397



e-mail: semanario@comexperu.org.pe
Telf.: 422-5784 Fax: 422-5942

Contenido

Del 23 al 29 de octubre del 2006

WALL STREET

¿ESCEPTICISMO O REALISMO?

Editorial

2

INVERSIÓN EXTRANJERA EN SUDAMÉRICA CRECE 40% EN EL 2005

¡En el Perú la IED aumentó en 61%!

Hechos de Importancia

CONSTRUYENDO UN FUTURO

Dinamismo en el sector construcción continuaría durante el 2007.

3

Bandeja Legal

DURMIENDO CON EL ENEMIGO

Marchas y contramarchas en la racionalización de exoneraciones.

4



EL PERÚ, LA GLOBALIZACIÓN Y LOS SERVICIOS

Son el motor del crecimiento para el siglo XXI.

Actualidad

5

Economía



Crecimiento de agosto superó todas las expectativas... ya son 62 meses consecutivos de crecimiento.

6



LOS NUEVOS PERX: TUMBES Y MOQUEGUA

De sur a norte, de la costa para el mundo.

Comercio Exterior

7

Links de interés

- Asóciese a COMEXPERU
- Publicidad
- Cronograma de Eventos y Foros
- Suscripciones

SEMANARIO COMEXPERU

Directora
Patricia Teullet Pipoli
Editora
Sofía Piqué Cebrecos
Promoción Comercial
Helga Scheuch Rabinovich

Equipo de Análisis Alfredo Mastrokalos Viñas Marisa Podestá Torres-Llosa Publicidad Edda Arce de Chávez Suscripciones Giovanna Rojas Rodríguez Diseño Gráfico Pamela Velorio Navarro Corrección Angel García Tapia Reg. Dep. Legal 15011699-0268



descepticismo o realismo?

Si todo va tan bien, ¿por qué la sensación de "estar en ascuas"? El Perú lleva ya 62 meses de crecimiento sostenido del producto. Y esto no solo gracias a los magníficos precios que logran nuestros productos primarios de exportación, sino también al impulso de la demanda interna y al crecimiento de sectores no primarios (esperemos que la información sea fuente de tranquilidad para aquellos que piensan que, por tener minerales, el Perú está condenado a permanecer en la condición de "primario exportador").

Las cifras recientemente difundidas por Apoyo muestran que también hay crecimiento en el empleo urbano en empresas de diez a más trabajadores (con la mayor probabilidad de ser empleo formal).

Con la recaudación en crecimiento y un anunciado *shock* de inversiones -esta vez, además, con recursos para poderlo hacer-, debería haber en el país una sensación de optimismo generalizado. Sin embargo, a pesar de que muchas empresas prevén acelerar el ritmo de sus inversiones y contratación de personal, todavía no se percibe que esta vez el avance se dará sin retrocesos y la opinión general es más bien que "por el momento" todo va bien.

La razón para la prudencia con que se hacen los comentarios bien puede ser la gravedad de la "escaldadura" del anterior gobierno de García. Si ese fuera el caso, solo sería cuestión de tiempo para que los ánimos mejoren.

Un análisis más riguroso, sin embargo, identificará ya en este gobierno razones suficientes para sentir inseguridad respecto del futuro: los ataques del ministro de Agricultura contra su homólogo de Economía (en las narices del Presidente); la interminable huelga portuaria (con un señor aprista llamado Negreiros, cuya influencia en el gremio nadie iguala); la introducción del tema de la renta básica (por parte de la bancada aprista), que pone en serias dificultades a la ministra del sector y la aleja de su agenda de desarrollo; por citar algunas. Todas estas son señales claras de que no hay escrúpulos para moverle el piso a los ministros del propio régimen.

La única pregunta que se nos ocurre es: ¿por qué lo hacen?

Patricia Teullet Gerente General COMEXPERU







397

Hechos de Importancia



INVERSIÓN EXTRANJERA EN SUDAMÉRICA CRECE 40% EN EL 2005

El Informe Mundial de Inversiones 2006 de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) señaló que la inversión extranjera directa (IED) en América Latina y el Caribe ascendió a US\$ 104,000 millones durante el 2005, un 3% más que el año anterior. México y Brasil fueron los principales receptores, pese a que percibieron menores montos que en el 2004.

Este fuerte incremento se explica por las tasas excepcionales de crecimiento del PBI. Es la primera vez en veinticinco años que América Latina logra superar el promedio de crecimiento mundial. Además, por segundo año consecutivo -ayudados por los altos precios de los minerales y del petróleo- hemos logrado tener una balanza comercial positiva.

En América del Sur se registraron los mayores incrementos, particularmente en las naciones andinas: Colombia (227%), Venezuela (95%), Ecuador (65%) y Perú (61%). También sobresalió Uruguay, que registró un incremento de 81% en la IED recibida en 2005 respecto al año anterior. En Perú el aumento se debió principal-



mente a inversiones en los sectores de minería, petróleo y gas, y a la inversión de US\$ 470 millones que hizo SABMiller para comprar Backus.

El mismo informe de la UNCTAD señala que para el 2006 es posible que disminuyan los flujos de IED en algunos de los países de la región, porque existen nuevas regulaciones en los productos primarios como las regalías mineras y las nuevas "reglas de juego" impuestas por Bolivia. Esto también se debe a que el *boom* de las privatizaciones en los últimos años ha dejado pocas empresas domésticas a la venta y al hecho de que las empresas locales se han fortalecido y expandido en la región. Necesitamos por ello continuar con las reformas positivas que disminuyen los costos y tiempos de transacción para poder seguir atrayendo la IED.

CONSTRUYENDO UN FUTURO

La actividad de construcción se expandió en agosto un 21.35% (comparado al mismo mes del 2005), alcanzando la tasa más alta de crecimiento de los últimos 17 meses. Esta situación se vio reflejada en el mayor consumo interno de cemento (+21.06%) y el avance físico de obras (+43.17%). De acuerdo con la Asociación de Productores de Cemento (ASOCEM), entre enero y setiembre la demanda por dicho producto aumentó en 9.07% en comparación con el mismo periodo del 2005, llegando a 692 mil toneladas.

Tanto el sector público como el privado han realizado diversos proyectos de infraestructura, tales como la rehabilitación de la avenida Arenales, la estación de gas en Chilca y la concesión de la carretera Pucusana-lca, con la consiguiente inversión en su mejoramiento. Asimismo, la Asociación Peruana de Agentes Inmobilia-



Fuente: BCRP. Elaboración: COMEXPERU.

rios (ASPAI) ha señalado un notable aumento en la demanda de inmuebles en los distritos de San isidro, Miraflores y Surco por parte de los sectores altos, quienes han dejado de invertir en inmuebles de Estados Unidos para hacerlo en el Perú.

Apoyo proyecta que en el 2007 el sector construcción crecerá en 12.3% y de llegar a esa cifra, este sería el mayor ciclo de crecimiento en construcción desde 1977. El incremento se explica en parte por el aumento de la inversión pública en saneamiento y carreteras, y porque el sector privado piensa destinar más fondos a grandes proyectos en los rubros de minería, hidrocarburos, puertos y energía. En este contexto favorable, la empresa brasilera Camargo estaría evaluando invertir entre US\$ 150 millones y US\$ 200 millones en una cementera. Por su parte, la corporación Mabetex, una de las más importantes en el sector construcción de Europa, ha anunciado su interés en invertir en el Perú.



- warrants
- almacenes
- logística
- depsa files





Bandeja Legal



Durmiendo con el enemigo

Esta semana nuevamente un ministro de Economía afirmó que las exoneraciones de impuestos indirectos deben ser eliminadas pues acarrean serios perjuicios para la economía. Quienes están al tanto de los periódicos saben: no es el primero, ni el segundo, ni el enésimo. Si bien dicho diagnóstico es positivo, ello no implica novedad alguna pues la lógica de la racionalización es tan contundente que decisiones al respecto se caen de maduras. Sin embargo, el enemigo más grande de la eliminación de las exoneraciones es la política. Así, mientras el MEF pretende tomar acciones que permitan dejar de crear exoneraciones y racionalizar las existentes, en el Congreso se cree que la única política saludable para fomentar un sector es la exoneración. El resultado es una política tributaria inarmónica y poco creíble, y un sistema tributario más difícil de entender que un plano vial de Lima semanas antes de elecciones municipales.

¿CUÁNTOS ABOGADOS SE NECESITAN PARA PRENDER UN FOCO?

Muchas veces se dice que el grado de desarrollo de una economía varía de forma inversamente proporcional al número de abogados en ella. Esto tiene mucho de cierto. Considere que, en el Zona Económica Especial de Loreto marco del proceso de reforma tributaria actual, Apoyo presentó un informe relativo al estado actual de las exoneraciones tributarias en el que se establece que son 244 las vigentes. Imagine los Ley de Promoción del Transporte Terrestre costos en servicios legales que se podrían reducir con un sistema más claro. Más aún, de acuerdo con cifras del MEF, el 32% de estas serían de vigencia indefinida. Sin embargo, las prácticas de Incentivos tributarios para empresas que apoyen el deporte ampliar dichas exoneraciones reiteradamente cada fin de año en Beneficios tributarios para empresas establecidas en zonas altoandinas sesión extensa del Pleno del Congreso elevan esta última cifra Fuente: Congreso de la República. Elaboración: COMEXPERU. considerablemente y traen al Perú aun más abogados.

Ley de Promoción de la Serranía

Exoneraciones propuestas en el Congreso de la República al 20/10/2006

Ley de Fomento para la Investigación y Promoción del Café

Zona Franca de Tumbes

Exonerar del ITF a las remesas

Ley de Facilitación del Comercio Exterior Ley de Reactivación y Promoción de la Marina Mercante

Crea Zona Económica Especial de Puno

Ley de Fomento para la Importación de Equipos y Máquinas Nuevas

Exonerar del IGV a pasajes aéreos desde y hacia Iquitos

Pero si en nuestro país hemos optado por 244 exoneraciones y beneficios tributarios diferentes, ¿algún beneficio traerán, no? Lo cierto es que las exoneraciones no han servido para promover los fines específicos para los que fueron creadas. La atracción de inversión y la consiguiente generación de empleo no se materializaron. Los niveles de pobreza tampoco se redujeron en función a la creación de exoneraciones. Esto quiere decir que los recursos invertidos por el Perú en exoneraciones se han desperdiciado. La cifra proyectada para el año 2007 por el MEF asciende a S/. 6,587 millones, lo que implica un aumento de S/. 638 millones con respecto a la proyección efectuada para el 2006 y constituye el 2.22% del PBI.

Lo que sí dejaron las exoneraciones fueron impactos negativos. Estas han elevado los costos de administrar el sistema tributario y han reducido la recaudación considerablemente. De la misma manera, han distorsionado la asignación eficiente de recursos otorgando rentabilidad artificial a negocios ineficientes e industrias no competitivas. También han creado mercados negros y han propiciado situaciones de corrupción, elusión y evasión tributaria. Por ello es acertado que el MEF, nuevamente, diagnostique y dé los primeros pasos para racionalizar las exoneraciones.

FERROCARRIL, CARRIL, CARRIL...

La realidad del MEF contrasta fuertemente con lo demostrado en el Congreso de la República. Así, en menos de tres meses de actividades ya se han presentado 19 proyectos de ley que proponen 14 exoneraciones de IR, IGV e ISC en diferentes sectores. Es realmente increíble que 4 de cada 100 proyectos de ley tengan por finalidad drenar más recursos del Estado sin propósito alguno. Estos proyectos, que buscan llevar desarrollo a diferentes zonas, sectores, poblaciones, etc., constituyen una onerosa irresponsabilidad del Congreso de la República pues, a pesar de los magros resultados, se insiste en medidas que financian las reelecciones de mañana con los recursos del resto de contribuyentes hoy.



Obtenga en línea Información de Comercio Exterior y Riesgo

Promoción Especial para los Socios de COMEXPERU





CONTACTENOS AL 225-5010

http://www.certicom.com.pe

Actualidad



El Perú, la globalización y los servicios

Existen tres factores que han contribuido al protagonismo de los servicios en el comercio mundial: la globalización, las privatizaciones y el avance tecnológico que permite que se tercericen hacia otros países servicios como los *call centers*. La India, por ejemplo, ha aprovechado esta explosión para posicionarse en sectores como el de servicios tecnológicos, que en el 2005 representó el 48% de su PBI. De acuerdo con la Organización Mundial de Comercio (OMC), en el 2005 los servicios representaron el 19% del comercio mundial, alcanzando los US\$ 2.4 billones y creciendo en 11% con respecto al 2004.

LAS EXPORTACIONES DE SERVICIOS EN EL PERÚ

De acuerdo con cifras del BCRP, en el Perú, si bien tenemos un balanza deficitaria en servicios (US\$ 834 millones en el 2005), hemos logrado tener una balanza comercial positiva en algunos servicios, como los viajes. Asimismo, estamos empezando a revertir esa tendencia: del 2003 al 2005 nuestras exportaciones de servicios crecieron en 35%, mientras que nuestras importaciones lo hicieron en 23%. Los principales servicios que exportó el Perú en el 2005 fueron transportes (19%), viajes (57%), seguros (5%) y comunicaciones (3%).

En los servicios tradicionales se espera un aumento importante del turismo y existe expectativa en servicios no tradicionales como los de ingeniería, consultoría, servicios de mantenimiento de naves y software. Según MINCETUR, las exportaciones peruanas de servicios de software han crecido a tasas de 40% en los últimos cinco años. En el 2005 alcanzaron los US\$ 36 millones y se dirigieron principalmente a Sudamérica (61%) y



Fuente: BCRP. Elaboración: COMEXPERU.



Fuente: Proinversión. Elaboración: COMEXPERU.

Norteamérica (18%). En cuanto a los servicios de mantenimiento de naves, su potencial se encuentra en las ventajas comparativas que tiene el Perú respecto de los demás países de la cuenca del Pacífico, por su ubicación geográfica estratégica.

LA IMPORTANCIA DE LOS SERVICIOS

El Perú tiene un importante potencial exportador en servicios que aún no estamos aprovechando. Según la OMC, ocupa el puesto 10 en el ranking de exportaciones de servicios de Sudamérica y Centroamérica, con una participación de solo 3% en el 2005, mientras que Brasil es el líder con 22%. Los servicios son un sector importante para el desarrollo, ya que de acuerdo al INEI representan el 55% del PBI y emplean al 70% de la PEA. Asimismo, el 70% de la inversión extranjera directa (IED)

en el Perú está precisamente en dicho sector, sobre todo en rubros como las telecomunicaciones y el transporte.

LOS DESAFÍOS

Los principales desafíos para que el Perú pueda exportar servicios son: lograr la credibilidad suficiente para vender algo que de cierta manera es intangible, el hecho de que no se pueda usar agentes o distribuidores, y que tenemos muchas empresas que están dentro de la categoría de PYME (pequeña y mediana empresa), que requerirían asociados y referencias. Además, se deben mejorar y crear condiciones de competitividad para el sector, tales como la homogenización de los criterios para definir las modalidades de exportación de servicios y brindar un ambiente estable y amigable a la inversión privada, para atraerla hacia este sector y hacia la economía en general.

Factores que hacen a un país más atractivo para la inversión en off-shoring		
Costos (40%)	Costos laborales Costos de infraestructura Impuestos	
Entorno (30%)	Riesgos socioeconómicos Infraestructura del país Compatibilidad cultural Proximidad geográfica Seguridad de la propiedad intelectual	
Recursos Humanos (30%)	Tamaño del mercado laboral Grado de educación Experiencia Barreras idiomáticas Políticas de RR. HH.	

Fuente: Consultora A.T. Kearney. Elaboración: COMEXPERU





Economía

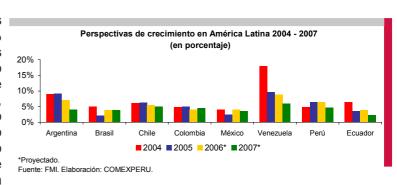


¿Viento en popa?

El crecimiento de la economía peruana va viento en popa y todo parece indicar que las proyecciones para finales de año tendrán que reajustarse al alza. El año pasado, la tasa de crecimiento del PBI alcanzó su punto más alto en los últimos ocho años con un 6.5%, gracias, en parte, a la dinámica exportadora, impulsada mayormente por el precio de los minerales, y a un mayor dinamismo en la demanda interna. ¿Y el 2006?

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Las impresionantes estadísticas de producción obtenidas en agosto, que presentaron un crecimiento de 9.2% respecto al mismo mes del 2005, son las segundas más altas en lo que va del 2006 después del 11.26% registrado en marzo. Estos sorpresivos resultados, que sobrepasaron las conservadoras estimaciones del BCRP, ya hacen soñar a los analistas con un mejor pronóstico para el cierre del año. Más sobresaliente aún es el hecho de que hemos acumulado 62 meses de crecimiento continuo. Todo un logro en esta región, y que en parte demuestra la estabilidad alcanzada por la economía peruana en los últimos años.



Según el INEI, la producción fue principalmente impulsada por la construcción (+21.35%), el comercio (+12.02%), los servicios (+10.59%) y las manufacturas (+9.9%). Así, entre enero y agosto el PBI aumentó en 7.25%, y la expansión acumulada en los últimos doce meses fue del 7.29%.

Por su parte, la pesca, tras cuatro meses consecutivos de caída, dio una grata sorpresa al crecer un 6.86%, estimulada mayormente por la extracción de especies para el consumo humano directo y no por la tradicional anchoveta. De igual forma, la producción de electricidad y de agua aumentó en 7.23%, mientras que la agropecuaria lo hizo en 11.61%, debido a factores como la ampliación de tierras de cultivo y una mayor productividad alcanzada. El punto negativo de agosto recayó sobre el sector minero, que descendió en 1.53% tras la paralización parcial de las actividades de las empresas Yanacocha y Shougang Hierro Perú.

¿Y LA ECONOMÍA MUNDIAL?

Durante el 2006, y contra todo pronóstico, la economía más rica del mundo (hablamos de EE.UU., claro está) viene manteniendo un crecimiento superior al esperado y al parecer cerraría el año con una tasa de 3.5%, pese a la desaceleración que asoma en los meses venideros.

Mientras tanto, China e India siguen creciendo a pasos agigantados (se espera que este año crezcan en alrededor de 9.5% y 8.1%, respectivamente) e impulsando la demanda mundial por *commodities*, minerales básicamente, que alimentan sus respectivas industrias. Sin embargo, y al igual que EE.UU., según algunos expertos, estos colosos asiáticos ya están mostrando algunos signos de desaceleración que podrían afectar a todas las regiones del planeta. Por su parte, la Unión Europea y Japón finalizarían el 2006 con expansiones de 2.1% y 2%, respectivamente, superando las estimaciones de comienzos de año.

Por otro lado, uno de los mayores frenos al crecimiento económico mundial son los elevados precios del petróleo, los cuales bordean los US\$ 60 por barril y, dado el riguroso control de la oferta por parte de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP), difícilmente bajará.

En lo que respecta a América Latina, se espera que la desaceleración mundial afecte negativamente su desempeño económico a partir del 2007; pero, debido a los buenos resultados obtenidos durante el 2006 y a su estabilidad macroeconómica, no se proyectan caídas drásticas en su crecimiento.





Comercio Exterior



Los nuevos PERX: Tumbes y Moquegua

La semana pasada revisamos algunos resultados de los Planes Estratégicos Regionales de Exportación (PERX) de Huánuco y Puno (ver Semanario COMEXPERU Nº 396). A continuación, nos enfocamos en los de Tumbes y Moquegua.

MOQUEGUA

De las cuatro regiones analizadas, Moquegua es la que cuenta con mayor participación en nuestro total exportado (9.45% en el 2005). Esto se debe sobre todo al rol que juega la minería en su economía. De acuerdo con Proexpansión, de esta región provienen alrededor del 30% del cobre, el 50% del molibdeno, el 3% de la plata y el 2% del oro del país. Asimismo, entre enero y agosto de este año, el 94% de su total exportado correspondió a productos mineros.

Precisamente, el molibdeno ha sido una de nuestras exportaciones estrella en los últimos años, impulsada por los elevados precios internacionales. Chile es uno de nuestros principales compradores (en el 2005 adquirió el 60% de los minerales de molibdeno y sus concentrados, sin tostar), seguido por China. Pero en los últimos meses, las caídas en el precio y la producción han mermado nuestras ventas de dicho metal. Por ello es importante diversificar nuestra oferta, aprovechando justamente la bonanza que hoy traen actividades como la minería.

Moquegua y Tumbes: exportaciones por sector (enero - agosto 2006 / millones de US\$)			
(Moquegua	Tumbes	
Primarios	1,372.28	2.91	
Minero	1,303.51	0.00	
Pesquero	68.67	0.00	
Petróleo y derivados	0.10	0.00	
Agrícola	0.00	2.91	
Manufacturados	16.37	38.71	
Agropecuario	0.15	3.86	
Textil	0.003	0.20	
Pesquero	1.53	34.54	
Químico	13.92	0.002	
Metalmecánico	0.05	0.05	
Siderometalúrgico	0.72	0.00	
Minería no metálica	0.00	0.01	
Artesanías	0.00	0.00	
Maderas y papeles	0.004	0.04	
Pieles y cueros	0.00	0.00	
Varios (inc. joyería)	0.00	0.00	
Total	1,388.65	41.62	
Fuente: SUNAT. Elaboración: COMEXPERU.			

Otra actividad que destaca es la pesca. Entre enero y agosto del 2006, la harina de pescado sin desgrasar fue la tercera exportación de Moquegua (5% del total, tras los cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado, con ¡79%!). Asimismo, está exportando productos agrícolas como aceitunas, orégano, paltas, uvas y cebollas, pero en menor medida. No obstante, tiene la ventaja de estar libre de la mosca de la fruta.

Según la consultora SASE-KIPU, entre las exportaciones indirectas (a través de regiones como Arequipa y Tacna) figuran algunos de los cultivos mencionados y otros productos como el pisco, la sandía, el melón, la cochinilla, la fibra de alpaca, las truchas, las algas y los mariscos.

¿Qué oportunidades se ha detectado? Estas se encuentran en las ya importantes manufacturas de cobre, pero también en el pisco, la páprika, la uva fresca, los moluscos, las truchas, los acabados para construcción de mármol y granito, y los servicios de mantenimiento y reparación de naves, entre otros. El pisco y los moluscos son los elegidos para contar con un plan operativo. SASE-KIPU afirma que también hay potencial en los servicios logísticos, considerando la conexión que tendría la Interoceánica con el puerto de llo (cuando este se modernice al ser concesionado).

TUMBES

El sector estrella en Tumbes es la pesca no tradicional. Sus exportaciones de colas de langostino congeladas con caparazón alcanzaron los US\$ 21.7 millones entre enero y agosto del 2006, representando el 52% del total. Pero también destacan agroexportaciones como el café (aunque viene de otras zonas, se comercializa por Tumbes) y los plátanos frescos (tipo *cavendish valery*). Nuestras exportaciones totales de estos últimos productos han crecido a un promedio de ¡220%! en los últimos 5 años y EE.UU. es su principal destino, con el 53% de los US\$ 17.6 millones exportados en el 2005. En dicho año, las importaciones estadounidenses totales de banano fresco ascendieron a ¡US\$ 1,251 millones! Por otra parte, indirectamente, Tumbes también exporta banano orgánico, menestras, limón, cacao en grano y cueros y pieles de bovino y caprino, entre otros.

En cuanto a potencial exportador, figuran el cacao en grano y sus derivados, el limón, el mango, la pulpa de noni (fruto famoso por sus propiedades medicinales y que ya se está sembrando en Tumbes), los derivados del banano, la papaya, los moluscos congelados y en conserva, el filete de merluza congelada, los cueros y pieles procesadas, las manufacturas de madera, el gas natural (ya hay proyectos para su explotación), el etanol y también los servicios logísticos. Los planes operativos corresponden al cacao y al banano orgánico (los langostinos ya tienen el plan que ha realizado su asociación de exportadores).

Finalmente, cabe señalar que Apoyo ha identificado a la costa norte como una de las zonas más dinámicas del país en el corto plazo, debido a obras como IIRSA Norte, proyectos de inversión en irrigación y comercio, mejoras en el poder adquisitivo y por ser la zona de mayor generación de empleo en provincias, entre otros factores. Ojalá Tumbes aproveche la buena racha.