\$ 157,970 millones), Canadá (US\$ 108,655 millones) y Holanda (US\$ 99,438 millones). Además, la Unión Europea fue la región que atrajo el mayor flujo de capitales extranjeros, con US\$ 804,290 millones, el 44% de los flujos totales.

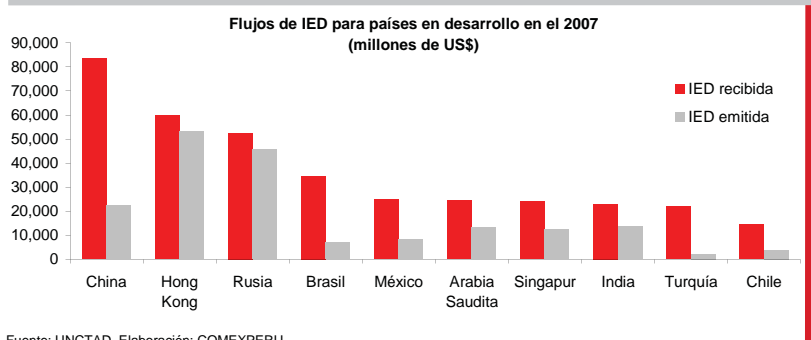
¿Y QUÉ PASA EN NUESTRA REGIÓN?

Los flujos de IED hacia Latinoamérica y el Caribe (LAC) crecieron un 36%, al registrar un récord de US\$ 126 mil millones. En cuanto a Centroamérica y el Caribe (excluyendo a los paraísos financieros), el avance (+27%) se dio gracias a los mayores flujos recibidos por México (+28%), equivalentes a US\$ 24,686 millones.

El mayor crecimiento en el 2007 lo mostró Sudamérica, con un 66%. Esto debido a que el flujo de IED se incrementó significativamente en los grandes receptores (Brasil, Chile y Colombia), que en conjunto mostraron un avance del 78%. En Brasil, el mayor dinamismo se dio en el sector primario (minería metálica) y en manufacturas basadas en recursos naturales (químicos, metalurgia básica y refinerías). En el Perú, los flujos de IED crecieron un 54% y, al igual que en Chile y Colombia, esto se explica por las industrias extractivas, las cuales representaron más de la mitad de los flujos.

En general, los flujos de IED continuaron en ascenso hacia esta región por los altos precios de los *commodities*, que vienen elevando la tasa de retorno de dichos flujos. Y el país sudamericano con el mayor incremento de esta tasa en el 2007 fue nada menos que el Perú, con un 36%. Tras él figura Chile, con un 23%.

En el 2007, nuestro país recibió IED por US\$ 5,343 millones. De esta manera, ocupa el séptimo lugar de LAC como captador de IED. Asimismo, un reciente estudio realizado por la consultora KPMG señala que el Perú superaría a Chile en atracción de flujos de inversiones latinoamericanas. En este sentido, se debe seguir trabajando con miras a crear el ambiente propicio para que los inversionistas extranjeros vean a nuestro país como una plaza atractiva para invertir su dinero, sobre todo en el contexto global actual.



Fuente: UNCTAD. Elaboración: COMEXPERU.



Lo que USTED necesita está en
klm.com.pe

✓ Mejores Tarifas ✓ Check-In por internet



regresar
página 1



DB 2009: empleando trabajadores

La semana pasada nos centramos en el elemento de comercio transfronterizo del Doing Business (DB) 2009. Esta vez, lo hacemos en nuestro punto más débil: la facilidad para emplear trabajadores.

NI EN CHILE NI EN SUIZA LA AUTORIDAD TIENE QUE APROBAR EL DESPIDO POR REDUNDANCIA

En el Semanario 454 explicamos cómo el DB mide este aspecto y, entre el 455 y el 457, profundizamos en los resultados de la edición 2008. En el DB 2009, prácticamente nada ha cambiado para el Perú y nos ubicamos en el deshonroso puesto 149 de 181 economías (si bien se ha avanzado dos posiciones, esto en realidad refleja la pérdida de competitividad de otros países).

La dificultad para despedir sigue siendo la mayor traba para crear empleo formal en el Perú. En esta área nos superan 156 economías, lo cual muestra que, además, es un serio obstáculo para nuestra competitividad internacional. Si en nuestro país se permitiera, como sucede en Colombia, el libre despido por motivos económicos, tecnológicos, estructurales o análogos de un trabajador (aunque se siga requiriendo la notificación y permiso de la autoridad para el grupo de 25 trabajadores que indica el DB) y se eliminaran las reglas de prioridad para la recontractación, solo nos superarían 48 economías (ver cuadro). O podríamos hacer como Chile, que, tanto para un trabajador como para un grupo, solo requiere la notificación. Pues resulta algo absurdo que se imponga una autoridad ajena a las actividades empresariales para que decida sobre ellas.

Pero veamos quiénes han realizado reformas positivas para este DB 2009. Burkina Faso es el líder. En mayo del 2008 aprobó una nueva legislación laboral, que permite el uso de contratos a plazo fijo para tareas permanentes y elimina su plazo máximo de 48 meses. Asimismo, para el despido por redundancia de un solo trabajador ya no requiere ni la notificación ni el permiso de la autoridad, y se han eliminado las reglas de prioridad para los despidos, lo cual lo ubica al nivel de países como Australia, Dinamarca y Suiza en el índice de despido del reporte. De este modo, el país africano subió del puesto 125 al ¡57! en el *ranking* laboral del DB.

Le sigue Azerbaiyán, la economía más reformadora de todo el DB 2009, que implementó las medidas mencionadas en el Semanario 489. Y, aunque sea difícil de creer, Argentina también avanzó en este aspecto (el único donde realizó cambios positivos, dicho sea de paso, subiendo del puesto 135 al 130). Luego de que el desempleo se ubicara bajo el 10%, en el 2007 eliminó el incremento del 50% a la indemnización por despido por redundancia, efectuado en el 2002 como parte de las medidas de emergencia ante la crisis de aquel tiempo. Así, la indemnización a un trabajador con 20 años de servicio se redujo de 30 a 20 meses (86.7 remuneraciones semanales), que aún así es sumamente elevada. El Perú tiene 52 remuneraciones y ya es un sobre costo, mientras que Brasil, por ejemplo, tiene 26 y EE.UU., ninguna.

A propósito de la economía norteamericana, cabe recordar lo que recientemente señaló el ex ministro de Economía, Luis Carranza. Es muy sólida y flexible, por lo que sus mercados se ajustan ante las nuevas circunstancias y sus instituciones permiten procesos de quiebra rápidos y ordenados (lo que puede contribuir a que la actual crisis no sea muy larga). Precisamente, la alta flexibilidad de su mercado laboral ha ayudado a EE.UU. a presentar un desempleo promedio mensual del 5.6% entre enero de 1948 y agosto del 2008, que no supera el 6.5% desde abril de 1994. Mientras tanto, el desempleo anual en Francia, por ejemplo, con políticas laborales más rígidas, no baja del 8% desde 1982. Este país ocupa el puesto 148 del *ranking* laboral del DB 2009.

En cuanto a las estrellas del *ranking*, continúa encabezándolo justamente EE.UU., junto con Singapur. En Latinoamérica y el Caribe destacan los países caribeños y otros como Nicaragua, Chile, Costa Rica, Uruguay y Colombia, pero en puestos no tan notables (66, 74, 77, 79 y 80, respectivamente).

LA REFORMA DESDE LAS MYPE

Como lo señalamos en el Semanario 478, si bien lo ideal hubiera sido flexibilizar el régimen general para eliminar los sobre costos del empleo formal en todo tipo de empresa en el Perú, el D.L. N° 1086 sobre las MYPE y su régimen laboral, publicado luego del periodo de análisis del DB 2009, es una aproximación (quizás más viable) sobre la cual se puede avanzar para impulsar la generación de empleo formal y hacernos más competitivos.

Comparaciones para avanzar en índices laborales del DB 2009* (100 = muy difícil)

| Dificultad para contratar | | | |
|----------------------------|----|----------------|-----|
| Perú | 44 | Nos superan | 119 |
| Nueva Zelanda | 11 | Nos superarían | 44 |
| Inflexibilidad de horarios | | | |
| Perú | 40 | Nos superan | 67 |
| Reino Unido | 20 | Nos superarían | 27 |
| Dificultad para despedir | | | |
| Perú | 60 | Nos superan | 156 |
| Chile | 20 | Nos superarían | 48 |

*Comparación en términos de economías que nos superan. Fuente: Banco Mundial. Elaboración: COMEXPERU.

¿Buscas soluciones para crecer en tus negocios controlando riesgos?

Agregamos valor a la información desarrollando las mejores soluciones para acciones de marketing, adquisición de clientes, administración de cartera y gestión de cobranzas.

Infocorp. más que información soluciones

Teléfono: 415 0300
info@infocorp.com.pe
www.equifax.com.pe

EQUIFAX
PERU

regresar
página 1



Ajustando cinturones donde hay que aflojar

Como hemos mencionado reiteradas veces (ver *Semanario N° 462*), el Perú tiene un gran déficit en infraestructura. En transporte asciende a US\$ 8,609 millones, mientras que en comunicaciones llega a los US\$ 4,633 millones, según el Ministerio de Transportes y Comunicaciones (MTC). La brecha causa sobrecostos en la cadena logística de las empresas; muestra de ello es que en el *ranking* de calidad de infraestructura del Índice de Desempeño Logístico 2007 del Banco Mundial, nos encontramos en el puesto 57 de 150 economías, por debajo de países como México, Brasil, Argentina y Chile, en los puestos 53, 49, 47 y 34, respectivamente.

¿Y EL PRESUPUESTO DEL MTC?

A pesar del atraso, el MTC viene trabajando para revertir esta situación. Con el objetivo de lograr un país más integrado, tiene un plan de acción que consiste en iniciativas como otorgar en concesión todos los proyectos que sean rentables para el sector privado, dar soluciones incrementales que mejoren el acceso a la infraestructura (por ejemplo, para vías interdepartamentales de poco tráfico, se plantea un proceso por etapas de ejecución de pavimentos básicos), subcontratar las tareas de mantenimiento, descentralizar las funciones hacia un mayor involucramiento de los gobiernos regionales y locales, y mejorar la normativa.

En lo que respecta a carreteras, entre el 2006 y el 2011 se espera tener 4,138 km en concesiones de ejes nacionales; 5,184 km en construcción, mejoramiento y rehabilitación de carreteras asfaltadas (con inversión pública y privada); y en ejes interdepartamentales, 2,335 km ya en ejecución (2007-2011) y 5,747 km programados para el periodo 2008-2012. Por el lado portuario, se tiene la concesión del Muelle Sur y, también en el Callao, la instalación de cuatro grúas pórtico, que concluiría entre fines del 2008 e inicios del 2009. De igual manera, están en proceso las concesiones de siete terminales al interior del país, lo que ayudará a descongestionar nuestro primer puerto.

En cuanto a los aeropuertos, se espera que en el 2009 empiecen las obras para la construcción de la segunda pista de aterrizaje del Aeropuerto Internacional Jorge Chávez y para el 2011 se tendrían concesionados 19 aeropuertos más, con una inversión de US\$ 357 millones. Por otra parte, de los 1,929 km existentes en ferrocarriles, 1,572 km se encuentran concesionados y destaca el proyecto privado para una ferrovía Perú-Brasil, por US\$ 4,500 millones.

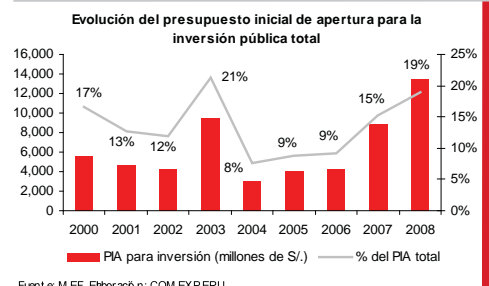
Para llevar a cabo estos proyectos, el MTC tenía un presupuesto planeado para el 2009, pero este ha sido reducido en el presupuesto planteado por el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF), aunque sería mayor en S/. 700 millones al del 2008. Debido a esto, la ministra Zavala ha anunciado que se retrasarían algunos proyectos programados para el 2009 y se priorizará las obras en marcha.

AUSTERIDAD... ¡PERO EN DÓNDE!

Consideramos que la política de austeridad planeada por el MEF no debería afectar a la inversión pública en infraestructura, pues esta ya se encuentra bastante rezagada. Recién este año se iba a alcanzar el 4% del PBI, el nivel mínimo recomendado para combatir cuellos de botella. Recordemos que, debido a la crisis internacional, la inversión privada podría desacelerarse el próximo año, y si a esto le sumamos los retrasos en la inversión pública nunca vamos a cerrar esta gran brecha, que según ProInversión ya se encuentra en US\$ 30 mil millones. Y si avizoramos los próximos años, hay que tener en cuenta que en el 2011 habrá elecciones y es razonable esperar que en época preelectoral se reduzca la inversión a la espera de los resultados.

Tengamos mucho cuidado con las decisiones que se tomen respecto de la reducción del presupuesto, pues sería lamentable que no se acorte la brecha en infraestructura, condición necesaria para sostener el crecimiento y que más peruanos se beneficien de él. Del mismo modo, no se trata solo de destinar recursos para infraestructura, sino de realizar proyectos eficientes.

En este sentido, Jose Luis Guasch, experto del Banco Mundial en estos temas, recomienda tener los objetivos claros en los proyectos: qué problema es el que se busca afrontar y quiénes se van a beneficiar. También señala lo que hemos mencionado en reiteradas oportunidades, que es más eficiente contar con funcionarios expertos y altamente capacitados en las instituciones que administran estos proyectos, para garantizar así la efectividad de los mismos. Si bien esto puede resultar costoso, a la larga los beneficios del proyecto serán mucho mayores.



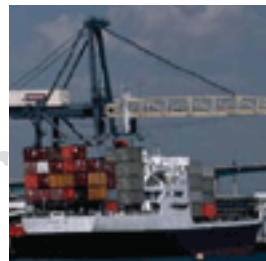
¿Buscas una computadora?

*computadoras *notebooks *servidores *pdas *partes *software *servicio técnico

Av. Tomás Marsano 2601 Higuera
Central: 271-0630 Fax: 271-0631

PC Performance

regresar
página 1



A paso firme

Las exportaciones peruanas siguen creciendo sostenidamente. Así, de acuerdo con las últimas estadísticas de la SUNAT, entre enero y agosto del 2008 se incrementaron en un 25% con relación al mismo período del año anterior y ascendieron a US\$ 21,900 millones.

Entre nuestros principales países de destino tenemos a EE.UU. (19% del total), China (12%), Suiza (10%), Japón (6%), y Canadá (6%). En lo que respecta a nuestras ventas hacia los EE.UU. se registró un crecimiento de 21%; mientras que hacia China y Suiza fue del 29% y el 58% respectivamente.

LOS PRIMEROS FUERON PRIMARIOS

Las exportaciones primarias, que representaron el 77% del total exportado en el periodo analizado, crecieron un 24%. El oro fue uno de los principales impulsores de este resultado, pues sus ventas al exterior se incrementaron en un 46% y ascendieron a US\$ 3,653 millones. Si bien en los últimos meses el precio internacional del oro había presentado cierta tendencia a la baja acompañada de una alta volatilidad en las últimas semanas, la coyuntura económica mundial y la incertidumbre actual sobre el futuro, harían que las cotizaciones tiendan a subir. Según cifras del BCRP, en la última semana del mes de agosto, el precio del oro aumentó un 3.4% ubicándose en US\$ 827 por onza troy.

Entre tanto, las exportaciones de cobre y sus concentrados alcanzaron los US\$ 3,551 millones (+28%), mientras que los cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado los US\$ 2,071 millones (+36%). En el caso del cobre y sus concentrados las cifras fueron impulsadas por la mayor demanda de parte de India, destino hacia el cual se exportó US\$ 220 millones, lo que significó un aumento del 326%, mientras que para los cátodos y secciones de cátodos los valores corresponden a las mayores ventas a Italia (+53%) y Taiwán (+83%).

Pero los minerales no fueron los únicos productos tradicionales con un desempeño exportador interesante, pues la harina de pescado y el petróleo crudo crecieron un 121% y un 66% respectivamente. Cabe resaltar que la producción doméstica de la harina y aceite de pescado y la del petróleo crudo aumentaron un 23.4% y un 2.3% en julio del 2008.

NO TRADICIONALES

Las exportaciones no tradicionales crecieron un 26% y ascendieron a US\$ 4,992 millones. Dentro de los sectores manufacturados, el que presentó mayor crecimiento fue el metalmeccánico (+47%), siendo sus productos más representativos los demás conductores eléctricos de cobre (+64%), las bolas de acero (+50%) y las partes de máquinas (+21%). Sin embargo, en lo que se refiere a montos exportados, los textiles y confecciones continúan siendo los líderes con exportaciones por US\$ 1,321 millones que equivalen al 26% del total no tradicional. Igualmente, el crecimiento de este sector fue bueno en el periodo (+28%), siendo los t-shirts de algodón (las dos principales partidas), con US\$ 259 millones y un incremento del 29%, los productos más exportados.

EE.UU. continúa siendo el principal destino de nuestras exportaciones de textiles y confecciones, captando el 42% del total. Venezuela, por su parte, se presenta actualmente como la locación más dinámica con un crecimiento del 136%; no obstante, la inestabilidad de este mercado debería requerir cautela por parte de nuestros exportadores.

Por otro lado, el sector agropecuario fue el segundo de mayor crecimiento con un 37% y su principal destino fue EE.UU. con una participación del 26% y un crecimiento del 29%. Los espárragos, uno de sus productos estrella, mostraron, entre sus dos principales presentaciones, un crecimiento del 14% y exportaciones por un valor de US\$ 240 millones. Asimismo, los frutos de los géneros capsicum o pimienta secos, triturados o pulverizados (donde se encuentra la páprika) y las paltas también presentaron un destacado dinamismo, pues se incrementaron en un 54% y un 34%, respectivamente. Según el BCRP, el mayor volumen exportado para productos como los espárragos y paltas se debió al crecimiento en la producción, ya que esta se incrementó entre enero y julio en un 23.6% y un 12%.

En términos generales, es prometedor el desempeño que las exportaciones no tradicionales vienen demostrando; no obstante, aún nos falta mucho para alcanzar los niveles de los países más desarrollados de la región y del resto del mundo. Por esta razón, es fundamental que se mejore la eficiencia de la cadena logística comercial a través de una adecuada infraestructura y procedimientos facilitadores que no sean trabas para el país.

| Principales empresas exportadoras enero-agosto 2008 | | |
|---|---------------|--------------|
| Sector | Millones US\$ | Var. % 08/07 |
| Minería | 12,918 | 19% |
| COMPANÍA MINERA ANTAMINA S.A. | 2,248 | 17% |
| SOUTHERN PERU COPPER CORPORATION | 2,124 | 18% |
| SOCIEDAD MINERA CERRO VERDE S.A.A. | 1,365 | 43% |
| Pesquero (Total) | 1,837 | 27% |
| TECNOLÓGICA DE ALIMENTOS S.A. | 310 | 42% |
| PESQUERA HAYDUK S.A. | 159 | 39% |
| AUSTRAL GROUP S.A.A | 145 | 15% |
| Agrícola (Total) | 1,529 | 37% |
| CAMPOSOL S.A. | 81 | 32% |
| SOCIEDAD AGRÍCOLA VIRÚ S.A. | 67 | 40% |
| PERALES HUANCARUNA S.A.C. | 58 | 22% |
| Textil | 1,322 | 28% |
| DEVANLAY PERÚ S.A.C. | 81 | 61% |
| TOPY TOP S A | 65 | -16% |
| INDUSTRIAS FRAMOR E.I.R.L. - FRAMOR EIRL | 59 | 257% |
| Total | 21,900 | 25% |

Fuente: Sunat. Elaboración: COMEXPERU

El **72%** de las empresas
con antivirus actualizado
ESTAN INFECTADAS... ¿y la suya?
ingrese a www.infectedornot.com

PANDA
SECURITY

regresar
página 1